



# ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

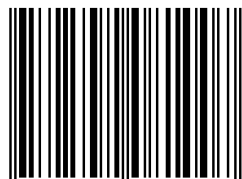
▶ **ELECTRONIC JOURNAL • СЕНТЯБРЬ 2019 № 24 (73)**

▶ **SCIENTIFIC-PRACTICAL JOURNAL  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

САЙТ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)  
ИЗДАТЕЛЬСТВО: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru)  
СВИДЕТЕЛЬСТВО РОСКОННАДЗОРА ЭЛ № ФС 77-65699



ISSN 2542-081X



9 177 254 2 08 1007

# Вопросы науки и образования

№ 24 (73), 2019

Москва  
2019





# Вопросы науки и образования

№ 24 (73), 2019

НАУЧНО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ  
[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)  
EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

**Главный редактор  
ЕФИМОВА А.В.**

Издается с 2016 года.

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи,  
информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)  
Свидетельство ПИ № ФС77 – 65699

Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования:  
<https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ISSN 2542-081X



## Содержание

|  |           |
|--|-----------|
| <b>ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>   | <b>4</b>  |
| <i>Иргизов Н.А.</i> ПИЛОТИРОВАНИЕ ВСЛЕПУЮ .....  | 4         |
| <b>СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ .....</b>  | <b>7</b>  |
| <i>Косенко Т.Г.</i> ВОЗМОЖНОСТИ РАЗВИТИЯ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ<br>ПРОИЗВОДСТВ.....  | 7         |
| <b>ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....</b>  | <b>10</b> |
| <i>Дюдюн Т.Ю., Чебурков А.С.</i> АКТУАЛИЗАЦИЯ ВОПРОСОВ ИЗУЧЕНИЯ<br>ОСОБЕННОСТЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ<br>ПРЕДПРИЯТИЙ РАЗЛИЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ<br>ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ..... | 10        |
| <i>Дягилева М.Э.</i> СРАВНЕНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ КРАСНОЯРСКОГО<br>КРАЯ И ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ.....  | 18        |
| <i>Мирошниченко И.Д.</i> СДЕЛКИ MERGERS & ACQUISITIONS .....   | 24        |
| <b>ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....</b>  | <b>29</b> |
| <i>Лукина А.А., Гришина Я.С.</i> ДОГОВОР ДАРЕНИЯ .....   | 29        |
| <b>ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>  | <b>38</b> |
| <i>Акпулатова А.Е.</i> СОСТОЯНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ КАК АСПЕКТ<br>НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ .....  | 38        |

# ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

## ПИЛОТИРОВАНИЕ ВСЛЕПУЮ

**Иргизов Н.А.**

*Иргизов Николай Анатольевич – аспирант,  
кафедра летной эксплуатации и безопасности полетов,  
факультет лётной эксплуатации  
и управления воздушным движением,  
Ульяновский институт гражданской авиации, г. Ульяновск*

**Аннотация:** *в статье анализируются резервные системы воздушных сигналов современных гражданских самолетов.*

**Ключевые слова:** *безопасность полета, скорость.*

Достижения науки и техники не стоят на месте. Это касается любой сферы деятельности человека, тем более, такой высокотехнологичной как авиация. Говоря о современных гражданских магистральных самолетах, мы конечно же имеем ввиду последние разработки отечественного авиапрома: ТУ 204СМ, Сухой Superjet и МС-21. Посетив МАКС 2019, можно было лицезреть только два последних. К сожалению, лайнер Туполева уходит в тень продукции корпорации «Иркут» несмотря на то, что было потрачено много усилий по доработке самолета. Он так и останется штучным товаром для государственных нужд, пока его не сменит Магистральный Самолет 21-го века. К слову сказать, все три образца оснащены электродистанционной цифровой системой управления. Проще говоря, управление многотонной машиной осуществляется небольшой ручкой управления или штурвальной колонкой, что значительно облегчает пилотирование и повышает точность контроля параметров полета.

Общемировая тенденция машиностроения диктует новые правила. Человек уходит на второй план, оставаясь в лучшем случае оператором. Авиация всегда была пионером в этой области: автопилоты, управление по проводам, максимальная автоматизация. Технологии, обкатанные в воздухе десятки лет назад, спускаются на дороги общего пользования

сегодня. Все это делается для повышения безопасности деятельности человека, минимизации его ошибок, выведения его из контура управления, в контур принятия решений. Неудивительно, что многие операторы добиваются повышения уровня безопасности полета этим путем. Работа пилота современного воздушного судна сводится к рутинному взлету, набору минимальной высоты, включению автопилота и его выключению для производства посадки, если она не выполняется в автоматическом режиме. Основное время полета выполняются функции наблюдателя. Вмешательство в систему управления происходит как правило в случае каких-то сбоев. Тем самым, ручное управление реального самолета рядовым пилотом происходит довольно-таки редко, в основном в случае отказа системы автоматического управления. Это является стрессовой ситуацией для него, несмотря на то, что дважды в год он тренируется на тренажере самолета, в условиях, максимально приближенных к реальным.

Существуют некоторые отказы, приводящие к потере индикации основных параметров полета. Одним из них является скорость полета. Представьте себе, что вы за рулем автомобиля на приличной скорости попадаете в условия нулевой видимости. Для вас это будет стресс. Он усилится если в это время откажет панель приборов. Более половины времени полета происходит в приборных метеоусловиях, вне зоны видимости земной поверхности и естественного горизонта. Пилоты привыкают доверять приборам, чьи показания бывают не всегда корректны. Так случилось зимой прошлого года, когда командир самолета Ан-148 Саратовских авиалиний из-за ложных показаний скорости направил самолет в землю. Тогда они забыли включить обогрев приемников воздушного давления (ПВД), источников показаний основных параметров полета, и они обледенели.

За более чем вековую историю авиации человечество не придумало другого эффективного способа определения высотно-скоростных параметров движения воздушных судов. Порой, в условиях агрессивной внешней среды,

конструктивные решения ПВД не позволяют правильно определить скорость и высоту полета. Система автоматического управления может некорректно вести лайнер. Пилоту нужно вовремя распознать признаки отказа и отключить автоматику. Далее пилотирование осуществляется вслепую, по грубым данным: тангаж полета и режим работы двигателей. На самолетах Сухой Superjet и МС-21 также имеется указатель угла атаки, как косвенный показатель скорости полета, других дублирующих систем не предусмотрено. Согласно инструкции по действиям в условиях недостоверных показаний скорости пилотирование осуществляется в соответствии с этими параметрами. Но пилот, летающий по 90 часов в месяц и привыкший ежедневно наблюдать и доверять указателю скорости, может не поверить указателю угла атаки и на снижении гнаться за падающей или в наборе высоты за стремящейся в верхний эксплуатационный предел скоростью. В силу своего психофизиологического и эмоционального состояния, а также уровня подготовки, он может вовремя не распознать опасную ситуацию.

Подводя итог сказанному, нужно отметить, что современные отечественные магистральные самолеты нуждаются в резервной системе показаний скорости и высоты, которая не так зависима от внешних условий эксплуатации и будет повторять показания основной системы, более привычной для пилота, что в стрессовой ситуации очень важно.

### ***Список литературы***

1. Отчет МАК о катастрофе АН-148 Саратовские авиалинии [Электронный ресурс]. 2018. URL: [http://mak-iac.org/upload/iblock/560/report\\_ra-61704.pdf](http://mak-iac.org/upload/iblock/560/report_ra-61704.pdf) (дата обращения: 06.09.2019).
2. Характеристики ВС Сухой Superjet [Электронный ресурс]. 2019. URL: <http://www.scac.ru/ru/products/sukhoi-superjet100> (дата обращения: 06.09.2019).

# СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

---

## ВОЗМОЖНОСТИ РАЗВИТИЯ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ

**Косенко Т.Г.**

*Косенко Тамара Григорьевна - кандидат  
сельскохозяйственных наук, доцент,  
кафедра агрохимии и экологии, агрономический факультет,  
Донской государственной аграрный университет,  
п. Персиановский*

**Аннотация:** рассмотрены особенности организации подсобного промышленного производства. Дано значение безотходной технологии. Определен эффект от реализации сельскохозяйственной продукции после хранения.

**Ключевые слова:** продукция, ресурсы, эффективность, технология, качество, потребление.

УДК 631.5

Подсобные промышленные производства оказывают положительное влияние на все стороны деятельности хозяйства.

Для эффективного функционирования агропромышленного производства важное значение имеют инфраструктурные звенья, обслуживающие процесс обращения сельскохозяйственной продукции и обеспечивающие соединение процессов ее производства и потребления.

Рентабельность сельскохозяйственного производства и производительность труда повышается, а сезонность в использовании трудовых ресурсов практически отсутствует. Наряду с этим широко используется безотходная технология - отходы переработки и хранения плодов и овощей, мукомольного производства направляются на корм скоту, а навоз служит ценным удобрением для садов и полей.



Важнейшей задачей является получение высокой прибыли, позволяющей осуществлять воспроизводство [2, с.44]. Одним из резервов повышения эффективности производства продукции является повышение ее качества и конкурентоспособности [1, с.77]. Высокий уровень качества повышает спрос на продукцию и увеличивает прибыль предприятия за счет объема продаж и более высоких цен [4, с.65].

Важное значение для потребителя имеет рассортировка продукции по качеству, ее упаковка, приемлемая цена. Для обеспечения оптимальных условий сохранения продукции в процессе продвижения к покупателю необходимо определить каналы сбыта и порядок отпуска.

На крупных сельскохозяйственных предприятиях, в подсобных хозяйствах могут быть соединены процессы производства, доработки, хранения, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции.

Для лучшей сохранности продукции, сокращению ее количественных и качественных потерь при транспортировке и хранении необходимо максимальное приближение баз хранения к местам производства.

Создавая материально-техническую базу хранения продукции непосредственно на сельскохозяйственном предприятии, необходимо учитывать особенности хранения продукции, предназначенной для производственного использования и реализации.

Преобладающую часть сельскохозяйственной продукции предприятия реализуют непосредственно в период уборки урожая [3, с.23]. Загрузка продукции в хранилища непосредственно после уборки урожая способствует сокращению потерь, снижает потребность в транспортных средствах, повышает занятость работников во внесезонный период.

Хранение товарной части сельскохозяйственной продукции непосредственно в местах ее производства имеет важное преимущество, так как реализация происходит по более высоким ценам.

Экономический эффект от реализации сельскохозяйственной продукции после хранения в местах производства определяется в виде разницы между ценой, складывающейся на рынке в период реализации и затратами на производство, сортировку, закладку в хранилище, хранение и реализацию этой продукции. Разница должна быть уменьшена на величину потерь продукции во время погрузки, транспортировки, выгрузки, хранения. Это определяет целесообразность хранения сельскохозяйственной продукции в местах производства.

### *Список литературы*

1. *Косенко Т.Г.* Анализ выполнения производственной программы по растениеводству В сборнике: Современные научные исследования: теоретический и практический аспект Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 75-77.
2. *Косенко Т.Г.* Контроль знаний по экономике природопользования и методика подготовки ответов п. Персиановский, 2015.
3. *Косенко Т.Г.* Эффективное ведение агропромышленного производства учебное пособие п. Персиановский, 2011.
4. *Косенко Т.Г., Вологжин Е.Ю., Ворожбянов П.М.* Оценка факторов производства продукции растениеводства в СПК колхозе «Прогресс» Неклиновского района Ростовской области // Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. 2014. С. 64-66.

## АКТУАЛИЗАЦИЯ ВОПРОСОВ ИЗУЧЕНИЯ ОСОБЕННОСТЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РАЗЛИЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Дюдюн Т.Ю.<sup>1</sup>, Чебурков А.С.<sup>2</sup>

<sup>1</sup>Дюдюн Татьяна Юрьевна – кандидат экономических наук,  
доцент;

<sup>2</sup>Чебурков Алексей Сергеевич – магистрант,  
кафедра финансов, налогообложения и финансового учета,  
Ступинский филиал

Московский финансово-юридический университет,  
г. Москва

***Аннотация:** в данной статье рассмотрена организация финансовой деятельности предприятий различных организационно-правовых форм хозяйствования, поскольку финансы предприятий в структуре финансовой системы нашей страны занимают исходное, определяющее положение. Приведена статистика изменения численности предприятий и организаций по формам собственности. Особое внимание уделено особенностям организации финансовой деятельности коммерческих предприятий. Авторами выявлены важнейшие черты, которые присущи предприятиям различных организационно-правовых форм хозяйствования и указали финансовые и некоторые организационные особенности каждого.*

***Ключевые слова:** финансы, предприятие, организация, организационно-правовые формы хозяйствования, уставный капитал, прибыль.*

УДК 338.1

В современных условиях финансовой нестабильности одним из актуальных вопросов является изучение организации финансовой деятельности предприятий

различных организационно-правовых форм хозяйствования, так как финансы предприятий в структуре финансовой системы нашей страны занимают исходное, определяющее положение, поскольку обслуживают общественное производство, создающее совокупный общественный продукт и формирующее преобладающую массу финансовых ресурсов России.

Экономика современной России представляет собой организованное на рыночных, капиталистических принципах хозяйство, в рамках которого действуют частные, государственные и смешанные предприятия различных организационно-правовых форм. В связи с этим, предложено ранжирование предприятий, в соответствии с Гражданским кодексом (ГК) РФ [1].

Рыночная экономика предполагает функционирование предприятий различных организационно-правовых форм (рис. 1), которые дифференцируются, согласно статьи 50 ГК РФ, на коммерческие и некоммерческие.

Как можно увидеть, организационно-правовые формы деятельности предприятий на сегодняшний день, характеризуются большим разнообразием. Необходимо подчеркнуть, что предприятия дифференцируются согласно ГК РФ по организационно-правовой форме, по форме собственности на средства производства, по целям деятельности, по принадлежности капитала, по способу формирования уставного фонда, по степени соподчиненности, по числу работников и размеру. При этом, особенности организации финансов определяются учредительными документами хозяйствующих субъектов, которые создаются в соответствии с Гражданским кодексом РФ в сфере организационных основ функционирования, приватизации, валютного регулирования, местного самоуправления, налогообложения и в других сферах финансовых, имущественных прав и обязательств.



*Рис. 1. Основные организационно-правовые формы хозяйствующих субъектов*

Динамика изменения распределения общей численности предприятий и организаций по формам собственности за 2000-2018 гг. представлена в таблице 1.

*Таблица 1. Изменение распределения общей численности предприятий и организаций по формам собственности за 2000-2018 гг.*

| Показатель                              | 2000   | 2005   | 2010   | 2014   | 2015   | 2016   | 2017   | 2018   |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Всего предприятий и организаций, единиц | 3346,5 | 4767,3 | 4823,3 | 4886,0 | 5043,6 | 4764,5 | 4561,7 | 4214,7 |

Как можно увидеть, пик наибольшего количества предприятий и организаций приходится на 2015 год. Далее наблюдается снижение показателя, в связи с ухудшение внешней экономической ситуации в стране.

Юридический статус предприятий определяется в зависимости от формы собственности. Формы

собственности: частная, государственная, муниципальная, собственность общественных организаций и прочие.

В связи с этим, представим в графической форме статистику распределения предприятий и организаций по формам собственности за 2000-2018 гг. (рис. 2).



*Рис. 2. Изменение численности предприятий и организаций в зависимости от формы собственности за 2000-2018 гг. [7]*

Данная диаграмма указывает, что наиболее распространенной формой предприятий и организаций являются частные предприятия, представляющие собой юридическое лицо, которое основано на собственности отдельных граждан. В соответствии с этим возникает вопрос более подробного изучения особенности организации финансовой деятельности коммерческих и некоммерческих организаций.

Вначале выделим основные особенности организации финансовой деятельности коммерческих предприятий:

- формирование уставного капитала (акционерный капитал, паевые взносы, долевое участие, бюджетные

средства и проч.). При этом участники полного товарищества и общества с ограниченной ответственностью осуществляют создание уставного капитала за счет вкладов участников, т. е. по существу это представляет собой складочный капитал. Публичное и непубличное акционерные общества формируют уставный (акционерный) капитал исходя из номинальной стоимости акций данного общества, отметим, что минимальный уставный капитал публичного общества должен составлять сто тысяч рублей, а минимальный уставный капитал непубличного общества должен составлять десять тысяч рублей. Имущество унитарных предприятий формируется на базе государственной и муниципальной собственности;

- порядок образования резервных фондов, т. к. в акционерных обществах [2] создаются резервные фонды в обязательном порядке из чистой прибыли. Величина резервного фонда регламентирована и не может быть менее 5% от уставного капитала. Организации с другими формами хозяйствования также могут создать резервные фонды, но для них это не обязанность, а право. В таком случае порядок формирования фонда и его размер собственники указывают в уставе (ст. 30 Федерального закона от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ);

- предоставление финансовой отчетности, т.к. акционерные общества в обязательном порядке обязаны публиковать форму отчетности;

- распределение прибыли предприятий, при этом, отметим, что прибыль коммерческих предприятий, которая остается после уплаты всех налогов, подлежит распределению между участниками на принципах корпоративности [4]. В акционерных организациях часть чистой прибыли выплачивают в виде дивидендов (по акциям: привилегированным и обычным), а другую – направляют на развитие производства. Прибыль унитарных предприятий после уплаты налогов и других обязательных платежей остается в их распоряжении и подлежит использованию на производственное и социальное развитие;

- источники привлечения средств, т. к. в акционерных обществах предусматривается форма привлечения денежных средств в виде эмиссии собственных ценных бумаг;

- определение издержек, т. к. в акционерных обществах, помимо традиционных затрат, которые связаны с развитием производства, есть затраты на эмиссию и размещение ценных бумаг данного общества;

- ответственность по обязательствам предприятий (вплоть до личного имущества участников организаций) [5].

Необходимо отметить, что 1 сентября 2018 года вступили в силу изменения в Федеральный закон от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах», предусматривающие, что в публичном акционерном обществе должны быть организованы управление рисками и внутренний контроль, на основании закона от 19.07.2018 г. № 209-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах». Внутренние документы ПАО, определяющие политику общества в этой области, должен утвердить совет директоров (наблюдательный совет).

Следовательно, работа финансовой системы предприятия направлена, прежде всего, на удовлетворение потребностей собственника организации. Как правило, это осуществляется за счет эффективной политики по управлению дивидендами и инвестициями.

Для достижения вышеописанной цели решаются следующие задачи:

- поддержание и обеспечение высокой финансовой устойчивости, которая выражается в правильной организации процессов финансирования текущей хозяйственной деятельности, управления ресурсами предприятия, его денежными резервами и фондами. Сюда же относят привлечение сторонних средств, при необходимости, а также оптимизацию структуры собственного капитала;

- обеспечение платежеспособности предприятия за счет поддержки ликвидности оборотных средств и активов, управления движения денежных средств;



- создание условий для максимизации прибыли. Это достигается путем эффективного управления не только активами предприятия, но и обеспечения снижения затрат, увеличения объемов выпуска и сбыта;

- стремление к минимизации финансовых рисков через инструменты страхования, проведение профилактики, а также создания резервного фонда на случай форс-мажора [6].

Особенности организации финансов некоммерческих организаций, как самостоятельных хозяйствующих субъектов определены целевой направленностью их уставной деятельности, порядка и источников финансирования. Специфика уставной деятельности некоммерческих организаций представлена на рис. 3.



*Рис. 3. Специфика уставной деятельности некоммерческих организаций*

Как можно увидеть, главные отличительные черты некоммерческих финансов отражены в их создании, разделении и управлении.

Таким образом, отличительной чертой финансов предприятий является зависимость от правовой формы их организации. Организационно-правовые формы хозяйствования определяют различные особенности организации финансов предприятий: источники и порядок формирования уставного фонда, систему распределения прибыли (дохода), взаимоотношения с бюджетом и др. По

сути, управление финансами на предприятии сводится к формированию источников получения денежных средств, а затем, к их использованию в целях улучшения собственного финансового результата [3].

Рассмотренные авторами вопросы выявили важнейшие черты, которые присущи предприятиям различных организационно-правовых форм хозяйствования и указали финансовые и некоторые организационные особенности каждого. Следовательно, можно сделать вывод, что наличие и плодотворное функционирование различных предприятий и организаций одинаково важно для эффективного развития экономической системы страны на современном этапе развития.

### *Список литературы*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть первая от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019).
  2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 15.04.2019) «Об акционерных обществах».
  3. *Володин А.А.* Управление финансами. Финансы предприятий: учебник. М.: ИНФРА-М, 2018. 510 с.
  4. *Дорман В.Н.* Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебное пособие. М.: Юрайт, 2019. 107 с.
  5. *Жилкина А.Н.* Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник. М.: Инфра-М, 2018. 332 с.
  6. *Ключников И.К.* Финансы. Сценарии развития: учебник для вузов. М.: Юрайт, 2019. 206 с.
  7. Россия в цифрах. 2018: Краткий статистический сборник / Росстат. М., 2018. 522 с.
-

## СРАВНЕНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ И ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Дягилева М.Э.

*Дягилева Маргарита Эдуардовна – магистрант,  
кафедра менеджмента в АПК,  
Красноярский государственный аграрный университет,  
г. Красноярск*

Стабильность любого государства в значительной степени зависит от внешней торговли. А рост числа экспортно-импортных операций для большинства стран является одним из главных показателей развития национальной экономики.

Деятельность экспортно-ориентированных предприятий оказывает непосредственное влияние на развитие региона, состояние его финансов, социальный климат. Ключевым звеном благополучия региона в связи с этим становится стабильная прибыльная работа предприятий-экспортеров. Такая работа невозможна без эффективного управления рисками, которые сопровождают экспортную деятельность предприятий.

В данной статье проведем сравнительную характеристику экспортной деятельности Красноярского края и Иркутской области; рассмотрим, какие риски экспортной деятельности существуют в первом и во втором регионе; найдем, какие методы снижения рисков используются на данный момент в обоих регионах.

Красноярский край относится к числу крупнейших экспортеров России и с каждым годом наращивает объемы экспорта. Соответственно территорию Красноярского края вполне можно назвать благополучной и перспективной для экспорта.

Однако, хоть край и считается перспективным, но при более внимательном рассмотрении, проблем обнаруживается немало.

Экспорт из Красноярского края за период с сентября 2017 по сентябрь 2018 года составил \$7.44 млрд.

В основном экспортировались «Металлы и изделия из них» (66%), «Древесина и изделия из неё» (11%), «Минеральные продукты» (10,3%)

В структуре экспорта по странам на первом месте Нидерланды (32%), на втором месте Китай (19%), на третьем месте Германия (11,3 %).

Одной из проблем являются многочисленные риски международной торговли. Рассмотрим основные риски по этапам организации экспортной деятельности (таблица 1).

*Таблица 1. Возможные риски по этапам организации экспортной деятельности*

| <b>№ п/п</b> | <b>Этапы организации экспорта</b>                     | <b>Возможные риски</b>   |
|--------------|---|--|
| 11           | Анализ зарубежных рынков                              | Увеличение размера вывозных таможенных пошлин, ужесточение правил нетарифного регулирования импорта товаров, усиление конкуренции на внешних рынках, сокращение экспортной выручки |
| 22           | Оценка финансовых возможностей предприятия            | Дефицит собственных средств на реализацию экспортных проектов, рост тарифов на перевозку товаров   |
| 33           | Адаптация предприятия к требованиям зарубежных рынков | Увеличение затрат на совершенствование производственных технологий, недостаток инвестиций в производственные изменения   |
| 44           | Подготовка продукции к экспорту                       | Ужесточение требований к продукции, ухудшение качества продукции   |
| 55           | Подготовка документов для экспорта                    | Неполнота, неточность, недостоверность информации, высокий уровень логистических затрат  |
| 66           | Совершение таможенных операций                        | Неполнота, неточность, недостоверность информации, затягивание сроков поставки, срыв поставки товара   |
| 77           | Возмещение НДС при экспорте                           | Неполнота, неточность, недостоверность информации  |

На данный момент в Красноярском крае есть следующие методы снижения рисков.

1. Создан центр поддержки экспорта, задачами которого является оказание поддержки, направленных на развитие международных деловых, технологических и научных партнерств малых и средних предприятий, а также предоставление малым и средним предприятиям помощи в поиске партнеров, выходе на иностранные рынки, организации делового сотрудничества, оказании консультационной поддержки.

2. Банками созданы программы экспортно-импортного финансирования.

3. Страхование экспортных рисков. Всего существует около 50 видов страхования, среди которых страхование валютных рисков, страхование расходов на вхождение экспортера на новый рынок, страхование от инфляции и т.д.

4. Разработаны механизмы стимулирования реализации приоритетных инвестиционных и инновационных проектов развития региона, ориентированных на рост добавленной стоимости для увеличения экспортного потенциала региона.

Иркутская область – на сегодняшний день является одним из наиболее развитых регионов Восточной Сибири. На территории области находится около 2,0% промышленного производства России при 1,7% населения. Несмотря на то, что для области характерен повышенный удельный вес отраслей добывающей промышленности и ресурсоёмких обрабатывающих отраслей с ориентацией на вывоз сырья и полупродуктов, в регионе имеется ряд высокоэффективных производств в отраслях специализации, продукция которых вполне конкурентоспособна на мировом рынке. Создан мощный экономический потенциал со специализацией на электроэнергетике, алюминиевой, химической, нефтеперерабатывающей, лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности.

Также стоит отметить некоторые факторы способствующие снижению развития области: потенциальные потребители ресурсоёмкой продукции

Иркутской области находятся в достаточно удаленных регионах, а слабо развитая коммуникационная инфраструктура, не позволяет развиваться внешнеторговой деятельности.

Экспорт из Иркутской области за период с Августа 2017г. по Август 2018г. составил \$7.61 млрд. В структуре экспорта по странам на первом месте Китай (54%), на втором месте Япония (10%), на третьем месте США (6,1%)

Основными барьерами выхода малого и среднего бизнеса на внешние рынки являются: низкая конкурентоспособность выпускаемой продукции; высокие затраты предприятия для выхода на внешний рынок; отсутствие информации о зарубежных рынках и уровне спроса на ту или иную продукцию; высокие затраты предприятий для внедрения современных управленческих технологий; отсутствие информации о требованиях к сертификации и качеству продукции для продажи её на зарубежных рынках; низкая доступность инвестиционных ресурсов; ограниченные возможности для коммерциализации инновационных технологий и разработок; слабая правовая подготовка в области внешнеэкономической деятельности; отсутствие информации о проектах и программах содействия экспорту; отсутствие возможности для продвижения своей продукции на зарубежных выставках-ярмарках.

Все вышеназванные причины, наряду с курсовыми валютными разницеми и не очень благоприятной налоговой и тарифной экспортной политикой, значительно повышают риски предпринимательской деятельности и отталкивают потенциальных экспортеров от работы на внешних рынках.

На данный момент в Иркутской области минимизацию рисков достигают следующими способами:

1. В 2018 году создан Центр поддержки экспорта.

2. Администрацией Иркутской области было принято решение, что участники ВЭД Иркутской области могут декларировать товар не только в месте расположения производства и основных фондов, т.е. на таможенных

Иркутской области, но и в других таможенных РФ, а также по месту юридической регистрации собственника предприятия.

3. Для стимулирования экспорта пиломатериалов, товарной целлюлозы, а также бумаги и картона была разработана специальная политика, проводимая администрацией Иркутской области в части мер по упорядочению экспорта лесосырьевых ресурсов и развития производств по глубокой переработке древесины на территории региона.

4. Создание совместных предприятий в различных отраслях экономики.

Кроме того, в Иркутской области можно создать институты или кафедры на базах действующих институтов, где будут готовить квалифицированные кадры в области внешнеэкономической деятельности, а также развивать выставочно-ярмарочную деятельность для возможности продвижения местной продукции на зарубежных рынках.

### *Список литературы*

1. *Винокуров М.А., Суходолов А.П.* Внешнеэкономическая деятельность Иркутской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://irkipedia.ru/content/vneshneekonomicheskaya\\_deyatelnost\\_irkutskoy\\_oblasti\\_vinokurov\\_ma\\_suhodolov\\_ar\\_ekonomika/](http://irkipedia.ru/content/vneshneekonomicheskaya_deyatelnost_irkutskoy_oblasti_vinokurov_ma_suhodolov_ar_ekonomika/) (дата обращения: 09.09.2019).
2. *Ильинова В.А.* Управление рисками в экспортной сфере [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://docplayer.ru/33590921-Upravlenie-riskamiveksportnoy-sfere-1-osobennosti-riskov-vneshnetorgovyh-operaciy.html/> (дата обращения: 09.09.2019).
3. Концепция промышленной политики Красноярского края – Красноярск, 2015.
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Иркутской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://irkutskstat.gks.ru/> (дата обращения: 09.09.2019).

5. Управление Федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.krasstat.gks.ru/> (дата обращения: 09.09.2019).
  6. *Цветных А.В., Полухин И.В, Арскнтьев В.В.* Организация экспорта сельскохозяйственной продукции в Красноярском крае: элементы инфраструктуры и индикаторы экономической безопасности // Менеджмент социальных и экономических систем. 2017. № 2. С. 50-56.
  7. *Цвигун И.В., Суходолов Я.А.* Современное состояние внешней торговли Иркутской области // Известия иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права) 2013. № 2 С. 281-285
  8. Экспорт и импорт в России по товарам и странам [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru-stat.com//> (дата обращения: 09.09.2019).
  9. *Яблоков Н.Ю.* Управление рисками при осуществлении экспортных операций в современных условиях: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Красноярск: 2000.
-



## СДЕЛКИ MERGERS & ACQUISITIONS

Мирошниченко И.Д.

*Мирошниченко Ирина Дмитриевна – студент,  
кафедра «финансы, деньги и кредит»,  
Сочинский государственный университет, г. Сочи*

**Аннотация:** сделка M&A является одной из самых популярных типов сделок в сфере предпринимательства. В настоящее время значительное количество крупных слияний и поглощений имеет международный характер и осуществляется в связи с этим часто в соответствии с международными, главным образом, англосаксонскими обычаями.

**Ключевые слова:** слияние, поглощение, международные компании, зарубежный рынок, сделка.

Слияния и поглощения (Mergers & Acquisitions, M&As) представляют собой сделки, которые наряду с переходом прав собственности подразумевают, прежде всего, смену контроля над предприятием.

Слияние/поглощение компаний – тонкий и сложный процесс, который трудно привести к единой модели. Несмотря на значительный опыт российского и зарубежного рынка в данном методе реструктуризации компаний, многие организации не достигают того положительного эффекта, который предполагается на момент планирования интеграции. Успешность подобных сделок зависит не только от того, насколько был добросовестен подход к планированию и распределению обязанностей, но и от правильного использования открывшихся от объединения возможностей.

Понятие поглощение (Acquisition) охватывает приобретение всего предприятия, отдельных его частей, а также стратегическое участие в капитале (прямые инвестиции). Слияние (Mergers) в свою очередь представляет особую форму поглощения, при которой приобретаемая компания лишается юридической самостоятельности. Часто

поглощение обозначается как приобретение, которое может проводиться при поддержке менеджмента целевой компании или вопреки его выраженному желанию. В случае, когда при слиянии оба участвующих предприятия теряют свою юридическую самостоятельность и становятся частью новой компании, нередко говорят о консолидации. [1]

На практике параллельно используются несколько способов оценки и их результаты служат для определения действительной стоимости компании.

В англосаксонских странах уже длительное время ключевым элементом процесса приобретения является «Due Diligence», который позволяет потенциальным покупателям провести качественный анализ приобретаемого предприятия.

Все заинтересованные в покупке во время Due Diligence получают доступ к стандартизованному набору данных:

- общие сведения о компании: выписка о регистрации, устав, сведения о руководителях, структура компании, зависимые компании и т.д.

- сведения об имущественном состоянии и обязательствах компании: перечень всех материальных и нематериальных активов, информация об имеющихся кратко-, средне- и долгосрочных обязательствах (с указанием должников и кредиторов, процентной ставки, сроки платежа), взаимные обязательства в рамках компании и т.д.

- бухгалтерская отчетность: годовые и квартальные балансы, отчет о прибылях и убытках, аудиторское заключение и т.д.

- существующие соглашения с коллективом и профсоюзами в рамках трудового законодательства, пенсионному обеспечению и т.д.

- прочие договорные обязательства и права: договоры в рамках компании, арендные договоры, соглашения с клиентами и поставщиками и т.д.

- сведения о возможных юридических процессах (гражданским, трудовым, налоговым, административным и т.д.)

С января 2012 года по июнь 2019 года в базу включены сведения о 3409 сделках. Ежемесячно в базу добавляется от 30 до 80 транзакций, в зависимости от числа сделок за месяц.

По каждой сделке представлена информация:

- отрасль
- наименование объекта сделки
- регион
- продавец (конечный бенефициар)
- покупатель (собственник покупателя)
- формат сделки
- размер пакета акций/ долей, %
- стоимость сделки, \$ млн.
- характеристика и состояние сделки.

Методология отбора сделок: в базе учитываются сделки по купле-продаже пакетов акций/долей не менее 50% или консолидации таковых, в компаниях с участием российского капитала либо активов на территории России, стоимостью от \$1 млн., о которых стало известно в течение периода.

Критерии для включения сделки в статистику:

1. сообщение о завершении сделки.
2. сообщение об одобрении сделки советом директоров компании, собранием акционеров, антимонопольными органами.
3. сообщение о подписании соглашения о намерениях.

Не учитываются сделки с пакетами менее 50%, если только речь не идет о консолидации контрольного пакета; стоимостью менее \$1 млн.; совершенные в рамках холдинга либо единой группы лиц, являющихся конечными бенефициарами компаний-участников сделки. [2]

Переоценка ранее учтенных сделок в соответствии с новой информацией производится с периодичностью раз в полугодие. Соответствующие изменения вносятся в статистику бюллетеня.

Стоимость сделок, оцененных в рублях, евро и иной валюте, пересчитывается в доллары США по курсу ЦБ РФ на последний день каждого отчетного периода.

Несколько последовательных волн M&A сыграли значительную роль в процессах реконфигурации организационной структуры фирм и их ключевых компетенций. Они облегчили перегруппировку активов фирм и, таким образом, повлияли на изменение облика отраслей и их общей результативности. В этой связи многие исследования в области стратегического управления, теории отраслевой организации и финансов были посвящены влиянию M&A и попыткам понять, какой корпоративный контекст и какие характеристики объединяющихся компаний улучшают результаты после осуществления поглощения.

Стремительный рост российского рынка M&A в первом полугодии 2019 года объясняется мегасделками, завершение которых ожидалось уже давно и которые в этот период были полностью одобрены и согласованы. Суммарная стоимость сделок выросла в 1,9 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув \$33,85 млрд. против \$17,6 млрд. В рублевом выражении из-за ослабления курса национальной валюты суммарная стоимость сделок увеличилась существенно — в 2,1 раза до 2,18 трлн. руб. с 1,02 трлн. руб. в первом полугодии 2018 года. Средняя цена сделки в первом полугодии текущего года была на 17% выше, чем в прошлом году, — \$68,8 млн. против \$58,8 млн. соответственно. Число сделок в годовом сравнении также возросло на 10,5% до 169 транзакций по сравнению с 153 в январе-июне прошлого года.

Пять из восьми миллиардных сделок, закрытых в первом полугодии 2019 года, совершены иностранными покупателями российских активов. Так, в мае прошло слияние двух нефтегазовых компаний — Wintershall, принадлежащей немецкому концерну BASF, и Dea Deutsche Erdoel российского бизнесмена Михаила Фридмана оценочно за \$7,18 млрд.. Второе место занимает продажа Denizbank. В мае «Сокар Энергоресурс» (азербайджанская SOCAR владеет 60%, Сбербанк — 40%) приобрела 80% акций Антипинского НПЗ оценочно за \$2,32 млрд.. В январе состоялась продажа 100% Luxoft Holding Inc., принадлежащей IBS Анатолия

Карачинского и Сергея Мацоцкого, компании DXC Technologies за \$2 млрд. А в марте ТМК продала свой американский дивизион IPSCO Tubulars за \$1,2 млрд.

Во втором полугодии также ожидается завершение ряда крупных сделок. Это будет способствовать сохранению наметившегося тренда. По итогам 2019 года рынок может показать увеличение объема сделок до \$70 млрд.[3]

При этом климат на рынке M&A может ухудшиться. Так, Центробанк принял решение до конца года повысить требования по резервам на возможные потери по ссудам, которые банки выдают на сделки слияний и поглощений (M&A). Объем резерва на возможные потери для банков по этим ссудам вырастет до 21%, и такие займы будут относить к третьей категории качества (сомнительные ссуды). Исключения могут быть сделаны для кредитования стратегических предприятий при наличии госгарантий или для вложений в уставные капиталы компаний в рамках федеральных целевых программ.

### *Список литературы*

1. *Волков В.* / Основы слияний и поглощений // [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.cfin.ru/investor/ma\\_basic.shtml/](https://www.cfin.ru/investor/ma_basic.shtml/) (дата обращения: 10.09.2019).
2. *Бертран О.* / Влияние международных слияний и поглощений // [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.cfin.ru/investa/m&a\\_r&d.shtml/](https://www.cfin.ru/investa/m&a_r&d.shtml/) (дата обращения: 10.09.2019).
3. Рынок слияний и поглощений // Цены сделок // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://mergers.akm.ru/pages/prices/> (дата обращения: 10.09.2019).

## ДОГОВОР ДАРЕНИЯ

Лукина А.А.<sup>1</sup>, Гришина Я.С.<sup>2</sup>

<sup>1</sup>Лукина Анна Андреевна – студент магистратуры,  
магистерская программа: гражданское право.

Гражданский процесс;

<sup>2</sup>Гришина Яна Сергеевна - доктор юридических наук,  
профессор,

кафедра гражданского права,

Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего профессионального образования  
Саратовская государственная юридическая академия,  
г. Саратов

**Аннотация:** статья посвящена правовому определению договора дарения в системе гражданско-правовых сделок. Целью исследования является определение юридической характеристики договора дарения и выявление проблем реализации посредством метода сравнительно-правового анализа. В статье даны предложения о внесении дополнений в законодательство, которое позволит устранить проблемные вопросы на практике с применением норм института дарения.

**Ключевые слова:** договор дарения, сделка, даритель, одаряемый, консенсуальный договор, реальный договор, подарок.

Актуальность темы исследования заключается в том, что правовое регулирование отношений, связанных с дарением, было известно еще российскому дореволюционному гражданскому праву. Свод Законов Гражданских относил дание к способам приобретения прав, что вызывало различные взгляды на его природу. К началу XX века был разработан Проект Гражданского Уложения, в котором дание уже определялось как договор и содержалось более подробное его регулирование. Однако в силу событий 1917 года данный Проект так и не был принят как нормативный акт.

В Гражданском кодексе РСФСР 1922 г. дарению была посвящена всего одна статья (138), которая содержала определение договора дарения и требования к его форме, а в Гражданском кодексе от 1964 г. ограничился двумя статьями (256, 257). С принятием второй части Гражданского кодекса РФ 1996 г.<sup>1</sup> правовое регулирование отношений, связанных с дарением, по сравнению с ранее действовавшими Гражданскими кодексами существенно изменилось. В целом можно отметить, что действующий ГК РФ более детально регламентирует соответствующие отношения и содержит много новшеств.

Более того, ГК РФ особо выделяет такой вид договора дарения как пожертвование, то есть дарение вещи или права в общепользовательных целях.

Несмотря на более подробное по сравнению с ранее действовавшим гражданским законодательством, правовое регулирование отношений, связанных с дарением, нельзя не указать на некоторые проблемы, возникшие с введением новых положений, а также на явные пробелы законодательства.

Данные нововведения, предусмотренные действующим ГК РФ, бесспорно, свидетельствуют об актуальности выбранной темы и требуют тщательного исследования<sup>2</sup>.

Договор дарения представляет собой документ, на основании которого одна сторона передает на безвозмездной основе другой стороне определенное имущество. Также, данный документ предусматривает обязательство по передаче определенного имущества в будущем либо освобождению его от имущественной обязанности. Договор дарения является полностью безвозмездным, но при этом он может быть реальным или консенсуальным, в зависимости от

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.04.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №5.

<sup>2</sup> Григорян Т. В. Проблема реализации принципа гуманизма в гражданском институте дарения // Science Time. - 2015. - № 3 (15). - С.121-124.

случая. Данный договор регулируется главой 32, ст. 572 Гражданского кодекса РФ. Договор дарения может быть нескольких видов, в частности:

1. по передаче в собственность имущества, которое принадлежит дарителю;

2. по передаче имущественного права, которое принадлежит дарителю;

3. по освобождению одаряемого лица от исполнения имущественной обязанности по отношению к дарителю;

4. по передаче одаряемому имущественного права на условиях безвозмездной уступки права требования (ст.ст. 382, 383 ГК РФ);

5. по принятию дарителем долговых обязательств одаряемого лица на основе порядка перевода долга с разрешения кредитора.

Однако, передача в дар на безвозмездной основе вовсе не означает, что одаряемый полностью освобождается от имущественных обязательств одариваемого, поскольку дарение имущества может быть обусловлено самыми разными обстоятельствами, например с обязательством использовать подаренное имущество в общепользовательных целях. Договор дарения может содержать также и встречные обязательства одаряемого, при наличии встречной передачи вещи или права либо встречного обязательства договор не признается дарением, что, в свою очередь, означает, что к такому договору применяются правила, предусмотренные пунктом 2 статьи 170 Гражданского Кодекса Российской Федерации.

По характеру договор дарения может быть односторонний или двусторонний — существует много споров среди юристов. Для совершения односторонней сделки достаточно изъявления воли одной стороны. Чаще всего, односторонним считают консенсуальный договор дарения, по которому даритель обещает, а значит, обязуется передать в собственность одаряемому в будущем имущество или имущественное право, либо освободить его от имущественной обязанности. Это суждение объясняется тем,



что при заключении такого договора даритель приобретает обязанность исполнения дарения в определенный срок, а одаряемый — право требовать от него исполнения договора, что не влечет за ним никаких обязанностей<sup>1</sup>.

Также договор дарения является односторонне обязывающим в силу того, что даритель вправе в одностороннем порядке отказаться от его исполнения по основаниям, предусмотренным ГК, а одаряемый — отказаться от принятия дара.

Сторонами договора дарения могут быть любые субъекты гражданского права — граждане (физические лица) и юридические лица, а также государство с его субъектами и муниципальными образованиями, причем последние в роли дарителя может выступать без ограничений, а в роли одаряемого может выступать только на основе договора пожертвования.

Имущественные права, которые являются предметом дарения, могут обладать вещным характером, либо права требования. Предметом договора дарения могут выступать любые объекты и вещи, в том числе, денежные суммы и ценные бумаги<sup>2</sup>.

Предметом дарения может являться:

1. движимое имущество — законодатель не конкретизирует понятие движимого имущества посредством перечисления таких объектов. Вещи, которые не относятся к недвижимым, являются движимыми;

2. недвижимое имущество — земельные участки, и все что прочно связано с землей, т.е. то имущество, которое нельзя переместить без ущерба, здания, сооружения (в том числе недостроенные);

3. имущественные права — объекты права, без материальной формы, к примеру право собственности.

---

<sup>1</sup> Исаев А.Н. Институт дарения: договорная и внедоговорная природа // Проблемы законности. -2012. - № 12. - С. 3-10.

<sup>2</sup> Кучмезова М.С. Договор дарения по гражданскому праву России: автореф. дис. ...канд. юрид. наук. - М., 2009. - 33 с.

Главным, является слово право (возможность распоряжения, владения).

Дарование вещи в общепольных целях называется пожертвованием. Отличие подарка от пожертвования выражается в договоре. Во втором случае, существует необходимость конкретизировать назначение. Для физических лиц такое условие обязательно, а для юридических возможно. При его наличии, юридическое лицо будет обязано вести учет операций по принятому дару.

Дарение, сопровождаемое передачей дара одаряемому, может быть совершено устно.

Передача дара осуществляется посредством его вручения, символической передачи (вручение ключей и т.п.) либо вручения правоустанавливающих документов.

Договор дарения движимого имущества должен быть совершен в письменной форме в случаях, когда:

А) дарителем является юридическое лицо и стоимость дара превышает три тысячи рублей; Б) договор содержит обещание дарения в будущем.

Для устранения проблемных ситуаций в гражданско-правовом поле необходимо внести корректировки, в целях единообразного толкования:

1. Подпункт 1 ст. 575 КГ РФ, так как ограничивая стоимость обычных подарков стоимостью 5 установленных законом МРОТ, не распространяет на них запрет дарения от имени малолетних и других недееспособных граждан. Это представляется не только нецелесообразным, но и не согласуется со ст. ст. 28 и 37 ГК, которые установили, что доходы подопечного, в т.ч. полученные от управления его имуществом, расходуются опекуном или попечителем исключительно в интересах подопечного (ст. 37 ГК), и запрещают им распоряжаться этими доходами без предварительного разрешения органов опеки и попечительства.

Установленный в п. 4 комментируемой статьи, запрет дарения в отношениях коммерческих организаций, за исключением обычных подарков, обусловлен, как отмечает

А.Л. Маковский, тем, что безвозмездные имущественные отношения между организациями, само существование которых обусловлено целью извлечения прибыли (п. 1 ст. 50 ГК), противоречат этой цели и могут использоваться в ущерб интересам их кредиторов и государства<sup>1</sup>.

Целесообразно указать в подпунктах 2 и 3 статьи 575 ГК РФ, что дарение должностным лицам и лицам, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации, запрещается независимо от стоимости подарка, за исключением подарков, полученных на день рождения, юбилей, при получении правительственной награды и в других подобных случаях от друзей, родственников, коллег по работе, не связанных с выполнением ими служебных обязанностей.

Если в договоре дарения жилого помещения оговаривается условие сохранения права проживания дарителя, то данная сделка не может считаться безвозмездной, не будет дарением и является притворной и ничтожной (п. 2 ст. 170 ГК РФ). Сделка, которую стороны действительно имели в виду, сходна с договором пожизненного содержания с иждивением, но таковой не является. Такой договор противоречит самой природе рентных отношений. Поэтому к такой сделке необходимо применять правила статьи 168 ГК РФ, которая рассматривает такие отношения сторон как несоответствующие требованиям закона или иных правовых актов и также является ничтожной.

В целях единообразного толкования и применения пункта 1 статьи 576 ГК РФ следует указать стоимость «обычного подарка небольшой стоимости», обозначив в норме ГК РФ конкретную сумму.

Установленные в п. 1 комментируемой статьи ограничения играют существенную роль при определении правоспособности государственных и муниципальных предприятий и учреждений, но не распространяются на

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.04.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №5.

обычные подарки небольшой стоимости. Ограничивая дарение имущества, принадлежащего юридическому лицу на праве хозяйственного ведения, комментируемая статья устанавливает изъятие из общих правил, предусмотренных в ст. 295 ГК. Последняя ограничивает права предприятий по распоряжению только недвижимым имуществом. Поскольку остальным имуществом предприятие может распоряжаться самостоятельно, за исключением случаев, установленных законом, нужно полагать, что комментируемая норма относится к такому исключению.

Правило пункта 1 статьи 578 ГК РФ, регламентирующее отмену дарения, не содержит положений о преступных действиях одаряемого в отношении имущества дарителя, о пренебрежительном отношении к дарителю и о действиях, влекущих административную ответственность. А между тем явную неблагодарность одаряемый может проявить не только к самому дарителю, его близким родственникам, но и к его имуществу, что обуславливает необходимость редакционной правки пункта 1 статьи 578 ГК РФ.

Его следует изложить в следующей редакции: «Даритель вправе отменить дарение, если одаряемый совершил покушение на его жизнь, жизнь кого-либо из членов его семьи или близких родственников либо умышленно причинил дарителю телесные повреждения, а также если одаряемый совершил преступные действия в отношении чести, достоинства или имущества дарителя, если это не оспаривает одаряемый или подтверждено в судебном порядке». Полагаем, что возможно редактирование и пункта 5 этой же статьи, который можно изложить в следующей редакции: «В случае отмены дарения одаряемый обязан возвратить подаренную вещь, если она сохранилась в натуре к моменту отмены дарения. Если вещь не сохранилась в натуре, то одаряемый должен возвратить дарителю денежный эквивалент подаренной вещи». По вопросу правки п. 5 данной статьи практически аналогичное предложение уже высказывалось некоторыми исследователями.

Необходимо указать в законе ответственность дарителя за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства перед одаряемым с уточнением формы и степени вины дарителя, указав конкретную форму вины в статье 580 ГК РФ: «Даритель несет ответственность только при наличии умысла или грубой неосторожности».

Поскольку договор дарения является безвозмездным, к дарителю нельзя предъявлять требования о качестве передаваемого имущества. Оно может быть недоброкачественным, но не должно причинять вреда жизни, здоровью и имуществу одаряемого. Последний вправе потребовать возмещения убытков, если они вызваны виной дарителя, т.е. если он знал или должен был знать о возможности причинения вреда и не предупредил об этом одаряемого. Явные недостатки вещи очевидны в момент принятия дара, и поэтому даритель не несет ответственности, если они стали причиной вреда.

### *Список литературы*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.04.2018) // Собрание законодательства РФ, 1996. № 5.
2. *Григорян Т.В.* Проблема реализации принципа гуманизма в гражданском институте дарения // *Science Time*, 2015. № 3 (15). С. 121-124.
3. *Исаев А.Н.* Институт дарения: договорная и внедоговорная природа // *Проблемы законности*, 2012. № 12. С. 3-10.
4. *Кучмезова М.С.* Договор дарения по гражданскому праву России: автореф. дис. ...канд. юрид. наук. М., 2009. 33 с.
5. *Носачева В.* Отмена дарения: основания и последствия // *Административное право*, 2014. № 3. С. 75-81.
6. *Рыхлетский П.Л.* Дарение в системе безвозмездных сделок: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Ростов н/Д, 2005. 38 с.

7. *Сизова Н.В.* Договор дарения в российском гражданском праве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2004. 34 с.
8. *Соловых С.Н.* Дарение в гражданском праве России: дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2003. 178 с.

### СОСТОЯНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ КАК АСПЕКТ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Акпулатова А.Е.

*Акпулатова Александра Евгеньевна – студент,  
факультет физической культуры, спорта и туризма,  
Марийский государственный университет, г. Йошкар-Ола*

**Аннотация:** *в статье излагаются методологические основы здравоохранения. Суть сосредоточена на здоровье населения как на стратегической задаче государства. Также анализируется состояние здравоохранения в современной России, от которого зависит безопасность всей страны. Рассматриваются различные показатели здравоохранения, определяющие его уровень и качество. Предлагается решение задачи путем разработки средства мониторинга и оценки здравоохранения. Рассматривается финансирование здравоохранения в Российской Федерации, проблемы до и после реформирования.*

**Ключевые слова:** *анализ, здоровье, здравоохранение, национальная безопасность, политика здравоохранения.*

Здоровье имеет первостепенное значение не только для каждого, отдельно взятого индивида, но и для государства в целом. Здоровый человек - работоспособен, он развивается как личность, его не одолевают депрессии. Следовательно, здоровая нация - это и трудоспособное население, и благоприятная демографическая ситуация. Без преувеличения можно сказать «здоровье нации - основа национальной безопасности» [1].

Система национальной безопасности - одно из важнейших направлений государственной политики Российской Федерации. В настоящее время наблюдается повышенный интерес к вопросам национальной безопасности, а именно к состоянию здравоохранения. Национальная безопасность и здравоохранение тесно связаны между собой, имея общий

предмет - жизнь и здоровье человека, и общую цель - охрана и защита человека и нации [3].

Понятие «национальная безопасность» охватывает такие аспекты жизнедеятельности, как, например, «защита жизни, здоровья». Более того, безопасность здоровья определена как оказание безопасности человека.

Здоровье нации в настоящий момент определяется как «своеобразный интегрирующий измеритель качества», безопасность России - другой интегрирующий показатель качества жизни на уровне российского государства. То есть, здоровье нации и безопасность России образуют неразделимое единство и развитие друг друга.

Итак, на сегодняшний день в системе здравоохранения Российской Федерации сложилась не самая благоприятная обстановка. Это отражают и основные статистические показатели здоровья населения. Так, основным показателем здоровья, населения является средняя продолжительности жизни. По данным ООН в 2016 г. этот показатель в России составил 69,1 года. Это достаточно низкий показатель. В общем рейтинге ООН по данному показателю наша страна заняла лишь 124 место из 192 возможных. Если сравнить данный показатель в России и странах-лидерах рейтинга, то можно без сомнения судить о явных проблемах в здравоохранении нашей страны. Таким образом, в России живут в целом на 10-14 лет меньше, чем в развитых странах [2].

Таким образом, состояние здравоохранения - это неотъемлемый элемент обеспечения национальной безопасности государства, посредством которого достигается безопасность личности, общества и государства в целом.

### ***Список литературы***

1. Демография и статистика населения: Учебник. М.: Финансы и статистика, 2008. 688 с.
2. Медик В.А., Токмачев М.С. Статистика здоровья населения и здравоохранения: учебное пособие. Финансы и статистика, 2009. 363 с.



3. *Черемисина Н.В. и др.* Здоровоохранение России как фактор национальной безопасности //Социально-экономические явления и процессы. - [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 09.09.2019).

# **НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ**

ИЗДАТЕЛЬСТВО  
«НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

АДРЕС РЕДАКЦИИ:  
153008, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ  
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09.

**[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)**  
**EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)**

ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «ОЛИМП»  
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЬЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ  
117321, Г. МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140



ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»  
[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru)  
EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

 **РОСКОМНАДЗОР**  
СВИДЕТЕЛЬСТВО ЭЛ № ФС 77–65699



INTERNATIONAL STANDARD  
SERIAL NUMBER 2542-081X

Российская  
книжная палата  
**ТАСС**

 Google™  
scholar

 **РОССИЙСКИЙ  
ИМПАКТ-ФАКТОР**  
IMPACT-FACTOR.RU



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ