



ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

▶ **ELECTRONIC JOURNAL** • **ИЮЛЬ 2018 № 12 (24)** •

СВИДЕТЕЛЬСТВО РОСКОМНАДЗОРА ЭЛ № ФС 77-65699. INTERNATIONAL STANDARD SERIAL NUMBER 2542-081X

Гражданское право **предпринимательское право** **семейное право** **муниципальное право**
Бухгалтерский учет **Судебная деятельность**
прокурорская деятельность **уголовно-исполнительное право**
Уголовное право и криминология **административный процесс**
Уголовный процесс
Финансы **денежное обращение и кредит** **конституционный судебный процесс**
природоресурсное право **энергетическое право**
Трудовое право **Административное право**
Информационное право **Криминалистика** **Международное право**
статистика **Корпоративное право** **бюджетное право** **экологическое право** **Земельное право** **конкурентное право**
миждународное частное право **Гражданский процесс** **арбитражный процесс** **Конституционное право**
Экономика и управление народным хозяйством **судебно-экспертная деятельность** **оперативно-розыскная деятельность**
Теория и история права и государства **Налоговое право**
правозащитная и правоохранительная деятельность **История учений о праве и государстве**

ИЗДАТЕЛЬСТВО: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru). САЙТ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)

Вопросы права и экономической теории

II Международная заочная научно-практическая конференция





Вопросы науки и образования

№ 12 (24), 2018

Москва
2018



Сборник научных трудов по материалам
II Международной заочной научно-практической
конференции

Вопросы права и экономической теории

(Москва, 16-17 июля 2018 года)

Научно-практический журнал «Вопросы науки и образования»
подготовлен по материалам II Международной заочной
научно-практической конференции
«Вопросы права и экономической теории»

**Главный редактор
КОТЛОВА А.С.**

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)
Свидетельство ПИ № ФС77 – 65699
Российский импакт-фактор: 0,11

Ссылка на издание

Вопросы права и экономической теории / Вопросы науки и образования
№ 12 (24), 2018 // Сб. ст. по мат. II Международной заочной научно-практической
конференции (Россия, Москва, 16-17 июля, 2018). Москва. Изд. «Научные
публикации», 2018. С. 64.

Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять
материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ**
указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования:
<https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

© ЖУРНАЛ «ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»
© ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

Содержание

ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ	5
<i>Васильева Е.О.</i> ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	5
<i>Ничвидюк А.В.</i> ОБЩЕНИЕ ВСЕХ РАСХОДОВ ТИПОВОГО PRIVATE BANKING ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ.....	8
<i>Белянин Д.Э.</i> АНАЛИЗ РЫНКА КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	12
<i>Лужецкая А.Ю.</i> БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЁ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ.....	16
<i>Лужецкая А.Ю.</i> ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ	21
<i>Масечко М.И.</i> ОСОБЕННОСТИ ИНТЕГРАЦИИ ПРИНЦИПОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ	25
<i>Гордиенко Н.А.</i> АНАЛИЗ ПОДАЧИ ИНФОРМАЦИИ О ВАЛЮТНОМ КРИЗИСЕ В ГАЗЕТЕ «КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА».....	31
<i>Ледов Д.Г.</i> ЭКОНОМИКА ЛИВАНА ПОСЛЕ ОКОНЧАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ВОЙНЫ 1975 - 1990 ГОДОВ.....	35
<i>Дмитриева Ю.В.</i> СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ПРИМЕНЯЕМЫХ ДЛЯ АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	37
<i>Дмитриева Ю.В.</i> ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ)	39
ТЕОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА. ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА.....	41
<i>Кулешиова Н.Н.</i> ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В СУБЪЕКТАХ РФ СО СРЕДСТВАМИ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ.....	41
УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ; УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО	45
<i>Дмитрик С.И.</i> ПОНЯТИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЧНОСТИ ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ	45
<i>Альбертович К.Е.</i> АКТУАЛЬНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ В 2017 ГОДУ В УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС РФ СТ. 110.1 И СТ.110.2.	48
<i>Альбертович К.Е.</i> ПРОБЛЕМА ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЕ, ПРЕДУСМОТРЕННОЕ СТ. 110 УК РФ, С ТАКОЙ ФОРМОЙ ВИНЫ КАК НЕОСТОРОЖНОСТЬ	50
<i>Альбертович К.Е.</i> РАЗГРАНИЧЕНИЕ НЕНАКАЗУЕМОГО ДОБРОВОЛЬНОГО САМОУБИЙСТВА С ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ, СВЯЗАННЫМИ СО СМЕРТЬЮ ЧЕЛОВЕКА, В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ГЕРМАНИИ	52

<i>Альбертович К.Е.</i> АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЯ «УБИЙСТВО ПО ПРОСЬБЕ», ПРЕДУСМОТРЕННОГО УГОЛОВНЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ ГЕРМАНИИ.....	54
УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС	56
<i>Дмитрик С.И.</i> ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЧНОСТИ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ	56
МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО; ЕВРОПЕЙСКОЕ ПРАВО.....	60
<i>Земскова П.Е., Окуньков И.К.</i> К ВОПРОСУ О ФУНКЦИЯХ И СТРУКТУРЕ ЕВРОПЕЙСКОГО ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА.....	60

ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Васильева Е.О.

*Васильева Евгения Олеговна – аспирант,
кафедра экономики,
Марийский государственный университет, г. Йошкар-Ола*

Аннотация: в статье рассматривается математическая модель оценки конкурентоспособности организаций, выделяются ключевые рыночные сегменты. Модель ориентирована на правильное принятие решений в области управления, экономии ресурсов и определение таких факторов, которые в большей степени задерживают поступление прибыли. Исследования поддержаны грантом РНФ № 16-18-10017 «Комплекс программ прогнозирования экономического развития региона».

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкуренция, оценка, экономико-математическая модель, анализ.

УДК 658

В эпоху рыночной экономики выигрывает тот, кто обладает более совершенными методиками изготовления высококачественной продукции точно и в срок, лучшими системами продвижения товаров, привлечения клиентов. Цель любой организации – максимизация прибыли. Для достижения поставленной цели необходимо постоянное непрерывное совершенствование на всех ключевых направлениях [4]. Анализ и оценка будущей или текущей конкурентоспособности организации способствует грамотному принятию решений: экономит денежные средства от нерациональных вложений; проводит сравнительный анализ сильных сторон конкурентов; показывает направления, в которых необходимо сосредоточить максимум усилий и т.д. В итоге, конкуренция – это соперничество между субъектами рынка за овладение вниманием потенциальных потребителей [1]. Конкуренция представляет собой важный фактор маркетинговой среды. Стоит отметить, что предприятия могут быть успешны в одной отрасли рынка и совершенно неуспешны в другой. Следовательно, рационально рассматривать предприятия в рамках смежных отраслей экономики.

В сложившейся экономической ситуации вопрос конкурентоспособности актуален как никогда. Политика России на мировой арене направлена на минимизацию зависимостей от других стран, т.е. максимальному само обеспечению товарами первой, второй, третьей необходимости. Для этого, необходимо проанализировать конкурентоспособность российских организаций, вывить сильные и слабые стороны, составить алгоритм преобразования предприятий, определить цели, сроки и перспективы развития.

Оценка конкурентоспособности предприятий сводится к нахождению средневзвешенного арифметического показателя конкурентоспособности (1). Необходимо выбрать отрасль и составить список ключевых показателей (факторов), которые характеризуют успешную деятельность предприятий [3].

$$K = \sum_{i=1}^n W_i * K_i \quad (1)$$

Определим факторы, оказывающие влияние на конкурентоспособность предприятий. Существует два основных вида факторов: внешние и внутренние. В случае если рассматривается вопрос о конкурентном преимуществе между предприятиями разных стран, необходимо рассматривать как внешние, так и

внутренние факторы. В противном случае, достаточно внутренних факторов, за исключением вопросов связанных с производством продуктов, которые зависимы от климатических условий. Рассмотрим более полную модель.



Рис. 1. Многофакторная модель оценки конкурентоспособности предприятий

В зависимости от отрасли рынка необходимо определить влияние каждого фактора друг на друга в рамках установленной цели

$$W_{B\Phi n} = W_2 W_3 W_4 \dots W_8 \quad (2)$$

$$W_{B\Phi n} = W_1 W_3 W_4 \dots W_8 \quad (3)$$

$$W_{B\Phi n} = W_1 W_2 W_4 \dots W_8 \quad (4)$$

$$W_{B\Phi n} = W_2 W_3 W_4 \dots W_7 \quad (5)$$

В модели могут рассматриваться как количественные, так и качественные показатели. Для оценки конкурентоспособности организации (конкурентной силы организации) менеджеры составляют список ключевых факторов успеха данной отрасли и конкурентных преимуществ. Затем проводится оценка организации по всем показателям (желательно использовать оценки от 1 до 10), далее оценки суммируются для получения оценки комплексного показателя конкурентоспособности организации. Данный подход неоднократно рассматривался в работах А.А. Томсона-мл. и А.Дж.Стрикленда-мл. [2].

Средневзвешанный показатель конкурентоспособности оргназации рассчитывается по формуле (6). Модель ориентирована на максимизацию конечного показателя (7).

$$K_n = W_{B\Phi 1} * (W_1 * K_n + \dots W_8 * K_n) + W_{B\Phi 2} * (W_1 * K_n + \dots W_3 * K_n + W_4 * W_{41} * K_n + \dots W_{43} * K_n + W_5 * K_n + W_6 * K_n) \quad (6)$$

$$K_{1...n} = \sum W_i \rightarrow \max \quad (7)$$

После получения коэффициентов конкурентоспособности, следует разбить фирмы по сегментам, к которым они относятся (рис.2).

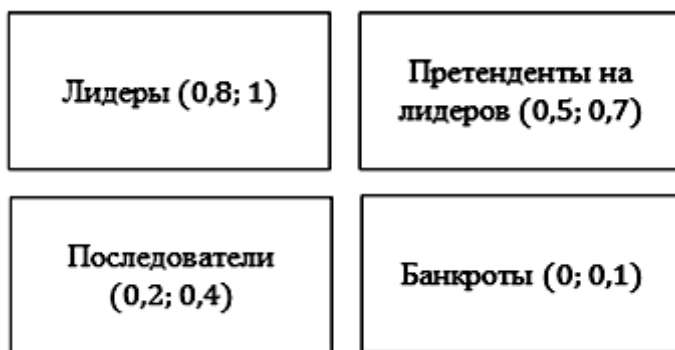


Рис. 2. Сегменты предприятий, конкурирующих на рынке

Лидеры – это предприятия, имеющие максимальную рыночную долю. Как правило, такие предприятия лучшие в ценовой политике, оптимизации затрат, совершенствовании своей отрасли и т.д. Для таких предприятий характерна политика обороны.

Претенденты на роль лидеров – это предприятия, которые борются за увеличение своей доли на рынке. Как правило, такие предприятия в процессе совершенствования систем ценообразования, увеличения объёмов производства и т.п. Для таких предприятий характерна политика нападения.

Последователи – это предприятия, которые наблюдают и копируют деятельность рыночных лидеров, но действуют осмотрительно в рамках собственных объёмов производства. Таким предприятиям свойственна политика медленного безрискового роста в рамках своих масштабов. Последователи обороняются от последователей, сами не нападают.

Банкроты – это предприятия на грани разорения или полной ликвидации.

В итоге, оценка конкурентоспособности предприятий ориентирована на определение места предприятия на рынке, на определение основных конкурентов в одном или нескольких сегментах, на выявление слабых сторон предприятия. Конкуренция – это движущая сила развития предприятий. Сегодня для нашей страны актуальна экономическая система, которая будет рациональна, конкурентоспособна и социально справедлива. Необходимы предприятия, которые обеспечат стабильное экономическое развитие страны.

Список литературы

1. *Волкова О.И.* Экономика предприятия (фирмы): Учебник 4-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2014. 610 с.
2. *Томпсон А.* Стратегический менеджмент. Концепции и ситуации для анализа: пер. с англ. / Томпсон, А.А., Стрикленд А.Дж. М.: 2010. 930 с.
3. *Шуваев М.А.* Экономико-математическое моделирование оценки конкурентоспособности предприятий // Математические и инструментальные методы экономики, 2012. №2 (87). С. 321-324.
4. *Vasileva E.* Use of mathematical modeling in the production structure / E. Vasileva, A. Burkov // Scientific enquiry in the contemporary world: theoretical basics and innovative approach. Vol. 4. Economics: research articles, 2014. Vol. 4. P.138-142.

ОБЩЕНИЕ ВСЕХ РАСХОДОВ ТИПОВОГО PRIVATE BANKING ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ Ничвидюк А.В.

Ничвидюк Антон Васильевич - магистр бизнес администрирования в сфере международного бизнеса,

*Международный университет Шиллера, г. Ларго, Флорида, США,
директор VIP обслуживания,*

ООО «Банк «Кубань Кредит», г. Краснодар

Аннотация: статья является квинтэссенцией трёх предыдущих статей автора, определяя все основные расходные статьи типового Private Banking направления. Эта работа будет полезна банкам для понимания этого бизнеса с точки зрения будущего расчета рентабельности: даются конкретные практические цифры и подходы, определяющие также и количество привлекаемых клиентов, холодные и тёплые привлекаемые базы контактов, а также даются вводные данные по расходам для открытия VIP-офиса. Складывается впечатление, что следующая серия статей автора будет фокусироваться на доходах этого бизнеса для последующего определения маржи и рентабельности.

Ключевые слова: приват банкинг, VIP-банкинг, состоятельные банковские клиенты, банковское VIP-обслуживание, привлечение Private Banking клиентов, расходы VIP-подразделения банка.

Как описывалось ранее в статье Ничвидюка А.В. «Стоимость привлечения состоятельных банковских клиентов в части внешней рекламы» [1-47], расходы на такого рода «внешние» инструменты составят ежегодно 52 104 \$. Давайте вспомним, какие именно статьи расходов учитываются в этой сумме:

Количество полученных контактов:

100	- газеты/журналы: 4x25 т.р. = 100 т. р. в год (100 000 / 64 р. = 1560 \$)
100	- сторонние мероприятия: 4x25 т.р. = 100 т. р. в год (1560 \$)
1200	- адресная реклама в Интернете: 12x10 т. р. = 120 т.р. в год (1875 \$)
100	- поисковая реклама в Интернете: 12x10 т. р. = 120 т.р. в год (1875 \$)
100	- наружная реклама: 5 x 8 т.р. x 12 мес. = 480 т.р. в год (7 500\$)
100	- собственные мероприятия: 200 т. р. x 4 = 800 т.р. в год (12 500\$)
500	- реклама на ТВ: 4 x 40 т.р. = 160 т. р. (160 000 / 64р. = 2 500\$) в год
200	- кросс-продажи/реклама среди собственных сотрудников: 0
700	- SMM реклама: 30 т. р. в месяц = 360 т. р. в год (5 625\$)
300	- поздравления: 365 дней x 3000 р. = 1 095 000 р. (17 109 \$)

Итого, количество полученных холодных контактов — 3 400.

Нужно отметить, что контакт — это не еще клиент, это всего лишь его данные, т. е. с человеком можно связаться и попытаться предложить ему банковское VIP-обслуживание. Причем в процессе переговоров, при условии, что с контактом работает профессионал, в 70% случаев, получится найти интересующие банковские продукты, не обязательно VIP-обслуживание, это может быть просто потребительский кредит. Главное начать сотрудничать! Далее отношения должны развиваться, и в конце, из 3400 холодных контактов можно ожидать 5% VIP-клиентов в первый год и еще столько же — во второй. Итого: 340 HNWI¹ за 2 года!

¹ HNWI – High Net Worth Individual, лица, размещающие в банке или кредитующиеся в банке на 10 млн.р. и выше (около 160 000 \$ в ценах за доллар США июня 2018 года).

Также, для целей понимания ВСЕХ расходных статей необходимо вернуться к еще одной моей статье «Стоимость привлечения банковских VIP-клиентов за счет внутренних ресурсов банка» [2-23], где выводится сумма расходов в 18 584\$ ежегодно:

Название процесса	Кол-во потенциальных VIP-клиентов, ежегодно
1. Обуч-е нач. ср. звена и выше	-2085 \$ 50 сотрудников x1 чел. в мес. = 620 чел.
2. CRM	-5 212 \$ 100 x 12 мес. = 1200 чел.
3. Корпоративное кредитование	-1 738 \$ 100x12 мес. = 1200 чел.
4. Контроль входящего потока:	7 812+1 737 = 9 549 \$ 40x12 мес. = 480 чел.

При этом ожидаемое количество потенциальных клиентов в год: 3500 чел., 15% из которых будет привлечено в течение 1го года, и еще 15% - за второй год. Итого: 1050 HNWI за 2 года!

Далее оплата труда, ежегодно:

- 3 топ-менеджера (400 тыс.р. в мес. x 12 мес.) = 4,8 млн руб.

- 6 ср. менеджеров (300 тыс.р. x 12 мес.) = 3,6 млн руб.

- 3 обслуж. менеджера (90 тыс.р. x 12 мес.) = 1.08 млн р.

Итого: 9,48 млн р. (148 125 \$) на оплату труда 12 сотрудников в год.

Прошу отметить, что вышеуказанные расходы формируются с учетом размера крупного, успешного краевого банка, активно развивающего VIP-обслуживание. Вышеуказанные расходы на персонал зависят конечно от количества VIP-клиентов, и т. к. мы выстраиваем сбалансированную модель Private Banking бизнеса, мы должны даже с учетом вышеуказанных двух расчетов (внутренних и внешних ресурсов привлечения), иметь возможность «обрабатывать» 6 900 контактов ежегодно, плюс обслуживание 695 новых VIP-клиентов ежегодно, плюс действующая база VIP-клиентов. Для целей данной аналитической работы, прошу разрешить считать, что текущее количество действующих VIP-клиентов на условное начало нашей работы равняется 300 чел. Если мы открываем VIP-направление, значит нам оно нужно. А раз так — значит у нас уже есть VIP-клиенты, и им требуется VIP-сервис. Осталось лишь открыть это направление и перевести 300 наших «стартовых» VIP-клиентов в него. Далее, мы ожидаем прирост клиентской базы на 695 VIP-клиентов в год. А значит и кадровый состав нашего VIP-подразделения нужно будет увеличивать. Тем не менее, согласно моему опыту, вышеуказанное количество сотрудников сможет успешно функционировать 3 года со следующей скоростью развития: 1й год: перевод 300 действующих клиентов; 2-й год: + 695 новых VIP-клиентов; 3й год: + 695 новых VIP-клиентов. Итого, на конец отчетного периода: 1600 действующих VIP-клиентов (90 клиентов — естественная убыль по независящим от банка причинам). Конечно в 1й год работы нам не нужно столько сотрудников, но и в 3й год нам понадобится на 3 менеджера больше, однако для упрощения данного анализа, мы нивелируем эти факторы и считаем, что вышеуказанный состав сотрудников работает в среднем составе с первого дня.

Конечно кто-то может сказать, что такой сценарий слишком оптимистичен, однако автор для того и пишет эту статью, чтобы указать правильный путь. Позднее мы уже будем оптимизировать модель и снижать издержки, а пока давайте изучим позитивный сценарий без чудовищных падений национальной валюты [3-1], без банкротств крупнейших банков страны [4-1], без вынужденного и запрограммированного бегства VIP-клиентов в гос.банки [5-1] как это происходило в России последние годы.

Отдельно нужно взглянуть на статью подарков и поздравлений действующих VIP-клиентов: с Новым годом, с днем рождения банка, с Днем рождения клиента, с

основными гос.праздниками, и т.д. Номенклатура подарков должна быть разнообразной: от незначительных блокнотов и ручек до коньяка и дорогостоящих наборов хрусталя (в зависимости от ситуации и остатков клиента). Основным заказчиком подарков должен быть тот менеджер, кто ЗНАЕТ клиента лично. За счет этого можно значительно персонализировать подарок, ведь VIP-клиента ничем не удивишь! И при этом можно значительно сэкономить: так, например выгравированная надпись «лучшему трейдеру банка «X & Co.» на ручке за 20\$ подарит VIP-клиенту больше радости, чем просто ручка за 120\$. Главное в Private Banking — персональный подход! Главное — внимание, поэтому подарки должны быть. Если бюджет ограничен — пусть они будут не дорогие, но персонализированные. Помните, если VIP-менеджер стал лучшим другом VIP-клиента, значит Вы — на правильном пути, Ваш Private Banking будет лучшим в регионе [6-83]!

Т.о. на подарки:

1й год: 4 даты x 300 клиентов x 1 тыс. р. = 1 200 000 руб.

2й год: 4 даты x 995 клиентов x 1 тыс. р. = 3 980 000 руб.

3й год: 4 даты x 1600 клиентов x 1 тыс. р. = 6 400 000 руб.

Итого: 11,58 млн.р. Делим на 3 (года) для среднегодовой суммы расходов:

11,58 млн.р. / 3 года = 3 860 000 руб. (3860000/64 = **60 312 \$** ежегодно).

Следующие статьи расходов конечно тоже присутствуют, ежегодно (**21 687 \$**):

- охранно-пожарная сигнализация: 240 тыс. р. (3 750 \$)

- средства видео наблюдения: 120 тыс. р. (1 875 \$)

- кассовые и канцелярские принадлежности 200 тыс.р. (3 125\$)

- форма VIP-менеджеров: 10 x 30 тыс. р. = 300 тыс. р. (4 687\$)

- юридическое сопровождение VIP-офиса: 240 тыс. р. (3 750 \$)

обновление IT и web-сайта, включая доработки АБС¹: 192 тыс. р. (3 000\$)

- семинары и конференции VIP-руководства: 96 тыс. р. (1 500\$)

Прошу отметить, что Юридическое сопровождение крайне необходимо. Здесь можно сэкономить если использовать внутренние ресурсы банка (собственных юристов). Однако нужно понимать, что как и в остальных запросах VIP-клиентов, всегда требуется острая оперативность!

Остальные расходы будут не значительные, ежегодно (9 062\$):

- текущий ремонт: 100 тыс. р. (1 562\$)

- транспортные и почтовые расходы: 96 тыс. р. (1 500\$)

- тренинги и бизнес-образование VIP-менеджеров: 64 тыс. р. (1 000\$)

Клининг, уборка офиса: 128 тыс. р. (2 000\$)

Коммунальные платежи: 192 тыс. р. (3 000\$)

Итого всех ежегодных операционных расходов на сбалансированную работу Private banking подразделения в составе 12 профессиональных сотрудников: 52 104+18 584+60 312+148 125+21 687+9 062 = 309 874\$ ежегодно+ заложим 5% на непредвиденные расходы = **325 368 \$**

Прошу отметить, что мы не берем в расчет например ипотечные или лизинговые расходы на помещение VIP-офиса, а также мы не рассматриваем стоимость строительства или отделочных работ по той причине, что, как правило в активах крупного краевого банка имеется достаточно подходящей недвижимости, а также нужно отметить, что в попытке создать уникальный офис можно увеличивать расходы до бесконечности. Тем не менее, предлагаю для чистоты расчетов учесть расходы на офисное оборудование, мебель и иную обязательную технику:

¹ АБС: Автоматизированная Банковская Система (основная операционная программа Банка)

1. Ноутбуки (АБС без Интернета): 73,33 тыс.р. x 12 чел. = 880 тыс. р.
 2. Стационарные компьютеры (Интернет): 36,67 тыс.р. x 12 чел. = 440 тыс. р.
 3. МФУ¹, персональные идентификаторы подписания и т. д.: 27,5 тыс.р. x 12 шт. = 330 тыс. р.
 4. Экраны, проекторы: 300 тыс.р.
 5. Кухонное оборудование: 100 тыс.р.
 6. 12 офисных комплектов мебели для сотрудников x 45,83 тыс.р. = 550 тыс. р.
 7. 5 оборудованных переговорных с дорогой мебелью: 5x1 млн.р. = 5 млн р.
 8. Зал, ресепшн, телефоны (в т.ч. сотовые): 4 млн.р.
 9. Кассовый узел, сетевой узел IT, серверная комната, система контроля доступа и депозитарий с высочайшей степенью защиты: 7 млн р.
 10. Система видео-наблюдения и охранно-пожарной сигнализации: 4 млн р.
- Итого стартовых единоразовых расходов: 22,6 млн.р. + 5% непредвиденных расходов = 23,73 млн р. Или: 23 730 000 / 64 руб. за 1 USD по курсу июня 2018г. = **370 781 \$**

Список литературы

1. *Ничвидюк А.В.* Стоимость привлечения состоятельных банковских клиентов в части внешней рекламы. [Электронный ресурс] Журнал «Economics», 2018. Июль № 4. Режим доступа: <https://economic-theory.com/images/PDF/2018/36/Economics-4-36.pdf/> (дата обращения: 07.07.2018).
2. *Ничвидюк А.В.* Стоимость привлечения состоятельных банковских клиентов за счет внутренних ресурсов банка. [Электронный ресурс] Журнал «European Research», 2018. Июль № 7. Режим доступа: <https://internationalconference.ru/images/PDF/2018/42/EUROPEAN-RESEARCH-7-42-ISBN.pdf/> (дата обращения: 09.07.2018).
3. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://cbr.ru/currency_base/dynamics/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.mode=2&UniDbQuery.date_req1=&UniDbQuery.date_req2=&UniDbQuery.VAL_NM_RQ=R01235&UniDbQuery.FromDate=01.06.2014&UniDbQuery.ToDate=01.06.2015/ (дата обращения: 09.07.2018).
4. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.banki.ru/banks/memory/?sort=date&direction=desc#results/> (дата обращения: 08.06.2018).
5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://iz.ru/688999/anastasiia-alekseevskikh/gosbankam-vydali-kredit-doveriia/> (дата обращения: 05.07.2018).
6. *Ничвидюк А.В.* Основные принципы и практика привлечения состоятельных клиентов в банковской сфере России. [Электронный ресурс] Журнал «Наука, техника и образование», 2018. Июнь № 6. Режим доступа: <https://3minut.ru/images/PDF/2018/47/NT0-6-47.pdf/> (дата обращения: 01.07.2018).

¹ МФУ: Многофункциональное устройство (Принтер, Сканер, Факс — в одном).

АНАЛИЗ РЫНКА КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Белянин Д.Э.

Белянин Дмитрий Эрикович – бакалавр,
кафедра финансы и кредит,

Северный (арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова, г. Архангельск

Аннотация: малое и среднее предпринимательство в России на сегодняшний день – важнейшая сфера экономики в целом, основные показатели которой имеют тенденцию к постоянному росту, способствуют снижению безработицы, обеспечению занятости, устранению социальной напряженности в обществе, повышению жизненного уровня населения. Стабильно развивающееся предпринимательство в стране помогает экономно и быстро решать проблемы реструктуризации экономики, гибко реагирует на изменение ситуации на рынке, придает экономике дополнительную стабильность.

Ключевые слова: кредитование, кредитный процесс, малое и среднее предпринимательство.

Объем кредитов малому и среднему предпринимательству (МСП) в России в 2017 году вырос на 15% на фоне снижения ставок и действия льготных госпрограмм. С кризиса 2014 года в течение трех лет кредитование МСП снижалось.

В 2017 году российские банки выдали малым и средним предприятиям 6,1 трлн руб. кредитов – это на 15% больше, чем в 2016 году. Сектор демонстрирует рост впервые с 2013 года, объем выдачи – самый крупный за три года, однако докризисных значений кредитование МСП в России все еще не достигло: по итогам 2013 года МСБ было выдано 8,1 трлн руб. кредитов.

Если опираться на данные ЦБ, кредитный портфель МСП в российском банковском секторе сокращается четвертый год подряд – минус 7% по итогам 2017 года до 4,2 млрд. Однако отрицательная динамика обусловлена изменениями в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства в августе 2017 года. Из-за этого более 600 тыс. организаций, часть из них с кредитной нагрузкой, перестали считаться субъектами МСП. Если бы не это обстоятельство, кредитный портфель впервые с 2014 года тоже вырос бы – до 4,9 трлн руб.

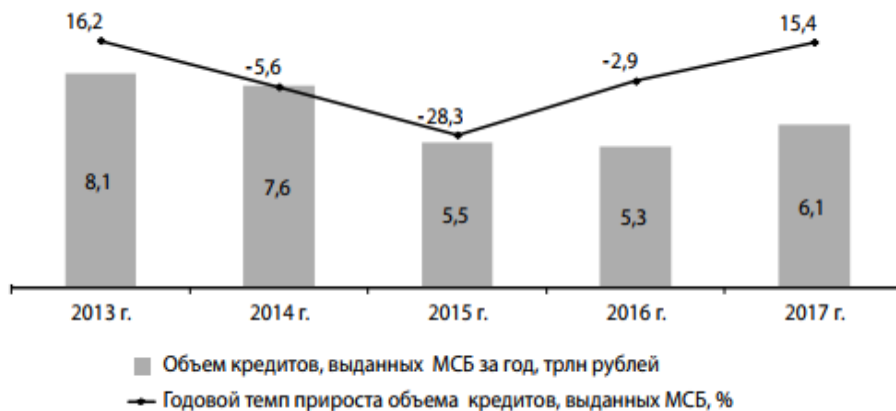


Рис. 1. Кредиты, выданные малому и среднему предпринимательству

Главная причина восходящего тренда на рынке кредитования малого и среднего бизнеса – снижение процентных ставок по кредитам для этой категории предприятий.

В течение 2017 года банки регулярно понижали ставки по своим кредитным предложениям для малого и среднего бизнеса (рис. 2).

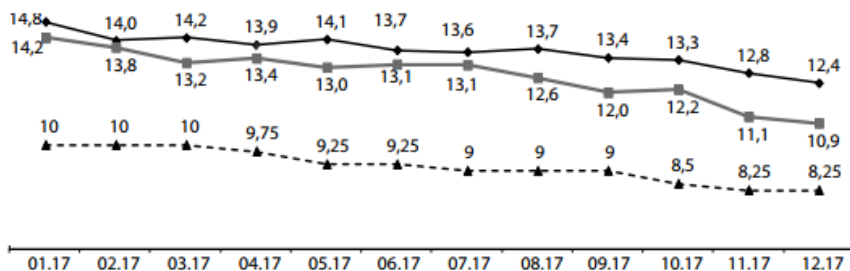


Рис. 2. Средневзвешенные процентные ставки по кредитам МСП в рублях указанной срочности, выданных за соответствующий месяц

При этом средневзвешенная ставка по долгосрочным кредитам МСБ снижалась сильнее, чем по кредитам со сроком до года, и, опустившись за отметку докризисного значения, составила 10,9%

Кроме смягчения денежно-кредитной политики Банком России тренд на снижение ставок был обусловлен также расширением госпрограмм по поддержке сегмента МСП:

- увеличение лимита по программе «Шесть с половиной» до 175 млрд рублей;
- утверждение Правительством РФ новой программы субсидирования из федерального бюджета кредитов, выданных субъектам МСП на реализацию проектов в приоритетных отраслях по льготной ставке 6,5%.

Стоит отметить, что ранее в рамках программы «Шесть с половиной» кредиты субъектам МСП обходились в 9,6–10,6%, так как кредитные организации, получавшие средства под 6,5% от Банка России, при выдаче ссуды МСП добавляли маржу 3–4%. Максимальная сумма кредита на инвестиционные цели по новой программе составляет 1 млрд рублей, на оборотные цели – 100 млн рублей, срок льготного инвестиционного кредита – до десяти лет, оборотного – не более трех лет. Также стоит отметить, что существует высокая вероятность увеличения объемов государственной поддержки в рамках данной программы в 2018 году до 80 млрд рублей по поручению председателя правительства РФ

Постепенное восстановление экономики обусловило оживление спроса на банковское финансирование со стороны малого и среднего предпринимательства. Так, количество заявок на кредит, полученное участниками исследования, увеличивается в 1,5 раза второй год подряд. При этом в отличие от 2016 года, когда число фактически заключенных кредитных договоров с МСП сократилось на 2% по сравнению 2015-м, в прошлом году банки стали более активно удовлетворять потребности малых и средних предприятий в финансировании. Число фактически заключенных кредитных договоров с МСП за 2017 год увеличилось так же, как и количество заявок на кредит, в 1,5 раза

Одной из наиболее частых причин отказа в выдаче кредита небольшим организациям остается отсутствие качественного залогового обеспечения. Поэтому в целом на рынке наблюдается динамика на повышение уровня обеспеченности кредитного портфеля: большинство участников исследования в 2017 году снизило долю выданных беззалоговых кредитов в общем объеме предоставленных кредитов МСП. Инструментом поддержки в этом вопросе выступают гарантии и поручительства Корпорации МСП и региональных гарантийных организаций (РГО)[1]. Согласно данным анкетирования, поручительствами РГО в 2017-м было обеспечено около 2% объема предоставленных кредитов, как и в предыдущие два года. Доля портфеля кредитов МСП, обеспеченных поручительствами РГО, также

остается невысокой – порядка 6% на 01.01.2018, что больше всего на 1,3 п. п., чем годом ранее. При этом на текущий момент у многих РГО отношение объема выданных поручительств к капиталу (мультипликатор) составляет менее 1,5, что свидетельствует о слабой эффективности его использования.

Крупные банки продолжили укреплять свои позиции на рынке кредитования МСП, наращивая долю в общем объеме выданных кредитов. По итогам 2017-го доля банков из топ-30 по активам в совокупной выдаче кредитов МСП выросла до 66 против 57% годом ранее, обновив очередной максимум с момента публикации официальной статистики Банка России. Портфель кредитов, выданных небольшим организациям, у крупнейших банков вырос на 5% и составил 2,8 трлн рублей на 01.01.2018.

Бессменным лидером рэнкингов по объему кредитного портфеля МСП и выдаче остается Сбербанк, увеличивший за 2017-й портфель на 17%, а объем выдач кредитов МСП – на 60%. Необходимо отметить, что без учета лидера рынка совокупный портфель кредитов МСП сократился бы почти на 14%, а объем выдач вырос бы всего на 7%.

Таблица 1. ТОП-10 кредитных организаций по кредитному портфелю МСП

Место		Банк	Кредитный портфель МСП, млн. руб.		Прирост , %
2016	2017		01.01.17	01.01.18	
1	1	ПАО Сбербанк	1 039269	1214613	16,9
3	2	ПАО «Банк ВТБ»	176 672	162 451	-8
5	3	ПАО «МИНБанк»	85 957	111 921	30,2
6	4	ПАО «Банк «Санкт-Петербург»	63 807	81 292	27,4
4	5	АО «АЛЬФА-БАНК»	88 646	64 180	-27,6
10	6	ПАО «Промсвязьбанк»	41770	59 740	43
11	7	АО «Райффайзенбанк»	37 575	51 815	37,9
7	8	ПАО «АК БАРС» БАНК	50 498	49 957	-1,1
12	9	ПАО «БАНК УРАЛСИБ»	34 231	40 052	17
13	10	КБ «Кубань Кредит» (ООО)	33 871	32 717	-3,4

Стоит отметить, что динамика кредитных портфелей многих банков искажена из-за обновления единого реестра субъектов МСП в августе 2017 года. Например, снижение объема портфеля АО «АЛЬФА-БАНК» на 27,6% за 2017-й фактически является следствием роста бизнеса ряда заемщиков банка, которые перестали соответствовать критериям отнесения к МСП и были переклассифицированы в крупный бизнес. Без учета этого фактора портфель кредитов, выданных АО «АЛЬФА-БАНК» МСП, показал бы рост более 70%.

Совокупный объем просроченной задолженности по кредитам МСП сократился за 2017 год на 7% и составил 623 млрд рублей. Несмотря на снижение просрочки в абсолютном значении, ее относительный уровень в портфеле кредитов МСП остается высоким: доля просроченной задолженности в совокупном кредитном портфеле МСП на 01.01.2018 составила 14,9% (против 14,2% на 01.01.2017).

Стоит отметить, что в 1-м полугодии 2017-го доля просрочки в кредитах малым и средним предпринимателям снизилась почти до 13%, а ее резкий рост в августе того же года до 15,5% был во многом обусловлен существенным сокращением объема кредитного портфеля МСП вследствие обновления регулятором единого реестра

субъектов МСП, которое привело к переклассификации части кредитов заемщиков с хорошей платежной дисциплиной в крупный бизнес. Сегмент кредитования малого и среднего бизнеса остается антилидером по уровню дефолтности среди смежных сегментов кредитования (рисунок 3).

Низкий уровень просрочки в сегменте кредитования крупного бизнеса во многом обусловлен сокрытием проблемной задолженности в реструктуризациях, в частности, в пролонгациях. Зачастую банки пролонгируют проблемные кредиты крупных предприятий, чтобы не допустить их выхода на просрочку и, как следствие, реклассификации ссуды и досоздания резервов.

Невысокое качество кредитного портфеля МСП характерно в основном для небольших банков.

Конкуренция между банками в сегменте МСП по-прежнему ведется в основном за клиентов из традиционных отраслей. Так, наиболее активно банки, как и ранее, кредитуют бизнес, занимающийся торговлей, вследствие наибольшего сосредоточения субъектов МСП именно в данной отрасли. На этот сегмент в 2017 году пришелся 51% всех кредитов, предоставленных малому бизнесу, против 47% за 2016-й. Доля выданных в сфере операций с недвижимым имуществом сократилась за год на 2 п. п., до 4%, на фоне снижения цен на рынке недвижимости, в то время как доля строительства увеличилась до 14% в 2017-м против 12% в 2016 году.

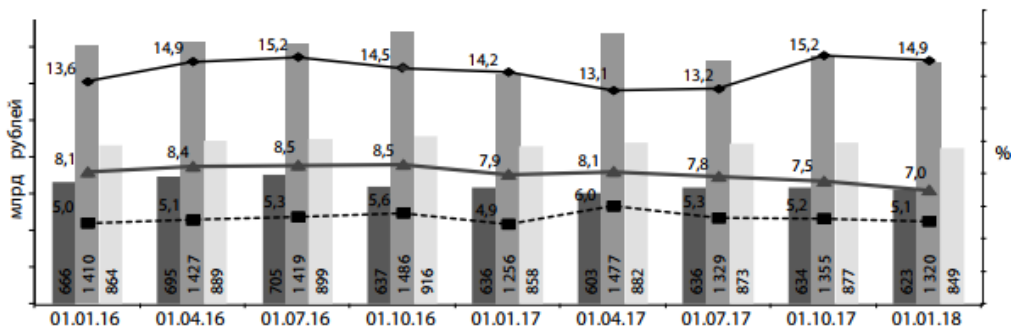


Рис. 3. Уровень дефолтности портфеля кредитов МСП остается выше, чем в смежных сегментах кредитования

Несмотря на сохранение доли сельского хозяйства на низком уровне (около 3%), отдельные участники активизируют кредитование данной отрасли в рамках государственной программы льготного кредитования аграриев Министерства сельского хозяйства РФ. Так, банк «ВТБ 24» (ПАО) за 2017 год нарастил долю кредитов, выданных АПК, на 68%, ПАО «АК БАРС» БАНК – на 55%, АО «Райффайзенбанк» – на 49%. Также ввиду запуска новой программы субсидирования кредитования МСП в 2018 году ожидается рост финансирования ряда других приоритетных отраслей: обрабатывающих производств, строительства, транспорта и связи, туристской деятельности, здравоохранения и утилизации отходов.

В 2017 году самыми востребованными кредитными продуктами по-прежнему остаются кредитные линии и овердрафты, которые направляются на финансирование оборотного капитала и ликвидацию кассовых разрывов (доля краткосрочных ссуд составила 61% выданных против 66% в 2016-м). Однако по мере снижения ставок и оживления экономики начал восстанавливаться спрос на кредиты под инвестиционные проекты [2].

В 2018 году динамика кредитования сегмента МСП в большей степени будет определена развитием программ государственной поддержки субъектов МСП, усилением конкуренции преимущественно среди крупных банков за качественного

заемщика, а также политикой банков в части подходов к оценке финансового положения своих клиентов.

Можно предположить, что в 1-м полугодии 2018-го спрос на заемное финансирование со стороны МСП возрастет, поскольку для этого сейчас создались благоприятные условия: годовая инфляция в феврале была равна 2,2%, как следствие, ключевая ставка снижена Банком России до 7,25%. Также в связи с грядущим повышением МРОТ ожидается увеличение покупательной способности населения, в том числе на товары, работы и услуги МСП, что дает возможность говорить о возникновении отложенного спроса на кредитование малых и средних предприятий.

Список литературы

1. *Белоглазова Г.Н.* Банковское дело. М.: Юрайт, 2015. 652 с.
2. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 27.06.2018).

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЁ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ

Лужецкая А.Ю.

*Лужецкая Анна Юрьевна – бакалавр,
направление: экономика, кафедра финансового менеджмента,
Национальный исследовательский ядерный университет
Московский инженерно-физический институт, г. Москва*

На данный момент развитие банковской системы России является предметом постоянного внимания со стороны Правительства Российской Федерации. Отчасти это связано с тем, что трудности современной банковской системы являются не просто экономическими затруднениями, а настоящей проблемой экономической безопасности и стабильности страны, как справедливо отметил Президент Российской Федерации В. В. Путин.

Появление банковской системы как совокупности всех банков обусловлено тем, что расширяющаяся деятельность отдельных банков не может быть реализована в отдельности, вне подчинения единым правилам. Та сумма денег, которую банки в состоянии предоставлять, напрямую зависит от установленных Федеральной резервной системой требований резервирования. Данное требование в настоящее время составляет от 3 до 10 процентов от общего объема депозитов банка. Данная сумма может быть проведена либо наличными в кассе, либо на резервном счете банка в Федеральной резервной системе. Именно поэтому банковская система формируется в условиях главенствования Центрального Банка Российской Федерации. Функции банка России, а также его правовой статус определяются:

- Статьей 75 Конституцией Российской Федерации;
- Федеральным законам «о Центральном Банке Российской Федерации (Банка России)»;
- Федеральным законом «о банках и банковской деятельности».

Особый конституционно – правовой статус Центрального банка Российской Федерации, а также его исключительное право на осуществление денежной эмиссии и защита и обеспечение устойчивости рубля в качестве основной функции установлены Статьей 75 Конституции Российской Федерации.

Соответствуя статье 3 Федерального закона «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)» целями деятельности банка России в первую очередь

является защита и обеспечение устойчивости рубля; развитие и укрепление банковской системы Российской Федерации; обеспечение стабильности и развития национальной платежной системы; развитие финансового рынка Российской Федерации, а также обеспечение стабильности финансового рынка Российской Федерации.

Принцип независимости значителен ключевым элементом правового статуса банка России, проявляющийся в первую очередь в том, что банк России выступает в роли особого публично – правового института, обладающего исключительным правом денежной эмиссии и организации денежного обращения. Хотя Центральный Банк России не является органом государственной власти, однако, вместе с тем его полномочия по своей правовой природе относятся к функциям государственной власти, поскольку их реализация предполагает применения государственного принуждения. Функции и полномочия, предусмотренные конституцией Российской Федерации и Федеральным законом «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)» осуществляются независимо от федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Из этого видно, что нормотворческие полномочия банка России предполагают его исключительное по изданию нормативных актов, обязательно для федеральных органов государственной власти, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, всех юридических и физических лиц, по вопросам отнесенных к его компетенции в соответствии с Федеральными законами.

Банк России является юридическим лицом. Банк России наделен имущественной и финансовой самостоятельностью, при этом уставный капитал и иное имущество Банка России является федеральной собственностью.

В своей деятельности банк России подотчетен Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации, которая назначает на должность и освобождает от должности Председателя банка России - по представлению Президента Российской Федерации и членов совета директоров банка России.

В России применяется двухуровневая банковская система наподобие западной, однако она не подходит достаточно стабильной работе банков и может быть хороша только для небольших стран: например, в США используется не двухуровневая, а многоуровневая банковская система. По мнению многих финансистов, для России приемлемой окажется именно многоуровневая банковская система с корреспондентскими связями. Предполагается встраивание в данную систему отделений Сбербанка, причем с расположением в самом низу банковской пирамиды. Это желательно сделать для того, чтобы деньги физических лиц участвовали в депозитном обороте. Саму отдельную банковскую систему Сбербанка можно будет ликвидировать – и это отнюдь не означает разрушение всей организационной структуры Сбербанка Российской Федерации. Эту структуру надо сохранить, но не в виде многопрофильной банковской системы, а в виде банковской, холдинговой структуры.

Совершенство банковской системы в России, может происходить в рамках существующих банковской системы при изменении характера межбанковских связей. Суть предлагаемого изменения состоит в преобразовании филиала банка России в самостоятельные банки, которые превращаются в самостоятельные территориальные банки, при этом каждой административно-территориальной единице соответствует свой банк. Банк высшей территориальной единицы становится ностро-банком нижних территориальных единиц. В результате получается иерархия территориальных банков.

При развитии вышеперечисленных предложений отмечают, что в роли формальных учредителей территориальных банков предстанут органы власти

соответствующих территорий. Все доходы таких банков будут поступать в бюджет соответствующих территорий. Районные, гражданские банки составят самый нижний этаж соответствующей пирамиды, и в дальнейшем преобразуются в соответствующие отделения Сбербанка Российской Федерации.

В соответствии с депозитной платформой многоуровневой банковской системы предусматривается, что деньги населения наиболее эффективно работают на всех уровнях банковской пирамиды и помещаются в самом ее низу. Получаемые физическими лицами деньги в качестве зарплаты и личных доходов следует вкладывать на территориальный уровень. В территориальных банках могут размещать свои счета любые предприятия. Хотя условия кредитования и хранения в таких банках и будут менее выгодными, размещение в этих банках будет максимально безопасно. Учитывая, что банки будут являться чисто счѣтными, надежность этой банковской системы чрезвычайно высока.

Маловероятно, что предлагаемая выше система будет принята в настоящее время, так как я предполагаю, что в условиях жѣстких санкций реализовать её крайне трудно. Однако Банк России считает, что система регулирования банковской сферы должна строиться на гармоничном сочетании прямого регулирования, а также самоорганизации и самоограничений участников банковского сообщества. Так как Банк России является основным органом, регулирующим банковскую сферу, он не может передавать банковскому сообществу решение абсолютно всех проблем регулирования. Однако есть сферы, где банк России не только готов разделить с банками бремя регулирования, но и встречно призывает банки разделить с ним ответственность. Банк России старается сделать банковское регулирование устойчивым и предсказуемым, для этого он готов принять во внимание разнообразные меры как банковских союзов, объединений и ассоциаций, так и мнения отдельных банков – данные действия являются одним из направлений совершенствования системы.

Банк России будет влиять на процесс развития банковской сферы в современных условиях, по его мнению, единственным способом обеспечения высокого качества и низкой стоимости банковских услуг, коим является здоровая конкуренция. Также важная роль принадлежит кооперации банков с целью уменьшения системных рисков, что обусловлено спецификой банковской сферы. Централизация всей полноты власти у одного института в лице Центрального банка России приводит к возникновению опасности субъективности действий Банка по отношению к регулированию банковской сферы.

Многие финансисты предполагают, что путь дальнейшего совершенствования денежно-кредитной системы России лежит в направлении разделения функций управления банковской системой Российской Федерации между различными институтами, учитывая предложения Банка России по совершенствованию регулирования банковской сферы. В первую очередь этот путь обуславливается тем, что Россией была унаследована банковская система Советского Союза, несколько крупных государственных банков (таких как Сбербанк, Внешэкономбанк и Внешторгбанк). После более чем 15-летних реформ в России в настоящее время насчитывается 1183 финансовых учреждения с 3286 региональными отделениями.

Как отмечает Президент Российской Федерации В. В. Путин, проводя совещание с правительством Российской Федерации, в России около тысячи банков и, по его мнению, данное количество слишком велико для масштаба экономики страны. Банки нуждаются в укреплении и повышении устойчивости. Для нашей экономики это количество финансовых учреждений довольно большое. К примеру, в Германии насчитывают около 250 банков, понимая соразмерность экономического развития Германии и России. Это говорит о том, что значительная часть финансовых учреждений должны увеличивать свой капитал и свои активы.

Президент Российской Федерации, выступая перед студентами НИЯУ МИФИ, говорил, что банк России должен своевременно реагировать на проблемы финансовых учреждений и делать это не в интересах банков, а в интересах вкладчиков, также отмечая, что размер ставок по депозитам какого-либо банка должно отличаться от среднего уровня. С его слов, банк привлекает средства вкладчиков любой ценой и в результате испытывает значительные трудности. Такой подход, по его мнению, негативен для экономики. В связи с чем Центральный банк Российской Федерации должен профессионально исполнять свою функцию контроля и регулятора.

Отмечается, что с приходом руководителя Центрального банка РФ Эльвиры Набиуллиной записка банковского рынка стала значительной, у ряда банков были отозваны лицензии.

Я считаю, что банковская система в современной России выполняет в экономике важную перераспределительную роль. Именно через банки, как финансовых посредников, проводятся платежи между предприятиями и населением, происходит передача временно свободных денежных средств в виде кредитов, что даёт возможность развивать экономику. Как отмечается в регламентирующих-нормативных документах, на Центральный банк Российской Федерации возложены функции денежно-кредитного регулирования экономики, что, на мой взгляд, также позволяет не только бороться с инфляцией, но и воздействовать на темпы роста экономики. Таким образом, все это вместе взятое говорит о высокой значимости банков. В то же время российская банковская система, несмотря на продолжительный период своего развития, достаточно молода и по уровню развития капитала, объёмов ресурса отстаёт от развитых европейских стран, что отмечается ведущими финансовыми экспертами. В связи с чем необходимо достаточно серьёзно изучать опыт развития банковского дела в развитых зарубежных странах, с целью принятия наиболее эффективного и прогрессивного опыта введения банковского дела в России.

Как мною уже отмечалось, должная организованная банковская система способствует существенному стимулу роста экономики страны, и при ее недостаточном развитии может повлечь серьёзные кризисные явления.

Подводя итог, хочу отметить, что банковская система России выполняет важные экономические и социальные функции, будучи основным элементом современного экономического устройства страны.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации «Консультант плюс» // Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» и Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 10.07.2018).
2. Официальный сайт Центрального банка РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.cbr.ru/ (дата обращения: 10.07.2018).
3. «Банковское дело: учебник для бакалавров» / Т. М. Костерина; Моск. гос. университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ). 2-е изд., М.: Юрайт, 2013г. 332 с.
4. «Деньги, кредит, банки: Учебник для академического бакалавриата» / А.Е. Дворецкая. - Люберцы: Юрайт, 2016. 480 с.
5. «Деньги, кредит, банки. Конспект лекций» / Под редакцией Г.Н. Белоглазовой. М.: Юрайт, Юрайт-Издат, 2016г.

6. «История реформирования денежного обращения и банковской системы России. Учебное пособие» / под редакцией Уразова С.А. - Ростов-на-Дону, 2006г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://banksystem.3dn.ru/uchebnoe_posobie_irdoibs.pdf/ (дата обращения: 09.07.2018).
 7. «Статья о текущих тенденциях развития банковской системы» 2018г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.banki.ru/news/research/?id=10279546/> (дата обращения: 05.07.2018).
 8. «Деньги, кредит, банки. Учебное пособие бакалавриат Финансового университета при Правительстве Российской Федерации». / Под редакцией О.И. Лаврушина. Кнорус, Москва, 2014 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://old.fa.ru/chair/bibm/methodology/Documents/Деньги%20кредит%20банки%20013.pdf/> (дата обращения: 09.07.2018).
 9. «Статья: Российская банковская система: специфика развития банков» / под редакцией Саркисянц А., №4, 2013г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=home&rnd=5C386A1CBAВ25B43D A078BAFA802B668/> (дата обращения: 09.07.2018).
 10. «Особенности развития современной банковской системы России» / под редакцией: Спицын В. В., Субботина К. В., Кобзева О. А. / Молодой ученый, Москва, 2016г.
 11. «Российский банковский сектор. Эволюция развития России» / Хромов М., Москва, 2017г.
-

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Лужецкая А.Ю.

Лужецкая Анна Юрьевна – бакалавр,

направление: экономика,

кафедра финансового менеджмента,

Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», г. Москва

С момента появления на Земле человеческая цивилизация живет в окружении постоянных угроз, как исходящих извне, так и существующих внутри её сообщества. Эти угрозы порождают различного рода внешние и внутренние источники опасности. Под опасностями понимают объективно существующую возможность негативного воздействия на социальный строй общества, в результате которого обществу может быть причинен какой-либо ущерб, вред, ухудшающий состояние развития. Источниками опасности выступают условия и факторы враждебного намерения, вредоносные свойства, которые имеют естественно-природное, техногенное и социальное происхождение. В обеспечении национальной безопасности первостепенную роль играет защита национальных интересов страны в сфере экономики.

Внешнеэкономическая безопасность Российской Федерации является одной из ключевых составляющих национальной безопасности страны. Многообразие направлений и форм её существования неоспоримо: в неё входит энергетическая безопасность, безопасность природных ресурсов, социально экономических и других значимых составляющих. Без должного обеспечения экономической безопасности становится невозможным успешное решение стоящих перед государством задач. Сложившаяся в экономике России ситуация требует определения стратегии экономической безопасности, как на внутренних, так и внешних составляющих. Россия имеет огромный потенциал и способна обеспечить экономическую безопасность не только внутри страны, но и за её пределами, несмотря на сложность переходного периода. Внешнеэкономическая направленность государственной стратегии заключается в эффективной реализации преимуществ международного разделения труда, в участии страны в равноправной интеграции в мировой экономике.

Учитывая большой объем изложенных в информационных материалах данной темы, мной были рассмотрены и изложены наиболее основные формы, понятия и составляющие внешнеэкономической безопасности нашей страны. Актуальность данной проблемы подчёркивает то, что экономическая безопасность России является обеспечением достойного и устойчивого положения в мировой экономике, а также благополучного и безопасного существования граждан.

Такой термин как внешнеэкономическая безопасность является новым в лексиконе управления экономикой. Отражая сущность данного понятия, можно отметить, что внешнеэкономическая безопасность является тем состоянием, при котором народ через государство может суверенно определять пути и формы своего экономического развития без какого-либо вмешательства и давления извне. Также экономическая безопасность имеет тесную связь с категориями экономической стабильности, независимости, экономического суверенитета, а также экономического давления, шантажа, принуждения и агрессии.

Внешнеэкономическая (международно-экономическая) безопасность представляет собой комплекс международных условий сосуществования и договоренностей межгосударственных структур, при котором каждому государству, как члену мирового сообщества, обеспечивается возможность свободного избирания и осуществления стратегии социального и экономического развития, при этом не подвергаясь политическому и внешнему давлению. Также государство имеет право

рассчитывать на невмешательство остальных государств и взаимовыгодное сотрудничество с ними.

Внешнеэкономическая безопасность должна способствовать исполнению международно-правовых норм через заключение двусторонних и многосторонних договоров, а также созданию межгосударственных организаций в целях содействия развитию экономического сотрудничества стран – членов этих организаций. Это то состояние экономики и институтов власти, при котором защита национальных интересов гарантированно обеспечивается, Развитие страны гармонично и социально направлено, а экономический и оборонный потенциал достаточен.

Внешнеэкономическая безопасность имеет и внутреннюю материальную основу: с целью воспроизводства национального продукта должен поддерживаться достаточно высокий уровень развития промышленности и сельского хозяйства; высокий уровень общественного согласия в отношении долгосрочных национальных целей, проводящийся через государственную политику, дающих возможность принять стратегию социального и экономического развития страны.

Термин «внешнеэкономическая безопасность» сравнительно молодой с точки зрения исторической науки. В нашей стране это понятие вошло в научный язык в начале 90-х годов прошлого века. В этот период при переходе к рыночной системе хозяйствования остро заявили о себе противоречия во взаимодействии субъектов хозяйствования и резко выросшая экономическая зависимость от внешнего мира.

В 1995 году в Совете Федерации были проведены специальные слушания по вопросам экономической безопасности. В Федеральном законе «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» было сформировано официальное определение экономической безопасности, как «состояние экономики обеспечивающее достаточный уровень социального, политического и оборонного существования, прогрессивного развития Российской Федерации, неуязвимость и независимость экономических интересов, возможно внешним и внутренним угрозам и воздействия».

В апреле 1996 года Указом Президента Российской Федерации была утверждена государственная стратегия экономической безопасности. Целью государственной стратегии в этом документе было провозглашено «Обеспечение такого развития экономики, при котором создавались бы необходимые приемлемые условия для жизни и развития личности, социально-экономической и военно-политической стабильности в обществе, сохранение целостности государства, успешного противостояния, влияния внутренних и внешних угроз».

Существует неразрывная связь между такими понятиями, как «внешнеэкономическая безопасность» и национальная безопасность – экономика и внешнеэкономическая деятельность является одной из жизненно важных сторон государства.

При формулировке экономической безопасности выделяют три части этого понятия:

1. Достаточность финансово-экономических ресурсов для обеспечения требуемого уровня национальной безопасности страны, в том числе обороноспособность, которая зависит от совершенствования и уровня развития вооруженных сил;

2. В целях стабильного развития экономики страны необходимо создать благоприятные условия, распространяющиеся как на государственный, так и частный сектор, включая и частное предпринимательство;

3. Необходимое для всех стран, охваченных глобальной экономикой, составляющее – защита экономических интересов государства, а также общества от внешних и внутренних угроз.

Обеспечение национальной безопасности и обороноспособности является относительно затратной частью с экономической точки зрения, определяющаяся уровнем предотвращенного ущерба в случае войны.

В достаточно сложной внутренней структуре внешнеэкономической безопасности выделяют три важнейших ключевых элемента:

1. Экономическая независимость, в сложившихся условиях современной мировой экономики означающая возможность контроля государства национальных ресурсов, качества продукции, участие в мировой торговле на равных правах, конкурентоспособность. Этот элемент не носит абсолютного характера;

2. Защита собственности во всех ее формах;

3. Способность саморазвиваться и прогрессировать.

Также понятие внешнеэкономической безопасности имеет тесную связь с категорией риска, позволяющей значительно повысить эффективность управления. В зависимости от характера потерь и ресурсов, требуемого для их возмещения, могут проявляться на локальном уровне, общенациональном и глобальном.

Обеспечение экономической безопасности может происходить как сугубо экономическими методами, так и средствами неэкономического характера, к примеру, политическими или военными. Необходимым условием для достижения общегосударственного обеспечения национальной безопасности является государственное регулирование в области экономической безопасности, учитывая и внешнеэкономическую составляющую.

Исходя из сказанного выше, можно прийти к выводу, что под экономической безопасностью и внешнеэкономической составляющей следует понимать неотъемлемую характеристику экономики страны, определяющую возможность обеспечения нормальных условий жизни для населения страны и стабильности обеспечения ресурсами народного хозяйства. Внешнеэкономическая безопасность является показателем стабильности и эффективной жизнедеятельности общества, а также гарантией независимости страны.

Без оценки жизнеспособности экономики и её устойчивости перед потенциальными внешними и внутренними угрозами становится невозможным осуществление обеспечения национальной безопасности. В связи с этим обеспечение внешнеэкономической безопасности становится одним из важнейших приоритетов государства.

Президентом Российской Федерации была утверждена стратегия экономической безопасности страны на период до 2030 года. Указ опубликован на официальном портале правовой информации 15 мая 2017 года. Данная стратегия призвана предотвратить кризисные явления в различных сферах: ресурсно-сырьевой, производственной, научно-технической и финансовой, а также не допустить ухудшения качества жизни граждан. Стратегией предусмотрено совершенствование механизма ответных мер в случае появления западных санкций. В документе было отмечено, что основными угрозами стратегии экономической безопасности Российской Федерации значатся дискриминационные меры в отношении ключевых секторов экономики страны и ограничение доступа к иностранным и финансовым ресурсам и современным технологиям. Угрозой экономической безопасности является также и исчерпание экспортно-сырьевой модели экономического развития. В стратегии отмечается, что в числе российских несырьевых компаний не наблюдается лидеров мировой экономики из-за ограниченного масштаба несырьевого экспорта. В число рисков стоит добавить также изменяющийся спрос на энергоресурсы, снижение материалоёмкости и развитие энергосберегающих технологий.

В качестве ответа на угрозу США и Евросоюза, в России планируется создать систему управления для выявления вызовов и угроз экономической безопасности и оперативного на них реагирования.

В основные задачи этой системы включаются выявления и оценка существующих потенциальных угроз; оценка ресурсов для их предотвращения; планирование мер по реализации государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности и определение задач в государственных органах и организаций по осуществлению этих мер. Система будет отвечать за выработку, контроль за реализацией и оценку эффективности мер по противодействию экономических санкций, введенных в отношении российских физических и юридических лиц, отраслей экономики Российской Федерации, а также ответных мер в отношении государств, которые вводят указанные санкции.

Правительству Российской Федерации поручено разработать в трехмесячный срок меры организационного, нормативно-правового и методического характера необходимые для реализации стратегии, экономической безопасности РФ на период до 2030 года. Данная позиция, в связи с нестабильностью и увеличением конкуренции, и, как следствие, появления новых рисков и вызовов внешнеэкономической безопасности, необходима. На мой взгляд, данная стратегия призвана стать ответом на новые вызовы и угрозы.

В заключение еще раз хотелось бы упомянуть о том, что внешнеэкономическая безопасность как составляющая экономической безопасности, должна иметь направленность в сторону нормального функционирования экономической системы в целом и возможности безболезненного включения и нормальной работы внутренней экономической системы в мировую. В статье приведены общие направления поддержания внешнеэкономической безопасности России на должном уровне, которая включает в себя проведение эффективной промышленной и структурной политики; восстановление инвестиционной активности; спасение основного массива промышленности и сельского хозяйства, научно-технического потенциала и переход к структурно-технологической перестройки производства.

Преследуя цель по созданию национальной структуры экономики и ее внешнеэкономической защищенности, стране предстоит преодолеть путь, основываясь на своих приоритетах: требуется не просто включиться в мировую экономику, а обозначить свою роль и место в мировом разделении труда. При принятии решения о обеспечении внешнеэкономической безопасности, я думаю, стоит с осторожностью отнестись к советам со стороны других стран, которые при проведении внешней экономической политики заботятся, прежде всего, о своих интересах. Конечно, зарубежный опыт следует использовать, но с учетом российской специфики и экономической политики.

Хочется надеяться, что проблемы внешнеэкономической безопасности, как составной части национальной безопасности России, займут подобающее место и политика руководства страны в этой области будет строго воплощать в жизнь программу до 2030 года. Мне бы хотелось, чтобы ее осуществление было проведено быстро и грамотно, и не повлекло за собой никаких негативных последствий.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации о стратегии экономической безопасности России на период до 2030 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://neftegaz.ru/> (дата обращения: 11.07.2018).
2. Глазьев С. «Экономическая безопасность России: необходимые меры». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://politobzor.net/show-28866-ekonomicheskaya-bezopasnostrossii-neobhodimye-mery.htm/> (дата обращения: 10.07.2018).

3. Тернавченко К.О., Хмара К.И. «Международные подходы к определению и оценке внешнеэкономической безопасности в системе национальной безопасности // Сборник Международной научно-практической конференции». Саратов, 2016. С. 76-80.
4. Щенина Р.К., Полякова В.В. «Мировая экономика и международные экономические отношения / Учебник для бакалавра». Юрайт, 2015.
5. Состояние внешнеэкономической безопасности России и направления ее обеспечения в современных условиях/ Публикация научных статей. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://gostjournal.ru/> (дата обращения: 12.07.2018).

ОСОБЕННОСТИ ИНТЕГРАЦИИ ПРИНЦИПОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Масечко М.И.

*Масечко Максим Иванович – бакалавр,
экономический факультет,
Санкт-Петербургский государственный университет, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: статья посвящена особенностям интеграции принципов социальной ответственности в деятельность малых и средних предприятий. Определяется классификация малых и средних предприятий. Производится анализ социальной отчетности отечественных и некоторых зарубежных компаний. Приводятся характерные черты и проблемы малого бизнеса в России.

Ключевые слова: корпоративная социальная ответственность, малый бизнес, принципы социальной ответственности, нефинансовая отчетность.

В современных условиях роль компании в обществе не ограничивается получением прибыли. Важным фактором успешной компании становится увеличение внимания к этическим аспектам и социальным проблемам, а вопросы, связанные с корпоративной социальной ответственностью, приобретают все большее значение в обществе. Это связано с тем, что социально ответственное поведение компании способствует формированию конкурентных преимуществ, снижению нефинансовых рисков, удовлетворению общественных запросов и положительно влияет на развитие социальной, экономической и экологической сфер.

Несмотря на рост популярности и распространенности идей социальной ответственности бизнеса, существует ряд проблем, требующих изучения. Одной из таких является проблема, связанная с малым и средним бизнесом, в частности с интеграцией социальной ответственности в основную деятельность таких предприятий. Малые и средние предприятия (МСП) являются существенным фактором для экономического развития страны. Это связано прежде всего с тем, что МСП определяют способность экономической системы подстраиваться под изменяющиеся условия, в основном благодаря участию МСП в быстрой реструктуризации экономики, формировании и насыщении рынка потребительских товаров и услуг. Также МСП не нуждается во внушительных первоначальных инвестициях и делают национальную экономику более конкурентоспособной, быстро реагирующей на изменения спроса потребителей. Это придает гибкость экономике в целом и говорит о важности МСП для страны [5].

В современной России малые, средние и микро предприятия определяются по трем критериям:

1. Предельный размер доходов за предшествующий календарный год;

2. Предельная среднесписочная численность работников за предшествующий календарный год;

3. Доля участия других компаний в уставном капитале[3].

В Таблице 1 представлены актуальные данные о пределах доходов и среднесписочной численности сотрудников малых, средних и микро предприятий в России и Европе.

Еще одним фактором определения размера компании в России считается доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, общественных и религиозных организаций и фондов, которая не должна превышать 25% в сумме. А доля участия юридических лиц, не являющихся представителями МСП и иностранных юридических лиц, не более 49% в сумме[10].

Таблица 1. Критерии определения МСП

	Критерии	Микро предприятие	Малое предприятие	Среднее предприятие
Россия	Доходы (млн. руб.)	120	800	2000
	Среднесписочная численность сотрудников (чел. в год)	15	100	250
Европа	Доходы (млн. евро)	2	10	50
	Среднесписочная численность сотрудников (чел. в год)	10	100	250

Составлено автором на основе следующих источников: [2], [6], [10].

Таким образом, данные границы, разделяющие микро, малые и средние предприятия в России и Европе, находятся достаточно близко и позволяют понять, каким образом определяются и характеризуются МСП.

Для примера сравним показатели МСП России и Германии по уровню занятости, валовой добавочной стоимости и экспорту. По данным, представленным в Рис. 1, очевидно, что МСП в Германии является более развитым направлением и занимает существенную долю в экономике страны. При этом из показателей России следует, что МСП также имеет влияние на экономическую деятельность страны. И в связи с низкими показателями необходимо развитие данного направления для дальнейшего роста и повышения гибкости хозяйственной системы в целом. Кроме этого, следует отметить, что в России, за последние семь лет количество МСП увеличилось на 26%, с 4,6 миллионов в 2010 году к 5,8 миллионам в 2017 году[2].



Рис. 1. Роль МСП в уровне занятости, валовой добавленной стоимости и экспорте

Источник: [2].

Можно сделать вывод о том, что развитие МСП является неотъемлемым объективным фактором благосостояния экономики. МСП представляет собой достаточно массовую и динамичную форму осуществления хозяйственной деятельности, которая оказывает большое влияние на общество, поэтому следует особенное внимание уделять социальной ответственности МСП.

Савичева Е. Ю. выделяет пять отличительных признаков малого бизнеса в РФ: первый заключается в широко распространённой практике несоблюдения принципов социальной ответственности, второй - отсутствие методических и управленческих подходов к социальному поведению компании, третий – круг ЗС, с которыми сталкиваются малые предприятия, более узкий, чем у крупных компаний, четвертый – существует практика нарушения трудового законодательства и неформальных взаимоотношений, пятый – более высокое давление на МСП по сравнению с крупным бизнесом со стороны местной и региональной администрации[8].

По результатам исследования Неверова А. С., Давыденкова Е. С. отмечают, что представители МСП считают себя активными участниками повышения качества жизни, осознают свою ответственность перед сотрудниками и обществом в целом. Но слабое понимание и отсутствие системы реализации принципов социальной ответственности не способствует развитию этого направления. А разработанные для больших компаний подходы затратные и не вписываются в деятельность МСП [4].

Ивашина М. М. в статье «Особенности реализации корпоративной социальной деятельности в малом и среднем бизнесе России» обращает внимание на барьеры, с которыми сталкиваются МСП. Одним из которых является ограниченность ресурсов и недостаток прибыли для вложения средств в реализацию КСО. Также развитию КСО в МСП препятствует низкое внимание со стороны средств массовой информации к подобной деятельности компаний и, в следствие чего, достаточно слабо способствует росту положительного имиджа компании[1].

Наличие особенностей и проблем, изложенных выше, можно связать с действием определенных факторов:

1. Тяжелое финансовое положение МСП, вызванное, в основном, несовершенством институциональной среды, что вынуждает компании акцентироваться на выживании и не позволяет уделять должного внимания социальной ответственности.

2. Разобщенность и пассивность общества в вопросах, связанных с КСО, что также затрудняет деятельность компании в этом направлении.

3. Отсутствие государственной программы по внедрению принципов КСО в деятельность МСП и необходимой государственной поддержки как лидеров данного направления, так и тех компаний, которые только начинают свой «социально ответственный путь».

4. Недооценка возможного увеличения капитала компании и рисков его снижения.

5. Низкий уровень подготовки руководителей многих МСП [8].

Важным аспектом в развитии использования принципов КСО в деятельности МСП, является нефинансовая отчетность. Количество нефинансовых отчетов растет во всем мире. Это связано, прежде всего, с активной позицией заинтересованных сторон и инвесторов, которые обращают все большее внимание на нефинансовую информацию. За последние 7 лет количество нефинансовых отчетов возросло с 1860 в 2009 году до 6697 в 2016 году (Рис. 2).

Количество отчетов растет как в МСП так и в многонациональных корпорациях. В дальнейшем также прогнозируется рост числа нефинансовой отчетности, что связано с Директивой ЕС 2014/95/ЕС о нефинансовой информации, требующей соответствующую отчетность со стороны компаний. Согласно Директиве около 6000 крупных компаний и корпораций в Европейском Союзе должны в будущем сообщать о своих стратегиях, рисках и результатах с точки зрения экологических, социальных и трудовых вопросов, уважения прав человека и борьбы с коррупцией и взяточничеством. Это предоставит возможность инвесторам и другим заинтересованным сторонам видение более полной картины деятельности компании[7].

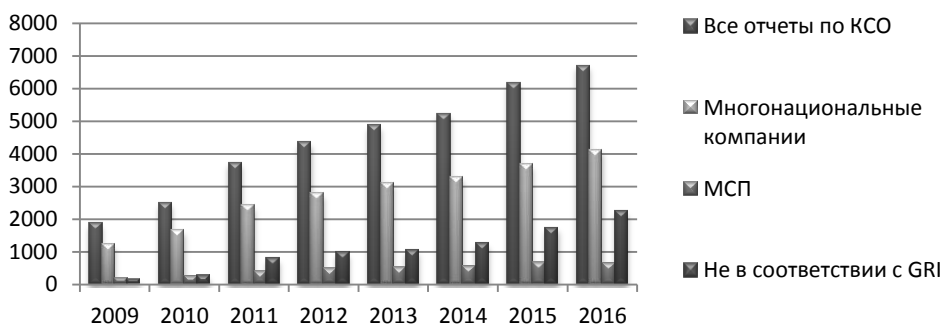


Рис. 2. Количество отчетов о корпоративной социальной ответственности

Источник: [7].

Также следует обратить внимание на актуальные данные о МСП, которые зарегистрировались в Глобал компакт (Рис. 3).

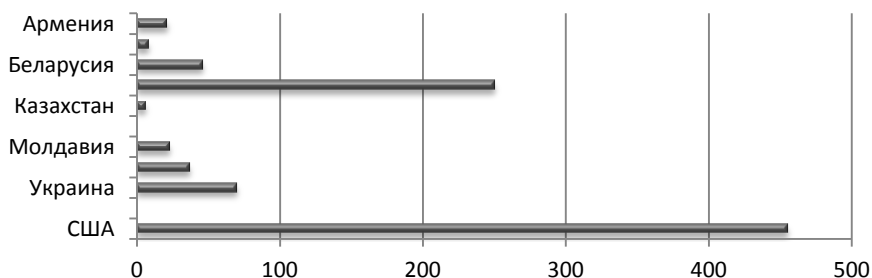


Рис. 3. Количество МСП подавших заявки в ГС

Источник: [9]

Таким образом, подтверждается активность со стороны МСП в области нефинансовой отчетности, что говорит о понимании важности предоставления нефинансовой информации. Линия поведения, основанная на принципах КСО, будет способствовать становлению института социальной ответственности. А для успешной реализации КСД со стороны бизнеса необходимо объединить усилия государства, общества и компании. Государство является одним из важнейших компонентов в этом процессе, суть которого заключается в создании условий для социально ответственного поведения.

Со стороны МСП выполнение в своей деятельности принципов КСО не является тривиальной задачей, которую можно осуществить благодаря интеграции КСО в стратегию, кроме этого, необходимо учитывать ряд ключевых особенностей. Следует сосредоточиться на внутреннем уровне компании и стараться реализовывать те социально ответственные проекты, которые приводят к потенциальным выгодам, улучшению социального климата или местного сообщества. Акцент делается на принятии простых, легко применимых и дешевых мер и, как правило, с конкретными результатами, иллюстрирующими, какие выгоды МСП получит от реализации КСО[13].

Профессор кафедры этики и социальной ответственности бизнес школы INSEAD, Крэг Смитт Н., указывает что некоторые компании уже интегрируют социальную ответственность в стратегию. Также автор отмечает, что причины у МСП схожи с крупным бизнесом и заключаются как в предотвращении рисков, так и в использовании возможностей для роста, но в МСП они имеют более внутреннюю, узкую направленность[12].

Сандра Б., Президент и исполнительный директор компании Эллис краски и Тихоокеанского восстановления ресурсов, в статье Подход малого бизнеса к КСО отмечает, что компания просто признала потребность рынка в удовлетворении запросов ЗС, а конкретно в решении экологических проблем. Например, в 1979 году (заблаговременно до принятия законов об опасных отходах) компания разработала систему переработки отходов, связанных с лакокрасочными материалами. В середине 1980-х годов разработали низко загрязняющие краски, чтобы снизить пагубное влияние на окружающую среду. Кроме этого компания всегда уважительно относится к местным сообществам. Автор указывает на то, что ответственное поведение к клиентам компании, сотрудникам и местному сообществу, способствует увеличению прибыли[11].

Подводя итоги, основная особенность КСО в МСП заключается в том, чтобы путем интеграции принципов КСО в основную деятельность компании учитывать запросы ЗС. Также необходима реализация наиболее перспективных программ за счет внедрения инновационных технологий, новых бизнес процессов, что позволит снизить издержки, риски и поспособствует увеличению прибыли при условии обеспечения соответствующей поддержки и стимулирования со стороны государства.

Это будет способствовать устойчивому развитию компании и, в свою очередь, устойчивому развитию общества в целом.

Список литературы

1. *Ивашина М.М.* Особенности реализации корпоративной социальной деятельности в малом и среднем бизнесе России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/osobennosti-realizatsii-korporativnoy-sotsialnoy-deyatelnosti-v-malom-i-srednem-biznese-rossii> (дата обращения 30.11.2017).
2. *Каныгина Н.Г.* Развитие малого и среднего бизнеса в России и Германии / Н. Каныгина // : материалы баварско-российской конференции по экономическим наукам 9 – 10 ноября 2017 года в Нюрнберге, Германия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://hedclub.com/library/bavarianrussian_conference_on_economics_and_busin_075316/ (дата обращения 29.11.2017).
3. Малые предприятия в 2017 году - какие компании попадают в эту категорию. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ppt.ru/malie-predpriyatia/> (дата обращения: 29.11.2017).
4. Неверова А. С., Давыденкова Е. С. Социальная ответственность организаций малого и среднего бизнеса в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/sotsialnaya-otvetstvennost-organizatsiy-malogo-i-srednego-biznesa-v-rossii/> (дата обращения 30.11.2017).
5. Необходимость развития малого бизнеса для экономики РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/neobhodimost-razvitiya-malogo-biznesa-dlya-ekonomiki-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения 29.11.2017).
6. Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 N 265 «О предельных значениях дохода» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req/> (дата обращения: 29.11.2017).
7. *Пятов М.Л., Соловей Т.Н.* Практика распространения нефинансовых отчетов компаний как способ формирования их конкурентных преимуществ //Вестник ИПБ вып. 3 2017. с. 30-31.
8. *Савичева Е.Ю.* Модель социальной ответственности бизнеса в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/modeli-sotsialnoy-otvetstvennosti-malogo-biznesa-v-rossii> (дата обращения 29.11.2017).
9. *Соловей Т.Н.* Развитие малого и среднего бизнеса в России и Германии / Т. Соловей // материалы баварско-российской конференции по экономическим наукам 9 – 10 ноября 2017 года в Нюрнберге, Германия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://hedclub.com/library/bavarianrussian_conference_on_economics_and_busin_075316/ (дата обращения 29.11.2017).
10. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/> (дата обращения: 29.11.2017);
11. Berg S. A Small Business Approach to CSR [Электронный ресурс]. – URL: <https://hbr.org/2010/05/externalities-b-school-rhetori.html> (дата обращения 01.12.2017).
12. Craig Smith N. When It Comes to CSR, Size Matters [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.forbes.com/sites/insead/2013/08/14/when-it-comes-to-csr-size-matters/#155fde452a2e> (дата обращения 01.12.2017).
13. Maria Santos, (2011) «CSR in SMEs: strategies, practices, motivations and obstacles», Social Responsibility Journal. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.emeraldinsight.com/doi/abs/> (дата обращения 01.12.2017).

АНАЛИЗ ПОДАЧИ ИНФОРМАЦИИ О ВАЛЮТНОМ КРИЗИСЕ В ГАЗЕТЕ «КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА»

Гордиенко Н.А.

Гордиенко Наталья Александровна – бакалавр,
кафедра международной журналистики,

Санкт-Петербургский государственный университет, г. Санкт-Петербург

Аннотация: в статье анализируются основные особенности освещения валютного кризиса, характерные для общественно-политических газет, на примере конкретного издания. В работе представлен анализ публикаций газеты «Комсомольская правда» за период конца 2014 года - начала 2015 года. В заключении подводятся итоги работы и формулируются основные соответствующие выводы. Валютный кризис является важным объектом для освещения средствами массовой информации. Главным образом потому, что состояние экономики напрямую касается уровня жизни общества. СМИ помогают разобраться аудитории в хронологии, причинах и последствиях кризиса, а также дают рекомендации и советы, которые способствуют сохранению стабильности жизни населения.

Ключевые слова: анализ, газета, политика, валютный кризис, журналистика, СМИ, пресса, экономика, информационный рынок, общество, влияние СМИ, экономический кризис, Комсомольская правда, контент-анализ.

«Комсомольская Правда» – одно из крупнейших общественно-политических изданий в России. Имеет десятки региональных представительств, в том числе и в республиках бывшего СССР. В 1990 году наряду с «Аргументами и фактами» была включена в Книгу рекордов Гиннеса как самое тиражное ежедневное издание. Газета делает ставку на эксклюзивную информацию и оперативность ее подачи. На сегодняшний день на сайт пишут более 500 корреспондентов по всему миру. Медиахолдинг «Комсомольская правда», в который входят ежедневная и еженедельная газеты, сайт, радиостанция и телеканал, активно и качественно освещает образовательную, культурную и общественно-политическую сферы жизни страны.

Для того, чтобы выяснить основные особенности подачи информации о валютном кризисе, мы проведем анализ материалов газеты «Комсомольская правда». Исследование будет осуществляться за период с 02.12.2014 г. по 01.03.2015 г. Выбор данного временного отрезка обусловлен резкими изменениями курса рубля. За исследуемый период было найдено 165 статей и сообщений (посвященных валютному кризису). В качестве объекта для анализа выступают различные публикации в разделе «Курс рубля», которые помогают выявить, как информация о валютном кризисе преподносилась массовой аудитории. Также путем исследования откликов на материалы мы сможем определить, какой эффект оказали публикации на мнение читателей. При этом очень важно понимать, что данная газета не является оппозиционной, что подразумевает выполнение некоего «заказа» со стороны власти имущих. Отрицать его было бы ошибкой, ведь «заказ» — это новая парадигма российских СМИ. Как отмечал доктор филологических наук Б.Н. Лозовский, «“заказ” получил повсеместное распространение как медийная форма репрезентации интересов субъекта политической или экономической деятельности. В некоторых СМИ он занимает более трех четвертей площади издания» [1, с. 10]. Стоит отметить, что степень влияния публикаций можно оценивать с помощью различных методов: эксперимента, контент-анализа, опроса и др. Однако у каждого из этих методов есть свои ограничения, нам же необходимо выяснить, как граждане Российской Федерации в целом реагировали на материалы, посвященные валютному кризису. Выяснить это, как уже было сказано выше, можно путем анализа откликов на статьи. Газета «Комсомольская правда» как нельзя лучше подходит для этого метода, так как все

материалы, публикуемые в ее бумажной версии, дублируются и на сайте www.kp.ru, где читатели могут выразить свое мнение касательно ситуации, описываемой в материале. Кроме того, это одно из самых массовых изданий на территории РФ, что подразумевает присутствие в составе аудитории представителей всех слоев общества. При этом важно понимать, что такой анализ будет затрагивать только «активную» аудиторию издания, которая взаимодействует с авторами материалов посредством комментариев на сайте. Мнения читателей, которые предпочитают не высказываться, учесть невозможно, поэтому мы не сможем говорить о воздействии публикаций на сознание и поведение абсолютно всей аудитории издания.

Первая статья из выбранного нами периода датируется 02.12.2014 г. Она размещена под заголовком «Минфин: доллар должен стоить 45 рублей, а не как сейчас!» [2]. В данном материале журналисты отрицательно отображают валютную ситуацию. Главная мысль этой публикации: «Сводки с валютной биржи все больше напоминают лихо закрученный детектив. И уже ни один спец не может точно угадать, а что будет не то что завтра - через несколько часов». Проследить негативную оценку автора по отношению к экспертам и главным лицам государства можно по используемым им выражениям: «рубль трясет и лихорадит словно чахоточного», «сыплются прогнозы», «мол, это может поспособствовать росту экономики», «поспешил заявить журналистам министр финансов Антон Силуанов». Сообщение о вновь измененном курсе рубля получило сильный отклик в обществе: читатели оставили 330 комментариев. В целом люди отрицательно приняли эту новость – что и было целью журналистского материала. Большинство человек выразили недовольство по отношению к Минфину и его действиям. Например: «Уже надоели стенания этого Минфина, да сделайте уже что-нибудь, чтобы он стоил, как вы говорите. За что только деньги в своем Министерстве получаете? А работы вашей не видать». Остальные утверждали, что полученные санкции от Запада и все происходящее с рублем «встряхнет нашу экономику и заставит оживиться».

Далее почти ежедневно газета публиковала новостные заметки и более обширные материалы о валютном изменении на экономическом рынке, которые в целом характеризовались негативным отношением к действиям государства и нагнетали обстановку в обществе.

Следует обратить внимание на статью, которая вышла 15 декабря 2014 года, в день, когда наблюдался самый резкий скачок в истории валютных кризисов. Она называлась «Рубль: надо выбирать меньшее из зол» [3]. В ней журналист выясняет причины изменения курса валюты и возможные альтернативы решения выхода из кризиса в ироничной манере. «В России мало кому спускают непослушание. Но рублю, послушавшемуся и Банка России, и Владимира Путина, все сходит с рук. Почему?» - гласит подзаголовок данной статьи. В аналитической оценке ситуации автор придерживается не государственной позиции, а своей личной. Этот материал в отличие от своего предшественника собрал всего 84 комментария читателей. В основном мнения читателей остались прежними, они все еще недовольны действиями властей. Приведем пример такого рода заявления: «Шоковая терапия, дефолт, пара девальваций — не слишком ли много за два десятилетия? И почему все время ЦБ и Минфин принимает такие решения, чтобы у граждан не осталось ни фига? Ну вот как в этот раз нам объяснят, что мы все опять у разбитого корыта, что все, что собирали на старость, на крупные покупки, на поездку мечты — все рухнуло из-за «специалистов» финансистов?».

Анализируя подобным образом все последующие публикации, мы выделили в них главную мысль и аналитическую оценку ситуации, чтобы выяснить, какой позиции придерживались журналисты при освещении экономического кризиса, а также количество откликов и распределение мнений.

Следующая публикация журналистов «Комсомольской правды» также содержит нагнетающую недовольства тематику. Об этом говорит уже заголовок: «Горящий Новый год» [4]. Главная мысль: «Заграничные курорты ждут россиян, а в России под «санкции» на всё поднимают цены». Материал написан в публицистическом стиле. Журналист рассказывает читателям о своей неудачной попытке отправиться отдыхать на Новый год с семьей, виной которой оказались высокие цены. Читатели оставили к материалу 12 комментариев. Большая часть аудитории не поддержала точку зрения автора. Рассказ журналиста вызвал недовольство у аудитории. «Купите надувной бассейн и поставьте в гостиной. Воду подсолите морской солью из аптеки. Дешево и сердито — пусть плещутся детки!» - написано в одном из комментариев под статьей. Возможно, это связано с неверно выбранным журналистом стилем и описываемой ситуацией. Изначально заявленная тема была связана с тем, что под санкции торговцы всех уровней завысили цены больше чем нужно. Но автору не удалось раскрыть ее полностью.

В марте и апреле 2015 года рубль начал снова укреплять свои позиции. В связи с этим корреспонденты «Комсомольской правды» сменили отрицательную оценку на положительную. Заголовки стали отражать не кризисное положение рубля, а изменяющийся курс иностранных валют: «Доллар потерял три рубля за неделю», «Евро упал ниже 63 рублей», «Доллар опустился ниже 58 рублей» и т.п. А статьи касающиеся курса рубля обрели позитивную тематику: «Курс рубля снова пошел вверх», «Рублю растет вслед за нефтью», «Рубль прошел проверку слухами».

Показательной статьей для этого периода является «Рубль оказался лучшей валютой в мире» [5], которая была опубликована 6 апреля 2015 года. В ней сообщается, что деловое агентство Bloomberg присвоило рублю звание самой лучшей валюты в мире. А также автор материала высказал предположение, что укрепление курса рубля связано с заключением минских договоренностей. Данная новость нашла отклик в 83 комментариях. Читатели не восприняли сообщенную информацию в серьез и расценили ее как шутку: «Вроде не 1 апреля уже. Но шутка хорошая», «Вы таки будете смеяться, но в Блумберг ничего подобного не говорили...», ««Рубль оказался лучшей валютой в мире» Лучше бы я получал зарплату в худшей валюте мира, в долларах и евро». Такое восприятие информации связано в первую очередь с уже заранее негативно настроенной аудиторией (согласно предыдущим статьям «Комсомольской правды» и комментариям к ним). Во-вторых, способностью авторов «Комсомольской правды» перевирать факты и преподносить их, не считаясь с объективностью.

Также нами был предпринят анализ статей за выбранный период на предмет содержания в них определенной авторской оценки. Мы выделили три вида такой оценочности: отрицательная, нейтральная, положительная. И получили следующие результаты:

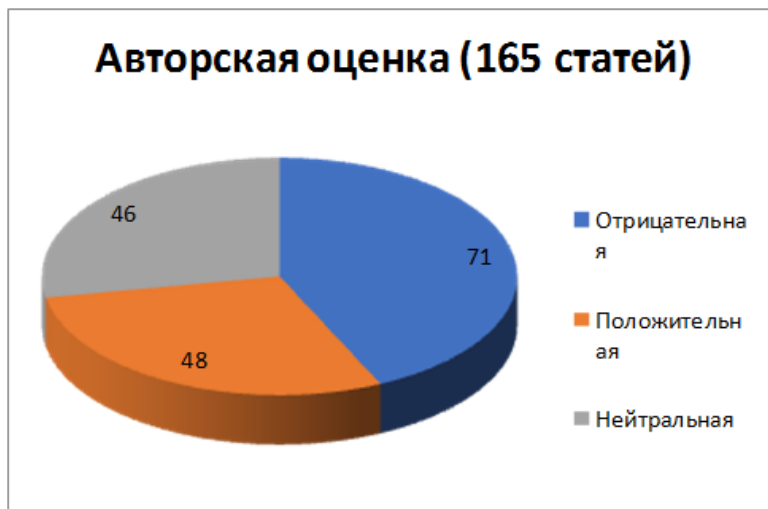


Рис. 1. Авторская оценка (165 статей)

Следовательно, исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что в газете «Комсомольская правда» преобладают негативные оценочные сообщения о валютном кризисе.

Исследуя статьи на присутствие в них оценки, мы выявили особенность зависимости мнения читателей от авторского мнения в материале, что подтверждает факт влияния журналистов на сознание аудитории.

Также стоит отметить разнообразие подачи журналистами информации о валютном кризисе: это и традиционные аналитические статьи, инфографика (например: <http://www.spb.kp.ru/daily/26321/3202091/>, <http://www.spb.kp.ru/daily/26320/3201205/>), различные аудио материалы (в основном это беседы с влиятельными экспертами), сводки и хронология действий государства.

Таким образом, газета «Комсомольская правда» в своих публикациях, посвященных экономическому кризису, вызванному введением рядом стран санкций против России и валютной нестабильностью, придерживалась преимущественно негативной оценки. Публикации, посвященные резким изменениям курса рубля, всегда получали большое количество комментариев. Причем согласно анализу откликов, большая часть активной аудитории высказывалась в отрицательном ключе по отношению к действиям государства. Стоит отметить, что обычно большинство читателей придерживались той позиции, которую отстаивали журналисты издания. Можно предположить, что читатели соглашались с газетой из-за того, что в публикациях «Комсомольской правды» отсутствовало разнообразие точек зрения, что ставит мнение читателей в зависимость от средства массовой информации. Также интересно то, как сотрудники «Комсомольской правды» проводят работу с комментаторами, несогласными с позицией издания. Их отклики всегда допускаются до публикации без цензуры, при условии, что авторы не используют ненормативную лексику и не нарушают своими высказываниями законы РФ. Делается это для того, чтобы создать обилие разных точек зрения в комментариях, что порождает споры между читателями с диаметрально-противоположными точками зрения и усиливает не только количество откликов, но и посещаемость страниц.

Список литературы

1. *Лозовский Б.Н.* Российские СМИ: портфель заказов на модернизацию. // Известия Уральского государственного университета. Сер. 1. № 2 (89), 2011. С. 10.

2. Газета Комсомольская правда. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.spb.kp.ru/daily/26314/3193836/> (дата обращения: – 26.06.2018).
3. Газета Комсомольская правда. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.spb.kp.ru/daily/26320.5/3200288/> (дата обращения: 28.06.2018).
4. Газета Комсомольская правда. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.spb.kp.ru/daily/26321/3201795/> (дата обращения: 22.05.2018).
5. Газета Комсомольская правда. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.spb.kp.ru/daily/26363.7/3244930/> (дата обращения: 01.07.2018).

ЭКОНОМИКА ЛИВАНА ПОСЛЕ ОКОНЧАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ВОЙНЫ 1975 - 1990 ГОДОВ

Ледов Д.Г.

*Ледов Денис Григорьевич – бакалавр,
Восточный факультет,*

Санкт-Петербургский государственный университет, г. Санкт-Петербург

Аннотация: автор в данной научной статье анализирует экономическое состояние Ливанской республики после окончания гражданской войны 1975 - 1990 годов. Ввиду исторического развития и других общественно-политических и экономических аспектов ливанская экономика сильно пострадала в период гражданской войны. Также дальнейшему устойчивому росту экономики препятствуют политическая нестабильность в ближневосточном регионе, в том числе связанная с военными конфликтами разной степени интенсивности и принимаемыми мерами по обеспечению безопасности, и как результат, большая часть государственного бюджета уходит на непроеизводственные нужды.

В ходе исследования были проанализированы труды по экономике и туризму, отчеты международных и местных организаций и интернет-ресурсы по заданной теме.

Ключевые слова: экономика, Ливан, туристский сектор, Бейрут, послевоенная экономика, Ближний Восток, гражданская война.

Ливанская республика к моменту завершения гражданской войны 1975 - 1990 годов не только утратила позиции одной из ведущих стран по въездному туризму, а также столкнулась с новыми проблемами и вызовами, а именно:

➤ Египет, Турция и Кипр стали со временем крупнейшими туристскими направлениями в регионе.

➤ Ливан проиграл позиции крупнейшего финансового центра Ближнего Востока, уступив лидирующие позиции странам Персидского Залива - Саудовская Аравия, ОАЭ и Бахрейн.

➤ Возрос уровень туризма в близлежащих странах – Египет, Иордания, Израиль.

➤ Эмиграция из страны высококвалифицированных кадров из страны.

Экономический рост таких городов как Абу-Даби и Дубай ознаменовался появлением в этих городах международных фондовых бирж и офисов крупных банков. Как итог, Бейрут утратил статус финансового центра ближневосточного региона. Война которая длилась 15 лет, кроме того что нанесла огромный физический урон инфраструктуре. А ключевая отрасль экономики - туризм, составлявшая львиную долю госбюджета, не приносила прибыль в течение 15 лет ливанской экономики, предпринимателям и простым гражданам. Большинство объектов туристической инфраструктуры – отели, аэропорты и морские порты были уничтожены в ходе ожесточенных многолетних боев. Согласно данным Ассоциации владельцев отелей Ливана 145 отелей было уничтожено, а количество отелей и

гостиниц в Бейруте уменьшилось со 130 до 44. Доля туристического сектора в структуре ВВП в довоенный период составляла около 20% и уменьшилась до 7,4%. В 1979 году было зарегистрировано 469,272 ночевки против 2,307,122 ночевки в 1974 году до начала конфликта¹.

Средневосточные Авиалинии – национальная авиакомпания Ливанской республики (англ. Middle East Airlines) заявляют о том, что по причине военных конфликтов в стране за период 1981 года по 2001 год компания понесла колоссальные убытки приблизительно на 720 долларов США. В 1982 компания была вынуждена приостановить воздушное сообщение на 115 дней, кроме того было уничтожено 5 воздушных лайнеров.

По разным оценкам, общий материальный ущерб от гражданской войны от 25 до 30 млрд долларов США².

Отрицательное влияние на развитие ливанской экономики оказали внешние факторы за период 1975-1990-х годов. Необходимо отметить главные из них:

- Арабо-израильское противостояние;
- «Первая война в заливе» между Ираком и Ираном;
- Иракская агрессия против Кувейта.

Ливан был одним из участников арабо-израильского противостояния в разных формах. Нередко противостояние выражалось в форме экономического противостояния, например в бойкоте израильских товаров, а также в других формах, что, безусловно, негативно отразилось на экономике страны.

Ирано-иракская война, продолжавшаяся с 1980 г. до конца 1988 г., также оказала негативное влияние на ливанскую экономику. Ирак до 1980 г. был вторым среди арабских государств импортером ливанской промышленной и сельскохозяйственной продукции.

Другим важнейшим фактором была военная агрессия Ирака против Кувейта. Иракское вторжение в Кувейт стало причиной ввода иностранных войск в регион Персидского залива. Это вызвало разрушение сначала кувейтской, а впоследствии и иракской экономики. Эти события нанесли ощутимый экономический ущерб Ливану, тем самым снизив показатели двухсторонней торговли между странами. Например, ливанский экспорт в Саудовскую Аравию сократился на 55%, а в Кувейт и вовсе упал до нуля. Кроме того, многие ливанцы, которые работали в этих странах, вынуждены были их покинуть, что привело к значительному росту безработицы в Ливане и уменьшению суммы денежных переводов в страну.

В 1992 году правительство во главе с премьер-министром Рафиком Харири утвердило план по восстановлению и реконструкции экономики. Данный план получил название «Горизонт 2000» и был рассчитан до 2007 и оценивался в 16 млрд долларов США.³

Как итог, при помощи международных валютных фондов, кредитных займов у иностранных государств Ливану удалось стабилизировать экономическую ситуацию в стране, что выразилось в повышении банковских активов и увеличении туристического потока в страну.

Список литературы / References

1. Институт Ближнего Востока // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.iimes.ru/?p=3498/> (дата обращения: 12.07.2018).

¹ Said M. Ladki & Mira W. Sadik. Factors Affecting the Advancement of the Lebanese Tourism Industry // Beirut: Journal of Transnational Management Development, 2016. P. 172.

² URL: <http://www.russarabbc.ru/rusarab/detail.php?ID=1351>

³ Институт Ближнего Востока [электронный ресурс]: сайт Института Ближнего Востока. URL: <http://www.iimes.ru/?p=3498>

2. Российско-арабский деловой совет // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.russarabbc.ru/rusarab/detail.php?ID=1351/> (дата обращения: 12.07.2018).
3. *Said M. Ladki & Mira W. Sadik*. Factors Affecting the Advancement of the Lebanese Tourism Industry// Beirut: Journal of Transnational Management Development, 2016. 172 p.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ПРИМЕНЯЕМЫХ ДЛЯ АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Дмитриева Ю.В.

*Дмитриева Юлиана Викторовна – студент,
кафедра экономики,
Институт финансовой и экономической безопасности, г. Москва*

Аннотация: данная статья отражает рассмотрение показателей финансовой устойчивости предприятия для дальнейшего управления ею. Также приведен алгоритм анализа финансовой устойчивости для решения возникающих проблем в процессе финансовой деятельности предприятия.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, анализ и оценка показателей, показатели финансовой устойчивости.

Финансовая устойчивость характеризуется составом и структурой источников финансирования деятельности предприятия. Именно финансовая устойчивость, в отличие от других элементов финансового состояния, определяет стабильность положения любого действующего предприятия.

Ключевые показатели финансовой устойчивости рассчитываются на основании пассива бухгалтерского баланса, а именно собственных средств. Причем, основным источником финансирования собственных средств предприятия является чистая прибыль. Именно по этой причине выделяют тесную связь между показателями устойчивости, прибыли и рентабельности.

Финансовая устойчивость предприятия представляет собой сбалансированность финансовых потоков, то есть достаточное количество денежных средств для эффективного обеспечения текущей деятельности на протяжении всей деятельности предприятия. Многие считают показатель финансовой устойчивости показателем платежеспособности в долгосрочном периоде.

У внешних пользователей бухгалтерской отчетности существует ряд своих интересов, касающихся финансовой устойчивости предприятия: [2]

Таблица 1. Интересы внешних пользователей отчетности

Пользователи	Интерес
Государство	Своевременность и полнота уплаты налогов и сборов
Наемные работники	Своевременность выплаты и увеличение размера заработной платы
Поставщики	Своевременность и полнота выполнения обязательств
Банки	Своевременность и полнота выполнения кредитных договоров
Собственники	Величина прибыли, направляемой на выплату дивидендов
Инвесторы	Уровень доходности и риска вложений в предприятие

В основном, внешних пользователей интересует платежеспособность в краткосрочном периоде.

Управление финансовой устойчивостью предприятия обеспечивает:

- 1) непрерывное получение чистой прибыли;
- 2) управление денежными потоками для стабильного обеспечения производства и реализации продукции;
- 3) приемлемый уровень риска при формировании структуры капитала.

Финансовая устойчивость предприятия определяется рядом факторов, таких как: место предприятия на рынке, соответствующий спрос на продукцию, репутация, зависимость от кредиторов и дебиторов, надежность покупателей по срокам оплаты, рентабельность текущего положения предприятия.

Первый шаг в анализе финансовой устойчивости начинается с оценки структуры капитала. Необходимо выделить ряд проблем: [1]

1 – бухгалтерский баланс, который является основным источником финансового анализа. В данном случае, бухгалтерский баланс не дает ответы на детализацию активов, которые вложены в собственный капитал, а также на какие именно активы были потрачены заемные средства.

2 – под капиталом в экономической теории понимается итоговая стоимость всех активов за вычетом обязательств. Данную позицию можно просмотреть в бухгалтерском балансе, где показатель будет представлять собой чистые активы или собственный капитал. Данная проблема заключается в различии мнений на капитал: как только на собственное имущество и как на все имущество.

3 – наличие заемных средств снижает финансовую устойчивость предприятия, но также позволяют увеличить объемы финансовой деятельности, расширить спектр на рынках сбыта, запустить новые виды деятельности, а все это способствует увеличению чистой прибыли.

Показатели финансовой устойчивости традиционно делят на 2 группы: [3]

1) абсолютные показатели (сумма собственных оборотных средств и источников формирования запасов)

2) относительные показатели (представляют собой ряд коэффициентов):

2.1 автономии;

2.2 соотношение заемных и собственных средств;

2.3 маневренности (мобильности) собственного капитала;

2.4 обеспеченности собственными оборотными средствами.

Важно отметить, что именно относительные показатели финансовой устойчивости считаются своего рода инструментом для выявления проблем в бухгалтерском балансе предприятия. Большая доля обязательств у предприятия вызывает необходимость обязательного анализа структуры собственного и заемного капитала, а также анализа движения денежных средств для генерирования денежных потоков, в целях погашения всех долгов, анализа рентабельности и др.

Принято выделять четыре типа финансовой устойчивости:

1) абсолютная – все запасы предприятия финансируются за счет собственных средств;

2) нормальная – запасы предприятия финансируются за счет краткосрочных заемных средств или предстают в виде кредиторской задолженности поставщикам;

3) кризисное положение – помимо вышесказанного еще добавляется стабильная убыточность и просроченная задолженность.

Необходимо отметить, что в структуре заемного капитала при оценивании финансовой устойчивости предпочтение отдается долгосрочным, а не краткосрочным заемным средствам.

На основании вышеизложенного, можно отметить, что каждое предприятие следует своей системе по восстановлению и укреплению финансовой устойчивости. В основном, проблемы финансовой устойчивости заключаются в противоречиях между целями предприятия, а также наличием и составом средств их достижения. Ключевым моментом в успехе является обязательное наличие стратегических целей и владение методологией финансового анализа.

Список литературы

1. *Жданов В., Жданов И.* «Финансовый анализ предприятия с помощью коэффициентов и моделей: Учебное пособие»: Проспект, 2018.
2. *Ковалев В.В.* «Финансовый анализ: Управление капиталом»: Питер, 2016.
3. *Лапуста М.Г.* «Определение характера финансовой устойчивости предприятия»: Инфа-М, 2016.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ)

Дмитриева Ю.В.

*Дмитриева Юлиана Викторовна – студент,
кафедра экономики,*

Институт финансовой и экономической безопасности, г. Москва

Аннотация: в данной статье рассмотрено различие терминов «несостоятельность» и «банкротство». Представлены основные модели прогнозирования банкротства юридических лиц, которые используются на краткосрочный и долгосрочный период.

Ключевые слова: банкротство, финансовая несостоятельность, оценка банкротства.

В настоящий момент особо остро ощущается ситуация, связанная с вероятностью банкротства юридического лица. Для развития российской экономики этот факт приобретает первостепенное значение, т.к. своевременное выявление и диагностика неблагоприятных тенденций позволяют разрабатывать программу финансовой стабилизации для предприятия, которая в дальнейшем служит для преодоления финансового кризиса и исключения процедур банкротства. Важно отметить, что абсолютно точных методик, которые позволяли бы достоверно спрогнозировать дальнейшую несостоятельность предприятия, практически нет.

В первую очередь, необходимо четко разделить два термина «несостоятельность» и «банкротство». Несостоятельность – это степень неэффективности предпринимательской деятельности, при которой объемы генерируемых денежных средств, а также накопленных за весь период существования бизнеса ликвидных активов недостаточны для удовлетворения всех внешних требований, связанных с такой деятельностью (перед контрагентами, работниками, налоговыми органами). Банкротство – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [1].

На практике под банкротством предприятия понимают кризис, то есть отсутствие возможности вовремя и в полном объеме исполнять текущие обязательства.

Можно выделить несколько факторов, которые указывают на возникновение кризиса на предприятии:

- 1) внешние, или экзогенные (которые не зависят от деятельности предприятия),
- 2) внутренние, или эндогенные (которые зависят от предприятия).

Экзогенными факторами считаются: снижение конъюнктуры экономики; уменьшение покупательной способности населения; высокий уровень инфляции; постоянная нестабильность налогового и хозяйственного законодательства; отсутствие нестабильности на финансовом и валютном рынке; высокий уровень конкуренции в отрасли; усиление монополизма на рынке. [3]

Данные факторы носят стратегический характер, в данном случае, банкротство наступает по причине отсутствия своевременного реагирования менеджера на возможную угрозу.

На предприятии существует большое количество эндогенных факторов: некачественный менеджмент; несовершенная организационная структура; низкая квалификация персонала; недостатки в производственной сфере; ошибки в расчетах в области снабжения; слабый уровень маркетинга и потеря рынков сбыта продукции; отсутствие финансирования [3].

В экономической литературе разных стран существует большое количество методов и моделей по диагностике вероятности наступления банкротства у юридического лица. В данной статье будут рассмотрены модели таких авторов, как: Э. Альтмана, У. Бивера, Г. Спрингейта, Дж. Фулмера; и российских авторов: Р. Сайфуллина и Г. Кадыкова, а также Иркутской государственной экономической академии.

Как правило, вне зависимости от того, кто придумал и описал модель предотвращения банкротства, она будет включаться в себя ряд основных показателей, которые и характеризуют финансовое положение предприятия. На основании данных ключевых показателей и рассчитывается комплексный показатель вероятности банкротства.

Важно отметить, что максимально действенным средством преодоления банкротства для юридического лица является финансовая санация. Целью данного понятия считается покрытие убытков на данный момент и устранение причин их возникновения, возобновление или поддержание сохранения ликвидности и платежеспособности предприятия, снижение различной задолженности, максимизация оборотных средств и финансовых ресурсов.

Финансовая санация осуществляется по различным направлениям:

- 1) реструктуризация активов;
- 2) снижение или замораживание затрат;
- 3) подъем выручки от реализации.

Данные направления помогут предприятию поднять уровень платежеспособности и обеспечит его дальнейшее благополучное развитие.

Список литературы

1. Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. № 127 (ред. от 23.04.2018 с изм. и доп., вступ. в силу с 08.06.2018).
2. *Алексеева Е.В.* «Несостоятельность (банкротство) юридических лиц»: Практикум // 2016.
3. *Суворов Е.Д.* «Банкротство в практике нового Верховного Суда РФ»: СТАТУТ // 2017.
4. *Юлова Е.С.* «Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): Учебник и Практикум: Юрайт // 2016.

ТЕОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА. ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА

ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В СУБЪЕКТАХ РФ СО СРЕДСТВАМИ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

Кулешова Н.Н.

*Кулешова Наталья Николаевна – кандидат юридических наук, доцент,
кафедра теории права и природоресурсного права,
Российский университет транспорта, г. Москва*

Аннотация: в статье предлагаются правовые формы взаимодействия Уполномоченного по правам человека в субъектах РФ со средствами массовой информации, рассматривается практика организации работы и популяризации вопросов правового просвещения и качества правозащитной деятельности органов власти.

Ключевые слова: права человека, правозащитник, субъекты Российской Федерации.

Права и свободы человека и гражданина - неотъемлемый элемент современного общества, степень их защищенности определяет уровень стабильности в любом государстве, с целью решения социальных, экономических и политических проблем получил развитие институт омбудсмена в России.

Необходимо заметить, что с учреждением должности Уполномоченного по правам человека в субъектах Российской Федерации граждане получили дополнительные механизмы обеспечения и защиты нарушенных прав и свобод. Региональный омбудсмен является связующим звеном между обществом и государством непосредственно в субъекте РФ, осуществляющим оценку действий государственных органов и местного самоуправления в сфере прав человека, способствующим распространению информации правовому просвещению граждан, в том числе по вопросам защиты их прав и свобод.

Согласно части 1 ст. 16.1 ФЗ «Об общих организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации», Конституцией (уставом), законом субъекта Российской Федерации может учреждаться должность уполномоченного по правам человека в субъекте Российской Федерации либо иные государственные должности, создаваться государственные органы в целях обеспечения дополнительных гарантий государственной защиты прав, свобод и законных интересов человека и гражданина [Часть 1 ст. 16.1, 2].

Важно сказать, Уполномоченный по правам человека в субъекте, как орган государственной власти, создается для осуществления определенных целей, задач и функций, которые были бы эффективны в правозащитной деятельности и в повышении уровня легитимности к органам государственной власти и местному самоуправлению, что позволяет региональным омбудсменам самостоятельно выбирать формы сотрудничества и взаимодействия с различными структурами государства.

В настоящее время деятельность Уполномоченного по правам человека, в соответствии с действующим законодательством, не заменяет и не подменяет деятельность государственных органов и местного самоуправления, обеспечивающих защиту и восстановление прав и свобод человека и гражданина, а лишь способствует совершенствованию механизма их работы, указывая на имеющие проблемы и недостатки. Важнейшей формой отражения деятельности органов государственной власти являются средства массовой информации.

Стоит отметить двойственную роль средств массовой информации в системе «государство – СМИ». «С одной стороны, средства массовой информации в силу своей природы, объективно в большей или меньшей степени включены в управленческий механизм государственных структур. С другой, они ориентированы на удовлетворение информационных потребностей и интересов, как отдельной личности, так и всех социальных институтов гражданского общества. Помимо этого, характер взаимоотношений в системе «государство – СМИ» во многом определяется как особенностями конкретного субъекта Российской Федерации, так и особенностями многонационального государства» - обращает внимание Е.Г. Богомолова [73, 5].

Законодательство Российской Федерации закрепляет способы взаимоотношения «государство-СМИ». Так, например, в соответствии со ст.11 Федерального закона «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» от 13.01.1995 N 7-ФЗ: «Государственные аудиовизуальные средства массовой информации при формировании программной политики должны предусматривать в иных публицистических, информационных и информационно-аналитических программах всестороннее и объективное информирование телезрителей и радиослушателей о работе федеральных органов государственной власти, об основных принципах государственного устройства Российской Федерации, основных направлениях внутренней и внешней политики государства, деятельности Президента Российской Федерации, о программе деятельности Правительства Российской Федерации, позиции депутатских объединений в Государственной Думе, депутатов Совета Федерации и депутатов Государственной Думы, разрешении дел и споров судами. Органы государственной власти, их должностные лица могут выступать инициаторами распространения таких программ в соответствии с законодательством о телерадиовещании» [ст.11, 3]. На государственном уровне гарантируется свобода массовой информации, не подлежит ограничениям, за исключением предусмотренных законодательством Российской Федерации о средствах массовой информации [ст.1, 4].

Рассмотрим взаимодействие СМИ с деятельностью региональных омбудсменов Российской Федерации. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и региональный омбудсмен являются государственными органами Российской Федерации и соответствующих субъектов. Во-первых, региональный омбудсмен назначается представительным органом государственной власти субъекта, он же определяет его компетенцию: народный защитник. Во-вторых, Уполномоченный в субъекте наделен значительными полномочиями по охране и защите прав и свобод человека и гражданина, которые выстраиваются на высоком авторитете и не могут быть проигнорированы органами власти. В-третьих, в п. 3 ст. 37 Федерального конституционного закона от 26.02.1997 N 1-ФКЗ (ред. от 31.01.2016) «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» содержит легитимную норму: «Уполномоченный и его рабочий аппарат являются государственным органом с правом юридического лица, имеющим расчетный и иные счета, печать и бланки со своим наименованием и с изображением Государственного герба Российской Федерации» [ст.37, 1]. Соответственно, правозащитник самостоятельно использует собственные механизмы распределения и популяризации информации о своей деятельности, полномочиях, сотрудничестве.

Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и региональные омбудсмены выбирают традиционные формы работы со средствами массовой информации: интервьюирование, комментирование, обсуждение проблем, беседа.

Общепризнанными формами работы омбудсменов со СМИ являются интервьюирование как активное выражение мнения с официально сформулированным правовым контекстом. Как правило, информация

Уполномоченных по правам человека затрагивает внимание по отражению сведений об уровне правозащитной деятельности в регионе, в деятельности адвокатов, нотариусов, судов, органов государственной власти и местного самоуправления. При этом аргументировано отражается не личное мнение правозащитника, объективно сформулированное представление данной правовой ситуации. Тем самым привлекая внимание региональной власти к проблемам граждан, Уполномоченный позволяет государственным и муниципальным органам использовать собственные потенциальные системы государственной защиты с целью корректировки ситуации (противодействие коррупции, соблюдение законности). В последнее время распространенным явлением считаются «профессиональные комментарии» в социальных сетях (о нарушениях признанных норм международного права, личных прав человека, массовых нарушениях в правах). Регулярные встречи ли беседы в студии с уполномоченным несут некую определенность в просвещении в области прав человека. Безусловно, в современных условиях развития общества средства массовой информации позволяют через инновационные инструменты формировать доверие населения к власти. Кроме этого, правовое просвещение может осуществляться регулярно. Так, например, в 70% субъектов Российской Федерации рубрики TV передач информируют о деятельности Уполномоченного по правам человека в субъекте с регулярной периодичностью 3-4 раза в год.

В Российской Федерации ежегодно Уполномоченный по правам человека в РФ обязуется подвести итоги своей работы, представляя обобщенную информацию в ежегодном докладе. Стоит отметить, что современное законодательство субъектов Российской Федерации не имеет унифицированной формы изложения и подачи материала о деятельности региональных уполномоченных, что им позволяет самостоятельно определять формы их работы и средства информации являются основным источником распространения деятельности региональных омбудсменов.

В ежегодном докладе федерального Уполномоченного по правам человека в РФ содержатся рекомендации и предложения государственным органам, органам местного самоуправления и должностным лицам по совершенствованию системы обеспечения прав и свобод человека. В регионах ситуация иная, закон субъекта определена процедура реагирования государственных и муниципальных органов на сведения доклада в виде: анализа правовой ситуации, мониторинга применения новелл законодательства, принятие решений на основе представленных сведений.

Итак, в настоящее время в законодательных актах субъектов необходимо разработать программы правового просвещения граждан, усовершенствовать организацию приема и рассмотрения обращений и жалоб граждан в Аппарат Уполномоченного, продолжить формирование единой национальной государственной системы защиты и восстановления прав человека и гражданина через развитие и укрепление статуса регионального омбудсмена. На основе вышеизложенного вносим предложения по улучшению взаимодействия региональных омбудсменов и средств массовой информации:

1. Необходимо расширение форм сотрудничества региональных омбудсменов со средствами массовой информации, а именно (юридическое консультирование, мониторинг участия в мероприятиях по поддержке и защите прав человека). В связи с этим предлагаем ввести в штат Аппарата обязательные структуры, такие как, например, консультант-референт, отдела обеспечения правового просвещения и взаимодействия со СМИ.

2. В законодательство субъектов внести поправку о праве омбудсменов комментировать (выражать мнение) по вопросам, относящимся к правозащитной деятельности, результатам социальных исследований по научным проектам, вопросам духовно-нравственного воспитания молодежи, международных конфликтов и особого статуса граждан, проживающим в муниципальном образовании.

3. Осуществлять выпуск электронной ежеквартальной газеты, которая будет освещать деятельность регионального омбудсмена.

На наш взгляд повышение эффективности взаимодействия региональных омбудсменов и средств массовой информации является ключевым моментом в единой национальной государственной системе защиты и восстановления прав человека и гражданина.

Список литературы

1. Федерального конституционного закона «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» от 26.02.1997 N 1-ФКЗ (ред. от 31.01.2016) // ИПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 25.06.2018).
2. Федеральный закон «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // ИПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 25.06.2018).
3. Федеральный закон «О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации» от 13.01.1995 N 7-ФЗ (с изменениями и дополнениями) // ИПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 25.06.2018).
4. Закона РФ «О средствах массовой информации» от 27 декабря 1991 года №2124-1 (с изменениями и дополнениями) // ИПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения: 25.06.2018).
5. *Богомолова Е.Г.* Особенности взаимодействия органов государственной власти и средств массовой информации // Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ. 2013. №1. С. 73.

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ; УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

ПОНЯТИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЧНОСТИ ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Дмитрик С.И.

*Дмитрик Сергей Игоревич – магистрант,
кафедра управления правоохранительной деятельностью,
Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: *коренная трансформация политической, социальной, экономической сферы в условиях нынешнего существования России поставили общество и государство перед проблемой безопасности личности, что, в свою очередь, вызвало потребность в осуществлении теоретико-прикладных исследований в области феномена безопасности. Стоит отметить, что в правовой реальности в настоящее время формируется категория «безопасность личности», имеющая самостоятельное значение, отличное, в частности, от значения термина «неприкосновенность личности».*

Ключевые слова: *безопасность, личность, действующее законодательство, неприкосновенность.*

Коренная трансформация политической, социальной, экономической сферы в условиях нынешнего существования России поставили общество и государство перед проблемой безопасности личности, что, в свою очередь, вызвало потребность в осуществлении теоретико-прикладных исследований в области феномена безопасности. Результатом проведения такого рода исследований стало становление теории безопасности как науки о прогнозировании режимов функционирования системы, которые могут нести угрозу для ее существования, а также о мерах по их предотвращению.

Одним из ключевых направлений теории безопасности является совершенствование концепции личной безопасности. Согласно положениям данной концепции безопасность личности находит свое продолжение в государственной и социальной безопасности, в рамках которых существует необходимость обеспечения социального порядка и стабильности, ценностей, прав и свобод личности и общественных объединений, возможностей их нормального функционирования, то есть обеспечения охраны гражданского общества.

Действующая правовая литература содержит такой подход к пониманию личной безопасности, где она является источником и конечной целью социальной и государственной безопасности.

Согласно вышеназванному подходу к личной безопасности, она рассматривается как естественное и неотчуждаемое право личности, обязанность реализации которого возлагается на государство, являющегося гарантом его осуществления. В результате закрепления обеспечения безопасности личности в конституционных нормах, ее обеспечение получает статус социальной функции, осуществляя замену отношений «благотворительности» между государством и личностью. Таким образом, безопасность личности представляет собой правовой институт, который содержит нормы различных отраслей права, включая уголовно-процессуальное.

Понятие «безопасность» в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации (далее по тексту - УПК РФ) применяется в словосочетании «меры безопасности», понимание которого имеет единственное значение - средство защиты от действующей опасности в форме угроз убийством, применением насилия,

уничтожением или повреждением имущества или иными опасными противоправными деяниями (ч. 3 ст. 11) в отношении лиц, которые вовлечены в уголовно-процессуальные правоотношения. Несмотря на отсутствие единого подхода к определению личной безопасности в существующих исследованиях, в рамках уголовного процесса не существовало спорных моментов, вызванным имеющимся отождествлением личной безопасности с применением мер безопасности. Между тем, некоторые актуальные исследования придают понятию «безопасность личности» несколько иную трактовку, а именно отождествляют ее с «личной неприкосновенностью», где термины «право на свободу и личную неприкосновенность» и «право на свободу и безопасность» имеют тождественное значение.

Законодательное закрепление понятие безопасности в РФ было осуществлено при принятии ФЗ от 05.03.1992 № 2446-1 «О безопасности», где в ст. 1 предлагалось следующее понимание безопасности - состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Таким образом, законодательное понимание безопасности основывалось на ее понимании как состояния системы. Действующий ФЗ от 28.12.2010 № 390-ФЗ «О безопасности» не содержит вышеуказанной трактовки безопасности.

Следующим определением безопасности, содержащимся в нормативно-правовых актах, является понятие национальной безопасности, предложенное в Стратегии национальной безопасности РФ, где она представляет собой состояние защищенности личности, социума и государства от воздействия внутренних и внешних угроз, позволяющее реализовать конституционные права, свободы, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие Российской Федерации, оборону и безопасность государства.

Стоит отметить, что в теории уголовно-процессуального права существует и иной подход к использованию понятия «безопасность личности», где его применение осуществляется в рамках права на свободу и личную неприкосновенность.

Исследования ст. 5 Европейской конвенции, показывают, что несмотря на официальный перевод положений Конвенции, «*therighttosecurity*» авторы переводят как «право на свободу и безопасность личности». Последнее, безусловно, стало фактором заимствования для появившейся в отечественных публикациях соответствующей категории.

На мой взгляд, нет никакой необходимости в таком заимствовании. Термин «личная неприкосновенность», как и «безопасность», имеет сложный, широкий и дифференцированный смысл. В отечественной процессуальной науке он получил широкое теоретическое обоснование. Личная неприкосновенность трактуется как невмешательство в личные права и свободы личности и их защищенность - обеспечение (гарантирование) государством. Понятие «безопасность» также включает защищенность, но, как было показано выше, совершенно в другом смысле: защиту от угрозы.

Очевидно, что в правовой реальности в настоящее время формируется категория «безопасность личности», имеющая самостоятельное значение, отличное, в частности, от значения термина «неприкосновенность личности». Безопасность личности - фундаментальная ценность цивилизованного общества, понимаемая нами как естественное, неотъемлемое право. Будучи системообразующим правовым институтом, в сфере уголовного судопроизводства безопасность личности проявляется в обеспечении мер безопасности от имеющейся опасности в виде угроз убийством, применением насилия, уничтожением или повреждением имущества или иными опасными противоправными деяниями в отношении участников процесса.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
 2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 13.05.2004) (вместе с «Протоколом [№ 1]» (Подписан в г. Париже 20.03.1952), «Протоколом № 4 об обеспечении некоторых прав и свобод помимо тех, которые уже включены в Конвенцию и первый Протокол к ней» (Подписан в г. Страсбурге 16.09.1963), «Протоколом № 7» (Подписан в г. Страсбурге 22.11.1984)).
 3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2018).
 4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018).
 5. Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ "О безопасности" (в ред. от 05.10.2015 №285-ФЗ)// Собрание законодательства Российской Федерации.
 6. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».
 7. *Агапов А.Н.* Исторические традиции и социально-правовая ценность личной безопасности // *Право и безопасность.* 2012. № 3 - 4(43).
 8. *Амосова Т.В., Лавдаренко Л.И., Рябова Л.Г.* Сущность категории «право на свободу и личную неприкосновенность» в сфере уголовного судопроизводства // *Право и политика.* 2013. № 12.
 9. *Катинус О.С.* Эвтаназия как социально-правовое явление: Монография. М., 2014.
 10. *Кардашова И.Б.* Современная система обеспечения национальной безопасности Российской Федерации // *Административное право и процесс.* 2013. № 9.
 11. *Пантелеев Б.* От права сильного - к сильному праву // *ЭЖ-Юрист.* 2013. № 1.
 12. *Федотова Ю.Г.* Понятие общественной безопасности Российской Федерации // *Российская юстиция.* 2014. № 11.
 13. *Шамилова Г.З.* Защита права на свободу и безопасность по Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 г. // *Евразийский юридический журнал.* 2014. № 9.
-

АКТУАЛЬНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ В 2017 ГОДУ В УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС РФ СТ. 110.1 И СТ.110.2.

Альбертович К.Е.

*Альбертович Карина Евгеньевна - студент,
кафедра уголовного права,
Юридический институт
Сибирский федеральный университет, г. Красноярск*

Аннотация: *статья посвящена вопросу актуальности введения законодателем новелл в виде ст. 110.1 и ст. 110.2 в Уголовный Кодекс РФ в 2017 году.*

Ключевые слова: *преступление, доведение до самоубийства, склонение к самоубийству, состав преступления, группы смерти, суицидальный контент.*

Преступления, предусмотренные ст. 110.1 УК РФ и ст. 110.2 УК РФ, являются новеллами уголовного законодательства и введены в Уголовный кодекс в 2017 году.

Чтобы понять причины принятия данных норм, необходимо обратиться к мнениям в уголовно-правовой доктрине, которые предшествовали появлению данных новелл в нынешнем уголовном праве. Ведь многие исследователи и ученые давно придерживались позиции, что ряд способов доведения до самоубийства законодателю необходимо расширить, так как их исчерпывающий перечень, предусмотренный ст. 110 УК РФ, не полностью охватывает все возможные варианты доведения до суицида, тем самым осложняет проблему квалификации подобных действий в судебной практике.

В одном из вариантов проекта Уголовного Кодекса в дореволюционном российском законодательстве уже предусматривалась уголовная ответственность за склонение к самоубийству. Также во многих зарубежных государствах предусмотрена ответственность за подстрекательство или содействие к самоубийству (например, в УК Швейцарии). [1, с. 276]

А.А. Цыркалюк отмечал, что под доведением до самоубийства необходимо понимать «склонение к самоубийству путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства потерпевшего, уговора, подкупа, обмана, а также содействие совершению самоубийства советами, указаниями, предоставлением информации, средств или орудий совершения преступления». [4, с. 9]

М.Ю. Кузнецова в своей научной работе, исходя из анализа мнений исследователей данного вопроса, также представила позицию о необходимости дополнить диспозицию ст. 110 УК РФ в части способов совершения преступления «доведение до самоубийства», а именно считать способом совершения преступления уговор, подкуп, обман, содействие совершению самоубийства с помощью советов, указаний, информирования, предоставления средств и орудий совершения преступления, так как анализ практики совершённых самоубийств и покушений на них говорит о том, что перечень способов, представленный в статье, недостаточно широк. [2, с. 123]

Таким образом, изложенные позиции и выводы исследователей в уголовно-правовой науке о расширении перечня способов доведения до самоубийства оказались верны и это действительно подтвердилось введением новелл в УК РФ в 2017 году.

Введению новых норм также предшествовали статистические данные: в период с ноября 2012 года по сентябрь 2013 год Роспотребнадзор вынес 2414 решения о закрытии страниц сайтов, которые содержали информацию о способах совершения самоубийства или призывали к совершению самоубийства. Всего за это время в ведомство поступило 2543 обращения с пометкой «суицид». В 137 случаях

информация о наличии «суицидального» контента не подтвердилась, 2117 интернет-сайтов с запрещенной информацией были удалены. По статистике Следственного комитета РФ, в 2016 году в результате самоубийства погибли 720 несовершеннолетних, а за период с 2015 года по 2017 год совершили суицид 2,2 тыс. детей. Одна из главных причин таких статистических данных за последние два года – популяризация в интернете так называемых «групп смерти». [3] В 2016 и 2017 году наиболее популярные «группы смерти», в которых подростков и детей провоцировали на самоубийства, имеют следующие названия: «Синий кит», «Киты плывут вверх», «Разбуди меня в 4:20», f57 или f58, «Тихий дом», «Рина», «Няпока», «Море китов», «50 дней до моего...».

Вышеперечисленные игры вызвали большой резонанс в обществе, в СМИ публиковались непроверенные данные о количестве суицидов у подростков посредством данных групп, поэтому среди родителей сеялась паника. В связи с широким распространением суицидальной информации в сети Интернет федеральная служба по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций с начала февраля 2017 года организовала мониторинг записей в социальных сетях Instagram, Facebook и Twitter. Согласно мониторингу, с начала февраля выявлена в общем счете 1151 запись с признаками суицидального контента. Из общего количества выявленных ссылок в результате дополнительного анализа в Единый реестр внесено 958 ссылок. Оперативно были удалены 62% от общего количества ссылок. [3]

Таким образом, ввиду такой популярности распространения суицидального контента в интернете и большой опасности склоняющей к суициду информации для подростков и детей, также статистических данных по количеству самоубийств среди молодежи, введение новелл в Уголовный Кодекс в 2017 году было просто необходимо.

Список литературы

1. *Коробеев А.И.* Полный курс уголовного права: в 5т. / Под ред. докт . юрид. наук. проф. А.И. Коробеева. Т. II: Преступления против личности СПб.: Юридический центр Пресс, 2008. 680 с.
2. *Кузнецова М. Ю.* Доведение до самоубийства: проблемы квалификации // Право: история, теория, практика: материалы III Междунар. науч. конф СПб.: Свое издательство, 2015. С. 123-126.
3. Российская газета [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rg.ru/2013/09/24/suicide-pages-site.html/> (дата обращения: 08.04.2018).
4. *Цыркалюк А.А.* Уголовная ответственность за доведение до самоубийства: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М.: 2011. 24 с.

ПРОБЛЕМА ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЕ, ПРЕДУСМОТРЕННОЕ СТ. 110 УК РФ, С ТАКОЙ ФОРМОЙ ВИНЫ КАК НЕОСТОРОЖНОСТЬ

Альбертович К.Е.

*Альбертович Карина Евгеньевна - студент,
кафедра уголовного права,*

Юридический институт

Сибирский федеральный университет, г. Красноярск

Аннотация: *статья посвящена дискуссионному вопросу о том, допустимо ли привлечение к уголовной ответственности за доведение до самоубийства с неосторожной формой вины.*

Ключевые слова: *преступление, доведение до самоубийства, неосторожность, умысел, судебная практика, субъективная сторона.*

По поводу неосторожности, как возможной формы вины при доведении до самоубийства, в науке очень много дискуссий. Исходя из смысла законодательной конструкции ст. 110 УК РФ, для привлечения к уголовной ответственности за доведение до самоубийства форма вины должна быть в виде прямого или косвенного умысла.

Однако Н.А. Сафонова допускает совершение данного преступления как по преступному легкомыслию, так и по преступной небрежности [3, с. 15]. Но мнение Сафоновой Н. А. большинство теоретиков по данному вопросу всё-таки не поддерживает.

Однако относительно небрежности также есть позиция, что доведение до самоубийства с такой формой неосторожности возможно. В данном случае упор делается на то, что предикатные действия в отношении потерпевшего носят личный мотив, преступник преследует определенные цели при осуществлении действий, предшествующих суициду, которые обычно заключаются в демонстрации превосходства, влияния на жертву, причинении нравственных, физических страданий. Небрежность предполагает собой тот факт, что лицо, являющееся в данном случае субъектом преступления, осуществляет свои действия с целью введения потерпевшего в определенную стрессовую для психики последнего ситуацию. Однако виновное лицо не преследует в качестве цели, а также не может предположить возможность возникновения в результате его действий такого общественно опасного деяния, как самоубийство лица, на которое непосредственно направлена психотравмирующее воздействие. [2, с. 141]

По нашему мнению, неосторожность, как форма вины в преступлении «доведение до самоубийства», всё-таки исключается. Во-первых, если буквально читать текст ст. 110 УК РФ, само словосочетание «доведение до самоубийства» содержит в себе смысл, что лицо, совершающее данное деяние доводит другое лицо до какого-то результата. То есть сама формулировка «до самоубийства» подразумевает, что целью субъекта данного преступления является суицид лица, на которого направлены угрозы, жестокое обращение или систематическое унижение человеческого достоинства. Все эти действия направлены на определенный результат, а это доказывает, что у преступного лица должен быть либо косвенный, либо прямой умысел на самоубийство потерпевшего.

Во-вторых, для такого преступления, например, как убийство, если оно совершено по неосторожности, предусмотрена отдельная статья Уголовного Кодекса, которая подробно регламентирует размер наказаний за данное деяние. Почему законодатель выделяет отдельную статью для убийства, если оно совершено с неосторожной

формой вины, а для доведения до самоубийства такой статьи нет. Ведь в обоих случаях уголовным законом охраняется человеческая жизнь. На наш взгляд, если бы преступление «доведение до самоубийства» было бы возможно совершить по неосторожности, законодатель всё-таки предусмотрел бы это в УК РФ аналогично, как предусмотрел причинение смерти по неосторожности.

Судебная практика также исключает неосторожность из возможных форм вины при совершении преступления «доведение до самоубийства» и разделяет мысль тех теоретиков, которые считают, что данное преступное деяние может быть совершено только с прямым или косвенным умыслом.

Так, Мещанским районным судом г. Москвы К. был признан виновным в вымогательстве и доведении Х. до самоубийства путем угроз. Фабула дела такова: Осужденный, узнав от знакомой об интимных отношениях между ней и гражданином Х., потребовал от последнего 1 тысячу рублей и назначил срок передачи денег. В случае невыполнения данного требования К. угрожал рассказать третьим лицам позорящие сведения о прежней интимной жизни Х. В назначенный день Х., находясь на военной службе, покончил жизнь самоубийством. Московский городской суд не согласился с такой квалификацией. Он исключил из приговора ст. 110 УК и указал: согласно закону, уголовной ответственности за доведение до самоубийства подлежит лицо, совершившее это преступление с прямым или косвенным умыслом. Как видно из материалов дела, К. угрожал распространить сведения, позорящие Х., для подкрепления своих требований о вымогательстве его имущества, то есть умысел его был направлен на завладение имуществом потерпевшего. По делу не установлено, что К., угрожая потерпевшему, желал наступления его смерти либо предвидел и сознательно допускал наступление таких последствий. [1]

Таким образом, исходя из вышеизложенных аргументов и позиции, содержащейся в судебной практике, можно сделать вывод, что доведение до самоубийства не может быть совершено с неосторожной формой вины.

Список литературы

1. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2003. №4. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.supcourt.ru/> (дата обращения: 15.02.2018).
2. Мерочкина К.Д. Проблемы квалификации доведения до самоубийства // Сборник материалов XXV научно-практической технической (научно-практической) конференции «НТК-2014». Владикавказ, 2014. С. 141.
3. Сафонова Н.А. Доведение до самоубийства: социальные и уголовно-правовые аспекты. Автореф: дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2002. 78 с.

РАЗГРАНИЧЕНИЕ НЕНАКАЗУЕМОГО ДОБРОВОЛЬНОГО САМОУБИЙСТВА С ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ, СВЯЗАННЫМИ СО СМЕРТЬЮ ЧЕЛОВЕКА, В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ГЕРМАНИИ

Альбертович К.Е.

*Альбертович Карина Евгеньевна - студент,
кафедра уголовного права,
Юридический институт*

Сибирский федеральный университет, г. Красноярск

Аннотация: в статье рассматривается уголовно-правовой подход к рассмотрению такого преступления, как доведение до самоубийства, в законодательстве Германии.

Ключевые слова: уголовное право, преступление, доведение до самоубийства, добровольное самоубийство, уголовная ответственность, смерть человека.

В российском уголовном законодательстве есть такое преступление, как «Доведение до самоубийства», предусмотренное ст. 110 УК РФ. Также в 2017 году в УК РФ были введены новеллы в виде ст. 110.1 и ст. 110.2, расширяющие и дополняющие классическую ст. 110. Но в уголовном законодательстве Германии существует свой подход к преступлениям, связанным с самоубийством человека, который отличается от российского права.

В уголовно-правовой доктрине Германии присутствует такое понятие как «добровольное» или «свободное» самоубийство, суть которого заключается в том, что решение человека совершить самоубийство должно быть добровольным, что он стремится к собственной смерти по своей воле без каких-либо искажений, это стремление должно быть очевидным. Как раз доведение до такого «добровольного» самоубийства путем инициирования, побуждения, склонения, содействия, в соответствии с Уголовным Кодексом Германии, не подлежит уголовной ответственности. [1, с. 39]

Но если самоубийство было «недобровольным», то есть было основано не на всестороннем серьезном желании лишить себя жизни (например, путем обмана или заблуждения), то лицо, содействовавшее такому самоубийству, может подлежать уголовной ответственности за такие преступления, как, например, убийство (§212 Strafgesetzbuch (УК Германии) – далее StGB) или неоказание помощи (§323c StGB). В каждом случае очень внимательно изучаются все аспекты субъективной и объективной стороны деяния, часто правильно квалифицировать такие преступления достаточно сложно, так как в науке на этот счет присутствует достаточно много дискуссионных вопросов. [3, с. 56]

Также нельзя не отметить, что в УК Германии всё-таки предусмотрена уголовная ответственности за такие преступления, связанные с самоубийством человека, как «Убийство по просьбе» (§216 StGB) и «Организованное доведение до самоубийства» (§217 StGB).

Рассмотрим, что немецкий законодатель включает в понятие «недобровольного самоубийства», в каких случаях лицо, склоняющее к такому самоубийству будет подлежать уголовной ответственности.

Во-первых, как и в российском уголовном законодательстве, уголовной ответственности подлежит лицо, склонившее к самоубийству малолетнего или душевнобольного, так как данные лица в полной мере не могут осознавать значения своих действий и не могут руководить ими. В данном случае деяние будет квалифицировано как убийство (§212 StGB) или убийство по неосторожности (§222 StGB). [2, с. 76]

Во-вторых, уголовной ответственности будет подлежать лицо, которое склонило к самоубийству другое лицо путём обмана.

Приведем пример:

А. дает В. стакан и говорит, что в нем лимонад, но на самом деле в стакане яд, но В. об этом не знает. В. выпивает содержимое стакана и умирает. В. данном примере представлено очевидное убийство, так как у В. не было намерения и желания убивать себя, то есть «добровольное самоубийство» явно исключается. Если в воле лица, причинившего смерть самому себе, присутствует хоть малейшее искажение, а именно в добровольности стремления лишиться себя жизни, то такое самоубийство «добровольным» уже не будет, а значит будет квалифицироваться, как убийство. [4, с. 26]

Обратный пример:

А. сообщает F., что у нее врожденный рак и советует ей принять смертельный яд, чтобы избежать дальнейших страданий и боли. F. совершенно здорова, но доверяет А. и верит, что действительно больна, поэтому она принимает смертельный яд. [4, с. 27]

Несмотря на то, что в данном примере также присутствует обман, как в предыдущем, в данном случае А. уголовной ответственности за убийство подлежать не будет. F. самостоятельно приняла решение лишиться себя жизни, так как думала, что больна, но эта ошибка из-за обмана не влияет на то, что ее решение было осознанным и добровольным.

Несмотря на схожесть общих принципов и многих отдельных положений уголовного права, российское и немецкое законодательство по-разному регламентируют как само понятие «самоубийство», так и уголовную ответственность за преступления, связанные с самоубийством. Аналог ст. 110 УК РФ в немецком уголовном праве отсутствует, то есть доведение до самоубийства путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства в Германии не подлежит уголовной ответственности. Но немецким Уголовным кодексом предусмотрена ответственность за иные преступления, связанные с причинением смерти другому человеку, которые могут применяться в случае «недобровольного» самоубийства, либо не оказания помощи лицу, совершающему самоубийство, либо в случае самоубийства малолетнего или душевнобольного.

Список литературы

1. *Jäger C.* Examens-Repetitorium Strafrecht Besonderer Teil. Heidelberg: C.F. Müller GmbH, 2017. 496 с.
2. *Hellmann U.* Strafrecht: Besondere Teil. – Stuttgart: W.Kohlhammer GmbH, 2015. 411 с.
3. *Hillenkamp T.* 40 Probleme aus dem Strafrecht: Besondere Teil. München: Franz Vahlen GmbH, 2013. 221 с.
4. *Rengier R.* Strafrecht Besonderer Teil II: Delikte gegen die Person und die Allgemeinheit. München: C.H.Beck, 2017. 586 с.

АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЯ «УБИЙСТВО ПО ПРОСЬБЕ», ПРЕДУСМОТРЕННОГО УГОЛОВНЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ ГЕРМАНИИ

Альбертович К.Е.

*Альбертович Карина Евгеньевна - студент,
кафедра уголовного права,
Юридический институт*

Сибирский федеральный университет, г. Красноярск

Аннотация: в статье рассматривается преступление «Убийство по просьбе» в уголовном праве Германии. Аналога данной нормы нет в российском законодательстве.

Ключевые слова: уголовное право, преступление, самоубийство, убийство по просьбе, уголовная ответственность, смерть человека, квалификация.

В российском уголовном праве за убийство по просьбе, в частности эвтаназия, лицо будет подлежать уголовной ответственности по ст. 105 УК РФ, то есть отдельной правовой нормы за такое преступление в УК РФ не предусмотрена. В Германии же есть § 216 Strafgesetzbuch (Уголовный кодекс – далее StGB) с названием «Убийство по просьбе», которая предусматривает менее строгое наказание, чем за простое убийство.

§ 216 StGB несет в себе следующее содержание: лицо, причинившее смерть другому лицу по его определенно и всерьез выраженной просьбе, наказывается лишением свободы от 6 месяцев до 5 лет. За простое убийство, предусмотренное §212 StGB, наказание предусматривается от 5 лет. Разберем более подробно проблемные аспекты состава преступления «убийство по просьбе» и разграничения с иными преступлениями. [3, с.43]

Убийство по просьбе заключается в причинении смерти другому человеку, если он определенно и всерьез об этом попросил. В понятие «определенность» законодатель вкладывает следующее: лицо не просто согласно на то, что ему причинят смерть, оно должно желать своей смерти во время совершаемого преступления, ясно и прямо выражать это желание. Понятие «всерьез» включает в себя серьезность принятого решения и исключает ошибки или принуждения в волевом аспекте. То есть, например, если человек находится в состоянии аффекта, либо в мимолетном депрессивном настроении и единично высказывает желание умереть – в данном случае серьезность и глубина принятого решения покончить с собой отсутствует. Таким образом, просьба должна быть обдуманна, сказана в адекватном психологическом состоянии и ясно выражена. [1, с. 39]

Важный аспект, отличающий рассматриваемое преступление от безнаказанного доведения до «добровольного самоубийства» - в первом случае преступник совершает убийство своими руками, во втором случае – жертва убивает себя сама. Данный аспект играет огромную роль при правильной квалификации и разграничении этих деяний. Приведем два примера:

1. А. просит В., чтобы он ввел ему смертельную инъекцию. В. Делает А. укол и А. умирает. В данном случае В. подлежит уголовной ответственности в соответствии с §216 StGB, так как он поставил укол своими руками, тем самым причинив смерть А. по его просьбе.

2. А. говорит В., что хочет покончить жизнь самоубийством, В. сообщает А., что у него есть шприц с необходимым смертельным веществом. В. отдает шприц А. и А. самостоятельно делает себе смертельную инъекцию и умирает. В данном случае представлено безнаказанное доведение до «добровольного» самоубийства, так как А. сам причинил себе смерть, В. уголовной ответственности не подлежит. [2, с. 163]

В литературе есть «пограничный пример», в котором спорно разграничиваются вышеуказанные деяния:

А. – парализованный инвалид и хочет покончить жизнь с самоубийством. В. сообщает А., что у него есть яд, который можно выпить и умереть. В. наливает этот яд в рот А., А. глотает его и умирает. Очевидно, что В. совершил убийство по просьбе и само по себе действие в виде наливания яда в рот А. – это последнее действие для убийства А. Но так кажется на первый взгляд, в литературе ведутся дискуссии на тему того, что последним действием перед причинением смерти является то, что А. проглотил яд, который налил В. Имеется в виду то, что А. мог передумать и выплюнуть яд, что у него была возможность спасти свою жизнь, но он этого не сделал, тем самым А. совершил последнее осознанное действие перед смертью и, проглотив яд, «добровольно» убил себя сам. [4, с. 78]

Таким образом, исходя из анализа вышеизложенных примеров, можно сделать вывод, что для правильной квалификации по §216 StGB очень важен аспект – кто властвует над «точкой не возврата», то есть кто совершает последнее действие, влекущее смерть жертвы. Если у жертвы есть хоть малейшая возможность что-то изменить (не проглотить яд, выйти из задымленной машины и т.д.), но она не пользуется этим шансом, деяние будет квалифицировано, как «добровольное» самоубийство. Но если последнее действие, влекущее смерть, совершает не жертва, а тот, кого она просит – деяние квалифицируется как убийство по просьбе.

Список литературы

1. *Hillenkamp T.* 40 Probleme aus dem Strafrecht: Besondere Teil. – München: Franz Vahlen GmbH, 2013. 221 с.
2. *Rengier R.* Strafrecht – Besonderer Teil II: Delikte gegen die Person und die Allgemeinheit. München: C.H.Beck, 2017. 586 с.
3. *Schmidt R.* Strafrecht – Besonderer Teil 1: Straftaten gegen die Person und die Allgemeinheit. Hannover: Pinkvoss GmbH, 2017. 490 с.
4. *Wessels J.* Strafrecht – Besondere Teil 1: Straftaten gegen Persönlichkeits und Gemeinschaftswerte. – Heidelberg: C.F. Müller GmbH, 2017. 384 с.

УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЧНОСТИ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ

Дмитрик С.И.

*Дмитрик Сергей Игоревич – магистрант,
кафедра управления правоохранительной деятельностью,
Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: с каждым годом количество преступлений против правосудия и порядка растет по стране. Анализ статистики за последние годы привел законодателя к новым решениям и мерам, которые будут направлены на их пресечение. Стоит отметить, что такое направление является отдельным самостоятельным принципом уголовного судопроизводства.

Ключевые слова: безопасность, личность, потерпевший, предварительное расследование, принцип уголовного судопроизводства, свидетель, следователь.

В период с 2014 по 2017 годы число участников уголовного судопроизводства, которые были задействованы в программных мероприятиях, в среднем составляло от 3,3 до 3,9 тысяч человек. За указанный период в отношении них было осуществлено более 33 500 мер безопасности. Преимущественно применялись такие меры безопасности, как личная охрана, охрана жилища и имущества, выдача специальных средств индивидуальной защиты, связи и оповещения об опасности, обеспечение конфиденциальности сведений о защищаемом лице и временное помещение в безопасное место.

С каждым годом количество преступлений против правосудия и порядка растет по стране. Анализ статистики за последние годы привел законодателя к новым решениям и мерам, которые будут направлены на их пресечение. Это связано с тем, что прошлые меры защищали участников процесса только в качестве осуществления правосудия. В настоящий момент такие меры должны восприниматься как основной принцип уголовного судопроизводства. Такие меры являются процессуальной гарантией каждого участника. Для того чтобы разобрать данную меру как принцип уголовного судопроизводства, необходимо дать общую характеристику определения термина «принцип уголовного судопроизводства».

В юридической литературе многие авторы, например, С.И. Ожегов считает принципы как основное и исходное начало, положение конкретной теории или учения.

Например, И.А. Пикалов утверждает, что принципы уголовного процесса в течении всего времени находятся в постоянном развитии, меняя свой уровень в зависимости не только от социального, но и экономического развития государства и общества.

Другие авторы, в том числе М.Н. Марченко относят принципы к началу уголовного процесса в целом, к его развитию и функционированию как основные идеи и положения.

Я считаю, что принципы представляют собой важное основное положение, которое закреплено и регламентировано различными отраслями права. Несоблюдение данных принципов может привести к негативным последствиям, в том числе и к ответственности (уголовной, административной или дисциплинарной).

Можно сделать вывод, что при нарушении или несоблюдении принципов уголовного процесса должностными лицами, к ним должны быть применены негативные меры принуждения или ответственности. Это связано с тем, что охрана прав и свобод человека и гражданина являются важнейшей ценностью государства и являются конституционной гарантией их обеспечения.

Ч. 3 ст. 11 Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее – УПК РФ) регламентирует следующий принцип охраны прав и свобод человека и гражданина в уголовном судопроизводстве. Согласно данной норме, при наличии достаточных данных о том, что потерпевшему, свидетелю или иным участникам уголовного судопроизводства, а также их близким родственникам, родственникам или близким лицам угрожают убийством, применением насилия, уничтожением или повреждением их имущества либо иными опасными противоправными деяниями, суд, прокурор, следователь, орган дознания и дознаватель принимают в пределах своей компетенции в отношении указанных лиц меры безопасности, предусмотренные ч. 9 ст. 166, ч. 2 ст. 186, ч. 8 ст. 193, п. 4 ч. 2 ст. 241 и ч. 5 ст. 278 УПК РФ, а также иные меры безопасности, предусмотренные законодательством РФ.

Также можно обратить внимание и на исследования автора, В.Т. Томина «Актуальные проблемы теории и практики». В данной работе безопасность участников уголовного судопроизводства и ее обеспечение является не только средством охраны их прав и свобод, но относится к самостоятельному принципу уголовного судопроизводства, нарушение которого приведет к негативным последствиям.

Необходимо обозначить и цель такого обеспечения безопасности. Анализ норм УПК РФ позволяет сделать вывод, что в различных разделах настоящего кодекса предусмотрено множество правовых норм, которые включают в себя меры, направленные на обеспечение безопасности участников процесса. Из этого можно сделать логический вывод, что такое направление является отдельным самостоятельным принципом уголовного судопроизводства.

Я согласен с мнениями многих исследователей, которые утверждают, что данный принцип должен учитываться не только на конкретной стадии, а во всем процессе, во всех его стадиях. Поэтому необходимо рассмотреть и проанализировать действие данного принципа на каждой стадии уголовного судопроизводства.

На стадии досудебного производства, возбуждения уголовного дела и на стадии предварительного расследования включительно, обеспечение безопасности возможно при наличии достаточных оснований полагать, что может быть причинен какой-либо вред. К таким участникам следует отнести, в первую очередь, потерпевшего, его представителя, свидетеля, их близких родственников и близких лиц. Для применения такой меры следователь обязан вынести постановление о сохранении в тайне данных о личности участника следственного действия. Такие участники, согласно положениям УПК РФ, могут быть предупреждены о неразглашении данных досудебного производства в порядке ст. 161 УПК РФ.

Обозначим следующие меры безопасности, которые применяются на стадии предварительного расследования:

- если имеются основания угрозы возможного насилия, вымогательства или других действий, которые могут быть применены к потерпевшему, свидетелю или иному участнику. В данном случае возможно проведение такого следственного действия, как контроль и запись телефонных и иных переговоров. Если имеется заявление в письменном виде от таких участников, то данное следственное действие проводится без получения судебного решения (ч. 2 ст. 186 УПК РФ);

- если необходимо обеспечить безопасность опознающего лица. В таком случае будет исключена возможность визуального наблюдения опознающего опознаваемым (ч. 8 ст. 193 УПК РФ);

- выделение уголовного дела в отдельное производство в отношении подозреваемого или обвиняемого. Такое решение возможно, когда они заключили досудебное соглашение о сотрудничестве с прокурором. Однако, необходимо условие, которое связано с возможной угрозой их безопасности, на основании ч. 4 ст. 154 УПК РФ;

- если возникает угроза близким родственникам обвиняемого или потерпевшего, с которым было заключено досудебное соглашение о сотрудничестве. В данном случае выносится следователем постановление о хранении документов в специальном конверте, который согласно ч. 3 статьи 317.4 УПК РФ, должен быть опечатан. Я считаю, что такая норма обеспечит безопасность участников уголовного процесса. При этом, на основании части 1 статьи 217 УПК РФ следователь должен ознакомить обвиняемого и его защитника со всеми материалами дела, но должен изъять данный конверт, в котором находятся такие сведения.

Такое же правило должно быть принято и при ознакомлении потерпевшего, гражданского истца и ответчика с материалами уголовного дела. При ознакомлении указанные материалы должны быть изъяты во время данной процедуры. Данное действие является гарантией сохранения конфиденциальности на основании статьи 216 УПК РФ;

- применение специальной меры обеспечения безопасности участников процесса, а именно закрытое судебное разбирательство. Данное положение закреплено в ч. 1 статьи 317. 9 УПК РФ.

Согласно УПК РФ постановление о применении конкретной меры безопасности выносится следователем при наличии достаточных оснований, с согласия руководителя следственного органа или дознавателем с согласия прокурора. Также данное постановление может вынести судья при рассмотрении уголовного дела, которое находится в его производстве. Задача таких мер связана, в первую очередь, с защитой и охраной не только прав и свобод участника на всех стадиях, но защита от возможного применения со стороны третьих лиц угрозы насилия, вымогательства или иных преступных действий.

Также следует отметить органы, которые обязаны исполнять такие постановления о применении конкретной меры безопасности в отношении участника уголовного процесса. К ним относятся:

- органы внутренних дел, если лица отправляются под стражу в разные места отбывания;

- администрация следственного изолятора. В данном случае они должны исполнять постановления в отношении тех лиц, которые осуждены к лишению свободы;

- командиры воинской части, если лица направляются в места отбывания наказания в виде ареста или содержания в дисциплинарной воинской части.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что Постановление о применении конкретной меры безопасности должно быть исполнено не позднее 10 дней после его получения соответствующим органом либо после извещения судом о вступлении приговора в законную силу либо об исполнении приговора, на основании ч. 2 и 4 ст. 48, ч. 2 ст. 69, ч. 1 ст. 75, ст. 151 и ч. 2 ст. 155 УИК РФ).

Таким образом, можно сделать следующий вывод на основе анализа Уголовно-процессуального кодекса РФ. Нормы, регламентирующие обеспечение безопасности участников уголовного судопроизводства содержаться в различных разделах и статьях УПК РФ. Я считаю необходимым внести изменения и дополнить настоящий кодекс главой «Обеспечение безопасности лиц, участвующих в уголовном судопроизводстве», в которую следует включить все вышеперечисленные нормы.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. «Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации» от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 20.12.2017).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2018).
4. *Епихин А.Ю.* Институт безопасности участников уголовного процесса: сравнительный анализ законодательства зарубежных стран // Актуальные проблемы экономики и права. 2012. № 1.
5. *Каац М.Э.* Обеспечение безопасности личности: уголовно-процессуальный аспект: методические рекомендации. Уфа: УЮИ МВД России, 2014.
6. *Ожегов С.И.* Словарь русского языка: около 57000 слов / Под ред. чл.-корр. АН СССР Н.Ю. Шведовой. 20-е изд., стереотип. М: Русский язык, 2012.
7. Проект Постановления Правительства Российской Федерации «Об утверждении Государственной программы «Обеспечение безопасности потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства на 2019 - 2023 годы» (подготовлен МВД России 12.03.2018) [Электронный ресурс] // URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/56646748/> (дата обращения 03.07.2018).
8. *Томин В.Т.* Уголовный процесс: актуальные проблемы теории и практики. М: Юрайт, 2011.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО; ЕВРОПЕЙСКОЕ ПРАВО

К ВОПРОСУ О ФУНКЦИЯХ И СТРУКТУРЕ ЕВРОПЕЙСКОГО ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

Земскова П.Е.¹, Окуньков И.К.²

¹Земскова Полина Евгеньевна - кандидат юридических наук, доцент,
кафедра теории права и сравнительного правоведения;

²Окуньков Игорь Константинович – студент,
научная специальность: 12.00.10 «Международное право; европейское право»,
юридический факультет,

Российский государственный гуманитарный университет,
г. Москва

Аннотация: в статье подробно рассматриваются функции Европейской системы центральных банков, а также структура и компетенция высших руководящих органов Европейского Центрального Банка.

Ключевые слова: Европейский Центральный Банк, структура, функции, высшие органы управления.

Правовой статус Европейской системы центральных банков (далее также - ЕСЦБ) и Европейского Центрального Банка (далее также – ЕЦБ) закреплен в статье 127 Договора о функционировании Европейского Союза (далее также – ЕС) и в Статуте Европейской системы центральных банков.

В соответствии с этими нормативными актами двумя главными целями создания и функционирования ЕСЦБ являются:

- 1) поддержка общей экономической политики;
- 2) обеспечение стабильности цен (в том числе контроль за уровнем инфляции).

Для претворения в жизнь этих целей определены основные функции ЕСЦБ, к числу которых относятся:

- 1) разработка и реализация единой валютной политики в рамках ЕС;
- 2) хранение и обслуживание валютных резервов стран-членов Союза;
- 3) проведение операций по обмену валют;
- 4) обеспечение нормального функционирования платежных систем;

Кроме четырех ключевых функций, установленных Статутом, Договор о функционировании ЕС также упоминает следующие:

1) Осуществление эмиссии банкнот. Законным платежным средством на территории Союза является евро. Монопольным правом на выпуск в обращение и изъятие из обращения банкнот обладает ЕЦБ, а также национальные центральные банки. В случае эмиссии монет ее объем должен быть предварительно согласован и одобрен Европейским Центральным Банком.

2) Надзор за деятельностью финансовых и кредитных организаций. В соответствии с Лиссабонским договором 2009 года была предусмотрена возможность предоставления дополнительных полномочий ЕЦБ по решению Совета ЕС. В этой связи необходимо отметить, что в период с 2013 года по 2018 год надзорные полномочия ЕЦБ были существенно расширены.

3) Статистическая функция. В рамках реализации целей и задач ЕСЦБ Европейскому центральному Банку предоставлены полномочия по сбору необходимых ему статистических данных. Кроме того, при содействии национальных центральных банков ЕЦБ вправе направлять запросы о предоставлении информации компетентным органам государств-членов. В соответствии со ст. 5 Статута ЕЦБ также

должен содействовать гармонизации правил, регулирующих сбор и распространение статистической информации. Круг субъектов, которые в обязательном порядке должны предоставлять информацию, устанавливается Советом ЕС.

4) Консультативная функция. Важно отметить, что при возникновении вопросов, затрагивающих компетенцию ЕЦБ, институты и органы ЕС, а также компетентные органы государств вправе консультироваться с ним. При этом предусмотрены также обязательные консультации с ЕЦБ в рамках законодательного процесса перед внесением законопроектов по вопросам, отнесенным к его ведению.

5) Международное сотрудничество. Согласно статье 6 Статута Европейский Центральный Банк уполномочен представлять ЕСЦБ на международной арене по всем вопросам, отнесенным к ведению ЕСЦБ. При этом участие национальных центральных банков в международных валютных органах возможно только с разрешения ЕЦБ.

В соответствии со Статутом ЕСЦБ руководящими органами Европейского Центрального Банка являются Совет управляющих, Исполнительный Совет и Генеральный Совет. Необходимо отметить, что Президент ЕЦБ как высшее должностное лицо входит в состав каждого из этих органов, причем в первые два - с правом решающего голоса при равенстве голосов.

Необходимо рассмотреть каждый из высших органов управления ЕЦБ в отдельности, начиная с Исполнительного Совета как органа, непосредственно обеспечивающего реализацию основных целей и задач ЕСЦБ.

Исполнительный Совет является высшим исполнительным органом ЕЦБ и осуществляет текущее руководство его деятельностью. Статья 11 Статута устанавливает, что в его состав входят Президент ЕЦБ и его заместитель (Вице-Президент), а также четыре других члена из числа кандидатов, предложенных Советом ЕС после консультаций с Европейским парламентом и Советом управляющих ЕЦБ. Члены Исполнительного Совета назначаются с согласия правительств государств-членов ЕС. Срок полномочий – 8 лет без права повторного назначения.

При этом предложенные кандидаты должны являться гражданами государств-членов ЕС, обладать безупречной деловой репутацией и общепризнанным авторитетом в банковской или финансовой сфере. Члены Исполнительного Совета работают на постоянной профессиональной основе и им запрещается заниматься любой другой оплачиваемой деятельностью, за исключением случаев, специально определенных решением Совета управляющих (допускается возможность заниматься творческой деятельностью).

В случае совершения поступка, порочащего честь члена Исполнительного Совета и несовместимого с его статусом или совершения им тяжкого преступления, он может быть принудительно освобожден от должности Судом ЕС на основании заявления Совета управляющих или Исполнительного Совета.

С 1 ноября 2011 года членами Исполнительного Совета являются: Президент ЕЦБ – Марио Драги, Вице-президент-Витор Констанцио, Бенуа Кере, Питер Прает, Сабина Лаутеншлегер, Ив Мерш.

В соответствии со статьей 11 Статута определены основные функции Исполнительного Совета ЕЦБ, который:

- 1) обеспечивает исполнение решений и инструкций Управляющего Совета;
- 2) осуществляет текущее руководство общим процессом деятельности ЕЦБ;
- 3) осуществляет подготовку заседаний Управляющего Совета;
- 4) непосредственно осуществляет валютную политику ЕЦБ;
- 5) дает необходимые указания национальным центральным банкам в рамках реализации инструкций и решений Совета управляющих ЕЦБ.

Принятие решений на заседаниях Исполнительного Совета осуществляется простым большинством голосов. В случае равенства голосов «за» и «против», голос Президента ЕЦБ является решающим.

Высшим руководящим органом ЕЦБ является Совет управляющих. В его состав входят по должности Управляющие (главы) национальных центральных банков государств, которые входят в еврозону (на сегодняшний день их насчитывается 19) и члены Исполнительного комитета.

Как следует из статьи 10 Статута, главной задачей Совета управляющих является определение основных параметров денежно-кредитной политики ЕЦБ.

Для реализации этой задачи Совет осуществляет следующие основные функции:

- 1) разрабатывает и принимает долгосрочные инструкции и решения, направленные на достижение целей ЕСЦБ и обеспечение ее нормального функционирования;
- 2) утверждает правила внутренней организации ЕЦБ и его руководящих органов;
- 3) определяет порядок представления Европейской системы центральных банков на международной арене;
- 4) разрабатывает и утверждает ключевые элементы денежной политики (в том числе размеры минимальных резервов национальных центральных банков и размеры процентных ставок);
- 5) формулирует и определяет валютную политику ЕЦБ.

В течение календарного года должно состояться как минимум десять заседаний Совета управляющих ЕЦБ. Протоколы его заседаний являются конфиденциальными и разглашению не подлежат, за исключением случая, когда Совет сам принимает решение опубликовать протокол заседания.

В соответствии со Статутом установлено, что принятие решений в Совете управляющих происходит при условии присутствия на заседании не менее чем двух третей от числа его членов (кворум), простым большинством голосов. Однако в случае отсутствия кворума Президент ЕЦБ вправе созвать чрезвычайное заседание Совета управляющих, которое может принять любые решения независимо от кворума (такая ситуация является чрезвычайной и исключительной).

Для принятия решений по отдельным финансовым вопросам (формирование капитала ЕЦБ, передача валютных резервов от национального центрального банка к ЕЦБ) требуется квалифицированное большинство. Следует отметить, что при принятии решений по таким вопросам голоса должны быть взвешены в соответствии с долями национальных центральных банков в подписном капитале ЕЦБ. Таким образом, решение может быть принято только в том случае, если за него поданы голоса членов Совета, представляющие совокупно не менее двух третей подписного капитала ЕЦБ. При этом в случае равенства голосов «за» и «против» правом решающего голоса обладает Президент ЕЦБ.

По причине того, что не все государства, входящие в состав Союза, перешли на единую валюту, возникла объективная необходимость в создании дополнительного руководящего органа - Генерального Совета Банка. Как справедливо отмечают отечественные ученые, главная задача этого органа - обеспечить согласование, координировать процесс перехода государств на евро с тем, чтобы он проходил как можно менее болезненно для их экономик. После выполнения этой задачи планируется упразднение Генерального Совета. Таким образом, само наличие его в числе высших органов является временным.

В состав Генерального Совета входят Управляющие (руководители) национальных центральных банков всех государств-членов Европейского Союза и высшие должностные лица Банка - Президент ЕЦБ и его заместитель (Вице-Президент).

В соответствии со статьями 44, 45 и 46 Статута ЕСЦБ определены основные обязанности Генерального Совета:

- 1) осуществление статистической функции Банка, сбор и обработка соответствующей информации;
- 2) реализация консультационной функции ЕЦБ;
- 3) принятие правил и стандартов финансовой отчетности и бухгалтерского учета;
- 4) принятие мер, касающихся оплаты уставного капитала Европейского Центрального Банка;
- 5) подготовка проектов должностных инструкций;
- 6) установление условий и правил приема на работу персонала ЕЦБ;
- 7) подготовка отчетной документации о деятельности Банка (еженедельные, ежеквартальные и ежегодные отчеты).

Необходимо также отметить, что Президент ЕЦБ обязан незамедлительно информировать членов Генерального Совета обо всех решениях, принятых Советом Управляющих.

Принятие решений в Генеральном Совете осуществляется простым большинством голосов. При этом ни один из членов Совета не обладает правом решающего голоса.

Таким образом, в условиях некоторой «турбулентности», в которой находится система, возникшая на современном этапе европейской интеграции, – особенно важной представляется институциональная стабильность Европейского Центрального Банка. Хотелось бы выразить надежду на то, что именно такая – прочная, отчасти бюрократизированная – конструкция послужит своеобразным «финансовым якорем», который позволит сохранить Европейский союз в «бурном море центробежных тенденций».

Список литературы

1. Treaty on European Union 1992// Official Journal of the European Union, 1992. 29 July. P. 191.
2. Consolidated version of the Treaty on the Functioning of the European Union Official Journal of the European Union, 2012. С 326.
3. *Беспалова О.В.* Еврозона, Европейский Центральный Банк и мировой финансовый кризис//Труды Девятой Международной научно-практической конференции. Томск. Издательство Томского политехнического университета, 2012. С. 21-25.
4. *Кормош Ю.И.* Европейская система центральных банков в Валютном Союзе // Государство и право, 2003. № 8. С. 63-74.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

ИЗДАЕТСЯ С 2016 ГОДА
ВЫХОДИТ 3 РАЗА В МЕСЯЦ

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09.

[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)
EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «ОЛИМП»
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЬЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
117321, Г. МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140



ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»
[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru)

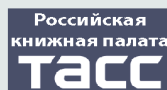
Вопросы права и экономической теории

II Международная заочная научно-практическая конференция (Москва. 16-17 июля 2018 года)

 **РОСКОМНАДЗОР**
СВИДЕТЕЛЬСТВО ЭЛ № ФС 77–65699



INTERNATIONAL STANDARD
SERIAL NUMBER 2542-081X



НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ РАССЫЛАЕТСЯ:

1. Библиотека Администрации Президента Российской Федерации, Москва;
Адрес: 103132, Москва, Старая площадь, д. 8/5.
2. Парламентская библиотека Российской Федерации, Москва;
Адрес: Москва, ул. Охотный ряд, 1
3. Российская государственная библиотека (РГБ);
Адрес: 110000, Москва, ул. Воздвиженка, 3/5
4. Российская национальная библиотека (РНБ);
Адрес: 191069, Санкт-Петербург, ул. Садовая, 18
5. Научная библиотека Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова (МГУ), Москва;
Адрес: 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ, Научная библиотека

ПОЛНЫЙ СПИСОК НА САЙТЕ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ