



ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

▶ **ELECTRONIC JOURNAL • АВГУСТ 2018 № 15 (27) •**

▶ **SCIENTIFIC-THEORETICAL JOURNAL**

НАУЧНО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

САЙТ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)

ИЗДАТЕЛЬСТВО: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](https://scientificpublications.ru)

СВИДЕТЕЛЬСТВО РОСКОМНАДЗОРА ЭЛ № ФС 77-65699

Google[™]
scholar

НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ
БИБЛИОТЕКА
eLIBRARY.RU

ISSN 2542-081X



9 772542 081007

Вопросы науки и образования

№ 15 (27), 2018

Москва
2018





Вопросы науки и образования

№ 15 (27), 2018

Российский импакт-фактор: 0,11

НАУЧНО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)

[EMAIL: INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

**Главный редактор
КОТЛОВА А.С.**

Издается с 2016 года. Выходит 2 раза в месяц

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

Свидетельство ПИ № ФС77 – 65699

Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования:

<https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ISSN 2542-081X



9 772542 081007

© ЖУРНАЛ «ВОПРОСЫ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»
© ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

Содержание

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ	6
<i>Матюнина Е.Н., Хайрулин А.Х., Новиков А.А., Петелин А.Л., Новикова Е.А.</i> СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕССОВ ЖИДКОМЕТАЛЛИЧЕСКОГО СМАЧИВАНИЯ РАСПЛАВОМ СВИНЦА ГРАНИЦ ЗЕРЕН В МЕДИ И В МЕДИ, ПОВЕРХНОСТНО ЛЕГИРОВАННОЙ ЖЕЛЕЗОМ.....	6
ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	11
<i>Даутова А.А.</i> МОНИТОРИНГ ТОКСИЧНОСТИ СНЕЖНОГО ПОКРОВА В РАЙОНЕ ДЕЙСТВИЯ БЕЛЕБЕЕВСКОГО ЗАВОДА «АВТОНОРМАЛЬ»	11
<i>Даутова А.А.</i> ТОКСИЧНОЕ ВЛИЯНИЕ СТОЧНЫХ ВОД В РЕКЕ УСЕНЬ	13
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	16
<i>Башмаков И.А., Фаддеева Е.Ю., Саркиев В.М., Дмитрюк С.А.</i> БАЗИС ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ТРАНСПОРТЕ.....	16
<i>Ковязин А.А., Бабкин И.М.</i> ПРОБЛЕМЫ СОЛНЕЧНЫХ УСТАНОВОК МАЛОЙ МОЩНОСТИ, ГЕНЕРИРУЮЩИХ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ В ОБЩЮЮ СЕТЬ.....	23
<i>Соколова Е.С.</i> ПЕРЕДАЧА ДАННЫХ МЕЖДУ AUTODESK AUTOCAD И AUTODESK 3DS MAX.....	29
<i>Соколова Е.С.</i> ПОДБОР МАТЕРИАЛА ДЛЯ ОТСЕКА С ЭЛЕКТРОНИКОЙ В УНИВЕРСАЛЬНОМ ПЕРСОНАЛЬНОМ МНОГОМОДУЛЬНОМ НОСИМОМ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОМ УСТРОЙСТВЕ	30
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	32
<i>Чибирова А.Х.</i> ОСОБЕННОСТИ ОБРАБОТКИ ПОЧВ НА СКЛОНАХ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДКАВКАЗСКИХ ОБЫКНОВЕННЫХ ЧЕРНОЗЕМОВ	32
<i>Романов Э.В., Ивлев О.Ю., Филиппова А.А., Бышок К.А.</i> БАХЧЕВЫЕ КУЛЬТУРЫ СРЕДНЕЙ ПОЛОСЫ РОССИИ	35
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	37
<i>Желенкова Н.О.</i> ЛИКВИДАЦИЯ НЕГРАМОТНОСТИ В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ В 1934-1940 ГГ.	37
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	41
<i>Свирина Л.Н.</i> НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УРОВНЯ ПОДГОТОВКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАДРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ.....	41
<i>Таирова М.М.</i> ОПТИМИЗАЦИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ ТУРИЗМА В БУХАРЕ.....	48
<i>Таирова М.М.</i> УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН	50
<i>Уракова М.Х.</i> РАЗРАБОТКА И ПРИМЕНЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК.....	53

<i>Уракова М.Х.</i> ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ПРОЦЕССОВ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ	55
<i>Ипполитова М.В.</i> МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ: ОСОБЕННОСТИ, ДОСТОИНСТВА, НЕДОСТАТКИ	57
<i>Евлоева М.А.</i> СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	60
<i>Каблучко Ю.В.</i> ОПЕРАЦИИ БАНКОВ С КРИПТОВАЛЮТОЙ: РОССИЙСКАЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА	63
<i>Бабурин Ю.М.</i> АКТИВИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ФАКТОР РОСТА ПРИБЫЛИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	66
<i>Романов Э.В., Ивлев О.Ю., Филиппова А.А., Бышок К.А.</i> ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ДОЛГОСРОЧНЫХ ВЛОЖЕНИЙ КАПИТАЛА В ЗАРУБЕЖНУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ.....	69
<i>Романов Э.В., Ивлев О.Ю., Филиппова А.А., Бышок К.А.</i> ФАКТОРЫ И ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	71
<i>Романов Э.В., Ивлев О.Ю., Филиппова А.А., Бышок К.А.</i> ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ С ЕВРОСОЮЗОМ.....	73
ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ	76
<i>Дроздова А.А.</i> ФРОНТИРНОЕ РАСШИРЕНИЕ ЗАПАДА В КОНТЕКСТЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ЦЕНТРА И ПЕРИФЕРИИ	76
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	80
<i>Пащикова Е.А.</i> ВЛИЯНИЕ РОК ГРУППЫ «КИНО» НА РУССКОЯЗЫЧНЫЙ ДИСКУРС НА ПРИМЕРЕ АНАЛИЗА ТЕКСТОВ ПЕСЕН	80
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	83
<i>Суходольская Ю.В.</i> СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ КАК МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО МНЕНИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ	83
<i>Тюрчев Р.Х.</i> ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ PRODUCT PLACEMENT В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	85
<i>Дерябина А.С.</i> ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АПЕЛЛЯЦИИ.....	89
<i>Дерябина А.С.</i> СРАВНЕНИЕ ИНСТИТУТА АПЕЛЛЯЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНОМ И ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ КОДЕКСАХ	92
<i>Мезенина А.В.</i> СОЗДАНИЕ ИСКУССТВЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КАК ВИД НЕПРАВОМЕРНОГО ПОВЕДЕНИЯ.....	94
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	98
<i>Никифоров Д.В.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ФОРМИРОВАНИИ АДАПТИРОВАННОСТИ К ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СРЕДЕ.....	98

<i>Гусейнова Э.Р.</i> ИГРА КАК МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В СТАРШЕЙ ШКОЛЕ	103
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	105
<i>Максимихина Е.В., Белова Д.В.</i> К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ И ДЫХАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ДЕТЕЙ С НАРУШЕНИЕМ ИНТЕЛЛЕКТА	105

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕССОВ ЖИДКОМЕТАЛЛИЧЕСКОГО СМАЧИВАНИЯ РАСПЛАВОМ СВИНЦА ГРАНИЦ ЗЕРЕН В МЕДИ И В МЕДИ, ПОВЕРХНОСТНО ЛЕГИРОВАННОЙ ЖЕЛЕЗОМ

Матюнина Е.Н.¹, Хайрулин А.Х.², Новиков А.А.³, Петелин А.Л.⁴,
Новикова Е.А.⁵

¹Матюнина Екатерина Николаевна – аспирант;

²Хайрулин Айнуур Хайтаевич – инженер;

³Новиков Александр Александрович – ассистент;

⁴Петелин Александр Львович – профессор;

⁵Новикова Елена Александровна – доцент,

кафедра физической химии,

Институт новых материалов и нанотехнологий

Научно-исследовательский технологический университет «МИСиС»,

г. Москва

Аннотация: в статье анализируется смачивание бикристаллов чистой меди и меди, поверхностно насыщенной железом, расплавом свинца, изучена морфология образующихся канавок жидкометаллического травления, определены углы смачивания, рассчитан поверхностный фактор g , характеризующий отношение значений силы поверхностного натяжения границы зерен и поверхности раздела жидкой и твердой фаз.

Ключевые слова: жидкокристаллическое смачивание, медь и медь, легированная железом, жидкий свинец, границы зерен, канавки жидкокристаллического травления, поверхностное натяжение.

Введение

Проблеме взаимодействия твердой и жидкой металлических фаз посвящено много теоретических и экспериментальных работ [1, 2]. В местах выходов границ зерна (ГЗ) на поверхность раздела жидкой и твердой фаз происходит образование канавок жидкометаллического травления. Этот эффект может приводить к охрупчиванию твердого металла, что наблюдалось, в частности, на системе медь – висмут [3]. Данная работа посвящена изучению процесса проникновения расплава легкоплавкого металла по границам зерен твердого металла, основой которого являлась медь. Проводился сравнительный анализ процессов жидкометаллического смачивания границ зерен в меди и в меди, поверхностно легированной железом.

Методика проведения экспериментов

В качестве расплава в опытах был использован жидкий свинец. Опыты проводились на бикристаллах меди и сплава меди, поверхностно обогащенной железом.

Исходные металлические материалы медь, железо и свинец имели чистоту 99,995 % (по массе). В качестве медной основы для приготовления образцов для смачивания использовались бикристаллы чистой меди, которые были приготовлены для исследования кинетики процессов по границе зёрен в меди в ИФТТ РАН (г. Черноголовка). Подготовка медных образцов требуемых размеров, осуществлялась на электроэрозионном станке АРГА 123. После электроэрозионной вырезки часть образцов чистой меди отправлялась на операцию смачивания в расплаве свинца, а часть использовалась для поверхностного насыщения железом. При этом на бикристаллические медные образцы наносили электролитическим способом железо. Водный электролит готовили добавлением в теплую ($t \approx 60^\circ\text{C}$) дистиллированную

воду семиводного сульфата железа 230 г/л, сульфата калия (125 г/л) и щавелевой кислоты (2 г/л). Время нанесения рассчитывалось так, чтобы на поверхности образовался слой в 20–25 микрометров. Состав электролита и режим нанесения приведены в таблице 1.

Таблица 1. Состав и режимы нанесения сульфатного электролита для железнения

Компонент	FeSO ₄ ·7H ₂ O	K ₂ SO ₄	C ₂ H ₂ O ₄
г/л	200–250	100–150	1–4
t, °C	20–60		
I, А/дм ²	3–10		

Перед нанесением железа, свежеприготовленный электролит прорабатывали, так как наличие ионов Fe⁺³ оказывает значительное влияние на выход по току. Проработка электролита помогает восстановить ионы Fe⁺³ до Fe⁺². Также при железнении происходит наводораживание катода. Для снижения этого эффекта электролит нагревали до 40–60 °C.

В дальнейшем производился диффузионный отжиг в течении четырёх суток при температуре T=1000 °C в восстановительной атмосфере (Ar-H₂) для поверхностного насыщения бикристаллического образца меди железом. Режим диффузионного отжига соответствовал созданию поверхностного слоя твердого раствора железа в меди толщиной 250 мкм с предельной концентрацией, соответствующей 1000 °C, т.е. ≈ 1,5% (масс). Далее оставшийся на поверхности меди слой железа без повреждения поверхности снимался в растворе 30%-ной серной кислоты (концентрация раствора подбиралась экспериментально).

Для проведения опытов по смачиванию образцов был выбран капельный метод нанесения расплава на поверхность металла. Методика смачивания была предварительно отработана на поликристаллических образцах меди.

В керамический тигель, содержащий образец чистой меди (Cu) или меди, насыщенной с поверхности железом (Cu-Fe), помещали сверху небольшое количество твёрдого свинца. Смачивание проводилось при установленных режимах: температуре, времени выдержки, скорости нагрева и охлаждения. В таблице 2 приведены основные условия смачивания:

Таблица 2. Условия смачивания бикристаллов чистой меди и меди, поверхностно насыщенной железом, расплавом свинца

Образцы	Температура выдержки, °C	Время выдержки, ч
№1 Cu-расплав Pb	480	3,0
№2 Cu-расплав Pb	480	3,0
(Cu-Fe)-расплав Pb	480	3,0

Экспериментальные результаты

Для изучения морфологии образующихся канавок жидкометаллического травления производилось приготовление поперечных шлифов образцов бикристаллов меди после их выдержек в плоскостях, перпендикулярных поверхностям контакта жидкой и твердой фаз. Для каждого образца с целью надежного определения формы канавки производилось несколько поперечных сечений и анализировалось несколько шлифов. На рис. 1 представлена микрофотография одного из исследованных шлифов образца № 1 Cu-Pb.

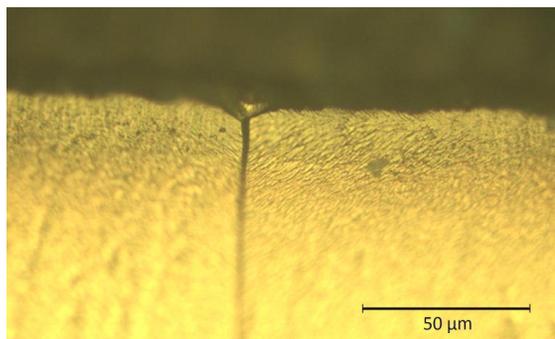


Рис. 1. Микрофотография канавки травления образца меди № 1 после смачивания в расплаве свинца при 480°C, выдержка - 3 часа

Для анализа равновесного профиля (формы) канавки жидкометаллического травления важно определить угол θ при вершине, который характеризует отношение g сил поверхностного натяжения на границе зерна – σ_b и на поверхности раздела жидкой и твердой фаз – σ_{sl} (рис. 2).

$$g = \sigma_b / 2\sigma_{sl} = \cos \theta / 2 \quad (1)$$

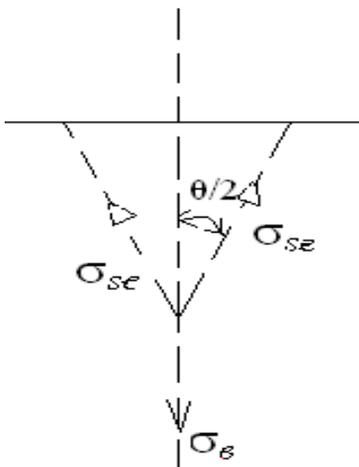


Рис. 2. Баланс сил поверхностных натяжений в вершине канавки жидкометаллического смачивания

Выбор равновесного профиля канавки по микроскопическому изображению канавок, связан с разделением изображения на две части: верхнюю приповерхностную, имеющую форму, близкую к треугольной (с углом θ при вершине) и нижнюю - длинный зернограничный канал, имеющий форму глубокого узкого клина. Равновесный профиль определяется верхней приповерхностной частью канавки, т.к. его форма на всем протяжении роста канавки остается само-подобной (угол θ не меняется), что означает, что силы поверхностных натяжений в заданных условиях также постоянны. Нижняя часть канавки – длинный узкий канал – является следствием растворения меди в ненасыщенном расплаве свинца, на его форму не влияют поверхностные (капиллярные) силы. Для определения равновесных профилей канавок и, соответственно, углов смачивания проводилась экстраполяция линий бортов приповерхностных частей канавок до точек их пересечения внутри самих канавок.

Изображения всех канавок жидкометаллического травления, полученные на бикристаллических образцах чистой меди с помощью оптической микроскопии, были аналогичны изображению, представленному на рис.1. По микрофотографиям шлифов образцов №1 и №2 для серии поперечных сечений в различных точках границ зерен, построены равновесные профили и определены значения углов θ .

В таблице 3 представлены значения всех измеренных углов θ для образцов чистой меди и их средние значения для каждого из образцов.

Таблица 3. Углы θ канавок жидкометаллического травления границ зерен для чистой меди. Температура выдержки, $T=480$ °С, время выдержки, $t=3$ часа

	№1 Cu-расплав Pb θ	№2 Cu-расплав Pb θ
сечение 1	136 ⁰	146 ⁰
сечение 2	133 ⁰	147 ⁰
сечение 3	138 ⁰	140 ⁰
сечение 4	136 ⁰	149 ⁰
Среднее значение угла $\bar{\theta}$	135,8 ⁰ ±1,4 ⁰	145,5 ⁰ ±2,8 ⁰

На рис. 3 представлена микрофотография образца (Cu-Fe)-расплав Pb, отожженного при температуре 480 °С, время выдержки - 3 часа.

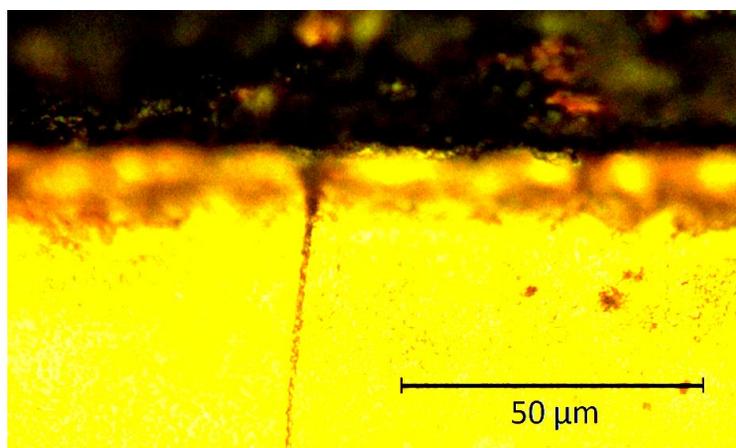


Рис. 3. Микрофотография шлифа образца (Cu-Fe)-расплав Pb при 480°С, выдержка 3 часа

В таблице 4 представлены значения измеренных углов θ для образцов (Cu-Fe), выдержанных в расплаве Pb при температуре $T=480$ °С, в течение 3-х часов. Также как для образцов чистой меди канавки смачивания рассматривались в нескольких поперечных сечениях образца (Cu-Fe). Способ определения равновесных профилей канавок и измерения углов θ был тот же.

Таблица 4. Углы θ канавок жидкометаллического травления границ зерен для образца (Cu-Fe). Температура выдержки, $T=480$ °С, время выдержки, $t=3$ часа

	(Cu-Fe)-расплав Pb θ	Среднее значение угла $\bar{\theta}$
сечение 1	85 ⁰	87,3 ⁰ ±1,8 ⁰
сечение 2	90 ⁰	
сечение 3	87 ⁰	

По средним значениям углов $\bar{\theta}$ для образцов чистой меди и образца меди, поверхностно легированной железом, по формуле (1) был рассчитан поверхностный фактор g , характеризующий отношение значений силы поверхностного натяжения границы зерен и поверхности раздела жидкой и твердой фаз. В таблице 5 представлены сравнительные значения g для исследованных образцов.

Таблица 5. Значения фактора g для исследованных образцов

№1 Cu-расплав Pb	№2 Cu-расплав Pb	(Cu-Fe)-расплав Pb
0,4±0,1	0,3±0,2	0,7±0,1

Заклучение

Проведенное сравнительное определение углов смачивания (480⁰С) и относительных значений поверхностного натяжения ($g = \sigma_b/2\sigma_{sl}$) границ зёрен для чистой меди и меди, поверхностно легированной железом, показало, что углы смачивания границ зерен в сплаве медь-железо оказываются меньше, чем в чистой меди при одинаковых режимах процесса смачивания. Значение относительного поверхностного натяжения границ зёрен системы медь-железо практически в два раза превышает его значение, для границ зерен в чистой меди. Причиной такого изменения значения g может быть увеличение поверхностного натяжения границ зерен в системе (Cu-Fe) или снижение поверхностного натяжения на границе жидкой и твердой фаз при обогащении этой границы железом. Возможно также совместное изменение σ_b и σ_{sl} , которое дает увеличение значения g при образовании твердого раствора медь-железо. Для определения, каково влияние присутствия железа в меди на поверхностные натяжения σ_b и σ_{sl} по отдельности необходимо дальнейшее проведение экспериментального исследования канавок жидкометаллического травления при изменении температурных и временных режимов процесса смачивания.

Список литературы

1. *Страумал Б.Б.* Фазовые переходы на границах зёрен. М.: Наука, 2003.
2. *Бокштейн Б.С., Долгополов Н.А., Петелин А.Л. и др.* Морфология образования и кинетика роста канавок при жидкометаллическом травлении в системе Al-Sn (эксперимент) // Известия ВУЗов. Цветная металлургия, 2006. № 6. С. 42-46.
3. *Новиков А.А., Петелин А.Л., Орелкина Д.И., Дуров Н.М.* Кинетика проникновения расплава висмута по границам зерен меди. // Изв. ВУЗов. Цветная металлургия, 2013. № 1. С. 35-39.

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

МОНИТОРИНГ ТОКСИЧНОСТИ СНЕЖНОГО ПОКРОВА В РАЙОНЕ ДЕЙСТВИЯ БЕЛЕБЕЕВСКОГО ЗАВОДА «АВТОНОРМАЛЬ»

Даутова А.А.

*Даутова Альбина Айратовна – студент,
кафедра телекоммуникационных систем,*

Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

Аннотация: в статье анализируется эффективность улавливания загрязняющих веществ газоочистными сооружениями завода, а именно определяется наличие химических веществ в снежном покрове в районе его действия.

Ключевые слова: анализ, токсичность, загрязняющие вещества, газоочистные сооружения, биотестирование.

Градообразующим предприятием г. Белебея является завод «Автономаль» - крупнейшее предприятие по выпуску метизов. Производство метизов осуществляется в цехах основного производства: подготовка металла, термический, гальванический. Наиболее токсичным отходом является гальваношлам [1].

Мы решили узнать, насколько эффективно улавливаются загрязняющие вещества газоочистными сооружениями завода. Наблюдения проводились в течение зимних месяцев 2016, 2017, 2018 годов.

Актуальность работы не вызывает сомнения, так как в современном мире все чаще и чаще остро ставится вопрос об экологическом равновесии. В целях обеспечения права каждого человека на благоприятную окружающую среду в 2013 г. Владимир Путин подписал Указ «О проведении в Российской Федерации года охраны окружающей среды».

В целях мониторинга токсичности снежного покрова в районе действия завода «Автономаль» были поставлены следующие задачи:

- Выяснить преобладающее направление ветра в г. Белебее.
- Определить наличие химических веществ в снежном покрове.
- Изучить методику выявления загрязнителей при помощи биотестирования.
- Исходя из результатов биотестирования и качественного анализа снежного покрова определить наиболее экологически неблагоприятные участки в районе действия завода «Автономаль».

Объект исследования: снежный покров в районе действия завода «Автономаль».

Методы, использованные в работе:

- изучение печатных материалов: научных статей и статей СМИ;
- изучение материалов интернет-сайтов: официальный отчет завода «Автономаль»;
- методики исследования снежного покрова, биотестирования и составления розы ветров;
- химический метод анализа снежного покрова;
- наблюдение, анализ и сравнения результатов пророщенного овса;
- работа со словарями;
- частично-поисковый метод.

В течение зимних месяцев, после установления снежного покрова в 2016, 2017, 2018 годах проводилось наблюдение за направлением ветра в г. Белебее. Преобладающее направление ветра – юго-западное. Так как жилой массив

расположен к северу и северо-западу от завода, то выбросы ОАО «Белзан» в основном относятся ветром за пределы города.

Пробы снега были отобраны в конце марта 2017 и 2018 годов с 4-х сторон на расстоянии 50, 100, 200, 500 метров от территории завода.

По результатам определения химических веществ, было выявлено наличие хроматионов, точечное наличие нитритионов и ионов свинца.

Для мониторинга степени токсичности снежного покрова была использована методика биотестирования [2]. В роли тест-объектов использовали семена овса (сорт «Скакун»). Для аналитического контроля использована дистиллированная вода, экологического контроля – проба снега, взятая в 25 км от завода на заброшенном садовом участке.

Пробы снега растапливали естественным путем, посев производили в чашках Петри по 30 шт. на каждую пробу. По окончании проращивания подсчитали число всхожих и невсхожих семян в каждой чашке, а также измерили длину проростков всех всхожих семян.

Всхожесть семян колеблется от 3,3% до 90%. Наименьшая всхожесть на площадке №12 (500 м севернее от завода). Справа предприятие «Белебейавтотранс», рядом «Белебей-энерго», на северо-востоке завод «Белмаш». Токсическое влияние оказывают хроматионы и ионы свинца.

Наибольшая всхожесть 90% - на площадке №9 (50 м севернее завода), стимулирующее влияние оказывают нитритионы.

Выводы:

– Предприятие не оказывает токсического воздействия на снежный покров, так как по токсичности все площадки однородны.

– Токсичность снежного покрова (площадки №12, №2) обусловлена влиянием «Белебейавтотранс», «Белебей-энерго».

Список литературы

1. АО «Белебеевский завод «Автономаль». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.belzan.ru/about_us/index.php/ (дата обращения: 20.04.2016).
2. *Карибов Р.Р., Сугачнова Е.В.* Оценка качества окружающей среды. Уфа, 2005.

ТОКСИЧНОЕ ВЛИЯНИЕ СТОЧНЫХ ВОД В РЕКЕ УСЕНЬ

Даутова А.А.

Даутова Альбина Айратовна – студент,
кафедра телекоммуникационных систем,

Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

Аннотация: в статье анализируется токсичность воды химическими методами, методами биотестирования, биоиндикации, сапробности.

Ключевые слова: анализ, токсичность, химические методы, биотестирование, биоиндикация, сапробность.

Биологические очистные сооружения ОАО «Белебеевский завод «Автонормаль» представляют собой комплекс сооружений для очистки сточных вод, обезвоживания и обработки осадка. Очистные сооружения работают по непрерывной технологической схеме и осуществляют очистку сточных вод от самого завода, а также от предприятий, организаций и населения всего города Белебея.

Очищенные, прошедшие дезинфекцию хлором и обогащённые кислородом сточные воды сбрасываются в р. Усень приток р. Ик.

Башкирской природоохранной межрайонной прокуратурой в сентябре-октябре 2011 была проведена проверка соблюдения водного законодательства со стороны ОАО «Белзан». Выяснилось, что имеющееся оборудование не обеспечивает очистку производственных стоков по 9 показателям из 26. В реку Усень попадали опасные для окружающей среды вещества. Руководство предприятия обязали провести реконструкцию биологических очистных сооружений.

Нас заинтересовал этот факт, и мы решили узнать, насколько эффективно в настоящее время производится очистка сточных вод, попадающих в реку. Наблюдения проводились в течение августа – октября 2017 года на р. Усень в районе г. Белебея.

Актуальность работы не вызывает сомнения, так как река Усень протекает в непосредственной близости от города, в его водозаборной части. На берегах реки расположены деревни, использующие воду в хозяйственно-бытовых целях, а также для водопоя скота.

Цель работы: Изучить токсичное влияние сточных вод на живые организмы в реке Усень в районе г. Белебея

В связи с этим были определены следующие задачи:

1. изучить химические методы качественного и количественного анализа, методики биотестирования, биоиндикации, сапробности;
2. определить токсичность воды химическими методами, методами биотестирования, биоиндикации, сапробности;
3. исходя из результатов исследования воды определить наиболее токсичные участки реки Усень в районе г. Белебея.

Объект исследования: вода реки Усень в районе г. Белебея.

Методы, использованные в работе:

1. изучение научных статей и материалов интернет-сайтов;
2. химические методы качественного и количественного анализа, методики биотестирования, биоиндикации, сапробности;
3. нормирование полученных результатов.

Для определения токсичности воды пробы отбирались в 5 точках. Для химического анализа пробы были взяты 8 сентября 2017 года. I проба в месте впадения реки Усень в Комсомольский пруд, II и III пробы расположены на расстоянии 940 и 480 метров до Биологических очистных сооружений, IV и V пробы расположены на расстоянии 2 и 8 километров после очистных сооружений.

При определении органолептических показателей получили следующие результаты:

- в 1, 2, 3, 5 пробах вода имеет легко обнаруживаемый запах тины, в 4 пробе – очень сильный зловонный гнилостный запах;
- цвет воды от слабо-жёлтой до мутно-белой;
- по мутности: от прозрачной в 1 и 2 пробах до мутной в 4 пробе;
- по прозрачности – от слабоопалесцирующей до мутной в 4 пробе.

Исследования химического состава воды проводилось в школьной лаборатории и аналитической лаборатории ООО «Белводоканал» ООО «Белебеевский водоканал». По результатам определения химических веществ, было выявлено наличие ионов аммония, хромат-ионов, сульфат-ионов, нитрат-ионов, нитрит-ионов, фосфат-ионов, хлорид-ионов, иодид-ионов, ионов железа, алюминия, цинка, кобальта, хрома, олова.

Определение химических веществ проводилось в школьной лаборатории и в аналитической лаборатории ООО «Белводоканал».

Были проведены качественные реакции по определению катионов ртути Hg^{2+} , железа Fe^{2+} , Fe^{3+} , меди Cu^{2+} , бария Ba^{2+} , алюминия Al^{3+} , хрома Cr^{3+} , цинка Zn^{2+} , олова Sn^{2+} , кобальта Co^{2+} .

В результате опытов в 4 и 5 пробах были обнаружены катионы железа Fe^{2+} , Fe^{3+} , меди Cu^{2+} , алюминия Al^{3+} , хрома Cr^{3+} , цинка Zn^{2+} , олова Sn^{2+} , кобальта Co^{2+} . Катионы бария и ртути не обнаружены.

Были проведены качественные реакции по определению анионов хлора Cl^- , брома Br^- , йода I^- , сульфид S^{2-} , хромат CrO_4^{2-} , сульфат SO_4^{2-} и нитрит NO_2^- ионов. Данные ионы присутствуют во всех пробах, но с различной концентрацией

Из органических веществ определяли наличие фенолов. Фенолы не обнаружены.

Для определения pH среды и растворённого кислорода использовали цифровую лабораторию «Архимед». Полученные данные соответствует норме.

По жёсткости – вода средней жёсткости.

Для оценки качества воды в реке были использованы методики биотестирования, биоиндикации и сапробности. В роли тест-объектов использовали кресс-салат и ряску [2]. В качестве аналитического контроля использована дистиллированная вода, а в качестве экологического контроля – водопроводная.

С кресс-салатом трехкратно проводилось два опыта. В первом выкладывали по 50 семян в чашки Петри, заполненные исследуемой водой, во втором - в ил с мест взятия проб. В течение двух недель следили за проростками, подсчитали число всхожих и невсхожих семян в каждой чашке, а так же измерили длину всех проростков. Далее определили относительную всхожесть семян. Токсичного влияния на кресс-салат не выявлено.

При проведении биотестирования с помощью ряски одинаковые особи по 5 штук помещали в контейнеры с 30 мл исследуемой воды. Контейнеры выставили на рассеянный свет. Ежедневно учитывали: выживаемость, изменение окраски листочков, образование и количество гиалиновых нитей, количество корней и их длину.

В результате опыта возникла ответная реакция на ионы цинка, бария, марганца, кобальта, меди.

Также для определения токсичности воды использовали метод сапробности по биотическому индексу Вудивисса и индексу Майера. Вода на различных участках оценивается как полисапробная, бета-мезосапробная и альфа-мезосапробная, т.е. 3-6 классы качества воды (от умеренно загрязнённой до грязной) [1].

По результатам, полученным в ходе исследования и результатам представленными в Схеме водоснабжения и водоотвещения городского поселения город Белебей до 2025 года мы сделали следующие выводы:

- концентрации загрязнителей в реке Усень превышают ПДК от 0,6 до 40 раз по 13 показателям, т.е. оказывается токсичное влияние на живые организмы, проживающие в реке;

- по степени загрязнённости вода в реке Усень в районе г. Белебея по различным показателям оценивается от умеренно загрязнённой (3, 5 пробы 470 м до Биологических очистных сооружений и 8 км после очистных сооружений) до очень загрязнённой (4 проба – 2 км после очистных сооружений);

- наиболее токсичным участком является участок, расположенный в 2 км после Биологических очистных сооружений;

- вода в р. Усень в районе г. Белебея (на расстоянии более 2 км после Биологических очистных сооружений) пригодна для использования в рекреационных целях и водопоя скота;

- решения суда от 23.12.2011 не выполнены или выполнены не в полной мере, т.к. Биологические очистные сооружения не справляются с очисткой сточных вод.

Проведённые исследования охватили в основном только определение неорганических веществ в воде и их воздействие на небольшую группу животных. Биологические методы просты в исполнении, не требуют дорогостоящего оборудования, но позволяют собрать информацию о состоянии окружающей среды, о влиянии крупных источников загрязнения на окружающую среду.

Список литературы

1. *Петин А.Н., Лебедева М.Г., Крымская О.В.* Анализ и оценка качества поверхностных вод: учеб. пособие. Белгород: Изд-во БелГУ, 2006. 252 с.
2. *Тарарина Л.Ф.* Экологический практикум для студентов и школьников (Биоиндикация загрязненной среды). М.: Аргус, 1997. 80 с.

БАЗИС ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ТРАНСПОРТЕ

Башмаков И.А.¹, Фаддеева Е.Ю.², Саркиев В.М.³, Дмитриук С.А.⁴

¹Башмаков Игорь Александрович – кандидат технических наук, доцент;

²Фаддеева Екатерина Юрьевна – кандидат технических наук, доцент;

³Саркиев Вали Мурадович – кандидат технических наук, доцент,
кафедра менеджмента,

Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ);

⁴Дмитриук Сергей Александрович – бакалавр,
Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,
г. Москва

Аннотация: в статье изложены основные положения по вопросам организации инновационной деятельности транспортных систем. Инновации в современном мире являются неотъемлемой и необходимой частью бытия человека, поэтому их необходимо всесторонне рассматривать, изучать и обсуждать. Базис – это те основы, на которых зиждется инновационная активность, ввиду этого необходимо как можно чаще освещать и дополнять их.

Ключевые слова: транспорт, инновация, информация, организация, технология.

В настоящее время усилия общества, бизнеса и власти направлены на решение задач инновационного развития страны. И здесь инжиниринг инноваций включает в себя комплекс работ по созданию инновационной продукции, реализации, продвижению и диффузии за счёт коммуникаций [3].

Единственным реальным способом преодоления кризисов и спадов в развитии экономики любой страны являются инновационные продукты. Как таковая инновативная система есть комплекс правовых норм, организационных структур, стимулов и образцов поведения экономических субъектов, обеспечивающих обновление производства как главного фактора их конкурентоспособности и эффективного использования инновационных продуктов.

Инновационные продукты, базирующиеся на теории производства и системном проектировании, суть инвестиции в новые научные знания (технологии), где производство есть результат различных технологических операций с исходным сырьем, превращением его в полуфабрикаты, комплектующие и готовые для реализации товары. Тогда выбор организационной структуры материального производства определяется видом продукции, размером предприятия и районом, где происходит реализация.

С позиций инноватики понятие жизненного цикла характеризует революционную форму развития производства (принципиально качественные изменения) и его механизма (применение качественно новых элементов). Причем, необходимо формирование именно инновативной системы, обеспечивающей устойчивый экономический рост за счет внутрисистемных, а не внешних природно-ресурсных факторов. Кроме того, без хорошей по сорту, современной по классу и конкурентной по новизне продукции конвертируемость денежной единицы любого государства не осуществима, ведь деньги есть всеобщий эквивалент движения информации, энергии и материи [2].

В развитых странах мира приоритет в вопросах нового инновационного продукта принадлежит, в основном, венчурному предпринимательству, также, как и в вопросах новшеств – малому предпринимательству, а крупные компании внедряют новые разработки и новшества малых фирм в производство.

Так, например, успешность реализации технической инновации в процессе её использования на 10% определяется уровнем технического развития, на 40% – организационным обеспечением протекания (метриками и регламентами) и на 50% – человеческим фактором [1].

Самое ценное в инновациях – это идея, а умение генерировать идеи – это личное качество. Тогда программы в отношении образования, повышения квалификации и творчества должны формироваться на концепции формирования дружественных коалиций и достижения общих интересов. Тот же принцип внутрикорпоративного сотрудничества должен соблюдаться при формировании, регулировании и развитии трудовых отношений.

Для решения проблемы конкурентоспособности необходима комплексная кооперация технических, технологических и организационно – управленческих работ в компании. Инновационно-технологическая форма кооперационной формы разделения труда ориентирована на развитие технологического разделения труда, всеобъемлющей унификации и стандартизации. Особенность кооперации и технологической взаимозависимости партнеров – это долгосрочность, стабильность и регулярность отношений [1].

Для реализации цели «инновация» компания должна обеспечить участие сотрудников в разработке цели; учет их предложений; оценку и поощрение за продвижение к цели. Унификация объекта кооперирования при создании технологических цепочек по выпуску готовой продукции требует введения единых технических требований, технической документации, требований техники безопасности.

Внедрению технологической инновации предшествуют стадии: сбор и систематизация информации о новшестве; анализ возможностей компании по её освоению с учетом рисков; экономический анализ вариантов реализации этой инновации.

Процесс внедрения подобной инновации состоит из трех этапов: оценка подготовленности компании к использованию инновации; разработка и осуществление программы освоения; контроль за ходом реализации и модификации инновации. Существуют и три условия использования инновационного продукта: продукт успешнее и быстрее всего реализуется в небольших организационных структурах; наличие внутренней конкуренции в них; терпимость к неудачам. При этом оптимальная постановка результата инновации предполагает поиск решения инновационной задачи среди множества вариантов.

На предпроизводственных же стадиях, например, инновационного технического продукта его формируют, определяют качество и технический уровень.

При разработке организационно-структурных инноваций учитывают следующие этапы их жизненного цикла: концепция (требования к ним); проектирование (определение системы); реальное создание; ввод в действие (внедрение); эксплуатация; остановка (вывод из эксплуатации); изменение (реконструкция) [2].

Тогда инновационный менеджмент – процесс организации управления инновациями для удовлетворения перспективных потребностей рынка в продукции, охватывающей проектную, технологическую, материальную, нормативно-правовую и кадровую подготовку производства по выпуску продукции, внедрение инновационного продукта, анализ полученных результатов и внесение корректив в эти виды деятельности.

Поэтому на транспорте необходим оптимальный баланс между: затратами, связанными с избыточностью цепи товародвижения; затратами, связанными со структурно-функциональным резервом этой цепи; уровнем её сервиса и внедрением новых технологий.

Ежегодно в РФ убытки от транспортных заторов составляют 7-9% ВВП, снижение скоростей движения ведёт к увеличению себестоимости перевозок на

20-30%, росту транспортной составляющей в конечной стоимости продукции, достигающей в ней 15-20%.

Здесь стоит проблема поддержания транспортного баланса между пропускной способностью существующей сети и её реальной загрузкой за счёт перераспределения по конкретным, требуемым для населения транспортным маршрутам транспортных потоков.

При выборе способов транспортировки необходимо соблюдать баланс между скоростью и затратами, а также учитывать то, что эффективные условия движения обеспечиваются при уровнях загрузки транспортного средства не более 0,6 по федеральным дорогам с их пропускной способностью.

Число согласований в цепи товародвижения возрастает пропорционально квадрату числа субъектов. Потребительские свойства цепей товародвижения включают требования: маршрутная навигация, динамическое определение оптимальных маршрутов, информирование всех участников движения. И здесь транспортные системы обязаны обеспечить технологическое единство транспортного процесса, выбор вида транспорта и типа транспортного средства, определение рациональных маршрутов и скоростей доставки [4].

Структура товародвижения – это взаимосвязанная совокупность материальных ресурсов и процессов, которая начинается с добычи сырья и заканчивается потреблением конечной продукции, соединённых транспортированием. И здесь всегда имеет место территориальное, временное и функциональное разделение производителя продукции и её потребителя, которых соединяет транспортный оператор по цепи товародвижения. Структура каналов распределения продукции производителем определяется, исходя из характеристик продукции, условий и места производства, возможностей транспортировки.

Так, например, уровень от повреждения грузов в пути следования не должен превышать 1%, а также то, что задачей товародвижения является соблюдение условий хранения товара на протяжении процесса транспортирования. К отрицательным видам издержек при этом относятся: издержки от невыполнения заказа (задержка с отправкой; издержки от потери сбыта; издержки от потери заказчика).

Участники цепи товародвижения распределяют между собой расходы, доходы, обязанности, ответственность и вырабатывают процедуры взаимодействия [3].

Транспорт обеспечивает условия экономического роста, повышения конкурентоспособности национальной экономики и качества жизни населения.

Результат транспортной работы – это перемещение пассажиров и груза в пространстве. Транспортные системы как таковые состоят из транспортируемых объектов, средств транспорта и процессов транспортировки. При этом соблюдается единообразие транспортного обслуживания клиентов на основе единого информационного, правового и технологического пространства.

Доступность транспортных услуг в России с её огромными расстояниями, труднодоступностью многих территорий, сложностью климатических условий относится к числу важнейших параметров, определяющих качество жизни населения. Повышение доступности позволит исключить ситуацию, когда определенная часть российских граждан лишена конституционных прав на свободу перемещения, свободный выбор работы и места своего проживания, получения своевременной медицинской помощи.

Повышение доступности транспортных услуг связано с устранением разрыва между ростом парка личных транспортных средств и инфраструктурным обеспечением его функционирования; с обеспечением ценовой доступности социально значимых услуг транспорта; с обеспечением круглогодичного доступа к опорной транспортной сети по дорогам с твердым покрытием для сельских населенных пунктов, в которых проживает значительная часть населения страны.

На современном этапе экономического развития России из-за высокой дебиторской задолженности и высокого удельного веса убыточных предприятий, а он по транспортной экономической деятельности составил 40,6% от общего числа предприятий транспорта, перспективы улучшения состояния в отрасли за счет внутренних источников невелики.

И здесь для создания систем (цепей) товародвижения (объектов перемещения) необходимы условия: позиционирование объекта перемещения и транспортной компании, нарастающий объем перемещаемых объектов, наличие информационных технологий учета их движения, где управление подобными цепями – это комплекс управленческих мер, имеющих целью обеспечение безусловного перевоза, например, товаров от производителя до потребителя [4].

Функциональной задачей мировой транспортной системы является интегрирование транспортных сообщений с учетом пространственного разреза прогнозирования динамики транспортных потоков между отдельными государствами. А изменение геополитической ситуации и позиционирование России в мировом сообществе выдвигают новое требование к транспорту как к элементу системы национальной безопасности, т.к. транспорт обеспечивает единство национальных товарных рынков, взаимосвязь регионов, подвижность граждан.

Потенциальная привлекательность транспортной системы какого-либо государства для использования её в качестве транзитного в системе международных транспортных сообщений должна обладать следующими преимуществами (показатели оценки транзитного потенциала): безусловная сохранность груза; низкая стоимость транспортировки; высокая скорость передвижения; точность и периодичность отправок; услуги дополнительного сервиса.

Расстояние транзита через Россию по сравнению с морским путем почти в два раза короче, поэтому совокупное время и общая стоимость доставки меньше почти на 30%. Так, расчетная мощность транзитных ресурсов, например, Транссиба составляет 1 млн контейнеров в год, сейчас же её транзитные ресурсы используются только на 15%.

Транспортные сообщения в регионах России в зависимости от направления бывают: ввоз (заканчиваются в регионе), вывоз (начинаются в регионе), местные (начинаются и заканчиваются внутри региона), транзит пассивный (начинается и заканчивается за пределами региона).

Оптимистический уровень развития транспортной системы формируется за счет осуществления по критерию обеспечиваемой величины прибыли, и пессимистический – по критерию минимального тарифа на перевозку 1 т груза на расстояние 1 км.

При формировании транспортной сети страны доминирует парадигма проектирования кратчайшей связывающей сети, которая решает задачи обеспечения транспортной доступности при технологически обоснованных затратах на дорожное строительство и транспортную работу, но она не ориентирована на разграничение дорог по выполняемым функциям.

При традиционном подходе к организации транспортных систем, основанном на понимании процесса образования транспортных систем в направлении «сверху вниз», ресурсы федеральных путей используются максимальным образом для осуществления внутрирегиональных и внутримunicipальных сообщений.

При создании новой динамической транспортной системы, которая удовлетворяла бы условиям обеспечения прибыли и экологической устойчивости, рассчитываются не только экономические показатели: стоимость, время и точность доставки объектов перемещения, но и экологические: объемы вредных выбросов, их социально-экономическая стоимость, затраты энергии.

Процессы в пространственно-временной среде при хозяйственной деятельности любых систем феноменологически связаны между собой.

В процессе перемещения, например, груза транспортный поток претерпевает количественные и качественные преобразования. Первый предполагает изменение пространственного состояния груза, второй – вид транспортного потока. Измерители процесса перевозки грузов могут быть сведены к двум: транспортная масса (объем перевозок), транспортный путь (расстояние перевозок).

Процесс – это последовательная смена состояний, стадий изменения (развития) системы или иного объекта. Процессы могут быть: стадийные (производство, обращение, потребление); функциональные (производственные, обеспечивающие, сбытовые, административные); технологические (основные, вспомогательные, обслуживающие); организационные (создание ценности времени, места и права).

Анализ перевозочного процесса проводится, как перевозочный процесс, транспортные операции, транспортная работы.

Качество обслуживания – это удовлетворение потребностей клиентов, выраженное в надлежащем выполнении заказов, отсутствии ошибок и стремлении к повышению уровня обслуживания при существующем территориальном разрыве между производством и потреблением до уровня стандартов потребления и условиям договора на оперативном уровне.

Транспортная составляющая в конечной цене продукта оценивается в 70% от стоимости строительных грузов, до 54% в продуктах питания, а в среднем 30-34%, а расходы населения на транспорт занимают второе место в их бюджете, что составляет около 18% от общих расходов на платные услуги, а удешевление, ускорение и повышение качества пассажирского сообщения приводят к росту мобильности населения и улучшению условий его жизни.

К содержанию общесистемных функций транспортной системы относятся: экономическая – обеспечение процесса обращения; расширение хозяйственных связей; доступность ресурсов; размещение производства; политическая – территориальная целостность государства; геополитические интересы; внешнеэкономические связи; военная – обеспечение безопасности; решение стратегических задач; социальная – доступность социально-значимых услуг для населения; активизация деловой активности.

Транспортные услуги делятся по признаку взаимосвязи с основной деятельностью на перевозочные и не перевозочные; по виду потребления – на внутренние и внешние; характеру деятельности – на технические, коммерческие, информационные и т.п.

Одним из главных требований клиентов к работе транспорта является своевременность отправки и доставки грузов, т.к. от оказанной транспортной услуги остается только возможность передачи информации. В области организации транспортных услуг сформировались два направления: приспособление ассортимента предлагаемых услуг к специфическим требованиям клиентов; активное формирование спроса на услуги транспорта с целью прибыльной реализации уже имеющихся. Поэтому показатели услуг можно классифицировать по признакам: своевременность доставки; экономичность; сохранность; дополнительные возможности.

Так, при доставке пассажиров без пересадки от двери до двери необходимо обеспечение в назначенный срок; в биологически допустимый интервал времени; по комфортному, безопасному и дешевому варианту.

Транспортные перевозки грузов могут быть: унимодальные, т.е. один вид транспорта обеспечивает перевозку «от двери до двери» отправителя и получателя; интермодальные, т.е. распределение ответственности за груз по принципу «толкающие системы» между разными видами транспорта на основе различных тарифов и различных транспортных документов; мультимодальные, т.е. «тянущие системы», где один вид транспорта, остальные участники перевозок через единую оплату, единую ставку фрахта, единый транспортный документ; трансмодальные, т.е. принцип перевозок «движущееся шоссе» различными транспортными средствами на

основе единого транспортно-перевозочного документа; амодальные т.е. принцип «быстрого реагирования» через один диспетчерский пункт, единая сквозная ставка фрахта, единая ответственность за груз, но различные маршруты движения транспортных средств [5].

И здесь транспорт есть участник социально-экономической деятельности через транспортную систему общего пользования, обслуживающую сферу обращения и населения за плату, и транспортную систему ведомственного транспорта, где транспортные средства и пути сообщения представляют собой имеющиеся транспортные ресурсы.

Ситуация на рынке перевозок грузов характеризуется прежде всего повышением требований к качеству, безопасности и скорости перевозок, хотя производство грузоемкой продукции растет медленнее, чем ВВП. И здесь необходимо оптимальным образом согласовывать, и особенно в 13 крупнейших агломерациях страны, макроэкономические, отраслевые и региональные стратегии с целевыми показателями развития транспорта. В этих агломерациях сосредоточено 1/3 населения страны, и они создают более 50% ВВП [1].

На стоимостную единицу ВВП в развитых странах приходится 2,4 т/км перемещения груза, в странах со средним уровнем развития – 2,8т/км, в неразвитых – 5,3 т/км.

При этом необходимо учитывать, что товародвижение интегрирует такие процессы, как управление взаимоотношениями с потребителями через их обслуживание, управление спросом и предложением, выполнением заказов, реализацией снабжения и сбытом, возвратными материальными потоками. Основная цель товародвижения грузового потока заключается в обязательности доставки нужного товара, в нужное место, в нужном количестве и в нужный момент на основе графиков, т.е. когда, сколько и в какое время. Здесь различаются работы по наличию товаров и работы по обязательному перемещению товаров.

Тогда под цепью товародвижения понимается комплекс согласованных и взаимосвязанных технических, экономических, организационных и коммерческо-правовых решений, позволяющих с максимальным эффектом и метрическими затратам обеспечивать обязательное перемещение ряда материальных потоков на конкретных направлениях движения товара к потребителю.

Все работы в транспортных системах должны учитывать стоимостные, организационные, технические и коммерческие воздействия, т.е. оценены, приняты, выполнены и проанализированы на предмет их успешности и возможных изменений. И это особенно важно, т.к. существуют физические, т.е. имеющие технический характер, и нефизические, связанные с «человеческим фактором», барьеры на пути транспортных потоков.

Для транспортных грузовых потоков характерна интеграция транспортной работы через выполнение интегральной функции сети транспортных систем смежных функциональных уровней, которые здесь должны соединяться. Подобные сетевые узлы должны располагаться на стыке местных и межрайонных сетей.

При этом выделяют два способа выполнения интегральной функции: интеграция в дорожных узлах, т.е. соединяются транспортные потоки с дорог муниципальных образований на дороге регионального значения, по которой осуществляются сообщения между населенными пунктами региона, расположенными вдоль этой магистрали; интеграция в транспортных узлах, где сообщения преобразуются дважды: на выходе из населенных пунктов и на входе с региональной магистралью; на выходе груз переходит с нескольких транспортных единиц малой грузоподъемности на один большегрузный, а на входе наоборот.

При разработке структуры транспортных систем также необходимо учитывать интегрированный комплекс функциональных, организационных и социологических факторов.

В системе транспортного обслуживания, например, грузовых перевозок должны быть документы, без которых нельзя «продавать» транспортную услугу: заказ потребителя, счет потребителю. Кроме того, транспортные маршруты отличаются многоэтапностью, дискретностью и цикличностью.

Область бизнеса на транспорте должна определяться в трех измерениях: обслуживаемые группы потребителей (кто?), потребности потребителей (что?), технологии, используемые при транспортировке (как?). Тогда успешное управление транспортной компанией предполагает наличие в управляющем контуре следующих подсистем: целеуказания, информационной, аналитической, исполнительной, обратной связи.

Затраты, прямо не относящиеся к затратам на грузовые перевозки (например, содержание социальной сферы), а также налогов всех уровней, в сумме формируют порядка 45% дополнительной тарифной нагрузки на грузоотправителя. Ставки налогов и сборов при грузоперевозках должны давать экономический результат, аналогичный затратам на трудовые ресурсы [1].

Конкурентоспособность определяется по расширенному набору критериев (товар + сервис) с учетом оптимизации отдельных звеньев товародвижения. В зависимости от интересов и склонностей потребителей можно разделить на три группы: первые предпочитают высокое качество обслуживания перевозок; вторые ориентируются на высокую скорость, эффективность и минимум риска; третьи через аутсорсинг делегируют обслуживание процессов транспортировки, сбыта и реализации продукции сторонним компаниям. И здесь потребитель всегда отдает предпочтение перевозчику, в метрической степени удовлетворяющего его потребности с учетом их качества и цены.

Чем полнее учитываются вышеназванные аспекты – тем эффективнее будут инновации на транспорте.

Список литературы

1. *Покровский А.К., Миротин Л.Б., Башмаков И.А.* Базис логистического менеджмента. М.: Техполиграфцентр, 2018. 335 с.
2. *Некрасов А.Г., Соколов Б.В., Атаев К.И.* Система управления жизненным циклом (трансформация в цифровую инфраструктуру). М.: Техполиграфцентр, 2017. 155 с.
3. *Некрасов А.Г., Беляев В.М., Миротин Л.Б., Волков В.Д., Спирин И.В.* Логистический инжиниринг на автомобильном транспорте // Вестник Московского автомобильно-дорожного государственного технического университета (МАДИ), 2017. № 1 (48). С. 3-12.
4. *Чеботаев А.А., Ивахненко А.М.* Проблемы транспортной надежности товародвижения в логистических цепях // Наука в современном мире: межд. конф. (Россия, г. Москва, 27-28 мая 2016). М.: РусАльянс Сова, 2016. С. 47-53.
5. *Nikolaev A.B., Ivakhnenko A.A., Pashayev V.V., Tregubov P.G.* Controllable model of multimodal transportation // International journal of advanced studies, 2016. Vol. 6. № 2. Pp. 41-54.

ПРОБЛЕМЫ СОЛНЕЧНЫХ УСТАНОВОК МАЛОЙ МОЩНОСТИ, ГЕНЕРИРУЮЩИХ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ В ОБЩУЮ СЕТЬ

Ковязин А.А.¹, Бабкин И.М.²

¹Ковязин Александр Алексеевич – студент,

направление: электроэнергетика и электротехника;

²Бабкин Игорь Михайлович - кандидат химических наук, старший преподаватель,
кафедра электроснабжения,

Высшая школа энергетики нефти и газа

Северный Арктический федеральный университет им. Ломоносова,

г. Архангельск

Аннотация: в настоящее время происходит развитие солнечной энергетики по всему миру. Развитие солнечной энергетики в частном секторе занимает важную часть в общей электроэнергетике. Поэтому при установке солнечной системы важно учесть проблемы установки и отрицательного воздействия на электрическую систему. В тексте статьи будут описаны основные проблемы использования солнечных установок на частной территории и приведены возможные способы решения данных проблем. На основе полученных выводов появится возможность исключить эти проблемы при внедрении системы такого вида на начальном этапе развития солнечной электроэнергетики.

Ключевые слова: электроэнергия, электрическая сеть, солнечная панель, инвертор, качество электроэнергии, генерация электроэнергии, коэффициент мощности, ВИЭ – возобновляемый источник энергии.

УДК 621.316.17

Солнечные батареи все чаще упоминаются в сфере электроснабжения как достойная альтернатива нынешним и устоявшимся традиционным источникам. Раньше такой вид энергии являлся очень сложным, дорогим и при этом имел слабые характеристики, однако сейчас солнечная энергия становится все более доступной для людей [1].

В Европейских и других развитых странах очень часто можно встретить, как новые проекты частных домов оборудуются солнечными панелями. В апреле 2009 года была принята Директива по возобновляемым источникам энергии Европейского Союза, согласно которой доля ВИЭ (возобновляемых источников энергии) должна составить 20% к 2020 году [2]. Одним из основных механизмов поддержки является установление льготной цены покупки электроэнергии, выработанной с использованием ВИЭ - FiT «feed-in-tariff» и FiP «feed-in-premium». В первом случае происходит покупка электроэнергии по фиксированному тарифу. Это характерно для малых потребителей. Во втором случае тариф зависит от рыночной цены на электроэнергию. Таким образом, высокая стоимость оборудования окупается высоким тарифом на выработанную энергию [2]. В России также был разработан план мероприятий по стимулированию развития генерирующих объектов на основе возобновляемых источников энергии с установленной мощностью до 15 кВт. По этому плану будут внедрены проекты аналогичные европейским FiT и FiP. На данный момент в России имеется положительный пример выдачи электроэнергии с солнечных панелей расположенных на территории частного дома, однако это единичный случай который был возможен при поддержании инициативы со стороны энергосетевой компании [3].

Развитие ВИЭ в частном секторе может принести для России дополнительные источники электроэнергии, которые будут дополнять мощности существующих станций за счет экологически чистой электроэнергии. При разработке плана

необходимо учесть опыт внедрения в других странах и внести правила, которые позволят исключить отрицательные моменты.

В связи с внедрением правительством плана мероприятий по стимулированию генерирующих объектов на основе ВИЭ возникают проблемы эксплуатации данной установки. В данной статье рассмотрены некоторые из них.

Серьезной проблемой является использование однофазного инвертора. Известно, что мгновенное значение напряжения в каждой фазе зависит от величины нагрузок подключенных к ней, соответственно практически невозможно добиться полной равномерности нагрузки, поэтому для сети содержащей однофазные потребители характерен перекося фаз. Для решения этой проблемы от трансформатора ведется нейтральный провод. Он выравнивает значения напряжения посредством уравнивающего тока, но не всегда справляется с поставленной задачей, поскольку возможен обрыв нулевого провода, особенно при долгих режимах неравномерной нагрузки.

При передаче энергии в сеть ток фазы приобретает обратное значение по направлению в фазе. Это приводит к суммированию всех фазных токов на нейтральном проводе и к дальнейшему отгоранию нуля. Тогда точка нейтрали смещается намного дальше, чем при обычной несимметрии нагрузки и напряжение на каждой из фаз значительно отклоняется от номинального значения. Чем больше значение мощности, вырабатываемое инвертором, тем больше отклонения напряжения каждой из фаз (рисунок 1).

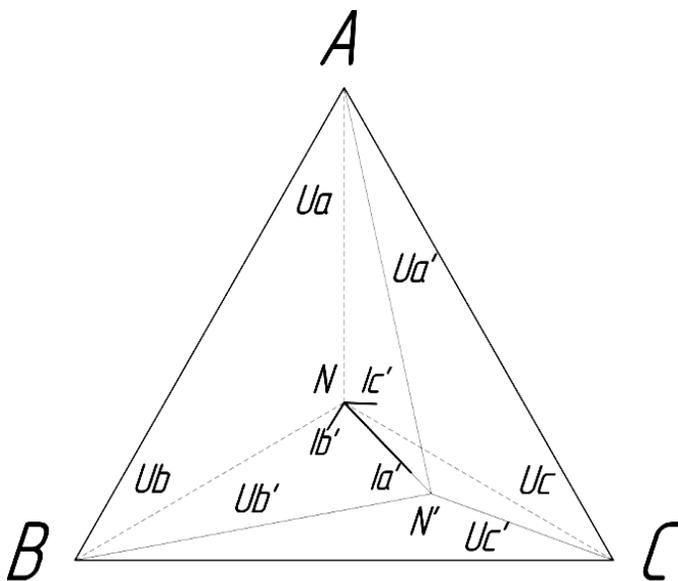


Рис. 1. Схема токов и напряжений трехфазной сети

При наличии рабочего нейтрального провода по нему протекает сумма токов I_a , I_b и I_c . Результирующий ток, протекающий по нейтрали соответствует отрезку NN' . Такое большое значение тока приводит к отгоранию нулевого провода и нулевая точка сместится на положение N' . Смещение нулевой точки отрицательно отразится на фазном напряжении U_a , U_b и U_c потребителей.

Самым экономичным и правильным способом устранения перекося фаз является равномерное распределение однофазных нагрузок и увеличение сечения нулевого провода. Также для предупреждения данной проблемы возможно использовать стабилизатор напряжения, который будет выравнивать напряжение между фазами. Однако большие отклонения от нормы он не устранил.

Следующей проблемой станет установка двунаправленного счетчика электрической энергии, что является обязательным условием для передачи электроэнергии от солнечных панелей в общую распределительную сеть. Основная задача этого аппарата – учет электроэнергии как входящей к потребителю, так и исходящей. Прибор учета электроэнергии должен учитывать отдельно каждое направление.

Во-первых, наличие двунаправленного счетчика создаст усложнение работы автоматической системы контроля учета электроэнергии АСКУЭ. Будут возникать сложности с внедрением дополнительного режима учета отданной электроэнергии и подсчета полученной суммы за выработанную электроэнергию.

Во-вторых, сертифицированные приборы с возможностью двухсторонней подачи электроэнергии имеют малое распространение в России. Подавляющая их часть считает как активную, так и реактивную мощность, также они оборудованы средствами для удаленного доступа к счетчику и передачи данных диспетчеру поставщика электроэнергии. Для обычных потребителей это излишние функции, за которые будет необходимо переплачивать.

Однонаправленные счетчики ведут учет не потребляемой электроэнергии, а учет проходящей через них мощности. Таким образом если использовать однонаправленный счетчик в режиме выдачи электроэнергии, то значение на табло прибора не будет уменьшаться, а наоборот увеличиваться.

Одной из важных проблем является синхронизация инвертора и сети. Синхронизация с сетью позволяет избавиться от негативных переходных процессов при подключении. Для того чтобы не было вреда для инвертора, необходимо добиться трех условий: совпадения напряжения, совпадение частоты, а также угол сдвига фаз между напряжениями одноименных фаз сети и инвертора должен быть равен нулю. Несоблюдение последнего условия приводит к скачку напряжения на инверторе и снижает общее питающее напряжение [4].

Совпадение по частоте и напряжению не является сложной задачей и автоматически контролируется самим инвертором. Эту функцию выполняют встроенные вольтметр и частотметр. Также некоторые инверторы с возможностью отдачи электроэнергии в сеть измеряют параметры питающей сети и подстраивают выходное значение под эти параметры. Значение напряжения на инверторе должно быть немного больше напряжения в сети. Совпадение фаз является более сложной задачей для инвертора. Эту задачу может выполнять микроконтроллер, который выжидает прохождения синусоиды напряжения через нулевое положение и подключается в этот момент к сети. Также с этой задачей справляются ведомые или Greedtie инверторы. Ведомые инверторы при синхронизации с внешней сетью получают питание исключительно от внешней сети. Тиристорные ключи начинают открываться в момент протекания фазы через нулевую точку вверх. Это позволяет более точно синхронизировать режим работы генератора с сетью. Также эти инверторы позволяют в режиме реального времени контролировать состояние сети и изменять свои параметры, подстраиваясь под сеть.

Качество инвертора также может привести к возможной проблеме – низкой синусоидальности сигнала. Инвертор реализует выходной сигнал для сети при помощи широтно-импульсной модуляции. После преобразования сигнал от инвертора выдает сигналы прямоугольной формы, приближенной к правильной синусоиде сети. Самым простым приближением является один сигнал переменной полярности – меандр. Для того, чтобы выходной сигнал был ближе набирается череда этих сигналов с минимальными промежутками по времени и соответствующими реальной синусоиде амплитудами. Чем больше этих ступенек, тем ближе к реальной синусоиде выходной сигнал. Точный способ определения, насколько форма выходного сигнала соответствует синусоидальной, это значение параметра «коэффициент нелинейных

искажений (гармоник)». На практике производители инверторов к чистой синусоиде приравнивают значение коэффициента гармоник меньше 8%.

Для подавляющего большинства бытовых приборов не допустимо использовать переменное напряжение с упрощённой формой сигнала. Синусоида важна для приборов, содержащих электродвигатели, трансформаторы и некоторых телекоммуникационных, измерительных, лабораторных приборов, медицинской аппаратуры, а также профессиональной аудио аппаратуры. Гармоники приводят к снижению КПД оборудования – начинают греться и гудеть трансформаторы и электродвигатели.

Использование собственного источника электроэнергии может принести вред не только для своего участка. В случае аварии в общей сети в непосредственной близости к источнику ВИЭ должна сработать отключающая автоматика – автоматический выключатель, предохранитель и другие коммутирующие устройства. Произойдет разрыв цепи и передача электроэнергии в сеть в таком случае будет невозможна. Однако при отсутствии передаваемой электрической сети инвертор может иметь возможность продолжать вырабатывать электроэнергию. Так образуется замкнутый контур с солнечными панелями в качестве генератора, проходящий через обмотку НН понижающего трансформатора. Это может привести к большой проблеме при ремонте электрических сетей.

В первом случае, когда имеет место быть авария в электрической цепи защиту выполняют коммутационные аппараты. При этом инверторы тут же отключаются от генерируемого источника электроэнергии. Во втором случае, при сохранении цепи необходимо отключить инвертор, поскольку отсутствие напряжения предполагает скорый ремонт на участке сети.

В США и Европейском союзе существуют сертификаты соответствия оборудования, в которых указано, что каждый инвертор, обладающий прямой связью с сетью должен быть оборудован системой anti-islanding [5]. Эта система при отклонении напряжения или частоты ниже допустимого значения отключает инвертор. Такая защита обезопасит ремонтный персонал при устранении неполадок.

Также важно отметить отрицательное влияние на понижающие трансформаторы неконтролируемых источников электроэнергии. Выдача электроэнергии в сеть от собственного источника может привести к отрицательному воздействию на трансформатор.

Необходимо отметить тот факт, что трансформаторы имеют электрические потери в обеих обмотках и потери в стали от гистерезиса и вихревых токов. Понижающие трансформаторы соответственно учитывают этот факт, для того чтобы уменьшить сечение и изоляцию на обмотке НН. Потери имеют большее значение при меньших мощностях трансформатора. Поэтому использовать трансформатор в реверсивном направлении необходимо только точно зная максимальную мощность всех генерирующих источников и максимальную допустимую мощность способную пропускать обмотки НН.

Потери в трансформаторе влияют на его КПД. Каждый из трансформаторов имеет свою оптимальную загрузку с наилучшим значением КПД. В трансформаторах малой мощности КПД составляет 50-70%. Хоть они и имеют большой диапазон выходной мощности, при которых этот КПД сохраняется, но наличие ВИЭ приведет к большим изменениям в режиме работы трансформатора. Соответственно подобрать оптимальную загрузку будет невозможно. При низкой нагрузке на трансформатор это приведет к выходу за диапазон с максимальным КПД и значительно уменьшится его значение.

На рисунке 2 представлен график зависимости КПД от нагрузки у трансформатора средней мощности. На графике видно, что КПД η имеет оптимальное значение при совпадении потерь в стали $\Delta P_{ст}$ с потерями в обмотках $\Delta P_{обм}$. Этого добиваются при коэффициенте загрузки, β выраженному в процентном соотношении реальной нагрузки от номинальной.

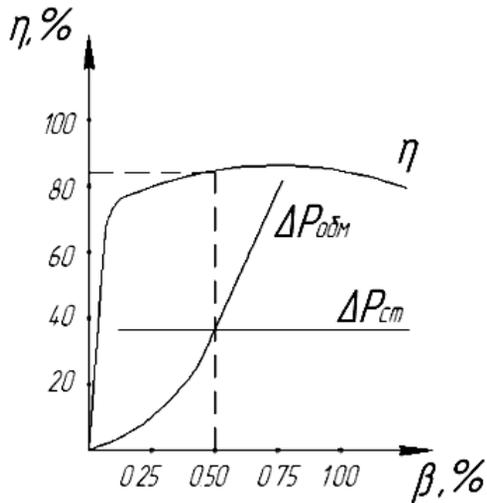


Рис. 2. График зависимости КПД от нагрузки трансформатора

Также характер нагрузки на трансформатор определяет его коэффициент мощности. Возможна ситуация, что источники альтернативной энергии полностью обеспечат все потребители ниже обмоток трансформатора, тогда нагрузка на его обмотки будет мала. При уменьшении нагрузки начинает сильно сказываться индуктивное сопротивление обмоток трансформатора и коэффициент мощности его снижается. При отсутствии нагрузки трансформатор имеет очень низкий коэффициент мощности, что ухудшает показатели работы источников переменного тока и электрических сетей.

Самой важной проблемой ВИЭ является глобальное воздействие на единую электрическую систему. План на установку частных источников электроэнергии предполагает источники электроэнергии мощностью до 15 кВт. Для единичного случая это не так много, однако если мощность генерируемую от этих источников может быть сопоставима мощности общей энергосистемы, то это может оказать отрицательное влияние на систему [6].

Регулирование мощности электростанций это трудоемкий процесс, который требует много времени. Некоторые типы электростанций не могут резко менять значение выходной мощности. Например, АЭС реализует покрытие базовых нагрузок на сеть, значение которых уменьшиться не может, это связано с трудностью регулирования мощности реактора. А ГЭС наоборот обеспечивает покрытие пиковых нагрузок, поскольку регулирование его мощности более доступно не требует много времени.

Если ВИЭ будут отдавать слишком большое значение электроэнергии в сеть, то пиковая нагрузка на электростанции упадет до минимума и будет необходима корректировка базовых мощностей. Мощность солнечных и ветряных генераторов имеет слишком переменный характер, для контроля его при помощи АЭС. В солнечные часы нагрузка на электрическую систему будет минимальна, однако уже вечером нагрузка будет иметь большое значение, при этом солнечные панели не будут генерировать мощность, что увеличит разность пиковых значений нагрузок.

Эта проблема является самой актуальной для всех ВИЭ, поскольку увеличение ее доли в общей энергетике ведет к увеличению проблемы. Направления решения различны: мониторинг нагрузок и прогнозирование метеоусловий, центральный контроль над источниками ВИЭ для возможного их отключения, уменьшение доли ВИЭ за счет объединения с другими странами и множество других способов.

Таким образом, альтернативная энергетика с каждым годом увеличивает свою долю в мировой энергетике. В России также имеется тенденция и ресурсы для ее развития. Однако при внедрении необходимо учесть зарубежный опыт и решить все имеющиеся проблемы. Большинство из них реализуется определенным контролем оборудования, который можно реализовать при подключении тарифа. Необходимо учесть воздействие на электрическую сеть и на самого потребителя и подобрать оптимальное оборудование и значения их параметров. Важно при этом не усложнить работу генератора и учесть капитальные затраты, которые необходимо вложить потребителю в данную установку.

Список литературы

1. *Ефимов Н.Н.* Перспективы развития малой распределенной энергетики / Н.Н. Ефимов; О.С. Попель; В.Н. Балтян // Технические науки, 2015. № 1. С. 60-64.
 2. Директива Европейского парламента и Совета № 2009/28/ЕС от 23 апреля 2009 года «О поддержке использования энергии из возобновляемых источников и об изменении и последующей отмене Директив № 2001/77/ЕС и № 2003/30/ЕС.
 3. *Рыжиков С.А.* Солнечная электростанция на западе России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.bitrix24.ru/blogs/community_blog/solnechnaya-elektrostantsiya-na-zapade-rossii.php/ (дата обращения 03.05.2018).
 4. *Труднев С.Ю.* Исследование параллельной работы ШИМ-инвертора и однофазной сети / Труднев С. Ю. // Морской вестник, 2013. № 6. С. 60-66.
 5. *Saleh M.* Design and implementation of CCNY DC microgrid testbed./ Saleh M.; Esa Y.; Mhandi Y.; Brandauer W.; Mohamed A. // 2016 IEEE Industry Applications Society Annual Meeting. С. 1-7.
 6. *Lee Harrison* Смогут ли интеллектуальные системы продлить сияние солнца на солнечных батареях / LeeHarrison // TransmissionandDistributionworld, 2013. № 5. С. 24-32.
 7. *Могиленко А.В.* Эффект отскока (rebound effect) как ухудшение результата энергосберегающих мероприятий по сравнению с ожидаемым [Текст] / А.В. Могиленко // Энергосовет, 2016. № 4. С. 15-19.
 8. *Сидорович В.В.* Интеграция ВИЭ в энергосистему: практика, мифы и легенды. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://renew.ru/integration-of-res-into-the-energy-system-practice-myths-and-legends/> (дата обращения 03.05.2018).
-

ПЕРЕДАЧА ДАННЫХ МЕЖДУ AUTODESK AUTOCAD И AUTODESK 3DS MAX

Соколова Е.С.

Соколова Екатерина Сергеевна – магистрант,
кафедра графики, конструирования и информационных технологий в промышленном дизайне,
факультет информационных технологий и компьютерной безопасности,
Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж

Аннотация: исследование передачи данных между Autodesk AutoCAD и Autodesk 3ds Max. Нахождение наиболее рационального способа передачи данных.

Ключевые слова: формат файлов fbx, Autodesk, передача данных, экспорт, импорт.

Для начала сформируем перечень форматов импорта/экспорта обеих систем и определим форматы, с помощью которых возможна передача данных.

Экспорт в системе Autodesk AutoCad осуществляется с помощью следующих форматов: 3D DWF *.dwf; 3D DWFX *.dwfx; FBX *.fbx; Метафайл *.wmf; ACIS *.sat; Литография *.stl; Encapsulated PS *.eps; Файлы вывода DXX *.dxx; Растровые файлы *.Vmp; Блоки *.dwg; IGES *.iges.

Импорт в систему Autodesk AutoCad осуществляется с помощью следующих форматов: Файлы 3D Studio (*.3ds); ACIS (*.sat); CATIA V4 (*.model, *.session, *.exp, *.dlv3); CATIA V5 (*.CATPart, *.CARProduct, *.cgr); FBX (*.fbx); IGES (*.igs, *.iges); Inventor (*.ipt, *.iam); JT (*.jt); Метафайл (*.wmf); MicroStation DGN (*.dgn); NX (*.prt); Двоичные файлы Parasolid (*.x_b); Текстовые файлы Parasolid (*.x_t); Pro/ENGINEER (*.prt, *.asm); Pro/ENGINEER Granite (*.g); Rhino (*.3dm); SolidWorks (*.ptp, *.sldprt, *.asm, *.sldasm); STEP (*.ste, *.stp, *.step); Все файлы DGN (*.*) .

Следующим шагом будет рассмотрение форматов импорта/экспорта в системе Autodesk 3ds Max. Экспорт в системе Autodesk 3ds Max осуществляется с помощью следующих форматов: Autodesk (.FBX); 3Ds Studio (.3ds, .PRJ); Alembic (.ABC); Adobe Illustrator (.AI); ASCII Scene Export (.ASE); Autodesk Collada (.DAE); Publish to DWF (.DWF); AutoCAD (.DWG); AutoCAD (.DXF); Flight Studio OpenFlight (.FLT); Motion Analysis HTR File (.HTR); ATF IGES (.IGS); Gw::OBJ-Exporter (.OBJ); PhysX and APEX (.PXPROJ); SCIS SAT (.SAT); StereoLitho (.STL).

Импорт в систему Autodesk 3ds Max осуществляется с помощью следующих форматов: Autodesk (.FBX); 3Ds Studio (.3ds, .PRJ); Alembic (.ABC); Adobe Illustrator (.AI); CATIA V5 (.CATPRODUCT, .CGR); Autodesk Collada (.DAE); LandXML/DEM/DDF(.DEM,.XML,.DDF); AutoCAD Drawing (.DWG, .DXF); Legacy AutoCad (.DWG); Flight Studio OpenFlight (.FLT); Motion Analysis HTR File (.HTR); IGES (.IGS, .IGE, .IGES); Autodesk Inventor (.IPT, .IAM); JT (.JT); CATIA V4 (.MODEL, .MDL, .SESSION, .EXP, .DLV, .DLV3, .DLV4); 3D STUDIO Shape (.SHP); Autodesk Alias (.WIRE); VRML (.WRL, .WRZ);

На основе полученных сведений выявим совместимые форматы импорта/экспорта Autodesk AutoCad и Autodesk 3ds Max. Полученные данные сведем в таблицу 1.

Таблица 1. Совместимые форматы импорта/экспорта Autodesk AutoCad и Autodesk 3ds Max

Экспорт	Импорт
FBX *.fbx	Autodesk (.FBX)
ACIS *.sat	AutoCAD Drawing (.DWG, .DXF)
Литография *.stl	IGES (.IGS, .IGE, .IGES)
Блоки *.dwg	ACIS SAT (.SAT)
IGES *.iges	StereoLitho (.STL)
IGES *.igs	

Наиболее рациональным путем передачи файлов из Autodesk AutoCAD в Autodesk 3ds Max является формат .fbx. Формат файлов fbx представляет собой открытую структуру для переноса 3D-данных (3D-объекты, 2D-объекты с высотой, источники света, камеры и материалы) [1]. Этот формат практически один в один передает материалы, заданные объектам. Особенность в том, что мы можем преобразовать объекты в любой формат и продолжить редактирование непосредственно в самом 3ds Max.

В ходе передачи объектов через другие форматы, была выявлена неполная передача материала. Материал передается с искажением – то есть мы видим просто цвет, не всегда соответствующий наложенной текстуре.

Список литературы

1. Техническая поддержка и обучение Autodesk // Импорт и экспорт FBX-файлов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://knowledge.autodesk.com/ru/support/autocad/learnexplore/caas/CloudHelp/cloudhelp/2017/RUS/AutoCAD-Core/files/GUID-AE2B5A3E-2068-4706-AE83-926C26C6EE9C-htm.html/> (дата обращения: 03.08.2018).

ПОДБОР МАТЕРИАЛА ДЛЯ ОТСЕКА С ЭЛЕКТРОНИКОЙ В УНИВЕРСАЛЬНОМ ПЕРСОНАЛЬНОМ МНОГОМОДУЛЬНОМ НОСИМОМ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОМ УСТРОЙСТВЕ

Соколова Е.С.

*Соколова Екатерина Сергеевна – магистрант,
кафедра графики, конструирования и информационных технологий в промышленном дизайне,
факультет информационных технологий и компьютерной безопасности,
Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж*

Аннотация: объектом исследования, для которого производился подбор материала, является мобильный рюкзак – компьютер с открытой архитектурой, который включает в себя три основные части: отсек для электроники, отсек для личных вещей, съемная спинка с лямками. Подбор материалов для отсека для личных вещей в данной статье производился с учетом условий эксплуатации, стоимости и легкости обработки.

Ключевые слова: подбор материалов, рюкзак-компьютер, Cordura, Oxford, Nylon 600D.

Восприятие того или иного материала как дорогого и правильного во многом зависит от психологии. Выделяют два фактора. Во-первых, интереснее выглядит то, что ново или кажется новым. Однако, сейчас, во времена небывалого развития химической промышленности и тотального засилья синтетики, интерес сам собой смещается на естественные материалы[1].

Рассмотрим материал, из которого будет сделан отсек для личных вещей. Для производства рюкзаков, в основном, используют следующие материалы: кордура (Cordura) – разработка фирмы Dupont (США); оксфорд (Oxford, Polyoxford и т.п.); нейлон 600Д и полиэстер 600Д (Nylon 600D & Polyester 600D).

Проанализируем данные материалы по следующим показателям:

1) стоимость – материал не должен значительно увеличивать стоимость устройства;

2) поведение при неблагоприятных климатических условиях – материал должен обеспечивать герметичность отсека и сохранность находящихся там вещей;

3) ремонтпригодность — качество ткани должно позволять выполнить определенные операции при пошиве и быть ремонтпригодной;

4) прочность — изделие не должно пострадать при неблагоприятных воздействиях. Сведем найденные сведения в таблицу 1.

Таблица 1. Сравнение материалов

Материал	Показатели			
	Поведение при неблагоприятных климатических условиях	Ремонтпригодность	Прочность	Стоимость
Кордура (Cordura)	Имеется водоотталкивающее покрытие, из-за пропитки на морозе «дубеет»	При крое не осыпается	Устойчива к истиранию, дырки не ползут	500 руб/п.м
Оксфорд (Oxford, Polyoxford и тому подобные)	Имеется водоотталкивающее покрытие, из-за пропитки на морозе «дубеет»	При крое не осыпается	Устойчива к истиранию, дырки не ползут	300 руб/п.м
Нейлон 600Д и полиэстер 600Д	Водоотталкивающее покрытие нанесено только с изнаночной стороны. «Дубеет» даже при небольшом морозе.	Слабая ткань, режется швейной иглой.	Рвется по месту шва, основа ткани рыхлая и слабая, как марля	130 руб/п.м

Исходя из показателей таблицы 1, а также условий эксплуатации разрабатываемого устройства наиболее целесообразным является использование материала Оксфорд, так как материал обладает следующими характеристиками:

- оптимальная стоимость;
- наличие водоотталкивающей пропитки и стойкость при небольшой минусовой температуре;
- хорошая устойчивость к истиранию и ультрафиолетовому воздействию;
- продолжительный срок эксплуатации.

Список литературы

1. Занимательное материаловедение. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://3dnews.ru/636331/> (дата обращения: 25.01.2018).

ОСОБЕННОСТИ ОБРАБОТКИ ПОЧВ НА СКЛОНАХ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДКАВКАЗСКИХ ОБЫКНОВЕННЫХ ЧЕРНОЗЕМОВ

Чибирова А.Х.

*Чибирова Альда Хазбулатовна – кандидат сельскохозяйственных наук,
кафедра биологии, биологический факультет,
Юго-Осетинский государственный университет, г. Цхинвал*

Аннотация: в статье анализируются методы обработки склоновых почв в конкретных климатических условиях, влияние их на развитие эрозии, сохранение плодородия и повышение урожая.

Ключевые слова: почва, эрозия, склон, контурная обработка, зяблевая вспашка, плодородие.

Обработка почв, посев и уход за посевами вдоль склона, слабая водопроницаемость и малая влагоемкость пахотного слоя при интенсивных ливневых дождях являются основной причиной развития процессов эрозии пахотных земель.

При такой обработке почв по бороздам колеи, оставленной машинами и механизмами, по следу рабочих органов концентрируются талые и ливневые воды и беспрепятственно стекают вниз, смывая почву. На этих участках почвы более эродированы, чем на участках, где вспашку проводят поперек склона. В колхозе «Иристон», Республики Северная Осетия-Алания, например, на склоне 5-8⁰ (около 2-й бригады) из-за естественной конфигурации полей в одном случае вспашку, посев и уход за посевами проводят поперек склона, а в другом – вдоль. В результате там, где обработку проводят поперек склона, почвы незэродированные и только на выпуклых местах рельефа они местами слабосмытые, а на полях, где вспашку посевов и уход за посевами проводят вдоль склона, почвы средне- и сильно эродированные. В равных условиях процессы поверхностного стока и смыва наиболее сильно развиты на посевах пропашных культур, так как здесь поверхность почвы долгое время остается не защищенной растительностью. Поэтому основной задачей обработки почвы на склонах, помимо создания благоприятных физических условий распространения и питания корневой системы растений, борьбы с сорняками, болезнями и вредителями, являются создание на поверхности пашни водозадерживающих неровностей, увеличение водопроницаемости и влагоемкости пахотного слоя. Без осуществления этих условий невозможно предотвратить поверхностный сток и смыв почвы и избежать негативных последствий – снижения плодородия почв и урожайности сельскохозяйственных культур.

Контурная обработка почв является наиболее простым и доступным, не требующим дополнительных затрат, мероприятием регулирующим поверхностный сток талых и ливневых вод. Она осуществляется обычными механизмами и машинами поперек склона или по горизонталям. При таком направлении обработки почвы, каждая бороздка, каждый гребень пашни, след машины, сеялки, культиватора задерживает поверхностный сток, увеличивает время впитывания воды в почву и тем самым снижает поверхностный сток талых и ливневых вод, предотвращает смыв почвы, увеличивает запас влаги в почве.

В условиях Северной Осетии мы изучали эффективность контурной обработки почвы на поверхностный сток и смыв почвы. Опыты закладывали на южном склоне Кабардино-Сунженской возвышенности на землях колхоза «Иристон». На склоне 8⁰ контурную обработку сравнивали с обработкой вдоль склонов. Исследованиями

установили, что при глыбистой зяблевой вспашке поперек склона талые воды с устойчивого снежного покрова (25-30 см) полностью впитывались в почву, не был обнаружен их поверхностный сток. В варианте же с обработкой почвы вдоль склона примерно 50% талых вод терялось вследствие поверхностного стока. В результате на посевах озимой пшеницы смыто 10-15 т/га почвы. Кроме того, в почве создан дефицит влаги, и на этом участке урожай зерна кукурузы снизился на 30%.

Процессы эрозии на склонах, где внедрена обработка почвы поперек склона резко сократились, а урожай зерна кукурузы увеличился от 11-13 ц/га до 35-40 ц/га. Резкому снижению потери воды через поверхностный сток способствует так же посев поперек склонов и культивация междурядий, создающая водозадерживающие неровности на поверхности пашни.

После предпосевной подготовки почвы поверхность пашни выравнивается и быстро уплотняется. Причем уплотнению в данном случае помогает не только свойство самой почвы, но и многократные проходы тяжелых тракторов по пашне. В результате после посева вдоль склонов на поверхности пашни не бывает водоразделяющих неровностей, а водопроницаемость почвы с поверхности резко снижается.

Таким образом, зяблевая вспашка поперек склона или по горизонталям предотвращает поверхностный сток или смыв почвы, только в осенний и ранневесенний периоды. В период же максимального выпадения ливневых дождей в республике – апрель-июнь, когда почвы еще не защищены растительностью, не зависимо от направления пахоты, снова возобновляются поверхностный сток и процессы эрозии. По нашим исследованиям самым надежным способом предотвращения поверхностного стока и смыва почвы в это время является посев поперек склонов или по горизонталям и прикатывание посевов противозерозионным катком.

При такой обработке образуются валики высотой до 8 см, которые существенно задерживают поверхностный сток, а небольшие щели, создаваемые дисками сеялки, способствуют лучшему впитыванию атмосферных осадков. После первой и последующей междурядных культиваций или окучивания пропашных культур поперек склона на посевах образуется гребнистая поверхность, способная полностью предотвратить поверхностный сток. Нашими исследованиями установлено также, что при вспашке почвы поперек склона, но посевах вдоль, поверхностный сток на посевах зерновых составил 25% годовой нормы осадков, на посевах пропашных культур – до 50%. В варианте же со вспашкой и посевом поперек склона, поверхностный сток на озимых зерновых не наблюдается, а на посевах пропашных отмечался только при продолжительных ливневых дождях, которые ежегодно выпадают в Северной Осетии в конце апреля - начале июня. Но он не превышал 25% выпавших осадков.

Вспашка, посев и уход за посевами поперек склона – эффективные агротехнические приемы обработки почвы, которые снижают поверхностный сток и эрозию почв. Однако в Северной Осетии в одних условиях они оказывают положительное влияние, в других – отрицательное.

Например, вспашка, посев и уход за посевами поперек склона или по горизонталям является высокоэффективным в условиях недостаточного и неустойчивого увлажнения (восточная часть IV почвенно-эрозионного района), где для предотвращения поверхностного стока и повышения плодородия почв необходимо накопить и сохранить на месте выпадения все атмосферные осадки.

В этом же районе для повышения влагопоглощающей способности почвы на склонах выполняют глубокую пахоту, где это позволяет мощность гумусового горизонта, а где нет – пахоту на глубину гумусового горизонта с почвоуглублением на 15 см. Этот прием сокращает сток воды на 40 и смыл почвы на 50%.

В условиях же повышенного увлажнения (V почвенно-эрозионный район) эти агроприемы приводят к переувлажнению и вследствие этого снижению плодородия

почв и урожайности сельскохозяйственных культур. Здесь наиболее эффективной оказалась такая обработка почвы, при которой обеспечивался безопасный сбор излишней воды. Это достигается путем вспашки, посева и ухода за посевами под определенным углом (2-3°) к горизонталям. При такой обработке почвы тяговое сопротивление плуга уменьшается, процессы эрозии сводятся до минимума.

При движении пахотного агрегата поперек склона с отвалом пласта вверх по склону тяговое сопротивление меньше, чем на подъем и даже при вспашке на ровном месте, поэтому и горючего тратится меньше.

Если вспашка ведется поперек склона, направление отваливания имеет принципиальное значение, - от этого зависит качество пахоты и состояние пахотного горизонта, особенно верхней части склона.

Постоянная односторонняя вспашка крутых склонов и отваливание пласта вниз верхнюю часть склона может оставить без плодородного слоя, так как он под действием силы тяжести и тяговых сил плуга перемещается вниз по склону, а поверхность пашни становится слитой. Например, на крутых склонах колхоза «Иристон», с вершук положительных форм микро- и мезорельефа, гумусово-аккумулятивные горизонты местами полностью смещены плугом вниз по склону. Поэтому эти участки на фоне темной пашни выделяются в виде желто-бурых пятен. Если вспашка ежегодно ведется поперек склона, для предотвращения перемещения почвы, уменьшения количества и размера разъемных борозд, поля целесообразно разбивать на постоянные загоны. На таких загонах при ежегодном чередовании вспашки в свал и в развал не происходит смещение почвы, а количество разъемных борозд и свальных гребней остается постоянным.

Список литературы

1. *Адиньяев Э.Д., Саламов А.Б.* Программирование урожаев сельскохозяйственных культур. Орджоникидзе: ИР, 1984. 112 с.
2. *Беляев В.А.* Борьба с водной эрозией почв в Нечерноземной зоне. Москва: Россельхозиздат, 1976. 154 с.
3. *Бзиков М.А.* Экологизация и биологизация земледелия в предгорьях Северного Кавказа // Вопросы ландшафтного земледелия и животноводства, 1995. Владикавказ. С. 42-52.
4. *Бясов К.Х.* Эрозия почв в Северной Осетии и меры борьбы с ней. Орджоникидзе: ИР, 1986. 167 с.
5. *Бясов К.Х., Олисаев В.А., Вагин В.С.* Агроэкологическое районирование территории Республики Северная Осетия – Алания. Владикавказ, 1999. 20 с.
6. *Каиштанов А.Н., Явтушенко В.Е.* Агроэкология почв склонов. М: Колос, 1997. 240 с.
7. *Городецкий А.П.* Эффективность почвозащитных мероприятий // Сельское хозяйство России, 1982. № 1. С. 36-39.
8. *Мусохранов В.Е.* Повышение продуктивности склоновых земель. Барнаул, 1979. 91 с.
9. Земледелие / Под ред. С.А. Воробьева. М: «Колос», 1977. С. 480.
10. *Чибирова А.Х.* Влияние эрозионных процессов на свойства предкавказского обыкновенного чернозема и пути повышения его плодородия. Диссертация кандидата сельскохозяйственных наук. Владикавказ, 2000. 170 с.

БАХЧЕВЫЕ КУЛЬТУРЫ СРЕДНЕЙ ПОЛОСЫ РОССИИ

Романов Э.В.¹, Ивлев О.Ю.², Филиппова А.А.³, Бышок К.А.⁴

¹Романов Эдуард Викторович – студент,
кафедра английского языка,

институт иностранных языков;

²Ивлев Олег Юрьевич – студент;

³Филиппова Анна Андреевна – студент,
кафедра сервиса;

⁴Бышок Ксения Александровна – студент,
кафедра туризма и гостиничного дела,

факультет технологии, предпринимательства и сервиса,
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева,
г. Орёл

Аннотация: в статье рассказывается о бахчевых культурах и их выращивании, дается характеристика, а также описываются особенности и ключевые моменты.

Ключевые слова: культуры, растение, рассада, сорт.

К бахчевым культурам относятся арбуз, дыня, тыква. Они принадлежат семейству тыквенных, которое насчитывает 114 родов и 760 видов. Для созревания активного роста, для получения высокого урожая здоровых плодов бахчевым культурам требуется как можно больше солнечного света и тепла, причем в период созревания плодов должна быть устойчивая сухая и жаркая погода: растения не боятся засухи, потому что у них развивается мощная корневая система. Все условия для получения высокого урожая арбузов и дынь есть в Средней Азии, на Северном Кавказе, юге Украины и Молдовы, в Нижнем Поволжье [1].

Для средней полосы России самым привычным из этого семейства сельскохозяйственных культур является тыква. Однако некоторые садоводы отваживаются вырастить на своем участке отменные арбузы и дыни. Хороший урожай бахчевых культур в средней полосе России можно получить, если придерживаться простых, но важных правил посадки и ухода за этими культурами.

Большое внимание следует уделить выбору сорта арбуза и дыни, поскольку у этих тепло- и светолюбивых культур достаточно большой вегетационный период. Для средней полосы нужно выбирать самые скороспелые сорта и их гибриды. Но даже при таком условии возделывать бахчевые можно только в теплицах или парниках.

Готовим рассаду. Чтобы вырастить хорошее растение и получить урожай, необходимо правильно подготовить рассаду. Перед высеванием семена выбранного сорта нужно замочить или обработать специальным раствором, это значительно сократит период всхожести и защитит сеянцы от болезней.

Для высева хорошо использовать высокие горшки, чтобы потом при пересаживании не повредить корни. До появления всходов нужно обеспечить максимально высокую температуру, близкую к +29- +30°C. После появления первого листочка температуру нужно понизить до +20 - +25°C и поддерживать ее все время роста рассады.

На протяжении небольшого периода выращивания рассады – 30 – 35 суток – нужно сделать две подкормки. Когда у рассады появится 3 или 4 настоящих листа, ее можно высаживать в грунт теплицы. Место для высадки растений нужно подготовить заранее. Для этого выкапывают ямки на глубину штыка лопаты, утепляют их любым биотопливом и кладут туда примерно 2 кг перегноя [2].

Высадка в грунт. Гряды, или бахчу, нужно сделать высокими для лучшего роста культур и прогревания и проветривания почвы. Рассаду высаживают в подготовленные лунки так, чтобы на каждое растение приходилось 50X70 см площади. По прошествии недели или полутора недель растения следует подвязать.

Особого ухода за ними не требуется. После недельного привыкания к новым условиям жизни рассаду можно полить теплой водой и подкормить азотными удобрениями.

Поливать растения нужно теплой водой, регулярно и обильно, тогда плоды будут большими и крепкими. Если рассаду все же высадили в открытый грунт, то с северной стороны лучше всего посадить кукурузу, которая защитит грядки с бахчевыми от холодного ветра. Однако нужно помнить, что арбуз не выносит тени и менее жароустойчив, чем дыня.

После образования двух или трех плодов остальные завязи нужно удалить во избежание перерасхода сил растения на большое количество плодов, в результате чего они могут не вызреть. Также нужно обратить пристальное внимание на состояние плодов: если один из них растет быстрее остальных, а те начинают приобретать желтую окраску, то растение необходимо подкормить удобрениями.

На протяжении всего времени роста и плодоношения растения необходимо его подкармливать удобрениями и проводить обработку против различных вредителей: бахчевой тли, мучнистой росы.

Со снятием плодов лучше не спешить – большие по размерам плоды – не значит созревшие. Зрелость арбузов можно установить так: при постукивании созревший плод издаст глухой звук, рисунок корки будет более ярким. Готовность к уборке плода дыни проверить проще: плод начинает издавать знакомый приятный запах. Следуя этим истинам, можно получить хороший урожай бахчевых культур.

Список литературы

1. *Давыдов В.Д.* Справочник по овощеводству и бахчеводству / Сост. В.Д. Давыдов; под ред. В.П. Янатьева. Донецк: Донбасс, 1981. 287 с.
2. *Белик В.Ф.* Бахчевые культуры. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Колос, 1975. 271 с.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЛИКВИДАЦИЯ НЕГРАМОТНОСТИ В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ В 1934-1940 ГГ. Желенкова Н.О.

*Желенкова Наталья Олеговна – магистрант,
направление: отечественная история,
кафедра истории России,
Сибирский Федеральный университет, г. Красноярск*

Аннотация: в статье на основе архивных данных рассматривается организация ликвидации неграмотности в Красноярском крае с 1934 по 1940 гг. Причины неудовлетворительной работы различных организаций в данном направлении, пути решения возникавших проблем и итоги. По плану партии и правительства неграмотность и малограмотность среди населения должны были быть полностью ликвидированы уже в 1937 г., однако и в 1940 г. полностью устранить данную проблемы не удалось.

Ключевые слова: ликвидация неграмотности, неграмотные, малограмотные, школы для взрослых.

Актуальность исследования заключается в том, что в XXI в. система образования России, в частности школьное образование, реформируется, что связано в первую очередь с ориентацией на развитие рыночной экономики и более активную интеграцию страны в международные социально-экономические процессы. После распада советского союза в декабре 1991 г. российское образование претерпевало множество изменений, и они продолжают до сих пор.

Происходит множество споров о нужности различных нововведений в сфере обучения, в частности современные образовательные реформы в большей степени касаются именно школьного образования. Изучение и анализ исторического опыта важны для понимания современных реалий.

Целью данной работы является рассмотрение процесса ликвидации неграмотности в Красноярском крае, выделение причин не полной ликвидации безграмотности в крае, а также рассмотрение принципов работы школ для взрослых.

Ликвидация неграмотности взрослого населения получила огромный размах в годы первой пятилетки. В начале 1934 г. Центральный совет общества «Долой неграмотность» в своем воззвании отмечал, что «культурный подход поднимается на более высокую ступень». В связи с этим была сокращена сеть ликпунктов и значительно расширялась сеть школ для неграмотных и малограмотных.

Решением партии и правительства в 1937 г. должна быть полностью ликвидирована неграмотность и малограмотность трудящихся Советского Союза. 2-й Чрезвычайный Съезд Советов Красноярского края постановил задачу – полностью ликвидировать неграмотность и малограмотность, чтобы к двадцатой годовщине Великой Октябрьской революции в крае не было ни одного не грамотного. Следовало организовать обучение всех неграмотных и малограмотных с таким расчетом, чтобы к первому мая 1937 г. все неграмотные были обучены и сдали государственный экзамен.

Однако, Красноярский край, по сравнению с другими краями, являлся отсталым в части обучения неграмотных и малограмотных. В некоторых районах, Ингашском, Пировском, Партизанском, Саянском и вовсе не выполняли в срок государственные планы по обучению взрослых¹.

¹ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 48. Л. 8.

Постановлением Бюро Крайкома ВКП (б) и Президиума Крайсполкома от 1936 г. предполагалось коренным образом изменить систему обучения взрослых. Был утвержден план обучения взрослых за счет государственного бюджета, в 1936 г. было выделено, миллион сто тысяч рублей на эти цели. Следует заметить, что по сравнению с предыдущим годом ассигнования увеличились, что говорит о том, что правительство действительно понимало насколько важно решить проблему безграмотности.

Была установлена единая форма обучения неграмотных и малограмотных граждан. Для сельской местности срок обучения неграмотных составлял 7 месяцев, по 12 дней в месяц, по 4 часа в день, с сеткой часов 330, из них на изучение русского языка отводилось 190 часов, арифметики – 130 часов. Срок обучения малограмотных 7 месяцев, по 12 дней в месяце, по 4 часа в день, с сеткой часов 330, из них на изучение русского языка отводится 145 часов, арифметики – 125 часов, географии – 60 часов. В городах для обучения неграмотных в школах установлен срок 10 месяцев по 10 дней в месяц, по 3 часа в день. Сетка часов 330, из них на изучение русского языка отводится 200 часов, арифметики – 130 часов. Срок обучения малограмотных совпадает со сроком обучения неграмотных с сеткой часов 330, из которых на русский язык отводится 145 часов, на арифметику – 125 часов и на географию – 60 часов¹.

По плану членов профсоюзов и членов их семей в 1936-1937 учебный год должно быть обучено 55854 человека, из них неграмотных 21574 человека и малограмотных – 34280 человек. На первое сентября профсоюзами организовано 415 школ и охвачено обучением 8157 неграмотных и 11280 малограмотных граждан.

В Красноярске с первого сентября приступило к работе 35 школ для неграмотных, 79 малограмотных и 43 смешанных школ. Всего 157 школ с охватом обучением неграмотных – 2013 человек, малограмотных – 5137. Итого в городе Красноярске за парту сели 7150 человек. Учителями, в так называемых школах для взрослых, были как учителя обычных школ, так и студенты педагогического института. В городе Красноярске в школы для взрослых было привлечено 136 учителей.

В городе Ачинске с первого сентября было организовано 32 школы неграмотных и малограмотных с охватом 1060 человек. В городе Минусинске с 10 сентября было открыто 18 школ для взрослых с охватом 160 человек неграмотных и 510 малограмотных².

С первого сентября началась учеба в Канске, Боготоле, Енисейске, Абакане.

По положению о школах для неграмотных и малограмотных их учащихся следовало научить читать популярные книги и газеты, самостоятельно писать с соблюдением орфографических требований, решать задачи на арифметические действия, расширить их политический кругозор, дать основные пространственные представления и навыки сознательной ориентировки по географической карте. В данных школах должно обучаться население города и деревни в возрасте от 18 до 50 лет без отрыва от производства. Такие школы создавались профсоюзными и кооперативными организациями. Нормальным количеством учащихся в классе считалось в школе для неграмотных 20-25 человек, в школе для малограмотных – 25-30 человек. Преподавателем школы для неграмотных и малограмотных имеет право быть человек, имеющий среднее образование, в исключительных случаях допускаются лица, окончившие неполную среднюю школу, проверенные общественными организациями³.

Руководство делом обучения взрослых в крае осуществляется непосредственно через инструкторов-методистов по школам взрослых. Однако в 1935-1936 учебном году из 50 районов только в 21 аппараты РОНО были укомплектованы инструкторами по школам взрослых. Методическая работа в крае в данный период была поставлена

¹ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 48. Л. 9.

² ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 48. Л. 11.

³ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 49. Л. 28.

неудовлетворительно. Одним из недостатков школы взрослых также является низкое качество обучения, что объясняется тем, что школы взрослых не имели наглядных пособий. Например, не было географических карт, таблиц умножения и т.п. Учителя формально относились к своим обязанностям, не заинтересовывали учащихся¹.

В Красноярске, Ачинске, Боготоле, Игарке и Тюхтетском районах в начале 1935-1936 учебного года отделами народного образования были проведены краткосрочные курсы-семинары учителей школ взрослых, РОНО разработало и разослало по школам учебные и производственные планы. Данные районы были обеспечены в полной мере программами и учебниками.

В июле и августе 1937 г. был переучет неграмотного и малограмотного населения края, который выявил 109476 человек неграмотных и 106711 – малограмотных². Соответственно, можно сделать вывод о том, что в 1937 г. в Красноярском крае не удалось полностью ликвидировать неграмотность.

XVII съезд ВКП(б) предложил осуществить завершение во второй пятилетке не только ликвидацию неграмотности среди населения союза, но и ликвидацию малограмотности, а также и проведение всеобщего начального обучения.

Президиум Красноярского краевого исполнительного комитета города Красноярска признал работу по ликвидации неграмотности и обучения малограмотности неудовлетворительной. Из 46848 человек на первое декабря 1939 г. по краю обучается 18404 человека. Особенно плохо обстояло дело в Абанском районе, в котором из 2346 человек неграмотных обучалось 280 человек, в Бирилюсском из 1744 человек - 163, в Каратузском из 1034 человек – 200, в Березовском из 1258 – 68, в Емельяновском из 602 ни один не обучался. Президиум Крайисполкома также отмечал, что Райисполкомы и Горсоветы делом ликвидации неграмотности и малограмотности занимались неудовлетворительно, а профсоюзные организации самоустранялись³.

Чтобы повышать уровень грамотности в крае, было решено организовать общеобразовательное заочное обучение взрослых.

Было установлено, что предельный срок заочного обучения не должен превышать трех лет. По окончании курса заочникам выдались отделом народного образования удостоверения о прохождении курса заочного обучения. Затраты, связанный с обучением заочников (консультации, рецензирование, приемные и переводные испытания и др.) производились за счет государства. Также постановили организовать консультационные пункты при существующих школах повышенного типа в городах – Красноярске, Ачинске, Канске, Абакане, Минусинске, Енисейске, для устной помощи заочникам и проведении практических занятий по естествознанию, физике, химии и другим предметам⁴. За период с 1934 по 1939 гг. в Красноярском крае было обучено 150 000 взрослого населения.

Но и эти меры не смогли полностью ликвидировать неграмотность. В 1939 г. в крае 46 000 трудящихся продолжали оставаться неграмотными и 82 000 малограмотных. В Абанском районе из 2346 неграмотных обучалось 260 человек, а из 4396 малограмотных проходили обучение всего 267 человек. В Краснотуранском районе из 717 неграмотных обучалось 74, из 5464 малограмотных – 28 человек. В Березовском и Больше-Муртинском районах ситуация складывалась еще хуже, там из более чем двух тысяч неграмотных и малограмотных никто не проходил обучения⁵.

По состоянию на 16 января 1940 г. в крае числилось: неграмотных – 46848 человек, малограмотных – 82684 человека, из них обучалось в школах неграмотных –

¹ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 48. Л. 16.

² ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 48. Л. 13.

³ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 49. Л. 10.

⁴ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 49. Л. 13.

⁵ ГАКК. Ф.1383 Оп. 1 Д. 49. Л.115.

19371 человек, малограмотных – 21528 человек. В 1940 г. работало 84 неполные средние школы и средние школы для взрослых. Всего обучение проходило 7900 человек взрослого населения без отрыва от производства. Преподаватели в школах для взрослых в большинстве своем являлись совместителями, работниками детских школ, но в 36 из 84 школ директора были «освобожденными», то есть работали только в школе для взрослых.

Проверка хода обучения неграмотных и малограмотных в 1940 г. показала, что ряд районов (Ермаковский, Рыбинский, Абанский, Емельяновский, Ирбейский, Краснотуранский) плохо выполнял возложенную на них задачу ликвидации неграмотности.

Несмотря на то, что полностью неграмотность устранить не удалось, за период с 1936 по 1940 г. удалось добиться больших результатов. Процент грамотных вырос с 43 до 96, были организованы во многих районах школы для взрослых, содержащиеся за счет государства и профсоюзов.

Список литературы

1. Государственный архив Красноярского края Ф. 1383 «Краевой отдел народного образования» Оп. 1. Дд. 48, 49.

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УРОВНЯ ПОДГОТОВКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАДРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Свирина Л.Н.

*Свирина Людмила Николаевна – кандидат экономических наук, старший научный сотрудник,
Институт экономики РАН, г. Москва*

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы повышения качества подготовки управленческих кадров для государственного управления, федерального кадрового резерва, анализируются эффективные направления внедрения и практического использования передовых технологий в образовательном процессе лидирующих институтов профессиональной подготовки управленческих кадров: компетентностный подход в системе подготовки кадров для государственной службы, обучение по инновационным образовательным программам подготовки высококвалифицированных управленцев.

Ключевые слова: президентская программа, федеральный кадровый резерв, компетентностный подход в подготовке управленческих кадров, инновационные образовательные программы.

На пути повышения качества государственного управления первоочередной к решению является проблема низкого профессионализма служащих органов государственной власти. Многие из сотрудников не имеют профессионального образования по профилю работы, хотя степень важности, ответственности, уровень требований в системе государственного управления, однозначно, требуют этого. Подбор и ротация кадров для государственной и муниципальной службы в современной России, к сожалению, в значительной части осуществляются не посредством отбора лучших по профессиональным и личностным качествам претендентов, а по принципу протектирования. Многие из сотрудников управленческих структур не имеют соответствующего профильного образования, тогда как далеко не все выпускники учебных заведений, готовящих специалистов в сфере государственного и муниципального управления, получают возможность работы по специальности.

Таким образом, одним из наиболее распространенных недостатков является все еще широко распространенная практика протекционизма при отборе специалистов, а иногда, и самих управленческих команд. В этих случаях нередко действуют принципы так называемого «телефонного права». Что касается смены управленческих команд, то это происходит волнообразно после очередных выборных компаний (эффект «новой метлы»). Нередко в этих случаях приходящая за новым лидером команда, в силу нарушения принципа непрерывности и преемственности руководства, оказывается менее компетентной и опытной, чем предыдущая. В результате чего, структуры власти пребывают достаточно долго в состоянии далеком от оптимального. При этом особенно в предвыборный и после выборный периоды значительный круг вопросов, так или иначе, не связанных с выборами, остается вне внимания руководства, целиком сосредоточенного на предвыборной борьбе или «дележе портфелей» (после выборов). Аналогичная ситуация возникает и при назначении руководителей (например, губернаторов). Надо отчетливо понимать, что протекционизм представляет собой процесс формирования нынешней элитой страны элиты завтрашнего дня. Условно говоря, той элиты, которая будет управлять страной через 15-20 лет. Такая перспектива вызывает тревогу, ибо действующая элита, не

отличающаяся профессионализмом, нравственной устойчивостью, честностью и порядочностью, готовностью бескорыстно служить стране, способна оставить после себя только худшее наследство.

В современных условиях особенно остро встает вопрос о более качественной государственной кадровой политике, об эффективной подготовке и использовании профессиональных и личностных способностей служащих государственной службы. Нарекание со стороны общественности по поводу неэффективности системы государственного управления относится, также, к содержанию огромного бюрократического аппарата государственного управления. Бюрократия не заинтересована в принимаемых решениях, не стремится максимизировать общественное благосостояние. Число бюрократов зависит от объема бюджета, выделяемого государством, поэтому чиновники стремятся увеличить размер государственных средств и получить материальные выгоды за счет как общества в целом, так и отдельных лиц, добивающихся принятия определенных решений. В своем Послании Федеральному Собранию Российской Федерации Президент России В. В. Путин четко отметил, что государственный аппарат «должен быть эффективным, компактным и работающим»¹.

В контексте проводимых в современной России реформ в области государственного и муниципального управления особое значение приобретает совершенствование системы профессиональной подготовки государственных и муниципальных служащих. Потребность в подборе и обучении кадров, соответствующих растущим в современном мире требованиям к квалификационному уровню и личностно-деловым качествам сотрудника государственного или муниципального органа управления, обуславливает необходимость оптимизации системы профобразования за счет использования принципиально новых подходов к самой организации обучения управленцев. В настоящее время большинством развитых стран мира активно используется в качестве основополагающего компетентностный подход в подготовке управленческих кадров, открывающий более широкие перспективы профессионального развития государственных и муниципальных служащих, нежели традиционный подход к образованию, ориентированный прежде всего на обучение теоретическими знаниями в соответствующих отраслях и сферах государственного управления. Государственные и муниципальные органы управления Российской Федерации нуждаются в высококвалифицированных и компетентных служащих, обладающих не только широким спектром профессиональных знаний, умений и навыков, необходимых в управленческой деятельности, но и владеющих набором компетенций, позволяющих полноценно взаимодействовать на внутриорганизационном и межорганизационном уровнях, коммуницировать с гражданами и общественными организациями, выполнять свои профессиональные обязанности, способствуя повышению престижа государственной и муниципальной службы, росту уважения к ней в обществе.

Реализация данной задачи требует совершенствования самой системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации государственных и муниципальных служащих, в том числе посредством внедрения в систему профессионального образования инновационного по сути компетентностного подхода, отвечающего современным стандартам качества образования, потребностям современного общества в квалифицированных специалистах-управленцах. В России термин «компетенция» появился в последние 6 - 7 лет. Работа по компетенциям ведется в совместных западно-российских и в большинстве крупных российских компаний Москвы и Санкт-Петербурга. Но интерес к этому инструменту управления персоналом растет повсеместно. Под компетентностным подходом предлагается

¹ Послание Президента Федеральному Собранию. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/news/19825>.

понимать не просто знания, умения и навыки, приобретенные за время обучения (профессиональной подготовки, повышения квалификации), но знания, умения и навыки, которые необходимы для работы специалиста в конкретных условиях, т.е. исходя из заказа на обучение, в том числе – государственного [7]. При обучении персонала – модель компетенций служит основанием для построения программы обучения, на основании модели оформляется запрос на обучение: компетенции служат критерием выбора чему и как обучать. Причем практика показывает, что воздействовать на профессиональные знания, опыт (т.е. компетентность) легче и проще, чем на компетенции. Достаточно отправить сотрудника на курсы переподготовки, повышения квалификации, где он сможет приобрести опыт и повысить свои профессиональные знания. Несмотря на сложность изменения внутренних установок поведения человека, воздействия на его мотивы, специалисты предпочитают обучать персонал именно компетенциям.

На протяжении уже многих лет Правительство РФ занимается модернизацией и реформированием системы образования управленческих кадров в стране. Так, начиная с 1997 года в России реализуется «Программа подготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства РФ (Президентская программа)»¹, стратегической целью которой является создание федерального резерва высококвалифицированных, компетентных руководителей и формирование управленческого потенциала, способного обеспечить развитие предприятий всех отраслей экономики России. Важнейшей из этих тенденций менеджмента является профессионализация управленческой деятельности, подготовка менеджеров, создание условий для их деятельности. Официальные задачи программы подразумевают ежегодную переподготовку в России и за рубежом 5000 руководителей высшего и среднего звена; создание (федерального) кадрового резерва для работы на высших управленческих должностях в организациях реального сектора экономики страны; а также создание единой информационной базы данных обо всех участниках программы с целью обеспечения их максимально эффективного дальнейшего сотрудничества [2]. Создание кадрового резерва - это возможность будущего выбора лучших из лучших: наиболее квалифицированных, инициативных и перспективных представителей резерва. Принципиальным моментом здесь является выработка единых подходов к формированию кадрового резерва. Из содержания Федеральной Программы «Подготовка и переподготовка резерва управленческих кадров (2010-2018 годы)»² следует, что одной из важнейших задач повышения качества формирования резерва управленческих кадров является проведение целенаправленной работы по повышению профессионального уровня лиц, включенных в резерв.

Результаты реализации Федеральной программы объединены в пять блоков: 1) создание условий профессиональной коммуникации и обмена успешным управленческим опытом между участниками Программы (показатель результативности - количество очных и дистанционных коммуникационных мероприятий); 2) создание условий для отработки на практике полученных знаний и навыков (показатель результативности - количество зарубежных стажировок); 3) повышение уровня навыков и знаний участников программы в сфере управления (показатель результативности - не менее 10% прироста управленческих знаний у участников программы); 4) внедрение современных методов обучения (показатель результативности - количество сквозных проектных работ, объем индивидуального консультирования, использование информационных технологий); 5) реализация мероприятий по профессиональному развитию участников Программы в соответствии

¹ Указ Президента Российской Федерации от 23 июля 1997 года №774 «О подготовке управленческих кадров для организаций народного хозяйства Российской Федерации».

² Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 апреля 2010 года №636-р.

с их индивидуальными планами развития. С точки зрения главного приоритета кадровой политики - формирования профессионально подготовленного кадрового состава - все большую актуальность приобретают аттестационные и адаптационные программы для лиц, впервые поступающих на госслужбу, стажерские программы для молодых специалистов, наставнические формы обучения. Координатором федеральной программы является Аппарат Правительства Российской Федерации, государственным заказчиком – Министерство труда и социальной защиты РФ, исполнители реализации Программы - образовательные, научные и иные организации, определяемые в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Стоит обратить внимание на то, что Президентская программа – одна из тех, которые производят переподготовку управленческих кадров российского государства. Программа предусматривает обучение и стажировку учащихся за пределами страны: во Франции, Германии, Финляндии и прочих государствах на ведущих предприятиях, в том числе и российских. В состав участников Президентской программы входят Вузы¹, на которые возложена одна из важных миссий по формированию и развитию кадрового потенциала государственной службы как стратегического фактора, во многом определяющего успех реализации государственной стратегии социально-экономического развития России. Одним из значимых факторов повышения качества образования в этих вузах является внедрение в образовательный процесс программ в сфере государственного и муниципального управления. Программы обучения соответствуют современным международным стандартам подготовки и переподготовки управленческих кадров, включая: систему оценки управленческих компетенций слушателей и встроенного мониторинга качества обучения; приглашение ведущих российских и зарубежных экспертов; выполнение слушателями сквозных проектных работ, тематическая направленность которых соответствует основным направлениям региональных программ модернизации здравоохранения и образования Российской Федерации; применение инновационных образовательных технологий (проектное обучение, кейсовая методика, тренинги, применение имитационных игр в процессе обучения); привлечение к обучению ведущих экспертов, в том числе иностранных, а также руководящих работников федеральных органов исполнительной власти [4].

Поэтапная реализация программы для высшего резерва управленческих кадров осуществляется в Российской академии народного хозяйства и государственной службы (РАНХ иГС) при Президенте Российской Федерации с 2010 г. В рамках реализации I этапа программы (2010–2011 годы) на базе РАНХ иГС состоялось обучение 20 человек пилотной группы высшего уровня резерва управленческих кадров. По итогам реализации II этапа программы (2012–2015 годы) успешно завершили обучение участники четырех потоков лиц, включенных в резерв управленческих кадров (всего 838 человек). В рамках реализации III этапа программы (2016–2018 годы) запланировано обучение трех потоков лиц, включенных в резерв управленческих кадров (480 человек). Кроме того, предусмотрено дополнительное участие в программе новой категории слушателей – участников отдельных мероприятий программы из числа лиц, включенных в резерв управленческих кадров, находящихся под патронажем Президента Российской Федерации. 29 мая 2017 года в Президентской академии состоялось официальное открытие федеральной программы

¹ ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», АНО ВО «Международный институт менеджмента ЛИНК», ОАНО ВО «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС» (Институт), ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский университет «МЭИ», ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», ФГБОУ «Всероссийская академия внешней торговли».

«Подготовка и переподготовка резерва управленческих кадров высшего уровня (2010–2018)» для шестого потока слушателей. Следует отметить тот факт, что на повышение качества подготовки резервистов высшего уровня по этой программе несомненно скажется организация процесса обучения в рамках проектной работы. Это означает, что учебные проекты слушателей должны быть ориентированы на решение конкретных, актуальных задач, которые могут быть предложены в органы исполнительной и законодательной власти.

Федеральная программа «Подготовка и переподготовка резерва управленческих кадров (2010–2018 годы)» базового и перспективного уровней резерва управленческих кадров реализуется также в Московском государственном университетом имени М. В. Ломоносова при координирующей роли Аппарата Правительства Российской Федерации. Заказчиком является Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации. Ведущую роль в реализации программы играет факультет государственного управления МГУ имени М. В. Ломоносова. Программа нацелена на создание новой системы работы с резервом управленческих кадров, включающей подготовку и переподготовку, а также дальнейшее привлечение в систему государственного управления наиболее квалифицированных, инициативных и перспективных представителей резерва. Участниками программы стали перспективные молодые сотрудники и руководители структурных подразделений федеральных и региональных органов исполнительной власти, а также корпораций с государственным участием — всего свыше двухсот человек из более чем пятидесяти регионов России. Программа подготовки и переподготовки резерва управленческих кадров, реализуемая факультетом государственного управления МГУ, является образовательным проектом самого высокого уровня. В ней используются новейшие образовательные технологии, инновационная система лекций, проектные и тренинговые форматы, а также зарубежные стажировки в ведущих мировых центрах подготовки управленческих кадров.

На сегодняшний день в России делаются существенные шаги в направлении качественной и целенаправленной подготовки государственных служащих, где в основе заложены основные принципы опережающего обучения – фундаментализация, интеллектуализация и индивидуализация процесса обучения. Сегодня создано практически уникальное учебное заведение высшего образования с огромной сетью филиалов и образовательными центрами в виде институтов, имеющее современную учебно-инновационную инфраструктуру. Такой образовательной организацией является Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (РАНХ и ГС). Эту академию, по сути, можно считать преемником знаменитых учебных заведений, своих предшественников, призванных в разные исторические периоды готовить кадровую основу государственного управления – профессиональных управленцев. Президентская академия – лидер по подготовке кадров высшей квалификации для федеральных и муниципальных органов власти. Более 70% руководителей регионов РФ – выпускники Академии. По программам РАНХ и ГС прошли обучение и переподготовку более 45% госслужащих страны. Проведена оценка более 10 тысяч госслужащих, среди которых представители высшего управленческого звена. РАНХ и ГС является основным оператором программы подготовки высшего резерва управленческих кадров. Единство организационных и учебно-методических приоритетов РАНХ и ГС обеспечивает подготовку государственных и муниципальных служащих с едиными представлениями об образе современного чиновника, со сформированным восприятием изменяющейся действительности и осознанием значимости своей профессии для интересов страны, высоким профессионализмом, отраженным в уровне необходимых знаний, умений и навыков. Также на базе РАНХ и ГС создана Высшая школа государственного управления –

единый центр подготовки управленческих кадров, обеспечивающий формирование единого научно-образовательного пространства и координацию образовательной и научно-исследовательской деятельности. Подобная практика реализуется и в МГУ им. М.В. Ломоносова в работе Высшей школы государственного администрирования. Существующий в Академии набор образовательных программ в сфере государственного и муниципального управления охватывает все уровни образования – от бакалавриата до программ дополнительного профессионального образования, содержит как базовые образовательные программы, призванные обеспечивать повышение общего уровня образования и подготовки государственных служащих, так и инновационные программы, выступающие опорными точками для развития новых актуальных компетенций, формирования управленцев в сфере публичного администрирования нового формата, способных эффективно отвечать на новые вызовы государственного управления регионального уровня и муниципальных служащих.

Повышение профессионализма госслужащих можно подразделить на несколько последовательных действий. В первую очередь необходимо осуществить создание бизнес-школ, благодаря которым наука и практика государственного управления в России поднялась бы на более высокий уровень. В Концепцию долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020г.¹ включен тезис о реформировании существующих высших школ по подготовке управленческих кадров, в том числе на базе включения в образовательный процесс программ, сопоставимых по содержанию и качеству с лучшими зарубежными программами в области публичного менеджмента.

На сегодняшний день успешно реализуются в России и пользуются значительной популярностью ряд зарубежных программ, позволяющих российским управленцам соответствовать международным стандартам и требованиям. Опираясь на зарубежный опыт профессионального подхода к подготовке управленческих кадров, в России в образовательный процесс вводятся такие престижные программы как «Специалист по государственному и муниципальному управлению» (Master of Public Administration (MPA)) [6], Master of Business Administration (MBA). Если программы MBA – Master of Business Administration – давно стали привычными в России, то к разработке аналогичных программ для управленцев – МРА – в России приступили лишь в 2008 году, когда Министерство образования и науки РФ приняло государственный стандарт программы подготовки кадров для государственного и муниципального управления и сформировало Совет по научно-методическому обеспечению реализации этой программы в России» [1]. Программа МРА «Специалист по государственному и муниципальному управлению – Master of Public Administration» направлена на подготовку высококвалифицированных специалистов в области государственного и муниципального управления и публичной политики. Такие специалисты обладают современными знаниями, умениями и навыками, которые обеспечивают эффективное функционирование органов власти, общественных институтов, некоммерческих организаций. Президентская академия является лидером в данном направлении образования. Именно в РАНХ и ГС был создан первый в России Центр программ МРА, который занимается реализацией программы и ее научно-методическим обеспечением. Программа МРА готовит специалистов общественно-государственного управления, в том числе государственных и муниципальных служащих, замещающих должности руководителей и их заместителей, а также лиц, включенных в кадровый резерв для замещения указанных должностей. Преимущественной сферой деятельности выпускников, которым присвоена квалификация «Специалист по государственному и муниципальному управлению – Master of Public Administration (MPA)», является работа в

¹ Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662.

государственных и муниципальных органах, в сфере публичной политики, общественных организациях. Эта программа нацелена на развитие управленческих и исследовательских компетенций и профессиональных навыков и на формирование у руководителей высшего и среднего уровня умения осуществлять долгосрочное стратегическое планирование, находить баланс преимуществ и недостатков при принятии решений, использовать современные технологии государственного управления, производить оценку эффективности государственно-общественной политики. Особенность обучения по программе МРА заключается еще и в том, что оно нацелено на подготовку специалистов, способных управлять структурами и организациями не в интересах собственного финансового благополучия, а ради общественного блага.

Решение проблем подготовки управленческих кадров государственной службы должно быть направлено на укрепление и повышение качества работы в сфере современного государственного управления, качественное и количественное изменение государственного аппарата, повышение качества профессиональной подготовки и переподготовки, формирование нравственных качеств государственных служащих. Нерешенной проблемой в сфере кадровой политики государственной службы остается все же недостаточная разработка теоретических и практических основ, оптимальных моделей внедрения инновационных социальных технологий, а также критериев комплексной оценки их результативности.

Список литературы

1. *Барциц И.* Подготовка кадров для государственного управления: от бакалавра до доктора // Государственная служба, 2015. № 1 (93).
2. *Гришин И.А., Николаева Е.А.* Профессиональная подготовка менеджеров в России и за рубежом: современные тенденции и перспективы развития в условиях инновационной экономики // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса, 2013. № 2 (23).
3. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ifap.ru/ofdocs/rus/rus006.pdf/> (дата обращения: 30.07.2018).
4. *Меркулов П.А.* Актуальные проблемы подготовки управленческих кадров в современной России // Вестник государственного и муниципального управления, 2014. № 3 (14).
5. Послание Президента Федеральному Собранию. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/news/19825/> (дата обращения: 30.07.2018).
6. Программа МРА «Специалист по государственному и муниципальному управлению – Master of Public Administration». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ranepa.ru/podgotovka-gossluzhashchikh/master-of-public-administration-mpa/> (дата обращения: 30.07.2018).
7. *Савченко Т.Ю.* Компетентностный подход к подготовке резерва управленческих кадров для замещения вакантных должностей государственной гражданской службы в Челябинской области // Вопросы управления, 2009. Выпуск № 3 (8).
8. Федеральная Программа «Подготовка и переподготовка резерва управленческих кадров (2010-2018 годы)». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/902213137/> (дата обращения: 30.07.2018).

ОПТИМИЗАЦИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ ТУРИЗМА В БУХАРЕ

Таирова М.М.

*Таирова Маъсума Мухаммедризаевна - старший преподаватель,
кафедра экономики, факультет туризма,
Бухарский государственный университет, г. Бухара, Республика Узбекистан*

Аннотация: в статье раскрыты проблемы развития туристской инфраструктуры. Показана необходимость улучшения инфраструктуры туризма в Бухарской области. **Ключевые слова:** инфраструктура, инфраструктура туризма, проблемы развития.

Сегодня наше государство уделяет огромное внимание поддержанию и развитию инфраструктуры туризма. За последние несколько лет был проделан огромный объем работы для создания комфортной туристской инфраструктуры, обеспечения безопасности и повышения привлекательности региона для туристов. Так, с 15 июля в Узбекистане для граждан 101 страны, был введен безвизовый режим на срок не более пяти суток, следующих транзитом через республику. С 1 мая краткосрочные транзитные визы сроком на трое суток начали выдавать иностранным гражданам в аэропортах Узбекистана. Безвизовый режим на срок не более пяти суток был введен с 15 июля в Узбекистане для граждан 101 страны, следующих транзитом через республику. С 1 мая краткосрочные транзитные визы сроком на трое суток начали выдавать иностранным гражданам в аэропортах Узбекистана.

Бухара один из древнейших городов не только Евразийского континента, но и всего мира. Это родина величайших мыслителей, поэтов, зодчих, таких как Имам аль Бухари, Абу Али ибн Сино, Бахауддин Накшбанд, Мухаммад Наршахи. Город более двадцати пяти веков развивался на одном и том же месте, его культурные слои достигают 20,5 метров. Ценнейшие наследие прошлого представляют собой достояние сочетание уникальных памятников археологии (VII-V в.в. до н.э.), архитектуры (IX в.н.э.), которые сохранились до наших дней.

Бухара, находившаяся на Великом шелковом пути, сегодня является одним из центров международного туризма. В области находятся на государственном учете более 600 памятников в том числе памятников архитектуры 140, архитектурных ансамблей – 11, памятников археологии-300.

В декабре 1993 году вся историческая часть города Бухары была включена ЮНЕСКО в списки городов всемирного наследия. За годы независимости большинство древних памятников отреставрировано и приобрело свой первоначальный вид. Сегодня Бухара по совокупности недвижимых и движимых памятников, памятников не материальной культуры является одним из крупнейших в Центральной Азии.

Учитывая важность превращения Бухары в реальный, не только формальный, но и фактический Центр международного туризма, назрела необходимость создания научной концепции, в которой особое место должны занять тактика и стратегия, специфика культурного строительства в регионе. Для этого Бухарский регион располагает всеми нужными ресурсами, которые предстоит тщательно изучить и систематизировать. При составлении научной концепции по развитию инфраструктуры туризма следует учитывать, в связи с отсутствием моря, мягкого климата в регионе, имеющиеся другие не менее привлекательные факторы, способствующие развитию туризма. Среди них:

Привлечение интеллектуальных туристов, проведение научных, научно — практических международных конференций, встреч ученых, бизнесменов, конференц — туризм. Особое место в регионе должен занять культурный, исторический, религиозный (паломничество), приключенческий, познавательный, учебный, страноведческий, экологический туризм. В Бухаре можно сделать

конкретный упор на показ и ознакомление традиционных народных ремесел. К этому уже сделаны первые шаги, уже десятый год проводится в Бухаре международный фестиваль «Шелк и специи», в дни проведения которого значительно увеличивается количество туристов.

Туризм – одна из важных отраслей экономики. Необходимо дальнейшее совершенствование данного сектора с эффективным использованием имеющихся возможностей. Узбекистан - страна привлекательная как для путешествий, так и для паломничества. На нашей священной земле обрели вечный покой известные всему миру выдающиеся ученые и мыслители. Их богатое духовно-культурное наследие по-прежнему вызывает огромный интерес во всем мире. Для дальнейшего развития сферы, прежде всего, следует совершенствовать необходимую инфраструктуру.

Указ Президента Узбекистана Шавката Мирзиёева "О мерах по обеспечению ускоренного развития туристской отрасли Республики Узбекистан" от 2 декабря 2016 года служит важным фактором обеспечения дальнейшего развития туристической сферы, придания туризму статуса стратегического сектора экономики, эффективного использования в регионах туристического потенциала.

В целях определения и координации выполнения целевых задач и приоритетных направлений, намеченных в указе, был организован Государственный комитет Республики Узбекистан по развитию туризма.

За минувший короткий период приняты 16 нормативно-правовых актов, направленных на комплексное развитие туристического потенциала Узбекистана. На основе этих документов субъектам сферы туризма предоставлены значительные налоговые и таможенные льготы и преференции.

За прошедший период в соответствии с поручениями главы нашего государства приняты программы, направленные на улучшение инфраструктуры туризма в Хорезмской, Бухарской, Самаркандской, Сурхандарьинской, Кашкадарьинской, Джизакской и Ферганской областях, организацию новых туристических маршрутов и широкую пропаганду туристического потенциала регионов. В частности, в Бухаре и Самарканде осуществляется работа по созданию круглосуточных турзон "Древняя Бухара" и "Самарканд-сити" площадью в 10 гектаров каждая, которые будут заниматься обслуживанием туристов.

Однако, существуют проблемы, препятствующие ускоренному развитию туризма и эффективному использованию туристского потенциала в области:

- во-первых, несовершенство статистического учёта показателей развития туристской отрасли Узбекистана, затрудняющее проведение комплексной оценки и получения реальных данных о туристской деятельности и её вкладе в экономику страны;

- во-вторых, недостаточное развитие туристской индустрии и сопутствующей инфраструктуры вызвана дефицитом гостиниц категории 3-звезды и 4-звезды с современным уровнем комфорта и средней ценовой категории; несовершенной инженерной, транспортной и социальной инфраструктуры в туристских центрах; недостаточным количеством и качеством сервиса объектов придорожной инфраструктуры; недостаточно комфортной туристской информационной среды и отсутствием информационных центров; дефицитом и высокой степенью износа транспортных средств, используемых для перевозки туристов;

- в-третьих, неконкурентоспособность национального туристского продукта вследствие высоких тарифов на проживание и авиаперелет; ограниченного и низкого сервиса в туристских центрах; незначительного ассортимента событийных мероприятий по республике, способных удовлетворить динамичному и взыскательному спросу современного потребителя; отсутствие клиент ориентированной политики управления учреждениями культуры; продолжительности «не сезона»;

- в-четвертых, наблюдается высокая текучесть кадров среди работников сферы обслуживания из-за сезонности; в малом бизнесе отсутствуют современные методы управления человеческими ресурсами;

- в-пятых, слабая рекламная кампания Республики Узбекистан на международном рынке туристских услуг связанная с недостаточным продвижением национального туристского продукта и низкой информационной поддержкой туристов об имеющемся туристском потенциале.

Список литературы

1. Указ Президента Республики Узбекистан. О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан. Народное слово 2017 г. 18-февраль.
2. Узбекистан хочет превратить туризм в полноценную экономическую отрасль. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.sputniknews-uz.com/tourism/20180804/> (дата обращения: 04.08.2018).
3. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по обеспечению ускоренного развития туристской отрасли республики Узбекистан» (Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2016. № 49. Ст. 558, 2017. № 1. Ст. 3. № 19. Ст. 332. № 33. Ст. 833.

УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ ТУРИСТСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Таирова М.М.

*Таирова Маъсума Мухаммедризаевна - старший преподаватель,
кафедра экономики, факультет туризма,
Бухарский государственный университет, г. Бухара, Республика Узбекистан*

Аннотация: в статье показан уровень развития туристской инфраструктуры в Республике Узбекистан. Проанализировано состояние транспортной инфраструктуры в республике.

Ключевые слова: инфраструктура, транспортная инфраструктура, инфраструктура туризма.

В настоящее время туризм является одной из ведущих отраслей экономики многих стран и отдельных регионов. Он является одновременно видом деятельности, формой рекреации и способом проведения досуга.

Имея богатое культурно-историческое и природное наследие, выгодное геополитическое положение, Узбекистан занимает определённое место на мировом туристском рынке и вызывает в настоящее время значительный интерес, как у иностранных, так и у национальных туристов. По данным статистики в республике числятся 7,3 тыс. объектов культурного наследия, некоторые из них включены ЮНЕСКО в список всемирного наследия. Так, по территории Узбекистана проходил Шелковый путь и иностранные туристы, заинтересованные в турах по нему, составляют 27% от общего количества туристов.

Инфраструктура туризма является основой развития туризма, а также основой для использования ресурсов назначения. Важность инфраструктуры туризма отражается в том, что она может способствовать повышению эффективности производства и распределения туристических услуг, а в некоторых случаях, таких как отдаленные места, даже увеличивать предложение туристических услуг. Несмотря на это, туристская инфраструктура, качество и уровень оказания туристских услуг, вклад в

экономику страны, не соответствуют современным требованиям в условиях глобализации и жесткой конкуренции на мировом туристском рынке.

Следует отметить, что чрезмерно активное развитие частных гостиниц (B&B) в республике перегружает туристскую инфраструктуру и портит городской пейзаж, не соответствует международным стандартам сервиса.

Отмечается низкий уровень присутствия на туристском рынке Узбекистана международных гостиничных брендов. Все международные гостиничные компании сконцентрированы только в городе Ташкент, где цены на проживание выше, чем в аналогичных гостиницах в ведущие туристские направления мира. Стоимость номера в международных брендовых 4 гостиницах категории 5-звезд в городе Ташкенте в 1,5 раза выше, чем в Европе. Завышенные цены связаны с низкой заполняемостью мест размещения, невысоким уровнем конкурентной среды и сильной зависимостью от бизнес-туристов.

Важным фактором развития туризма в республике является состояние достаточно развитой транспортной инфраструктуры.

Так, общая протяженность железнодорожных путей сообщения составляет более 6 020 км, из них 4 237,5 км дорог общего пользования, 19,5% путей электрифицировано; автомобильные дороги общего пользования составляют 180 тыс. км, из них 42,7 тыс. км – магистральные дороги общего пользования, в том числе более 4 тысяч километров – автотрассы международного и 14,1 тысяч километров – государственного значения. Автомобильная маршрутная сеть составляет 4 351 пассажирских маршрутов, из них городских – 997, пригородных – 2 743, междугородных – 611. Через территорию Узбекистана проходят 20 международных транспортных маршрутов и направлений.

В 2016 году число действующих туристических фирм составило 433 единицы, по сравнению с 2012 годом на 75 больше. Число лиц, которым были оказаны туристические услуги в 2012 году, составило 511,6 тысячи человек, а в 2016 году составило 465,4 тысячи.

Таблица 1. Число и стоимость проданных туров за 2016 год¹

	Количество, единиц	Стоимость, млн сум
Реализовано туров (путевок), всего	103093	100906,1
Из них непосредственно населению	101703	99431,3
в том числе:		
Гражданам Узбекистана по территории Узбекистана	44763	17996,3
Гражданам Узбекистана по зарубежным странам	15194	12797,4
Гражданам СНГ по территории Узбекистана	9942	11971,0
Гражданам других зарубежных Стран (кроме стран СНГ) по территории Узбекистана	31804	56666,6

В 2016 году 98,7 процентов проданных туров (101,7 тысяч штук) непосредственно были куплены населением. В частности, гражданам Узбекистана по территории Узбекистана было продано 44,8 тысяч туров (44,0 процента), гражданам СНГ - 9,9 тысяч туров (9,8 процентов), гражданам других зарубежных стран - 31,8 тысяч туров (31,3 процента). В частности, было продано гражданам Узбекистана 15,2 тысяч туров в зарубежные страны [3, 14].

¹ По данным Узстат www.stat.uz.

В 2016 году число гостиниц и аналогичных средств размещения составили 750, по сравнению с 2012 годом увеличилось на 44,0 процента (229 единиц). Число мест в них увеличилось в 2012 году на 40,8 процентов на 11 тысяч мест и составило 37,8 тысяч мест. Численность размещенных лиц в гостиницах 2016 году составила 1513,1 тысяч человек, по сравнению с 2012 годом увеличилось на 27,2 процента (323,5 тысяч человек).

В целях улучшения туристской инфраструктуры в ближайшее время в Узбекистане предусмотрено

- В Бухаре приступили к подготовке запуска услуги rent-car. Проект запустят на основе государственно-частного партнерства. Пилотные проекты планируется запустить также Самарканде и Хорезме. Автомобили будут предоставляться в аренду без нотариального оформления и регистрации в органах внутренних дел.

- В Ташкенте, Самарканде, Бухаре и Хиве начнут курсировать шаттл-басы между аэропортами, вокзалами, автовокзалами, крупными гостиницами. Проект внедрят на условиях государственно-частного партнерства.

- Будут устанавливать туристические указатели, символы, знаки в рамках внедрения концепции «безопасный туризм» в Бухаре, Самарканде, Хиве и Шахрисабзе. В гостиницах внедрят системы обеспечения безопасности и круглосуточного видеонаблюдения.

- На территории объектов культурного наследия, железнодорожных вокзалов, аэропортов и в гостиницах создадут туристско-информационные центры, где будут продавать сим-карты, билеты на культурно-массовые мероприятия, краткосрочные туры, железнодорожные и авиабилеты.

- Будут установлены стационарные и мобильные инфокиоски, обеспечивающие туристов картами, информацией о пунктах общественного питания, средствах размещения, а также позволяющих вызвать такси, приобрести билеты в музеи, сувениры, сим-карты. Проект будет осуществляться в том числе по схеме государственно-частного партнерства.

- Предпринимателям, которые будут создавать сети магазинов потребительских товаров (по концепции или с привлечением известных сетей Seven Eleven, Family mart и других) в крупных туристских городах и районах, предлагается дать налоговые и другие льготы и преференции.

Список литературы

1. Узбекистан хочет превратить туризм в полноценную экономическую отрасль. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.sputniknews-uz.com/tourism/20180804/> (дата обращения: 04.08.2018).
2. Указ Президента республики Узбекистан «О мерах по обеспечению ускоренного развития туристской отрасли республики Узбекистан». Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2016 г. № 49. Ст. 558, 2017 г. № 1. Ст. 3. № 19. Ст. 332. № 33. Ст. 833.
3. Услуги по основным видам экономической деятельности в (2010 - 2016 г.г.) [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.stat.uz/ (дата обращения: 31.07.2018).

РАЗРАБОТКА И ПРИМЕНЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК

Уракова М.Х.

*Уракова Махсад Хакимовна - старший преподаватель,
кафедра экономики, факультет туризма,
Бухарский государственный университет, г. Бухара, Республика Узбекистан*

***Аннотация:** в статье рассматривается сущность управленческого учета. Понимание особенностей сельскохозяйственного производства в совокупности с разработанной концепцией системы управленческого учета позволило сформулировать обоснованные авторские предложения по выбранной теме.*

***Ключевые слова:** управление, бухгалтерский учет, управленческий учет, агропромышленный комплекс.*

В условиях рыночных отношений значительно усложняется процесс управления предприятием, которому предоставлена полная хозяйственная и финансовая самостоятельность. Эффективное управление производственной деятельностью все в большей мере зависит от уровня информационного обеспечения управленцев. По мере самостоятельного выбора организационной формы предприятия, вида деятельности, рынков сбыта, свободного ценообразования усложняются и задачи, стоящие перед системой бухгалтерского учета. В этих условиях важное значение приобретает управленческий учет как самостоятельное направление бухгалтерской деятельности. Управленческий учет охватывает те виды учетной информации, которые необходимы менеджерам предприятия в целях внутреннего управления.

Развитие сельскохозяйственной организации в условиях рынка определяется соответствующими стратегическими целями и задачами, достижение которых осуществляется посредством получения в процессе функционирования определенных промежуточных результатов. Очевидно, что для реализации стратегии сельскохозяйственной организации руководству, в первую очередь, необходимо сосредоточиться на управлении результативностью, целенаправленно и регулярно сопоставляя достигнутые оперативные результаты с поставленными стратегическими целями.

Одним из важных факторов успешного функционирования сельскохозяйственного производства является разработка и применение системы управленческого учета. В условиях экономических преобразований в Узбекистане данные бухгалтерского учета должны обеспечить менеджеров оперативной, аналитической и достоверной информацией о деятельности предприятий. В настоящее время, основываясь на западных стандартах, отечественную систему бухгалтерского учета начали подразделять на подсистемы финансового и управленческого учета. За рубежом уже несколько десятилетий общая бухгалтерия подразделяется на финансовую и управленческую. В финансовой бухгалтерии создается информация о текущих расходах в поэлементном разрезе и доходах сельскохозяйственного предприятия, о состоянии дебиторской и кредиторской задолженности, размерах финансовых инвестиций и доходов от них, состоянии источников финансирования и т.п.

Что касается внутренней учетной системы на предприятии, то вопрос о том, создавать ее или нет, решает само руководство предприятия. В системе внутреннего управленческого учета создается, прежде всего, информация об издержках производства. Информация управленческого учета относится, как правило, к категории коммерческой тайны предприятия. Она не подлежит публикации и носит конфиденциальный характер. Эта учетная система практически не регламентируется законодательством. Таким образом, можно сказать, что на каждом предприятии существует своя система управленческого учета.

Основная задача управленческого учета — подготовка необходимой информации для принятия оптимальных управленческих решений по совершенствованию процесса производства и тем самым оптимизация самого процесса управления. Использование системы управленческого учета способствует совершенствованию процесса управления организацией, создает реальные возможности для его оптимизации.

В условиях перехода к рыночным отношениям требуется существенное изменение порядка регистрации издержек производства и формирования себестоимости в аграрном секторе. Усиливается роль бухгалтерского управленческого учета как средства контроля за рациональным использованием ресурсов, объективного определения финансовых результатов. Необходимость совершенствования учета обусловлена снижением продуктивности, удорожанием ресурсов, кормов, сокращением численности поголовья. Управленческий учет в большинстве организаций сельского хозяйства развит слабо либо не ведется. Некоторые его элементы включены в традиционный бухгалтерский учет (учет затрат и калькулирование себестоимости продукции птицеводства), оперативный учет (оперативная отчетность), экономический анализ (анализ себестоимости продукции птицеводства, обоснование принимаемых решений, оценка выполнения плановых заданий).

Главным предназначением управленческого учета является удовлетворение потребностей руководства сельскохозяйственных предприятий в информации, необходимой для принятия оперативных и стратегических управленческих решений.

Поэтому важным для руководителей остается постановка управленческого учета на предприятии.

При постановке системы управленческого учета решаются следующие важнейшие задачи:

- формирование полной себестоимости и на ее основе определение прибыли обеспечивают ведение рационального учета и контроль за уровнем затрат;
- формирование сокращенной себестоимости, на основе которой исчисляется маржинальный доход, в большей степени создает условия для подготовки управленческих решений.

Из всего вышеизложенного следует, что для сельскохозяйственных предприятий внедрение управленческого учета крайне необходимо, поскольку без квалифицированного управления на основе специально подготовленной информации в условиях конкурентной борьбы не выжить.

Управленческий учет способствует выполнению важнейшей задачи, поставленной перед управлением производственной деятельностью, - обеспечение данными и показателями внутренних пользователей для выработки, обоснования принятых оптимальных решений по совершенствованию процесса управления.

Список литературы

1. Указ Президента Республики Узбекистан «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан». Народное слово, 2017. 18 февраля.
2. Intermediate Accounting (15th Edition). English. 557 pages. Kieso. Weygandt and Warfield, 2013.

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ПРОЦЕССОВ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

Уракова М.Х.

Уракова Махсад Хакимовна - старший преподаватель,
кафедра экономики, факультет туризма,
Бухарский государственный университет, г. Бухара, Республика Узбекистан

Аннотация: в статье рассматриваются особенности бухгалтерского учёта в инновационной деятельности. Предложены возможные варианты учета затрат на научно-исследовательскую деятельность на предприятии.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, инновационный продукт, инновационные затраты, инновационное проектирование.

В настоящее время одним из основных недостатков организации учета инновационной деятельности является то, что не существует единой системы счетов и регистров бухгалтерского учета для отражения расходов, доходов и финансовых результатов научно-исследовательской деятельности на предприятии, имеющиеся учетные регистры, бухгалтерские счета не предоставляют достоверных для проведения анализа инновационной продукции и ее влияния на финансовые результаты деятельности предприятия. В таблице приведены возможные варианты учета затрат на научно-исследовательскую деятельность на предприятии, которое самостоятельно разрабатывает и внедряет инновации.

Таблица 1.1. Отражение затрат на инновационную деятельность на счетах бухгалтерского учета

Варианты зачета затрат на инновационную деятельность	Корреспонденция счетов бухгалтерского учета
А	І
Распределение затрат на стадии научных исследований и разработок по элементам затрат Ввод в эксплуатацию нематериального актива	Д-т 0880 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ» К-т 1000 «Материалы», 05 00«Износ нематериальных активов», 6710 «Расчеты по оплате труда», 6910 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению», 6010«Расчеты с поставщиками» и др. Д-т 0400 «Нематериальные активы» К-т 0800 «Приобретение (создание) нематериальных активов»
Отнесение затрат на научно-исследовательские работы к текущим затратам предприятия	Д-т 2010 «Основное производство», 2310 «Вспомогательные производства», 44 00«Расходы на продажу» К-т 0880 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ»
В случае получения отрицательного результата и невозможности использования результатов инновационной деятельности	Д-т 9120 «Прочие расходы» К-т 0880 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ»

В свою очередь в связи с тем, что отсутствует четкое представление об инновационном продукте как об объекте учета, формирование системы

бухгалтерского учета затрат на инновационные мероприятия должно быть ориентировано на выполнение следующих принципов, определяющих направления его развития : - рассмотрение инновационного продукта как объекта бухгалтерского учета с учетом свойств его измеримости и обособленности; - отражение инноваций на счетах бухгалтерского учета как количественно определенных и обособленных объектов; - накопление на счетах бухгалтерского учета «инновационных» затрат по этапам инновационной деятельности; - расширение содержания и перечня объектов «инновационного» учета путем расширения понимания инвестиций как вложений не только в основной капитал и в нематериальные активы, но и в научные исследования и разработки, в человеческий капитал. На данный момент существующий план счетов предполагает лишь накопление затрат по инновационной деятельности на субсчете 0880 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ». Учет затрат на одном счете не дает возможность разделения понесенных расходов по направлениям инновационной деятельности, что безусловно важно для оценки эффективности полученного результата. Для обеспечения раздельного учета расходов по инновационной деятельности, которая является составным элементом хозяйственной деятельности организации, мы предлагаем открыть счета второго порядка к счету 0880 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ»: 0881 «Расходы на выполнение научных исследований» и 0882 «Расходы на выполнение научных разработок». Данные счета предназначены для накопления затрат, связанных с инновационной деятельностью. В целях организации учета затрат по этапам становления инновационного продукта можно предположить следующую группировку инновационных затрат: – маркетинговые исследования; – научные исследования или разработки; – инновационное проектирование; – инновационное производство; – коммерциализация продукции; – прочие расходы. Для отражения вышеперечисленных групп затрат целесообразно формировать аналитические статьи расходов к соответствующим счетам «Расходы на выполнение научных исследований» и «Расходы на выполнение научных разработок». Аналитические статьи расходов позволят обобщать информацию о затратах, понесенных на каждом этапе формирования инновационного продукта, анализировать состав, динамику и структуру затрат, выявить отклонения плановых показателей затрат от фактических на каждом этапе становления инновации. В целях более глубокой детализации группы инновационных расходов могут подразделяться на виды инновационных затрат исходя из специфики деятельности организации и потребности в аналитической информации. Оценка рыночной привлекательности инновационного продукта является первостепенно важной в системе разработки и реализации нововведения. Аналитическая статья расходов «Научные исследования или разработки» предназначена для обобщения информации о затратах на генерацию идей, исследование возможности и целесообразности практической реализации отобранных идей, оценку приобретаемых дополнительных выгод от их внедрения в практику, поиск способов превращения идей в практику. По аналитической статье расходов «Инновационное проектирование» отражаются затраты, связанные с непосредственной разработкой четкого плана действий, расчетом плановых показателей проекта, патентование изобретения. Аналитическая статья расходов «Инновационное производство» предназначена для отражения информации о затратах на производство инновационного продукта. По статье «Коммерциализация продукта» накапливаются затраты, связанные с доведением созданного продукта до потребителя: расходы на рекламу, маркетинговые услуги, расходы по продвижению и сбыту продукта, прочие коммерческие расходы. По аналитической статье расходов «Прочие расходы» можно отражать затраты на подготовку и переобучение персонала, подготовку и покупку технологической документации (лицензии, сертификаты).

Приведенные аналитические статьи позволяют обобщать информацию о прямых затратах, имеющих прямое отношение к осуществлению инновационной деятельности. Таким образом, рассмотренные аналитические статьи расходов синтетических счетов позволяют постепенно накапливать информацию о затратах, осуществленных по этапам становления инновации, а в совокупности отражать информацию о стоимости произведенного инновационного продукта. Приведенная система учета затрат на инновации позволяет систематизировать и анализировать информацию об инновационных расходах, обеспечивает формирование фактической стоимости инновационного продукта по этапам его становления, способствует рациональному учету затрат на инновационные мероприятия, что в комплексе обеспечивает достоверную оценку эффективности инноваций.

Список литературы

1. Булатов М.А. Теория бухгалтерского учета. Учебное пособие. М. 2005, 3-е изд. 256 с.
2. Хасанов Б.А., Хошимов А.А., Пардаева З.А. "Бухгалтерия хисоби назарияси" фанидан мустақил таълим учун кургазмали укув кулланма. Т.: Иктисодиёт, 2012. 207 б.

МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ: ОСОБЕННОСТИ, ДОСТОИНСТВА, НЕДОСТАТКИ

Ипполитова М.В.

*Ипполитова Мария Викторовна - магистрант,
направление: управление качеством,
кафедра автоматизированных систем обработки информации и управления,
Московский государственный технологический университет «СТАНКИН», г. Москва*

Аннотация: в статье анализируются существующие модели управления персоналом. Выделены достоинства и недостатки рассмотренных моделей управления персоналом.

Ключевые слова: персонал, управление персоналом, модель управления персоналом.

Управление персоналом является ключевым элементом системы управления качеством, что отражено в ГОСТ Р ИСО 9001-2015. От работы персонала зависит не только сама система качества, но и эффективность, работоспособность и благополучие организации в целом.

В зависимости от того, где реализуется система менеджмента качества, можно выделить несколько моделей управления персоналом: американская модель, японская модель и европейская модель[5].

В США при работе с человеческими ресурсами используют большое количество теоретических исследований, а также обучающих программ и консультационную поддержку.

В американских модели особое внимание уделяется тестированию соискателей на должность. Это помогает первично оценить личные качества кандидата и его навыки. Большинство организаций разрабатывают свои интервью и порядок найма сотрудников. После приема нового работника вводят в должность, знакомят с обязанностями и инструкциями. При этом есть существенный недостаток: в программу знакомства не включают информацию о фирме, её истории, организованной культуре предприятия.

Это объясняется тем, что в США ориентируются на узкую специализацию руководителей, инженеров и ученых. Американские работники чаще всего профессионалы в узкой области знаний. Отсюда вытекает и следующий минус этой модели - продвижение по карьерной лестнице возможно только по вертикале.

При этом американские управленцы традиционно ориентированы на индивидуальные ценности и результаты. Управление персоналом поддерживает желания работников и делает упор на развитие неформальной конкуренции между создателями новой продукции, новых форм обслуживания и т.д. Также конкретные лица принимают решения и конкретные лица несут за них ответственность.

Широко и глубоко развито обучение персонала, которое состоит из нескольких элементов:

- внешние учебные программы
- внутренние учебные программы
- электронные формы обучения
- дистанционные формы обучения.

Японии - страна, где распространен пожизненный найм, поэтому организации в своих отношениях с сотрудниками выходят намного дальше стандартных трудовых отношений. Этим объясняется, что каждая японская фирма имеет собственную корпоративную философию, в которой основой являются искренность, гармония, сотрудничество, создание лучших условий для жизни общества.

Как итог, для японской модели свойственны особый контрольный обмен информацией, развитие работников, политика управления человеческими ресурсами, подбор и адаптация персонала, организация труда.

Японские фирмы аккуратно и вдумчиво производят отбор и комплектацию персонала. Управляющие много времени тратят на неформальную оценку работы своих работников.

Программа обучения принятых на работу в компанию может длиться несколько лет. Она содержит широкую профессиональную подготовку, изучение истории, целей и принципов деятельности организации, что является несомненным достоинством этой модели. Новичков перемещают по разным позициям в различных структурах компании. Для укрепления групповой солидарности новых сотрудников иногда селят на время в общежитие компании.

Когда организуют труд работников ориентируются на основные культурные нормы Японии[4]: уважение статуса руководителя, коллективизм, рационализации, обезличенность и справедливость, которые выражаются в бюрократичности японских организаций, что можно посчитать минусом данной модели.

Политика управления персоналом основывается на принципах:

- пожизненный найм
- внутрифирменное производственное обучение
- внутрифирменный рынок рабочей силы
- системы совместных консультаций рабочих и предпринимателей
- компанейские профсоюзы
- кружки контроля качества
- оплата труда в соответствии с выслугой лет
- ротация системы коллективного подряда и коллективного принятия решений.

Внутри компании обмениваются информацией, часто контактируют и принимают решения на основе принципа консенсуса.

В Европе службы по управлению персоналом занимают одно из главных мест в руководстве государственных организаций и частных фирм. Немаловажное значение в современных европейских компаниях имеет ориентация на высокие социальные стандарты при работе с персоналом.

Европейскую модель характеризуют определенные подходы к развитию и мотивации персонала, подбор персонала и расходы на него [5].

При подборе специалистов на руководящие должности европейские компании предпочитают выбирать достойного из своего штата. Реже для исключения семейственности выбирают кого-то со стороны. Одним из главных условий при выборе руководителя считается умение работать с людьми и разбираться в них.

В европейских организациях важную роль играет обучение и развитие сотрудников. Это объясняется ростом уровня компетенций и квалификаций, уровня лояльного отношения и заинтересованности работников. Компании работают с университетами и специализированными фирмами для создания индивидуальных учебных проектов под определенную фирму-заказчика. Большую роль в методологии обучения штата играет компетентностный подход и разработанные на основе этого подхода учебные программы для бакалавриата и магистратуры. Это является главным плюсом этой модели.

В Европе большое внимание уделяют формированию затрат на человеческие ресурсы. Они должны включать учет количественных и качественных ситуационных факторов. Расходы на работников бывают основными и дополнительными. К основным расходам относится оплата труда. Дополнительные затраты на персонал включают целый перечень расходов, которые охватывают всю социальную сферу, например, жилье, пособия, медицинское обслуживание, и вопросы управления кадрами такими как отбор персонала, его оценка, повышение квалификации.

В России существует определенная специфика управления персоналом. Она заключается в особенностях работы россиянина в коллективе и значении труда, которой они ему придают, в ориентации руководителей на старших и опытных работников, в особенностях русского характера и многонациональности страны.

Русский человек – это неотъемлемая часть коллектива. По ходу истории сформировалось явление такое, как бескорыстная помощь ближнему, поэтому для жителей России работа в коллективе является более продуктивной и быстрой.

Особое внимание в российских организациях уделяется выбору образованных специалистов, наиболее отвечающих требованиям данной должности, т.е. обладающих в полной мере нужными профессиональными знаниями и умениями, а также гармонично вписывающихся в психологический климат уже сложившегося коллектива.

Явным недостатком этой модели является строение кадровых служб. Часто они состоят не из одного подразделения, а из нескольких, и в каждом из этих подразделений во главе находится директор по работе с персоналом. При этом кадровая служба расположена на высоком уровне структуры предприятия и является функциональным и централизованным подразделением.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать выводы о слабых и сильных сторонах всех моделей (таб. 1).

Таблица 1. Преимущества и недостатки моделей

Модель	Преимущества	Недостатки
Японская	Высокие возможности карьерного роста, обучение широкому кругу компетенций	Бюрократичность японских организаций
Американская	Индивидуальная ответственность, оценка индивидуальных результатов	Малые возможности для карьерного роста, узкопрофильные специалисты
Европейская	Тщательный подход к обучению сотрудников	Большие расходы на персонал
Российская	Продуктивная работа в сплоченном коллективе	Раздробленность кадровых служб

Можно сделать вывод, что всегда нужно учитывать местные обычаи, уклад жизни людей. Учитывая все это можно создавать органичные модели управления персоналом, использовать методы из разных уже существующих моделей в управлении персоналом и добиваться поставленных целей.

Список литературы

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Системы менеджмента качества. Требования. Введ. 2015-09-28. М.: Изд-во стандартов, 2015. 32 с.
2. ГОСТ Р ИСО 9004-2010. Менеджмент для достижения устойчивого успеха организации. Подход на основе менеджмента качества. Введ. 2010-11-23. М.: Изд-во стандартов, 2011. 46 с.
3. *Десслер Гарри*. Управление персоналом. М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2013. 800 с.
4. Международный менеджмент. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://biglibrary.ru/category38/book113/> (дата обращения: 01.04.2018).
5. О персонале. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://opersonale.ru/> (дата обращения: 30.03.2018).
6. *Тебекин А.В.* Управление персоналом. М.: КноРус, 2013. 624 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Евлоева М.А.

*Евлоева Мадина Абдрахмановна – магистрант,
кафедра педагогики и методики начального образования, педагогический факультет,
Ингушский государственный университет, г. Магас, Республика Ингушетия*

Аннотация: в статье рассмотрены направления, повышающие эффективность системы внутреннего контроля для предприятий, находящихся на разных уровнях своего становления.

Ключевые слова: система внутреннего контроля, органы надзора, аутсорсинг, косорсинг, матрица ответственности.

Успешность функционирования предприятия, повышение уровня рентабельности, увеличение активов предприятия во многом зависит от налаженной системы управления, где главным инструментом, как правило, выступает внутренний контроль. Внутренний контроль - это совокупность организационной структуры, способов и приемов, принятых руководством и выполняющихся посредством его сил, для стабильной и плодотворной работы предприятия в целях проверки соблюдения требований законодательства, установления соответствия с планами, стандартами и приказами [2]. Основной целью системы внутреннего контроля (СВК) является выявление в кратчайшие сроки искажений и ошибок, а также принятие мер по их предотвращению. Таким образом, предприятие нуждается в создании эффективной СВК.

Как бы идеально не была организована СВК, со временем она перестает отвечать интересам предприятия, организации, бизнеса. Ведь время не стоит на месте, многое вокруг нас меняется, совершенствуется, изменяется внешняя среда и степень влияния внешних факторов. И это требует регулярный пересмотр СВК. Но это не значит, что для улучшения надо в корне менять действующую СВК.

В статье предложены направления, повышающие эффективность СВК для предприятий, находящихся на разных уровнях своего становления:

Важным аспектом организации СВК любого предприятия является правильный подбор кадров. Именно персонал является главным элементом системы контроля. Ужесточение надзора над работой персонала, регулярные прослушивания отчетов, своевременное устранение недобросовестных работников или поощрения и вознаграждения за успехи приведут к правильной и стабильной работе СВК. Высококвалифицированные работники, обладающие высокой степенью ответственности, компетентности, честности и которые заслуживают доверия, и при этом довольны оплатой своего труда и поощрениями имеют стимул более качественно выполнять возложенные на них обязанности, и даже при наличии других недостатков будет значительно снижен риск искажений в финансовой отчетности. В обратной ситуации недобросовестные и нечестные работники снижают уровень любой СВК, преследуя свои цели.

Для СВК руководитель предприятия обладает полномочиями в создании дополнительных органов надзора, таких как служба безопасности, контрольно-ревизионная служба, служба внутреннего аудита, отдел контроля качества. Руководителю надо понимать, что такие службы по отдельности не приносят большого результата, а, напротив, путем дублирования друг друга способствуют повышению экономической неэффективности деятельности организации. Однако, каждая из этих служб вносит свой вклад и выполняет определенные функции. Например, ревизия (контрольно - ревизионная служба) имеет особую значимость, когда руководство не в состоянии улучшить эффективность системы контроля, она будет обращать внимание на выявление злоупотреблений и ошибок. Однако контрольно - ревизионная служба направлена на ретроспективу, ориентируется на произошедшие события. А внутренний аудит уже направлен на перспективу, на будущие события и так далее [2]. Таким образом, нужно правильно комбинировать действия различных служб и СВК предприятия желательно носить комплексный характер.

Еще один способ улучшения функционирования СВК является аутсорсинг или косорсинг. При аутсорсинге происходит передача всех функций внутреннего контроля специальной компании, занимающейся этим делом или внешнему консультанту. При косорсинге создается система внутреннего аудита, в которую иногда вовлекаются внешние консультанты и некоторые члены специализированных компаний. Если существует доверие к внешним лицам, передача полномочий таким компаниям приведут к хорошему результату, наладят хорошую систему контроля.

Перераспределение обязанностей и полномочий между участниками. Для этого удобно использовать матрицу ответственности, которая выделяет 4 участника действий: исполнитель (работник, выполняющий действие), ответственное лицо (несет ответственность), информатор и консультирующее лицо. Суть деления полномочий при исполнении контрольных процедур заключена в том, чтобы не позволить закрепление ответственности за одним лицом, во избежание риска злоупотреблений. Например, нельзя закрепить за одним работником сохранность и защиту имущества, активов, и проведение инвентаризации.

Главным принципом создания СВК является - целесообразность. То есть, при разработке и внедрении контрольных процедур необходимо сначала учесть стоимость этих процедур, и рассчитать ожидаемый результат. Например, в крупной компании или на предприятии по изготовлению машин, или оборудования, с годовым оборотом в несколько млн. рублей, стоимость 1 тонны металлолома очень ничтожна. И если мы захотим вести учет этого металлолома, то затраты на создание такого отдела, ведения учета, документации, на обучение и оплату персонала будут гораздо выше стоимости самого металлолома. Поэтому вести этот процесс нецелесообразно.

Также эффективной работе СВК часто мешают чрезмерные контрольные процедуры в организации, на исполнение которых идут немалые затраты. Во-первых,

это такие процедуры, которые без особой потребности присутствуют на одних участках, и в то же время отсутствуют на более проблемных участках, имеющих повышенный риск. Во-вторых, процедуры, не соответствующие реальным целям организации. Бывает так, что предприятие применяет ограниченные способы механизации бизнес - процессов, прибегая к «ручным» процедурам, что в свою очередь ведет к лишним потерям ресурсов, упущению высоких достижений и пр. Руководству следует сосредоточиться на участках с большой вероятностью риска, это позволит снизить расходы на содержание всей эффективной системы контроля.

Следует распределить СВК по следующим пунктам:

- бизнес - процессы – точное и достоверное описание мероприятий и работы с документами, ликвидация информационных разрывов, внедрение современных регламентов, новой политики и т.д.;

- ИТ - системы – усовершенствование ИТ - системы, внедрение качественных приложений и методов контроля в данной области;

- организационная структура и ресурсы - анализ эффективности распространения обязанностей и прав между участниками;

- улучшение защиты активов, сохранности документации, регистров, защита данных на компьютерной памяти.

Даже при налаженной, хорошо организованной системе контроля, невозможно полностью предотвратить негативные последствия в результате причин, которые присущи любой СВК: ошибки, недобросовестное поведение, неправомерное вмешательство руководства в работу СВК. Примером вмешательства руководства может явиться случай блокировки в компьютере с помощью защитной программы, в результате чего блокируется сумма, превышающая фиксированную сумму, при этом бухгалтер воспринимает это как сбой программы.

Таким образом, можно сказать, что если руководитель или собственник хочет, чтобы его предприятие было эффективным и прогрессивным, нужно обеспечить хороший аппарат управления и гибкую СВК. Такую систему, которая будет способна не только обеспечить контроль внутри организации, но и своевременно устранить влияние негативной окружающей среды и внешних факторов, и это достигается путем регулярного совершенствования СВК.

Список литературы

1. *Бураева О.Н.* Контроль и ревизия: Учебное пособие/ ЗАО «Светлица», 2013.
2. *Сусин В.К.* Контроль и ревизия: учебное пособие / В.К. Сусин, В.П. Шегурова, О.В. Шибилева. Саранск, 2010. 215 с.

ОПЕРАЦИИ БАНКОВ С КРИПТОВАЛЮТОЙ: РОССИЙСКАЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА

Каблучко Ю.В.



*Каблучко Юлия Владимировна – бакалавр экономических наук,
институт экономики и менеджмента,
Национальный исследовательский Томский государственный университет, г. Томск*

Аннотация: данная статья посвящена управлению взаимоотношениями с клиентами с операциями по криптовалютной торговле в банках России и мировой практике на сегодняшний день.

Ключевые слова: экономика, банки, криптовалюта, услуги, клиенты.

На сегодняшний день нет ни одного человека, кто бы ни слышал о слове «криптовалюта». Инвесторы, которые уже имеют много знаний и большой опыт на финансовом рынке приобретают очередной финансовый «продукт» для увеличения благосостояния или для игры. Но все эти операции носят сугубо спекулятивный характер, так как данная валюта пока не регулируется законами в нашей стране. Для банков операции с криптовалютой интересны, так как это новый вид деятельности, который мог бы приносить выгоду. Когда же и обычные люди смогут прийти в банк и купить этот продукт на понятных ему условиях и в проверенном месте? Исходя из текущей ситуации, можно сформулировать следующую проблему: отсутствие регулирования и лицензирования операций по криптовалюте, как следствие отсутствие таких операций в банках России. Цель исследования – сравнить и проанализировать операции банков с криптовалютой в зарубежных странах и российской практике.

В настоящее время нет учебной литературы, в которой давалось бы четкое понятие «криптовалюты». В многочисленных статьях интернета многие трейдеры дают примерно одинаковое определение, а именно, что криптовалюта – это «цифровая или виртуальная валюта, единицей которой является – монета. Данная единица представляет собой зашифрованную информацию, скопировать которую невозможно, как следствие, данная валюта защищена от подделки»^[1].

Специфика криптовалюты до сих пор не понятна простым обывателям, но даже те, кто уже понял механизм, не могут производить операции в российских банках. Но в мировой практике уже нашли способ обслуживания клиентов по операциям с криптовалютой в банках.

Один из способов – использование специальных электронных кошельков. Так, вслед за возникновением биткоина был создан самый популярный и безопасный кошелек - Blockchain. Такие кошельки устанавливаются как приложение на телефон или компьютер пользователя. Обмен в данной системе производится через обменники и биржи, либо напрямую через переводы между владельцами кошельков. Таким

образом, с помощью данного способа можно расплатиться во многих интернет – магазинах, то есть клиенты могут обменивать их на обычную валюту. Минус электронных кошельков - возможность взлома через уязвимость сотовых сетей. Кроме Blockchain есть еще несколько известных кошельков: Airbitz, Coinomi, Cорау, Electrum, Mycelium. Россия тоже развивается в этом направлении. Внешэкономбанк запустил электронный кошелек для благотворительного фонда и осуществил первую транзакцию в криптовалюте Ether компании Ethereum; система обеспечивает высокую скорость перевода и полную прозрачность, что очень важно в наше время.

В феврале 2017 года в Вене был открыт первый официальный биткоин-банк с одноименным названием. В отделении банка клиенты могут обменивать евро на биткоины, а также узнавать информацию о цифровой валюте. Эстонская компания в 2018 году запускает крипто-банк Crypterium. В октябре 2017 года компания вышла на ICO с целью привлечения начального капитала банка. Цель Crypterium - предоставить набор вертикально интегрированных сервисов: мобильный банк, который позволяет проводить мгновенные платежи; криптовалютный эквайринг для сферы розничной торговли и сферы услуг; блокчейн-система для кредитования, предоставляющая мгновенные кредиты в любой точке мира. Крипто-банки в будущем позволят своим клиентам совершать операции схожие с операциями обычных банков, но с минимальными издержками и с использованием меньшего количества времени.

Из-за отсутствия специальных монет или платежных карт, с которыми можно прийти в любой магазин и произвести покупку так же легко, как мы это делаем с обычными деньгами, возникла проблема, которую могут решить криптовалютные дебетовые карты, разработка которых сейчас происходит в мире.

Концепция дебетовой криптокарты заключается в том, что она выглядит как обычная пластиковая банковская карта, позволяющая использовать цифровые деньги для повседневных покупок. Одним из недостатков криптовалюты является необходимость конвертировать их в обычные деньги. Разработка нового вида карт позволяет обойти эту проблему.

Оплата криптокартой может вызвать проблему реальных транзакций, но если они будут совместимы с обычными банковскими картами, магазинам не придется увеличивать свои затраты на покупку специального терминала. Владельцам карт достаточно будет пополнять баланс своей криптокарты. По данным Cointelegraph, в настоящее время выпуском прототипов дебетовых криптокарт занимается несколько компаний. Вместе с развитием цифровых валют, сокращением транзакционных издержек, увеличением скорости операций и повышением доступности будет расти и популярность дебетовых криптокарт.

Разработчики криптовалюты Monaco сообщили о скором выпуске дебетовых карт VISA. По их сообщению, что это демо-версия Black Card's.

Поскольку криптовалюта и российские банки пока не могут найти прямые точки «соприкосновения», лучшим вариантом для покупки и вывода криптовалюты для частных лиц считается использование виртуальных обменных пунктов.

Пользователю не нужно искать терминалы или идти в банк, достаточно иметь карту одного из предложенных банков и компьютер с подключенным интернетом, что значительно экономит время.

Рекомендуется использовать проверенные методы конвертации через обменники или систему WebMoney, но торговые площадки берут меньший процент за перевод. Банки не участвуют напрямую в процессе вывода криптовалюты на карту, деньги засчитываются на счет владельца.

Онлайн-обменники позволяют владельцам карт банков: Сбербанк, Альфа-Банк, ВТБ24, Тинькофф успешно обменивать криптовалюту. Пользователю необходимо определиться с выбором онлайн-обменника. В интернете огромный выбор данных сайтов. Разница состоит в выборе курса и необходимого размера резерва. Сама

операция достаточно простая: пользователь вводит необходимую сумму криптовалюты и необходимую сумму в рублях, через некоторое время он получает перевод на карту выбранного банка.

Еще в 2013 году немецкий банк Fidor Bank AG заключил договор с биржей виртуальных валют Kraken, позволяющий гражданам ЕС свободно выполнять типичные банковские операции с криптовалютами. В мировой практике распространен сервис Coinmap – карта, на которой отмечены компании, принимающие оплату криптовалютой. Распределение в этом сервисе наглядно показывает, что больше всего таких операций предлагают в Западной Европе, США и Японии. Такая концентрация находится в прямой зависимости от степени регулирования криптовалют. В России пока не возможна оплата услуг виртуальной валютой из-за полного отсутствия регулирования данного аспекта деятельности.

Юридические лица, в отличие от частных лиц, проводят операции с криптовалютой. В июне 2017 года Сбербанк исследовал рынок криптовалют и вел переговоры с государственными органами о распространении технологии блокчейн. Так же в феврале Сбербанк и М.Видео успешно протестировали использование блокчейна в факторинге, в июне банк и «Северсталь» провели международную аккредитивную сделку на базе этой технологии.

В зарубежных странах физические и юридические лица наравне пользуются операциями с криптовалютами, создаются крипто-банки, так как имеется нормативно-правовая база для регулирования данного вида деятельности. В российских банках нет легальных операций для частных лиц, их «затормаживает» отсутствие законодательного регулирования. Физические лица, которые уже работают с цифровой валютой, довольствуются только полуплегальными способами. Банк России и Министерство финансов представили законопроект о регулировании криптовалют, по указу Президента РФ законопроект должен был принят до 18 июля 2018 года, но он до сих пор находится на рассмотрении.

Очевидно, что экономика стоит перед новым шагом к переходу на новую валюту, которая не имеет границ, будет удобна для обычных пользователей и упростит платежи между странами. По- нашему мнению, данный переход только «оживит» экономику, банковскую и инвестиционную деятельность России, так как в нашей стране уже идет разработка национальной криптовалюты.

Список литературы

1. Что такое криптовалюта? [Электронный ресурс]: Интернет сайт о криптовалюте. Режим доступа: <http://onecoins.info/chto-takoe-kriptovalyuta.html/> (дата обращения: 15.07.2018).
2. Тая Арянова. Дебетовые криптовалютные карты: Шаг навстречу потребителю. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.insider.pro/tutorials/2017-10-27/debetovye-kriptovalyutnye-karty-shag-navstrechyu-potrebitelyu/> (дата обращения: 25.07.2018).
3. Разработчики криптовалюты Монако сообщили о скором запуске дебетовых карт VISA. [Электронный ресурс]. Freedman Club: Все главные Новости о Bitcoin, Криптовалюте, Blockchain:
4. Режим доступа: <https://freedman.club/developers-crypto-monaco-announced-the-imminent-launch-of-visa-debit-cards/> (дата обращения: 13.07.2018).
5. Сбербанк ведет переговоры с госорганами о внедрении блокчейна. [Электронный ресурс]: Русскоязычный информационный сайт о криптовалюте Bitcoin. Режим доступа: <https://bits.media/news/sberbank-issleduet-kriptovalyuty-i-vedet-peregovory-s-vlasyami-o-blokcheyne/> (дата обращения: 18.07.2018).

6. Виртуальное будущее: ЦБ начал разработку национальной криптовалюты. [Электронный ресурс]: Интернет сайт «РИА Новости»: Режим доступа <https://ria.ru/economy/20170602/1495675131.html/> (дата обращения: 16.17.2018).
7. Быстрый обмен 24/7. [Электронный ресурс]: Интернет сайт о криптовалюте. Режим доступа: <https://24paybank.com/rules/> (дата обращения: 29.07.2018).

АКТИВИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ФАКТОР РОСТА ПРИБЫЛИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Бабурина Ю.М.

*Бабурина Юлия Михайловна – студент,
направление: экономика,
профиль: финансы и кредит,
Институт экономики и агробизнеса
Брянский государственный аграрный университет,
с. Кокино, Выгоничский район, Брянская область*

Аннотация: в статье рассматривается механизм формирования прибыли коммерческой организации, предлагаются пути ее оптимизации. Разрабатываются направления её оптимизации на основе операционного анализа, инвестиционного проектирования, что позволит организации прочно удерживать свои позиции на рынке и обеспечивать динамичное развитие в условиях конкуренции.

Ключевые слова: организация, прибыль, финансовое состояние, операционный рычаг, рентабельность, себестоимость, затраты, инвестиции, инновации.

В условиях рыночных отношений возрастает актуальность анализа формирования финансовых результатов с целью их оптимизации, решению данной проблемы способствует использование современных достижений в области операционного анализа прибыли.

Целью деятельности в условиях любого экономического субъекта является прибыль. Прибыль выступает собственным источником инвестирования.

В современной экономической литературе существует множество самых различных подходов к определению и исчислению прибыли. В практической деятельности, исходя из методики предложенной Министерством финансов, прибыль исчисляется как разница между доходами и расходами экономического субъекта.[3,154-159]

В основу исследования было положено использование системы директ-кост в целях оптимизации прибыли ЗАО «Дятьковский торг».

Директ-костинг представляет собой особую систему управленческого учета, использующую классификацию затрат в зависимости от изменения объемов производства и выручки, подразделяя их на постоянные и переменные.

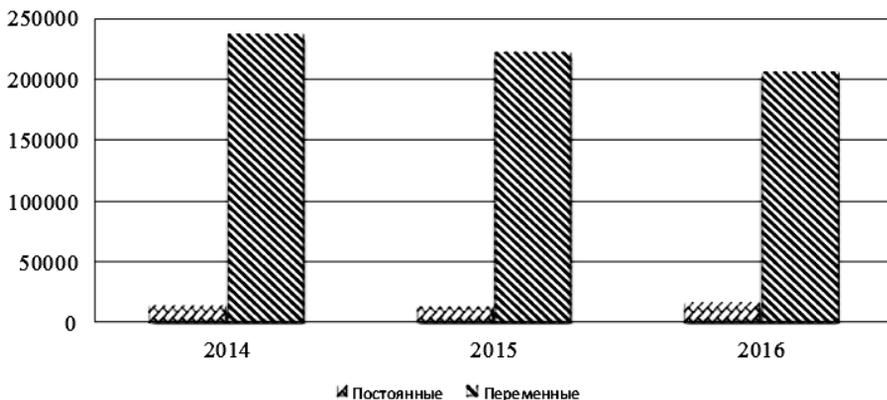


Рис. 1. Динамика переменных и постоянных расходов производства ЗАО «Дятьковский торг»

Предварительный анализ прибыльности организации основан на оценке ее финансового состояния.

В динамике показатели доходов, расходов и чистой прибыли ведут себя противоречиво, на уровне роста доходов и расходов максимальный финансовый результат был получен в 2014 г. и составил 9660 в данном случае является показательным, т.к. чистая прибыль тыс. руб., при этом на лицо тенденция снижения чистой прибыли, к 2016 г. на 1319 тыс. руб., что составила 13%.

В целях детализации влияния факторов на прибыль и определения степени операционного риска рассчитаем силу воздействия операционного рычага.

В динамике он подвержен изменению и составляет 8,66, что свидетельствует о более существенном изменении и влиянии постоянных расходов, при этом наблюдается тенденция резкого сокращения порога рентабельности в 2,3 раза, что позитивно скажется на эффективности и результативности деятельности. Данные изменения позволили нарастить запас финансовой прочности с 47 до 83 % в частности 124 млн. руб. до 218 млн. руб. У ЗАО «Дятьковский торг» появляется больше возможности на основании оптимизации переменных и постоянных расходов маневрирования выручкой в целях оптимизации прибыли.

Таблица 1. Расчёт операционного рычага порога рентабельности и запаса финансовой прочности в ЗАО «Дятьковский торг»

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Порог рентабельности, тыс. руб.	136814	53323	59565
Коэффициент валовой маржи	0,097	0,22	0,26
Валовая маржа	25291	64331	72116
Прибыль	9660	9108	8341
Операционный рычаг	2,62	7,06	8,66
Запас финансовой прочности	124315	232922	218465

Исследования прибыли позволили сформулировать инвестиционную идею связанную с диверсификацией деятельности ЗАО «Дятьковский торг» [4,184-188].

На наш взгляд на основании оценки рынка услуг будет целесообразно открытие кондитерского кафетерия, расчет эффективности инвестиций показывает возможность наращивания прибыли за счет роста выручки и экономический издержек. Для реализации инвестиционной идеи предполагается частичное привлечение заёмного капитала [2,71-73].

Инвестиционный проект позволит в год ежегодно позволит получать 4510 тыс. руб. прибыли. В целом чистая прибыль составит 12851 тыс. руб.

Таблица 2. Прогноз показателей рентабельности ЗАО «Дятьковский торг»

Показатель	2016г.	Прогноз	Изменение прогнозных показателей к 2016 г.
Рентабельность деятельности, %	0,26	0,28	0,02
Рентабельность продаж, %	4,27	5,89	1,62
Рентабельность имущества, %	8,79	12,9	4,11
Рентабельность собственного капитала, %	12,43	18,12	5,69

Возрастут все показатели рентабельности, например, рентабельность продаж, составит 5,89 %, что на 1,62% выше показателя 2016 года [5].

Таким образом, прибылью в современных условиях необходимо управлять, оценивая совокупность влияемых на нее факторов, совмещая с определением инвестиционной стратегии развития экономического субъекта [1, 86].

Список литературы

1. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий). М.: ИНФРА-М, 2015. 86 с.
2. Казмирова Т.А. Лебедько Л.В. Кредитное регулирование АПК Брянской области // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии, 2015. № 8. С. 71-73.
3. Казмирова Т.А., Лебедько Л.В. Практические аспекты обеспечения эффективности инвестиций в АПК Брянской области // Ученые записки Российской Академии предпринимательства, 2016. № 48. С. 154-159.
4. Казмирова Т.А. Реализация региональных инвестиционных проектов в АПК Брянской области // Материалы международной научно-практической конференции. Брянская государственная сельскохозяйственная академия, экономический факультет. 2011. С. 184-188.
5. Организация ЗАО «Дятьковский торг». [Электронный ресурс], 2018. Режим доступа: <http://www.dtk-torg.ru/> (дата обращения: 30.07.2018).

ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ДОЛГОСРОЧНЫХ ВЛОЖЕНИЙ КАПИТАЛА В ЗАРУБЕЖНУЮ НЕДВИЖИМОСТЬ

Романов Э.В.¹, Ивлев О.Ю.², Филиппова А.А.³, Бышок К.А.⁴

¹Романов Эдуард Викторович – студент,
кафедра английского языка,

Институт иностранных языков;

²Ивлев Олег Юрьевич – студент;

³Филиппова Анна Андреевна – студент,
кафедра сервиса;

⁴Бышок Ксения Александровна – студент,
кафедра туризма и гостиничного дела,

факультет технологии, предпринимательства и сервиса,
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева,
г. Орёл

Аннотация: в статье раскрываются ключевые моменты эффективности инвестиций в недвижимость за рубежом. Также перечисляются советы для инвесторов.

Ключевые слова: недвижимость, инвестиции, аренда.

Об эффективности инвестиций в недвижимость за рубежом свидетельствуют следующие факторы [1]:

1. По сравнению с такими инвестиционными инструментами как ценные бумаги, акции или валюта, недвижимость является наиболее выгодной, так как не может существенно обесцениться даже теоретически.

Скачки цен на рынке недвижимости практически всегда не совпадают с ростом и падением цен на фондовых рынках за счет негативного коэффициента корреляции. Риск потери денег сводится к нулю, так как владельцы могут подстраховаться и при значительном падении цен отложить продажу объекта и сдать его в аренду.

2. Недвижимое имущество эффективно защищает инвестиционный капитал благодаря своей низкой ликвидности. К примеру высоколиквидные акции или облигации при резком падении котировок заставляют инвесторов быстро закрывать свои позиции, в то время как низколиквидные инструменты позволяют оставлять позиции вкладчиков без изменений.

3. Недвижимость – это единственный в мире вид инвестиции, который способен самоокупаться. При помощи ипотечного кредитования можно приобрести жилые или нежилые объекты, заплатив первоначально 20% - 30% их стоимости, и за счет дохода, получаемого от сдачи их в аренду, полностью погасить ипотечные платежи.

4. Земля, здания и сооружения могут принести прибыль не только благодаря росту капитала, но и за счет их сдачи в аренду. Передача в аренду недвижимости может служить альтернативой пенсионных фондов. Главное при этом - верно выбрать объект – он должен пользоваться спросом у арендаторов и быть высоколиквидным.

5. Владение зарубежной недвижимостью гарантирует упрощение получения визы. Покупка жилья в Европе может служить в дальнейшем базой для путешествий и туристических поездок.

Приобретая объекты недвижимости для последующей сдачи в аренду, не стоит полагаться только на красивую рекламу и обещания, нужно самостоятельно оценить успешность инвестиций, при этом нужно обратить внимание на нижеперечисленные моменты [2]:

1. Определить ликвидность. Прежде чем строить перспективы роста цен на объект, нужно удостовериться, насколько он ликвидный в данный момент. Инвестиция не имеет смысла, если продать жилье невозможно. Самый эффективный способ оценить ликвидность – обратиться в банк. Уровень ликвидности имеет прямую зависимость от

суммы займа, которую банк может предоставить под залог этого объекта. Задание банка оценить свой риск в случае, если вы не вернете заем, и банку придется продавать залоговое имущество. Поэтому если заемщику откажут в кредите, это означает, что недвижимость неликвидна и приобрести ее не стоит.

2. Составить портрет потенциального арендатора. Следует изучить статистику за последние годы и выяснить, к какой национальности принадлежит основная часть туристов, приезжающих в этот регион. И уже с учетом особенностей и предпочтений, зависящих от менталитета гостей, выбрать объект инвестиции. К примеру, если данную местность предпочитают посещать европейцы, то не стоит приобретать шикарную виллу возле моря, представители развитых стран не будут переплачивать за то, что вилла находится на первой линии или за изыски интерьера. Они выбирают в аренду комфортабельное жилье с недельной стоимостью аренды не больше 250 евро.

3. Узнать, насколько привлекателен для туристов данный регион, и в какой степени в нем развит туристический бизнес. Следует изучить, какой процент по туризму занимает выбранный регион в своей стране. Стоит проанализировать исследования по приросту численности туристов, узнать прогнозы экспертов на будущее.

4. Изучить распределение рынка аренды в выбранной стране. Существуют очень популярные курорты, лидеры по туризму, но при этом рынок аренды там не пользуется спросом. Европейцы очень экономны и не готовы тратить большую сумму денежных средств на дорогой перелет, поэтому если в этот пункт следуют самолеты авиакомпаний, работающих в экономном сегменте, то слетать к морю можно даже на уик-энд. Также многие туристы предпочитают отдыхать не по путевке, а самим арендовать жилье, такой отдых обходится, безусловно, значительно дешевле.

5. Выбрать то, что пользуется спросом. Существует важное правило: у маленького объекта выше ликвидность, а поэтому его проще сдать в аренду. На морских курортах наиболее популярны жилища с двумя спальнями площадью около 80 кв. м, на горнолыжных курортах идеальный вариант - шале с одной спальней площадью 40–50 кв. м. Инвестиции выгодней вкладывать в объекты, которые уже полностью оборудованы всем необходимым и не требуют от покупателя дополнительных затрат [3].

Чем тщательнее потребитель подойдет к выбору недвижимости, тем большей будет доходность от его инвестиции, и тем меньший риск может его подстеречь.

Список литературы

1. *Найман Эрик*. Как покупать дешево и продавать дорого. [Электронный ресурс]: пособие для разумного инвестора / Эрик Найман. Электрон. текстовые данные. М.: Альпина Паблишер, 2016. 556 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/43640.html/> (дата обращения: 02.08.2018).
2. *Котлер Филип*. Привлечение инвесторов. [Электронный ресурс]: маркетинговый подход к поиску источников финансирования/ Филип Котлер, Хермаван Картаджая, Дэвид Янг. Электрон. текстовые данные. М.: Альпина Паблишер, 2016. 194 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/48569.html/> (дата обращения: 02.08.2018).
3. *Пушкина М*. Коммерческая недвижимость как объект инвестирования. [Электронный ресурс] / Пушкина М. Электрон. текстовые данные. М.: Альпина Паблишер, 2016. 248 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/43661.html/> (дата обращения: 02.08.2018).

ФАКТОРЫ И ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Романов Э.В.¹, Ивлев О.Ю.², Филиппова А.А.³, Бышок К.А.⁴

¹Романов Эдуард Викторович – студент,
кафедра английского языка,

Институт иностранных языков;

²Ивлев Олег Юрьевич – студент;

³Филиппова Анна Андреевна – студент,
кафедра сервиса;

⁴Бышок Ксения Александровна – студент,
кафедра туризма и гостиничного дела,

факультет технологии, предпринимательства и сервиса,
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева,
г. Орёл

Аннотация: в статье определяется эффективность работы строительной организации с помощью анализа её финансового положения. Также в статье разбираются факторы развития финансовой несостоятельности организации.

Ключевые слова: финансы, предприятие, организация, платежеспособность.

Для того, чтобы иметь представление об эффективности работы организации, важно проанализировать финансовое положение. Основные критерии отражаются полным оборотом капитала и способностью вкладывать средства в дальнейшее развитие.

Неспособность предприятием вовремя осуществлять платежи, поддерживать капиталовложениями свою деятельность, поддержать платежеспособность говорит о его неустойчивости.

Самые первые признаки несостоятельности строительной организации [1]:

1. Несвоевременная отчетность показывает, что финансовые службы работают неудовлетворительно.

2. Уменьшение или резкое увеличение балансов на счетах предприятия (свидетельствуют о невозможности капиталовложений).

3. Нестабильность дебиторских счетов (скачки в сторону увеличения или уменьшения).

4. Нет движения на дебиторских счетах.

5. Баланс между кредиторскими и дебиторскими счетами нарушен.

6. Рост или спад кредиторской задолженности свидетельствует о торможении производства.

7. Резкие показатели роста или снижения продаж также могут нарушить баланс при необдуманном увеличении расходов на капитальные затраты или перед тем, как ликвидировать предприятие.

8. Смена руководства предприятия.

Кроме этого, есть еще внешние факторы, которые могут существенно влиять на рентабельность строительных организаций.

К ним можно отнести:

- покупательскую способность, зависящую от уровня дохода и первоочередных потребностей;

- направление внутренней политики страны и политическая стабильность;

- существенную роль имеют технологические разрывы связей предприятия;

- растущая конкуренция;

- резкие скачки цен из-за общей экономической нестабильности.

Несостоятельность строительных организаций растет в связи с:

- высокой себестоимостью стройматериалов и конструкций;

- высокими налогами;
- выросшей конкуренцией со стороны других строительных фирм;
- нехваткой квалифицированных строительных рабочих;
- неплатежеспособностью должников.

Модели оценки развития финансовой несостоятельности предприятия. Важным условием успешной работы предприятия является грамотное управление финансами. Для этого необходимо прогнозировать вероятность банкротства.

Все методы оценки развития несостоятельности предприятия и угрозы банкротства рекомендовано рассматривать как анализ оптимального функционирования системы управления и просчет определенных параметров их соотношений (высчитывание коэффициентов).

Практически применяют модели, которые основаны на использовании:

- обширного анализа различных показателей;
- узкого круга критериев;
- показателей, рассчитанных интегральным способом.

Самой распространенной оценкой несостоятельности является усовершенствованная методика Э. Альтмана, основанная на учете соотношений разных аспектов деятельности предприятия. Но эта модель оценки не дает полного прогнозирования, поскольку не учитывает возврата активов, рентабельности.

Применяется бальная методика с использованием восьми различных показателей, но не совсем отражает реальность из-за отсутствия учета отраслевых и региональных спецификаций.

Модель, рассчитываемая на неудовлетворительности баланса. Методика проста к применению, поскольку используются только три коэффициента, но не отражает полное состояние финансов.

Метод У. Бивера при котором использованы в небольшом количестве переменные, позволяющие адекватно прогнозировать вероятность банкротства. Но модель не учитывает региональную специфику деятельности предприятия.

Метод А. Жилкиной довольно прост при расчете. Анализирует бухгалтерский баланс организации, но не учитывает целесообразности использования ресурсов.

Этапы и меры финансового оздоровления предприятия.

Восстановление платежеспособности проводится в несколько этапов [2]:

1. Наблюдательный этап, обеспечивающий сохранность основного имущества, анализирующий платежеспособность, проводящий создание реестра кредиторов.

2. На основании этого делаются выводы о целесообразности оздоровления или ликвидации предприятия.

3. Назначается временный управляющий, который по окончании процедуры наблюдения дает полный отчет для арбитражного суда и на его основании предложение о возможной или невозможной процедуре восстановления платежеспособности предприятия.

По отчету временного управляющего судом принимается решение:

- о привлечении внешнего управления;
- о банкротстве;
- заключение мирового соглашения.

Основными мерами восстановления платежеспособности предприятия являются:

- изменение профильного направления строительства;
- реализация объекта незаконченного строительства по рыночной цене;
- взыскание долгов с дебиторов;
- распродажа частично недостроенных объектов другим строительным компаниям;
- увеличение капитала за счет участников и третьих лиц;
- замена денежных требований на имущественные;
- переуступка прав другому застройщику для завершения строительства.

Реализация частично имущества и осуществление других организационных и экономических мероприятий дает возможность реально реабилитировать предприятие.

Список литературы

1. Колчина Н.В. Финансы организаций. [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, направлению подготовки «Финансы и кредит» / Колчина Н.В., Португалова О.В. Электрон. текстовые данные. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 399 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71068.html/> (дата обращения: 02.08.2018).
2. Финансы [Электронный ресурс]: методические указания по выполнению курсовой работы для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата «Экономика» (профиль «Финансы и кредит»). Электрон. текстовые данные. Краснодар, Саратов: Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 42 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/76924.html/> (дата обращения: 02.08.2018).
3. Строгонова Е.И. Финансы. [Электронный ресурс]: учебное пособие для обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / Строгонова Е.И. Электрон. текстовые данные. Краснодар, Саратов: Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 86 с. Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/76925.html/> (дата обращения: 02.08.2018).

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ С ЕВРОСОЮЗОМ

Романов Э.В.¹, Ивлев О.Ю.², Филиппова А.А.³, Бышок К.А.⁴

¹Романов Эдуард Викторович – студент,
кафедра английского языка,
институт иностранных языков;

²Ивлев Олег Юрьевич – студент;

³Филиппова Анна Андреевна – студент,
кафедра сервиса;

⁴Бышок Ксения Александровна – студент,
кафедра туризма и гостиничного дела,
факультет технологии, предпринимательства и сервиса,
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева,
г. Орёл

Аннотация: в статье рассматривается экономическое взаимоотношение России и Евросоюза, на примере Германии, являющейся экономическим лидером Евросоюза. Данное сотрудничество рассматривается в историческом и современном контекстах.

Ключевые слова: международная экономика, макроэкономика, импорт, экспорт, санкции.

Сотрудничество между Россией и Европой имеет богатую и долгую историю. Европейская политика в дореволюционной России была направлена на поддержания необходимого баланса сил на континенте и в привлечении интеллектуальных и финансовых ресурсов ведущих стран для совершенствования страны. После революции 1917 года Советская Россия отстранилась от Европы не только в экономическом, но политическом и идеологическом отношении. После этого события в Германии не было шанса на пролетарскую революцию и главной задачей России в

европейском направлении стала военная безопасность и торговый обмен с сохранением каналов доступа к европейским технологиям.

Однако Европа сохраняла к России интерес, объясняющийся прежде всего внутренними причинами – динамичным обликом самой Европы. Для России важную роль играют рынки Евросоюза. Географическая близость играет немаловажную роль в развитии торгово-экономического сотрудничества России и Европы.

На сегодняшний день важной чертой современного этапа взаимоотношений России и Германии является то, что они происходят в условиях формирования единого европейского рынка и проводимой странами ЕС его либерализацию при повышающейся потребности стран в дополнительных объемах энергоносителей, имеющихся в достатке у России. Зарождаются новые формы контрактных договоренностей, новые пути воплощения масштабных проектов по газодобыче и газоснабжению, что непременно способствует взаимодействию и созданию стратегических альянсов между компаниями.

Между тем Россия, имеющая ненасыщенный рынок, естественно представляет интерес для западных компаний, в том числе немецких. Впрочем, руководители немецких компаний считают традиционно проблемными такие условия работы, как бюрократизм, коррупция, слабая инфраструктура, недостаток квалифицированных кадров, жесткое трудовое законодательство и прочее. В настоящее время немецкие партнеры ожидают от российского правительства ряд нововведений и частичное реформирование старой системы, с целью улучшения качества экономического сотрудничества. Тем не менее Германия продолжает оставаться одним из наиболее выгодных для России иностранных инвесторов, увеличение инвестиционного взаимодействия с которым крайне важна [1].

К сожалению, тормозят экономическое сотрудничество, принятые в 2014 году, экономические санкции. Данные санкции значительно тормозят интеграцию России и Европы, нанося урон обеим сторонам. При этом в большей степени страдает Европа, продукция которой уничтожается, так и не попав на прилавки в Российские магазины. Десятки тысяч фермером несут колоссальные убытки именно из-за принятых санкций. Однако политические лидеры настаивают на благополучном введении хозяйства и минимальных убытках. Сегодня Россия и Европа представляют собой не только сверхдержавы, но и экономически выгодных партнёров, чье сотрудничество укреплялось столетиями, однако политика Запада, ее вмешательство во многие сферы жизни стран, мешает нормальной кооперации и получении выгодных сделок.

С одной стороны взаимодействие России и Германии, дает возможность, развиваться и совершенствоваться российскому рынку. Необходимо учесть, что Германия охотно принимает на обучение студентов из России, обеспечивая рынок квалифицированной рабочей силой, в свою очередь Россия стремится к усовершенствованию системы образования. Но с другой стороны, Россия сталкивается с рядом существенных проблем, одни из которых: экономическая нестабильность, низкий уровень экспортного потенциала, высокий уровень преступности в бизнесе, увеличение зависимости от импортных товаров.

Помимо развития диалога на высшем уровне осуществляются довольно благоприятные политические условия для углубления регионального уровня российско-германских связей. Здесь необходимо учитывать возросшее влияние региональной политики на отраслевую, а также специфику регионов, включающиеся в международные и внешнеэкономические связи.

Развивая сотрудничество с Германией, важно прежде всего поощрять партнерство между городами, предприятиями, общественными и молодежными организациями. Кроме того, при создании стратегии инвестиционного сотрудничества России необходимо сделать ставку в ориентации на Европу, на заинтересованность в теснейшей интеграции с европейскими структурами. Но стремление привлекать

немецкие инвестиции не должно создавать каких-либо предпочтений, особых льгот. Рационально активно работать именно по направлениям, которые в наибольшей степени затрагивают интересы европейских предпринимателей [2].

Российский экспорт в немецкое государство представлен следующими категориями:

- Минеральное топливо (нефть и ее продукты, воск, битум) – 82,3%
- Ядерные реакторы, оборудование, котлы и прочие механические устройства – 4,7%
- Медь и изделия на ее основе – 2,9%.
- Электрооборудование, звуковая аппаратура, телевизионная техника – 2,2%
- Черные металлы – 1,8%
- Драгоценные металлы, монеты, бижутерия, жемчуг – 0,9%.
- Древесные изделия – 0,8%
- Алюминий – 0,5%
- Сельскохозяйственные удобрения – 0,5%
- Бумажная продукция (картон и прочее) – 0,3%
- Каучуковые и резиновые изделия – 0,3%.

Таким образом, международное сотрудничество позволяет не только укрепить политическое взаимодействие стран, но и способствует экономическому развитию. К сожалению, на сегодняшний момент политика прочно вмешалась в разные сферы государства и общества, что отрицательно сказывается на общую картину мира. Россия и Германия представляют собой хороший пример интеграции стран, где каждая из сторон по своему остается в выгодном положении.

Список литературы

1. Международные экономические отношения: учебное пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева. Изд. 2-е, перераб. и доп. Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. 162 с.
2. *Николаева И.П.* Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. М.: Дашков и К, 2014. 244 с.

ФРОНТИРНОЕ РАСШИРЕНИЕ ЗАПАДА В КОНТЕКСТЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ЦЕНТРА И ПЕРИФЕРИИ

Дроздова А.А.

*Дроздова Анна Александровна – магистрант,
философский факультет,*

Российский государственный гуманитарный университет, г. Москва

Аннотация: в статье исследуются основные социально-философские аспекты формирования фронтальной территории Запада, анализируются условия, способствовавшие распространению европоцентризма.

Ключевые слова: фронтальная территория, европоцентризм, модель центр - периферия.

В 1999г. в мире перестала существовать последняя официальная колония. Однако колониальная политика продолжает работать и в XXI веке, приняв другую скрытую форму колониальности. Вместе с распространением политического влияния европейских стран происходила и культурная экспансия, основой которой служила европоцентристская система ценностей и культурных установок. Дж. Голдстоун в работе «Почему Европа?» анализирует разные аспекты развития европейского мира и неевропейского. Чтобы наиболее ярко представить себе несоответствие в этапах развития этих двух миров, Голдстоун часто сравнивает Европу с остальными регионами, в частности с Китаем. Возвышение Европы оказывается совсем непродолжительным по времени относительно всей протяженности мировой истории. Значительно ускорившийся рост экономики, населения, городов, технологий начиная с 1800 года, можно указать как одну из первых причин возвышения западных стран, т.к. там он начался несколько раньше, чем в остальном мире. Но какие причины привели к этому ускорению развития?

По мнению Голдстоуна, ускорению экономического развития способствовал мощный скачок технического прогресса, к примеру, изобретение парового двигателя. «К 1860-м гг. военные суда с паровым двигателем под американским и европейскими флагами курсировали по всему свету, а сети железных дорог помогали перевозить товары и пассажиров с небывалой скоростью по всем континентам» [6, с. 127]. Такое техническое превосходство позволило занять Западу лидирующие позиции, завоевать весь остальной мир, действуя экономически эффективно. В эти же годы другие регионы мира страдали от многочисленных бедствий: неурожая, восстаний, которые привели к ослаблению экономики, и как следствие, к ослаблению государств. Однако Голдстоун говорит, что эти обстоятельства свидетельствуют о цикличности экономического развития. На фоне экономического спада в других частях света экономика Европы и США начала стремительно расти [6, с. 129]. Приводя различные данные о семейном укладе, об уровнях доходов, степени развитости сельского хозяйства и промышленности Европы и других стран (в основном азиатских, которые до стремительного европейского возвышения составляли огромную конкуренцию западным странам), Голдстоун приходит к выводу, что до XIX века Запад не мог конкурировать с развитыми азиатскими странами (такими как Китай, Япония) [6, с. 169-171].

Наряду с экономическими факторами, Голдстоун выделяет еще одну причину возвышения Запада. Малые размеры территорий европейских стран и их близость друг к другу заставляла увеличивать темпы роста конкурирующих стран и улучшать военные силы государств. В азиатских странах в этом не было такой острой необходимости из-за больших размеров государств и значительной удаленности от

потенциальных врагов [6, с. 176-177]. Однако, наряду с сильной конкуренцией тесное соседство европейских стран способствовало быстрому распространению научных достижений. Конечно, не стоит забывать, что вне западного мира научные открытия совершались не реже. Однако именно в западной традиции, как пишет Голдстоун, наука впервые отделяется от религиозного влияния. О подобной черте западной культуры говорит и М. Вебер в работе «Протестантская этика и дух капитализма». Только Западу свойственна рациональность, доказательность, прагматизм и системность науки, на что повлиял особый характер христианства, а точнее протестантизма. Благодаря «этике аскетического протестантизма» возникают необходимые условия для распространения на все сферы жизни главного качества западной культуры – рациональности. Как следствие, западная наука формируется из религиозных норм, а затем и полностью отделяется от них [5, с. 2-4].

Все эти условия в итоге спровоцировали появление модели «центр-периферия», где доминирующая культура занимает позицию «центра», а остальные – «периферии». Таких «центральных» культур может быть несколько. Они задают некоторую модель поведения своим «спутникам». В результате этого навязывания происходит деформация традиционных культур периферии. Образовавшаяся модель культурицизма (или этноцентризма) разными методами определяла модели поведения культур, но самым главным ее способом был и остается колониализм. Пожалуй, самым масштабным примером культурицистской модели является евроцентризм.

Существует большое количество способов трактовки понятия «евроцентризм». Множество европейских философов разных эпох так или иначе касались этого понятия, однако, сложность заключается в том, что их творчество во многом является обусловленным идеологией евроцентризма. Довольно точное и емкое определение евроцентризма предложил И. Валлерстайн. Для него евроцентризм «имеет негативную окраску, поскольку подразумевает, что все модели, полученные в результате изучения панъевропейской истории и социальной структуры, являются универсальными моделями, которые точно подойдут людям и в других частях света» [4, с. 205]. Для теоретика социального евроцентризм в первую очередь является неким ориентиром, который задает направление для выстраивания социальных отношений.

Можно выделить как минимум два основных способа трактовки евроцентризма. Во-первых, если представлять евроцентризм через надделение Востока маргинальным статусом, то Европа (или Запад) помещается в центр, а Восток, тем самым оказывается периферией, которая в науке выступает лишь как объект исследования. В связи с этим, Запад стремится распространить свое влияние на эту периферийную «необразованную» часть мира, провозглашая евроцентризм своей идеологией. Во-вторых, евроцентризм можно понять иначе, а именно через отношения между Западом и Востоком, которые спровоцировали появление ориенталистического понимания Востока, подробно описанного Э.В. Саидом в работе «Ориентализм» [7, с. 23-24]. В этом случае, агрессивные методы подавления еще не так заметны. Проведение демаркационной линии, разделяющей Запад и Восток, является инициативой Запада. Собственно, сам Запад и сам Восток есть только благодаря наличию этой линии. Наблюдается такое отношение между Западом и Востоком при изучении истории науки или философии, когда мы рассматриваем только западную (европейскую и североамериканскую) науку или философию.

Евроцентризм можно определить как совокупность некоторых черт западной культуры. К ним можно отнести такие: возвышение западной культуры над всеми другими, отведение европейской культуре центрального места в общемировой истории, неравенство культур, а как следствие разделение культур на развитые и неразвитые и т.д. Эти культурные установки приводят к тому, что, начиная с XVI

века, развивается экспансионистская политика Европейских стран, которая в итоге стала причиной распространения стратегии европоцентризма на все культуры, не только принадлежащие Западу. Такая тотальность европоцентризма является ключевой характеристикой колониализма.

Таким образом, европоцентризм является неотъемлемой частью колониальной политики Запада, а в некотором плане ее порождает. Европоцентризм является одновременно и основным методом экспансии, и ориентиром Запада. Методом его можно назвать, исходя из того, что при покорении незападных культур в качестве лозунгов использовались основные европейские ценности, такие как: христианство, равенство, свобода, культура, наука. Посредством утверждения этих ценностей Запад стремится утвердить идеологию европоцентризма в других культурах, что делает его ориентиром. Связывая распространение европоцентризма с колониальным расширением Запада, можно проследить, как именно оно происходило. В данном случае следует применить метафору фронта для того, чтобы подчеркнуть момент встречи абсолютно разных культур, одна из которых заранее определяется как наиболее развитая, и соответственно, наделяется полномочиями окультуривания.

Теория фронта возникла в северо-американской исторической науке для описания территории в центре Северной Америки. Эта территория находится на линии фронта европейской культуры, продвигающейся все дальше на запад. Этому продвижению сопутствовало обозначение встречающихся местных культур как варварских, а также стремление к подчинению этих культур. Собственно вся история Америки от начала заселения ее европейцами (местное население не обладало историей до появления европейцев) до конца XIX века – это история колонизации новых земель [8, с. 13]. Одним из первых виднейших теоретиков фронта был Дж. Ф. Тернер, который придавал фронтиру огромное значение в процессе становления американской государственности. «Вечное возрождение», которое представляет собой «реставрацию» диких колониальных территорий, характеризует саму американскую жизнь [8, с. 14]. Фронтирная теория уже у Тернера имеет значение не только в истории и геополитике, но и задает вектор для культурного движения данного региона. Таким образом, фронт можно назвать «процессом экспансии территориальной, культурной, экономической» [2, с. 26]. В североамериканской культуре можно найти множество сюжетов, связанных с фронтиром: от классиков американской литературы до современного кино в жанре вестерн. Таким образом, на сегодняшний день фронт является не только географо-историческим локусом. Феномен фронта исследуется в культурологии, социологии и других смежных дисциплинах. И.П. Басалаева отмечает, что «фронт следует рассматривать как процесс и результат социального конструирования фазового (смыслового, признакового) пространства, базовые значения которого седиментируются в «статике» территориальной идентичности» [2, с. 21]. Процесс седиментации в обществе описывают Бергер и Лукман в работе «Социальное конструирование реальности». Седиментация человеческого опыта заключается в фиксации некоторых его моментов, приобретающих основное значение [3, с. 113]. На фронтире смешиваются несколько культур, а значит и седиментации подвергаются смешение культурных практик, а также происходит искажение смешивающихся культурных форм. Вследствие этого процесса формируется особая культура, которая в итоге продуцирует новую эпистему. В данном исследовании метафора фронта будет использоваться в качестве иллюстрации проблемы встречи с Другим.

Проблема Другого стала актуальной в философии XX века. Фронтирная теория показывает, как эта встреча происходила в действительности, какие последствия она вызывала. В эпоху открытого, агрессивного колониализма, когда западная цивилизация сталкивалась с абсолютно незнакомыми ей другими культурами, возникало непонимание: как относится к этим другим людям? Колониальная

политика давала свой простой и жестокий ответ на этот вопрос: эти культуры стоят ниже на ступени развития, а, следовательно, европейцы должны показать им, к чему им необходимо стремиться, невзирая на то, хотят ли этого другие культуры или нет.

Таким образом, фронтальная территория представляла собой зону активного взаимодействия культур, которые принято обозначать как «цивилизованные» и «варварские». Это взаимодействие предполагало насильственное оцивилизовывание, т.е. окультуривание единственной культурой – европейской. Одним из таких методов окультуривания было создание школ и высших учебных заведений на территории колоний. Образование было направлено в первую очередь на создание особой местной элиты, которая будет поддерживать правление метрополий в колониях [1, с. 214]. Б. Андерсон в книге «Воображаемые сообщества», посвященной конструированию национализмов, затрагивает и вопрос взаимоотношений стран-колонизаторов и колоний. Описывая колониальную систему образования во Вьетнаме, Андерсон говорит о создании новой латинизированной системы письма куок-нги, которую стали активно преподавать в школах. Это привело к тому, что с каждым поколением древние тексты, записанные китайскими иероглифами (до этого момента во Вьетнаме и других странах Юго-восточной Азии основной письменной системой были китайские иероглифы), могли читать все меньше и меньше людей. Такое забвение старой культуры привело к активному восприятию новой европейской. Первое время эта система образования работала исправно. Конечно местных жителей, получивших такое образование, не допускали к занятию высших управленческих должностей в колониальной администрации и торговых компаниях [1, с. 214]. Однако позже в колониях начинают формироваться националистические установки, которые подрывают основные принципы европоцентризма. Это происходит потому, что главенство европейской культуры уже не воспринимается как данность, а сконструированная древняя история нации не нуждается в ее объяснении иностранными толкователями. Однако нельзя утверждать, что сформировавшаяся нация перестает следовать европоцентристским курсом. За внешней самостоятельностью, как правило, скрываются нити, ведущие в сердце Запада.

Список литературы

1. *Андерсон Б.* Воображаемые сообщества. Размышления об истоках и распространении национализма. М.: Кучково поле, 2016. 416 с.
2. *Басалаева И.П.* Социально-философские основания концепции фронта Ф. Дж. Тернера // Вестник КемГУКИ, 2012. № 21. С. 20-28.
3. *Бергер П., Лукман Т.* Социальное конструирование реальности. Трактат по социологии знания. М.: Медиум, 1995. 323 с.
4. *Валлерстайн И.* Миросистемный анализ: введение. М.: Территория будущего, 2006. 248 с.
5. *Вебер М.* Избранные произведения. М.: Прогресс, 1990. 808 с.
6. *Голдстоун Дж.* Почему Европа? Возвышение Запада в мировой истории, 1500-1850. М.: Издательство Института Гайдара, 2014. 301 с.
7. *Саид Э.* Ориентализм. Западные концепции Востока. СПб: Русский мир, 2006. 638 с.
8. *Тернер Ф.Дж.* Фронт в американской истории. М.: Весь мир, 2009. 304 с.

ВЛИЯНИЕ РОК ГРУППЫ «КИНО» НА РУССКОЯЗЫЧНЫЙ ДИСКУРС НА ПРИМЕРЕ АНАЛИЗА ТЕКСТОВ ПЕСЕН

Пашкова Е.А.

*Пашкова Елена Александровна - преподаватель,
кафедра иностранных языков,
Самарский государственный технический университет, г. Самара*

Аннотация: в статье рассматриваются рок-песни в отечественной культуре, как они отражали и влияли на поколения молодежи своего времени. Рок-композиции группы «Кино» были яркими представителями того времени, которые добились невиданной популярности. Проводится стилистический анализ текстов песен.

Ключевые слова: рок-композиции, стилистические приемы, русский рок, песня.

Рассматривая рок песни в отечественной культуре, мы погружаемся в ту эпоху и события, которые ярко повлияли на жизнь целого поколения. Проводим определенные параллели, когда песня была написана, какие эмоции и переживания автор песни хочет донести до реципиента, что для него важно, как повлияла эпоха и окружающие люди, в которой он жил и творил. Рок-композиции во многом отражают и показывают глубину музыкальной композиции, особенно при помощи различных стилистических приемов. Песня является отражением духа того времени, несет в себе идеологию того времени и является яростным протестом той эпохи и современных представителей музыкальных суб- и контркультур и выливается в протест против войны. Происходит связь поколений, и неважно, сколько прошло времени, столетие или двадцать лет [1, с. 51]. Авторы рок композиций больше других направлений в музыке отражают свои протесты и недовольства и не боятся отвечать за свои слова, режут правду. Особый интерес представляет личность лидера группы «Кино» Виктора Цоя. Он стал символом героической эпохи русского рока, объектом мифологизации и сакрализации. Он является образом прецедентности своей эпохи и нынешнего поколения. Молодежь во все времена копировала образ В. Цоя.

В тексте песни В. Цоя «Хочу перемен» мы видим эпоху перестройки в 1986-87 гг.; в стране наступает эпоха гласности, происходит смена власти, разные поколения хотят перемен, и особенно это касается молодежи. При помощи повторов мы видим всю экспрессию, силу бушующих эмоций в этих словах, страсть к чему-то новому и неизведанному:

"Перемен!" - требуют наши сердца.

"Перемен!" - требуют наши глаза.

В нашем смехе и в наших слезах,

И в пульсации вен:

"Перемен! Мы ждем перемен!" (В. Цой «Перемен»)

Много рок-композиций посвящены теме войны. На войне гибнет молодежь, иногда войну начинают главы государств, а не сами люди, у них нет желания убивать друг друга:

И две тысячи лет война -

Война без особых причин

Война - дело молодых

Лекарство против морщин (В. Цой «Звезда по имени Солнце»)

Проанализировав текст песни, можно сделать вывод, что автор песни хочет донести до нас свое эмоциональное состояние, его переживания, связанные с теми событиями, которые были в его жизни, показать проблемы той эпохи и тех людей, которые жили тогда. Когда создавалась эта песня, страна воевала, и многие молодые гибли, хотели перемен, найти смысл жизни.

Среди наиболее характерных лексических приемов следует назвать метафору. Метафора – это слово или выражение, употребляемое в переносном значении, в основе которого лежит неназванное сравнение предмета с каким-либо другим на основании их общего признака. В метафоре часто концентрируется основная мысль отрывка или целого текста.

Автор песни хочет жить по-новому, это его главная цель; при помощи метафоры идет сравнение газа с цветком, где цветок как хрупкий и тонкий мир колеблется на ветру и может погибнуть в один миг, а газ – бурная стихия, которая может уничтожить все на своем пути за считанные минуты, будет только пепел везде:

*«Электрический свет продолжает наш день,
И коробка от спичек пуста,
Но на кухне синим цветком горит газ.
Сигареты в руках, чай на столе – эта схема проста,
И больше нет ничего, все находится в нас» (В.ЦОЙ «Перемен»)*

Если автор песни стремится поменять что-то в жизни, мы видим, как он наталкивается на непонимание и неприятие желания героя поменять что-то в себе. Мы видим, что ни один человек на земле не хочет придти к нему на помощь, заставляя его изолироваться от окружающих его людей:

*Я чувствую, закрывая глаза, -
Весь мир идет на меня войной» (В. ЦОЙ «Песня без слов»)*

Благодаря использованию метафоры автор песни раскрывает борьбу лирического героя с самим собой, экспрессивность его войны: если не можешь что изменить в окружающей тебя обстановке, то оставляй все, как есть или меняйся сам. Каждый день будет новым открытием для тебя, будет бросать вызов тебе и слушателю решать, принимать его или нет:

*«Снова за окнами белый день,
День вызывает меня на бой». (В. ЦОЙ «Песня без слов»)*

При помощи олицетворения слова «кровь» в нашем сознании реализуется ассоциативная взаимосвязь с гибелью человека, но также мы видим другую сторону, а именно кровь как символ жизни, возрождения, наделяет человека особыми внутренними силами:

*И две тысячи лет война -
Война без особых причин
Война - дело молодых
Лекарство против морщин
Красная-красная кровь
Через час уже просто земля
Через два на ней цветы и трава
Через три она снова жива
И согрета лучами звезды по имени Солнце» (В. ЦОЙ «Звезда по имени Солнце»)*

Так как основной функцией песенного дискурса является воздействие на слушателя, особое место отводится повтору как одному из самых эффективных средств художественной выразительности для привлечения внимания и усиления мысли. Наиболее распространен анафорический повтор, например,

*Каждой звезде – свой неба кусок,
Каждому морю – дождя глоток.
Каждому яблоку – место упасть,
Каждому вору – возможность красть,
Каждой собаке – палку и кость,
И каждому волку – зубы и злость. (В. ЦОЙ «Песня без слов»)*

Анафора очень ярко помогает слушателю понять то, что автор показывает модальную экспрессивность того, что каждому существу на земле свое место и

возможность получить что-то выгодное для себя. Подводя итог данного исследования текстов песен рок-композиций мы видим, что представленные примеры показывают, как стилистические приемы, основанные на сближении или совмещении двух или нескольких значений в какой-то точке речевой цепи, реализуют на уровне словесного ряда общий принцип построения художественного текста – принцип со-противопоставления элементов, и оказываются включенными в сложные композиционные сцепления деталей, мотивов и целых фабульных линий. Проведенный анализ предметно-референтных ситуаций текстов группы «Кино» показывает, какие темы важны для них и как они отражаются в их творчестве, а именно тема войны, страдания. Тексты песен насыщены эмоциональностью, экспрессивностью, связаны с переживаниями о мире, о проблемах, которые существуют.

Список литературы

1. *Зенкин С.Н.* Введение в литературоведение: Теория литературы. М., 2000.
2. *Цой В.* Звезда по имени солнце. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://megalyrics.ru/#/lyric/viktor-tsoi/zvezda-po-imieni-solntsie-dj-vini-mix.htm/> (дата обращения: 13.07.2018).
3. *Цой В.* Перемен. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://megalyrics.ru/#/lyric/viktor-tsoi/my-zhdiem-pieriemien-dj-vini-remix.htm/> (дата обращения: 13.07.2018).
4. *Цой В.* Песня без слов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://megalyrics.ru/#/lyric/viktor-tsoi/piesnia-biez-slov.htm/> (дата обращения: 13.07.2018).

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ КАК МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО МНЕНИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ

Суходольская Ю.В.

*Суходольская Юлия Валерьевна – заместитель прокурора,
Егорьевская городская прокуратура,
г. Егорьевск, Московская область*

Аннотация: в статье анализируются возможности использования социальных сетей как инструмента формирования общественного мнения о деятельности органов прокуратуры. Автором рассматриваются этапы и способы построения диалога с общественностью посредством использования социальных сетей.

Ключевые слова: прокуратура, средства массовой информации, взаимодействие, органы власти.

Содержание деятельности органов государственной власти по выстраиванию связей с общественностью в разные периоды истории Отечества было неодинаковым. В условиях командно-административной системы управление обществом заключалось в посыле аудитории сообщения-приказа через средства массово информации, после чего аудитория действовала в соответствии с государственным принуждением. Взаимодействие органов власти и средств массовой информации в демократическом государстве построено на иных принципах. Отличительная черта такого государства – влияние гражданского общества на органы власти.

В этих условиях эффективность внутренней политики во многом определяется тем, насколько удастся государству работа по формированию положительного общественного мнения. В данном случае, использование PR-технологий является необходимым условием для успешного достижения поставленной задачи по формированию положительного общественного мнения о деятельности органов власти.

Одна из базовых потребностей человека – общение, коммуникация – сегодня практически полностью удовлетворяется за счет Интернета. Прямым доказательством этому факту служит постоянно растущая популярность социальных сетей.

По данным аналитического агентства “Brand Analytics” по итогам 2017 года, в России функционируют десятки социальных сетей, количество их пользователей составляет около 38 млн человек, ими было сгенерировано 670 млн сообщений [3].

Представляется, что любой орган власти должен быть способен адекватно реагировать на изменяющиеся коммуникативные технологии, более того, использовать новые средства коммуникации для выстраивания диалога, двухсторонней связи с общественностью.

По мнению С. М. Емельянова, это деятельность в сфере управления, обеспечивающая эффективную коммуникацию субъекта с общественностью на основе принципов правдивости, двухстороннего обмена информацией, достижения баланса интересов и взаимной выгоды [1, с. 426].

Социальные сети охватывают различный контингент, среди пользователей web-среды можно найти как представителей молодого, так и старшего поколений, различных социальных групп и слоев. Все это, несомненно, делает соцсети мощным механизмом взаимодействия с населением. Этот факт не оставлен без внимания органами прокуратуры, которая в настоящее время имеет аккаунты в популярнейших российских соцсетях.

Опыт показывает, что в случае отсутствия аккаунтов органов власти в интернет-ресурсах зачастую заводятся «фейковые» странички, что может запросто навредить репутации государственного органа, поскольку контент, размещенный на такой странице не будет являться действительной позицией органа власти.

Создание репутации в соцсетях – не одномоментный процесс. Как и взаимодействие с любыми средствами массовой информации, деятельность по продвижению аккаунта органа власти в интернет-ресурсах подобной категории должно отличаться системностью, постоянством. Заброшенная интернет-страница с устаревшей информацией не добавляет «авторитета» профилю среди подписчиков.

Но и эти факторы не будут являться решающими в вопросе привлечения активных подписчиков в соцсетях. Информация, размещенная в профиле, должна быть интересна читателю, иными словами, без креативной, «живой» подачи информации не обойтись.

Итак, как и в любой PR-кампании, при использовании прокуратурой соцсетей как средства взаимодействия с общественностью, необходимо определить и реализовать основные этапы деятельности в этом направлении.

На первоначальном этапе необходимо осуществить выбор социальной сети, в которой будет открыта страница профиля государственного органа. В зависимости от уровня органа власти, это может быть одна соцсеть либо полный охват функционирующих в интернет-пространстве социально-коммуникативных ресурсов.

На следующем этапе определяется дизайн страницы, стиль оформления текстового либо видео-, фотоконтента. Происходит наполнение профиля актуальной, интересной для читателя информацией. Заголовки и текст должны привлекать внимание аудитории. Стиль написания не должен быть «заумным», понятным только лишь юристам. Но в то же время нельзя забывать об официальном характере публикуемой информации, которая должна быть, несомненно, достоверной и корректно изложенной. Текст не должен быть составлять много страниц, уместным будет размещение тезисной информации.

В настоящее время отчетливо прослеживается тенденция к уходу от текстового способа восприятия информации к фото и видео контенту [2, с. 426].

С учетом данной тенденции автору представляется, что PR-мероприятия, проводимые органами прокуратуры, должны быть не только в виде текстовой информации, но и в виде фото-, видеоматериалов.

В частности, это касается пресс-конференций, брифингов, форумов и других форм связей с общественностью. Это, несомненно, привлечет более широкую аудиторию и вызовет интерес к размещаемой информации.

Далее необходимо осуществлять продвижение страницы в соцсети. Это заключается во взаимодействии с аудиторией, модерации страницы.

Стоит отметить, что задачей такого профиля является не только освещение результатов деятельности органов прокуратуры, но и активное вовлечение населения в обсуждение социально значимых вопросов. Для этого целесообразно устраивать опросы для выяснения общественного мнения, поднимать актуальные темы, волнующие самые разные социальные группы.

Аудитория должна чувствовать обратную связь, необходимо показать «прозрачность», доступность информации о деятельности прокуратуры.

Резюмируя изложенное, необходимо отметить, что социальные сети дают уникальные возможности по взаимодействию с обществом. С использованием этого мощнейшего интернет-ресурса можно не только делать «прозрачной», деятельность органов прокуратуры, но и изучать общественное мнение, настроение по различным социально значимым вопросам.

Список литературы

1. Емельянов Г.В., Стрельцов А.А. Проблемы обеспечения безопасности информационного общества // Распределенная конференция «Технологии информационного общества 98. Россия», 2006. С. 426.
2. Попова Т.И., Колесова Д.В. Визуализация информации как тенденция развития современного текста // Медиалингвистика, 2015. № 4 (10). С. 83.
3. Социальные сети в цифрах. Блог Brand Analytics. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://blog.br-analytics.ru/?cat=13/> (дата обращения: 23.07.2018).

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ PRODUCT PLACEMENT В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Тюряев Р.Х.

*Тюряев Рустам Хуриедович – магистрант,
кафедра конкурентного права,*

Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина, г. Москва

Аннотация: в статье анализируется вопрос правового регулирования product placement в Российской Федерации. Рассматриваются особенности признания органичной интеграции информации о каком-либо товаре в производстве. Проводится аналогия со скрытой рекламой.

Ключевые слова: реклама, право, произведения, товар.

Невозможно отрицать, что в последние десятилетия реклама стала одним из главных орудий конкурентной борьбы между хозяйствующими субъектами за внимание потребителя к своей продукции. Эволюция рынка рекламы проходит невероятными темпами, что обуславливает появление новых форм привлечения внимания потребителя к продвигаемым производителями товарам. Появляются новые каналы распространения, выделяются новые формы рекламы, а в рамках существующих форм происходит совершенствование подачи информации.

Очевидно, что подобное стремительное развитие рынка рекламы и его значение для экономики потребления не может остаться без внимания государства, осознающего влияние рынка рекламы на состояние конкуренции на различных товарных рынках, а также на непосредственного получателя рекламы – конечного потребителя.

Государство поместила рынок рекламы в достаточно жесткие рамки законодательного регулирования – изначально Федеральным законом от 18.07.1995 № 108-ФЗ «О рекламе», а потом и Федеральным законом от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе», действующим и по настоящее время. Указанными законами устанавливались как общие требования к рекламе, так и требования к рекламе отдельных видов товаров (вплоть до запретов рекламы отдельных групп видов). Указанные ограничения и запреты не могли не вызвать реакцию со стороны хозяйствующих субъектов, ищущих новые способы продвижения своей продукции даже в рамках жесткой государственной регламентации последней.

Одним из таких способов продвижения товара является product placement (далее – продакт-плейсмент или продплейс), что дословно переводится как «размещение товара». Будет некорректным назвать данный вид продвижения товара новым для российского рынка и неизвестным для правоприменительным, но точно можно утверждать, что сейчас данный вид является достаточно востребованным. Логично

возникает проблема и корреспондирующий ей вопрос – а является ли продакт-плейсмент рекламой с законодательной точки зрения?

В предыдущем Федеральном законе от 18.07.1995 «О рекламе» вопроса об отнесении продакт-плейсмент к рекламе не возникало [1]. В соответствии со статьей 2 указанного закона реклама - распространяемая в любой форме, с помощью любых средств информация о физическом или юридическом лице, виде деятельности, товарах, идеях и начинаниях (рекламная информация), которая предназначена для неопределенного круга лиц и призвана формировать или поддерживать интерес к этим физическому, юридическому лицу, виду деятельности, товарам, идеям и начинаниям и способствовать реализации товаров, идей и начинаний.

Указанной нормой корреспондирует положение статьи 5 данного закона, в которой сообщается, что использование в радио-, теле-, видео-, аудио- и кинопродукции, а также в печатной продукции нерекламного характера целенаправленного обращения внимания потребителей рекламы на конкретную марку (модель, артикул) товара либо на изготовителя, исполнителя, продавца для формирования и поддержания интереса к ним без надлежащего предварительного сообщения об этом (в частности, путем пометки "на правах рекламы") не допускается.

Таким образом, с точки зрения «старого» Федерального закона «О рекламе» продакт-плейсмент является рекламой, на него распространяются все требования и ограничения, установленные настоящим законом, поскольку он определенно содержит признаки рекламы, а изъятий закон не предусматривал.

Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» несколько «облегчил положение» продакт-плейсмент в российском правовом поле, установив изъятия из Федерального закона «О рекламе».

Так, в соответствии с пунктом 9 части 2 статьи 2 действующего Федерального закона «О рекламе» настоящий Федеральный закон «О рекламе» не распространяется на упоминания о товаре, средствах его индивидуализации, об изготовителе или о продавце товара, которые органично интегрированы в произведения науки, литературы или искусства и сами по себе не являются сведениями рекламного характера.

Положения, закрепленные данной нормой, не подлежат применению в случаях, когда такое произведение науки, литературы или искусства создано исключительно или преимущественно в рекламных целях [2].

Имеет смысл для удобства выделить определение продакт-плейсмент из положения действующего законодательства Российской Федерации о рекламе. Принимая во внимание требования данной статьи, можно предположить, что с законодательной точки зрения продакт-плейсмент – это упоминания о товаре, средствах его индивидуализации, об изготовителе или о продавце товара в произведениях науки, литературы или искусства.

Таким образом, законодатель, устанавливая изъятия из действующего Федерального закона «О рекламе», породил проблему отнесения данной информации к рекламой. Признано два критерия определения характера таких упоминаний. Первый – упоминание товара должно осуществляться именно в произведениях науки, литературе, искусства. Второй – органичность интеграции такого упоминания в произведение. Вопрос органичной интеграции в произведение будет являться ключевым в рамках отнесения подобного упоминания о товаре к рекламе.

Законодательно не определено, что является органичным упоминанием о товаре, а вопрос органичности является сугубо оценочным. Вместе с тем антимонопольный орган Письмом от 25 мая 2011 г. № АК/20129 «О признании рекламы неорганично интегрированной в теле-, радиопередачу» [3] разъяснил данное понятие, придав процессу оценки достаточно формализованный характер.

По мнению специалистов ФАС России, органично интегрированной в то или иное произведение можно признать информацию о товаре или лице, которая является составной частью общего сюжета произведения (отдельной его части) и выступает в качестве дополнительной характеристики героя или созданной ситуации. При этом такие товар или организация не представлены в виде, когда внимание концентрируется именно на них, на их достоинствах и иных характеристиках, они не подменяют главных персонажей в произведении (отдельной его части), не нарушают сюжета и не могут быть изъяты из него без ущерба для целостного восприятия произведения.

Так, по мнению специалистов ФАС России, могут быть признаны органично интегрированными в видеопроизведение изображения товаров, которые приобретают или используют герои произведения в сюжетом обоснованной ситуации (например, потребление пива в баре, ресторане, без акцентирования внимания зрителей на наименовании товара, когда демонстрация товара, утвари, обстановки в баре является естественным фоном сценического действия).

Аналогичный подход присутствует в положениях Федерального закона от 23.02.2013 № 15-ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» [4]. В соответствии с пунктом 2 статьи 16 указанного Федерального закона не допускается демонстрация табачных изделий и процесса потребления табака во вновь созданных и предназначенных для взрослых аудиовизуальных произведениях, включая теле- и видеофильмы, в театрально-зрелищных представлениях, в радио-, теле-, видео- и кинохроникальных программах, а также публичное исполнение, сообщение в эфир, по кабелю и любое другое использование указанных произведений, представлений, программ, в которых осуществляется демонстрация табачных изделий и процесса потребления табака, за исключением случаев, если такое действие является неотъемлемой частью художественного замысла.

Иллюстрацией неорганичной интеграции упоминания о товаре в произведение является пример правоприменительной практики. Федеральной антимонопольной службой Российской Федерации было установлено, что в эпизоде фильма «Вий» был показан дорожный столб с указателями "Москва", "Лондон" и "Хортица". ФАС России был отмечен тот факт, что последнее наименование было стилизовано под наименование одноименной водки. Лицо, в действиях которого были установлены признаки нарушения Федерального закона «О рекламе» ссылалось на то, что данный указатель обозначает направление к острову Хортица – крупнейшему острову на Днепре, расположенному в черте города Запорожье ниже днепровских порогов. Вместе с тем по сюжету фильма данный остров нигде не демонстрировался, а упоминание "Хортица" не используется для характеристики местоположения или объекта. С точки зрения антимонопольного органа, словесное обозначение "Хортица" и стилизованная буква "X", индивидуализирующие водку, нельзя признать органично интегрированными в фильм. На такое упоминание распространяются требования Федерального закона «О рекламе» (в данном случае запрет на рекламу алкогольной продукции).

Приводя примеры позитивного опыта интеграции упоминания о товарах в произведения науки, литературы, искусства, можно упомянуть опыт размещения product placement коньяка Martell в крайне популярном телесериале «Бригада», а продукция компании «Русский стандарт» была внедрена в фильм Тимура Бекмамбетова «Ирония судьбы. Продолжение».

Ещё одной проблемой правового регулирования продакт-плейсмент в Российской Федерации является смешения данного явления со скрытой рекламой. С законодательной точки зрения эти понятия абсолютно разные.

В соответствии с частью 9 статьи 5 Федерального закона «О рекламе» скрытая реклама определена как используемая и распространяемая в радио, теле-, видео-, аудио- и кинопродукции или в другой продукции реклама, оказывающая не осознаваемое потребителями рекламы воздействие на их сознание, в том числе такое воздействие путем использования специальных видеовставок (двойной звукозаписи) и иными способами.

В предыдущем законе о рекламе скрытой рекламе была отведена отдельная статья 10, которая определяла скрытую рекламу в качестве рекламы, которая оказывает не осознаваемое потребителем воздействие на его восприятие, в том числе путем использования специальных видеовставок (двойной звукозаписи) и иными способами, не допускаются. Законодатель в новой редакции закона не только «понижил» статью о скрытой рекламе до составной части статьи с общими требованиями к рекламе, но и поменял термин «восприятие» на «термин» сознание. Вместе с тем, возникает вопрос - будет ли корректной такая замена понятий, поскольку воздействие на сознание потребителя может оказать и вышеуказанный продакт-плейсмент, который, используя эмпатию потребителя к главному персонажу, может параллельно незаметно «навязать» товары, являющиеся частью образа главного героя.

Восприятие – это отражение предметов и явлений действительности в совокупности их различных свойств и частей при непосредственном их воздействии на органы чувств [5].

Иными словами, восприятие представляет собой процесс приема и переработки человеком различной информации, поступающей в мозг через органы чувств.

Восприятие выступает в качестве осмысленного (включающий принятие решения) синтеза разнообразных ощущений, получаемых от целостных предметов или сложных, воспринимаемых как целое явлений.

Таким образом, для обособления от продакт-плейсмент «скрытой рекламы» как рекламы, оказывающей не осознаваемое потребителями воздействие на их органы чувств посредством различных технических способов (25-й кадр, двойная звукозапись), имеет смысл использовать термин «восприятие».

Необходимо отметить, что в юридической литературе присутствует отождествление продакт-плейсмент и скрытой рекламы. Так, Е.И. Спектор приводит дефиницию "литературный product placement (скрытая реклама)", "посредством которого товар, продвигаясь на рынок, оказывает косвенное воздействие на подсознание читателей через интегрирование его в книгу и дальнейшее ее продвижение на рынке" [6].

Аналогичной позиции придерживаются и некоторые суды. Так, в рамках рассмотрения дела А65-7742/2010 Арбитражным судом Республики Татарстан был опрошен эксперт, выразивший мнение, что продакт-плейсмент является мягкой рекламой - подвидом скрытой рекламы, а в том случае если она оплачена, то такая реклама перестает быть скрытой.

Вместе с тем большая часть судов, упоминая скрытую рекламу, подразумевает именно использование технических средств, оказывающих неосознаваемое воздействие на сознание потребителя. Разграничение продакт-плейсмент и скрытой рекламы является крайне важной проблемой в правоприменительной практике, поскольку на распространение скрытой рекламы установлен прямой запрет, а признанное рекламой упоминание товара (его продавца, средства индивидуализации и т.д.) допускается при условии соблюдения требований законодательства Российской Федерации о рекламе.

Таким образом, отсутствие законодательного закрепления понятия продакт-плейсмент, столь широко применяемого в маркетинговой деятельности, создает проблемы как для правоприменителя при определении сущности явления, порождая не всегда однородную практику, так и для производителя или продавца товара,

рискующего быть привлеченным к ответственности за нарушение требований Федерального закона «О рекламе».

Список литературы

1. Бадалов Д.С., Василенкова И.И., Карташов Н.Н., Котов С.Ф., Никитина Т.Е. Постатейный комментарий к Федеральному закону «О рекламе». М.: Статут, 2012. 462 с.
2. Федеральный закон от 18.07.1995 № 108-ФЗ (ред. от 21.07.2005) «О рекламе» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7234/ (дата обращения: 05.08.2018).
3. Письмо ФАС России от 25.05.2011 № АК/20129 «О признании рекламы неорганично интегрированной в теле-, радиопередачу» // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_133017/ (дата обращения: 05.08.2018).
4. Федеральный закон «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» от 23.02.2013 № 15-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_142515/ (дата обращения: 05.08.2018).
5. Восприятие // [Электронный ресурс]. Библиотекарь.ру. Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/psihologia-4/46.htm/> (дата обращения: 05.08.2018).
6. Комментарий к Федеральному закону «О рекламе» (постатейный) (Спектор Е.И.) («Юстицинформ», 2007) // [Электронный ресурс]. Сейчас.ру. Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/commlaw/1085/> (дата обращения: 05.08.2018).

ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АПЕЛЛЯЦИИ

Дерябина А.С.

*Дерябина Анна Сергеевна – студент,
кафедра предпринимательского права, гражданского и арбитражного процесса,
юридический факультет,
Пермский государственный национально-исследовательский университет, г. Пермь*

Аннотация: в данной статье рассматривается история возникновения и развития института апелляции как основного способа обжалования судебных актов.

Ключевые слова: апелляция, обжалование, история, становление, проверка судебного решения, апелляционная жалоба, апелляционное производство, апелляционный суд, инстанция.

История возникновения и развития института обжалования и, соответственно, проверки судебных актов свидетельствует о наличии неразрывной связи между системой проверки судебных актов и судебной системой.

О производстве по проверке судебного решения можно говорить с периода издания Судебника 1497 года, в статье 19 которого говорилось о неправомерном разбирательстве дела. Решение, вынесенное судьей без надлежащего разбора дела в суде, признается недействительным, а ответчику возвращается все взысканное с него. При этом судьи ответственности не несут, а истец может передать дело в суд на новое рассмотрение.

Таким образом, впервые Судебник 1497 года предусмотрел отмену неправильного решения судьи, а также предоставил возможность истцу право на повторное рассмотрение дела. Необходимо отметить, что перенос дела осуществлялся по инициативе одной из сторон процесса. В случае, если сторона по делу считала, что решение, вынесенное судьей несправедливым, то она могла обратиться в вышестоящую инстанцию. Суд нижестоящей инстанции по требованию суда вышестоящей инстанции передавал дело, на основании которого суд принимал новое решение после его рассмотрения.

Уже в данный временной период пересмотр решения вышестоящей инстанции заключался исключительно в проверке законности, полноты и ясности самого решения и не допускалось представление новых доказательств со стороны лиц, участвующих в деле.

Постепенно в российском государстве происходит развитие института обжалования судебных решений. Изначально жалоба, подаваемая стороной по делу на решение суда нижестоящей инстанции представляла чаще всего не возражение на применимые законы, при вынесении решения, а на субъективное отношений судей к участнику процесса при вынесении решения.

В период существования Российской Империи императивно было закреплено содержание апелляционной жалобы, которое по своей сути близко с содержанием современных требований при подаче апелляционной жалобы в соответствующую инстанцию. Так, во времена царствования Петра I «при подаче которых в высшие суды надлежало излагать только, в чем состоит неправильность решения низшего суда, и притом непременно указывать, каким узаконениями оно противоречит, не дозволяя ничего лишнего, к существу апелляционной жалобы не относящегося» [1]. В качестве единственного способа обжалования решений судов нижестоящих инстанций являлся только апелляционное обжалование вплоть до 1864 с принятием Устава гражданского судопроизводства.

Указом от 31 декабря 1797 г. устанавливались границы апелляционной ревизии: высший суд должен был исправлять упущения в производстве низшего, но не вправе был пополнять дело новыми доказательствами без ссылки на них сторон [2].

Несогласие стороной по делу носило название – неудовольствие на решение именно с объявления неудовольствия на решения начинался процесс пересмотра судебного решения. Неудовольствие на решение можно было подать как на весь судебный акт, так и на его части. Для подачи неудовольствия были предусмотрены процессуальные требования, так, неудовольствие на решение подавалось в суд нижестоящей инстанции в течение недели со дня дачи подписки о выслушивании решения. Уже на данном этапе развития процессуального права имеются сходства с современным законодательством. Особенностью данного этапа носил пресекательный срок на подачу неудовольствия. Необходимо отметить, что только решения судов с ценой иска более 30 рублей подлежали апелляции. Подача неудовольствия на решения суда первой инстанции сопровождалась аналогом государственной пошлины, которая именовалась залогом правой апелляции и составляла 7 рублей 50 копеек.

Сторона по делу, объявившая неудовольствие на решение и получившая апелляционное свидетельство в течение года должна была представить в вышестоящий суд апелляционную жалобу. В случае же, если сторона по делу имела причины, препятствующие подачи жалобы в установленный период, срок мог быть продлен в соответствии с законодательством.

После принятия апелляционной жалобы суд вышестоящей инстанции приступал к ревизии гражданского дела. Под ревизией гражданского права понималось внимательное рассмотрение: произведено ли оно порядочно и сходственно с

законами, сколь для приведения в ясность права оправданной стороны, столь и для опровержения мнимого права противной стороны.

Рассмотрение апелляционной жалобы судом апелляционной инстанции составлял отдельный этап апелляционного производства. По результатам рассмотрения апелляционной жалобы судом выносилось решение. Правом суда апелляционной инстанции было принятие по делу нового решения наряду с отменой решения суда нижестоящей инстанции, а также оставление решения суда нижестоящей инстанции без изменения. Принятие нового решения по делу должно было быть обязательно мотивировано. Апелляционный суд имел право передать дело на рассмотрение в суд нижестоящей инстанции в случае, если такое решение было принято с существенными нарушениями и требовалось повторное разбирательство. После принятия решения судом вышестоящей инстанцией такое решение направлялось в суд нижестоящей инстанции с целью исполнения судебного акта.

Апелляционное производство отличалось и по степеням рассмотрения, так апелляционным производством второй степени допускалось представление новых доказательств, что исключалось в производстве третьей степени[3].

Суды апелляционной инстанции были утверждены в результате судебной реформы 1864 года. Судебная реформа провозгласила два главных положения (начала). Первым началом являлся принцип двух инстанций, который позволял рассматривать дело по существу в мировых и окружных судах, которые относились к судам первой инстанции и соответственно в апелляционных судах.

Подача апелляционной жалобы в суд вышестоящей инстанции должна была быть произведена в срок не превышающий месяца с даты объявления резолюции. В период течения месячного срока на подачу апелляционной инстанции решения суда первой инстанции не исполнялось, за исключением случая признания решениям суда первой инстанции нарушенного права. Апелляционная жалоба была освобождена от формальностей, прописанных в законе. Освобождение от формальностей апелляционной жалобы не означало отмену требования о предъявлении в суд апелляционной инстанции новых требований. Сторонам по делу, участвующим в апелляционном производстве предоставлялось право на представление в суд апелляционной инстанции новых доказательств.

Институт апелляционной инстанции прекратил свое существование с 1917 года. Декретом Совета Народных Комиссаров от 24 ноября (7 декабря) 1917 г. № 1 «О суде» было определено иное, отличное от существовавшего ранее судопроизводство, в котором не было места для апелляционного обжалования судебных постановлений. Статья 2 Декрета гласила: «Решения местных судов окончательны и обжалованию в апелляционном порядке не подлежат»[4]. Подтверждение отмены института апелляционного производства было дублировано в Декрете от 22 февраля (7 марта) 1918г. № 2 «О суде», в соответствии с которым «Обжалование в апелляционном порядке отменяется и допускается только кассация решений».

Список литературы

1. *Михайлов М.М.* Русское гражданское судопроизводство в его историческом развитии от Уложения 1649 г. до издания Свода Законов. СПб., 1856. С. 168-182.
2. *Михайлов М.М.* Русское гражданское судопроизводство в его историческом развитии от Уложения 1649 г. до издания Свода Законов. С. 181-182.
3. Великая реформа: к 150-летию Судебных Уставов. Т. 1. С. 319-332.
4. Декреты Советской власти. М., 1957. Т. 1. С. 124.

СРАВНЕНИЕ ИНСТИТУТА АПЕЛЛЯЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНОМ И ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ КОДЕКСАХ

Дерябина А.С.

*Дерябина Анна Сергеевна – студент,
кафедра предпринимательского права, гражданского и арбитражного процесса,
юридический факультет,
Пермский государственный национально-исследовательский университет, г. Пермь*

Аннотация: в данной статье проведена сравнительная характеристика процессуальных кодексов на примере апелляционного производства.

Ключевые слова: апелляция, арбитражный процесс, гражданский процесс, апелляционная жалоба, обжалование, судебная ошибка.

На практике возникает множество ситуаций в следствие чего нарушаются законные права и интересы участников процесса, что является последствием неправильного применения материальных и процессуальных норм права. С целью исправления судебных ошибок, при определенных условиях, возникает возможность обращения в вышестоящие инстанции, что является обеспечением гарантией реализации права на судебную защиту.

Система обжалования в вышестоящую судебную инстанцию была создана, как законный способ устранить допущенные нижестоящим судом судебные ошибки при принятии решений, гарантировать законность вынесения судебным актом.

Апелляционное производство начинается с подачи апелляционной жалобы. В данном этапе обжалования АПК РФ [1] и ГПК РФ [2] имеют сходное правовое регулирование. Так круг лиц, имеющие право на апелляционное обжалование определен ст. 320 ГПК РФ и ст. 42 АПК РФ, а именно в соответствии с гражданским процессуальным правом апелляционное обжалование решения суда принадлежит сторонам и другим лицам, участвующим в деле. Право принесения апелляционного представления принадлежит прокурору, участвующему в деле. Апелляционную жалобу вправе подать также лица, которые не были привлечены к участию в деле и вопрос о правах и об обязанностях которых был разрешен судом статья 320 ГПК.

Подача апелляционной жалобы осуществляется через суд, принявший решение по первой инстанции. Апелляционная жалоба подается на решение суда первой инстанции, не вступившее в законную силу, что соответствует гражданскому и арбитражному процессуальному праву. Срок подачи апелляционной жалобы по общему правилу составляет один месяц после принятия судом первой инстанции решения в окончательной форме.

В соответствии со специальным положением ч.2 ст. 259 АПК РФ лица, которые не были привлечены к участию в деле судом первой инстанции, но вопрос о правах и об обязанностях которых был разрешен судом, вправе обжаловать судебный акт при условии подачи ходатайства о восстановлении срока на обжалование в течение шести месяцев. Этот срок исчисляется с момента, когда этим лицам стало известно о нарушении их прав судебным актом.

Противоположная правовая позиция содержится в действующем гражданском процессуальном кодексе, в соответствии с которым лица, которые не были привлечены к участию в деле пользуются общими правами относительно обжалования судебного решения, поскольку в отношении данной категории лиц ГПК РФ не предусмотрен специальный срок, в отличие от АПК РФ (ст. 320 ГПК РФ).

Процессуальное различие кодексов АПК РФ и ГПК РФ находит свое отражение в части формы апелляционной жалобы. Так, в соответствии с АПК РФ прямо предусмотрена подача апелляционной жалобы в письменной форме за подписью

лица, подающего жалобу или его представителем, уполномоченным на подписание жалобы (ст. 260 АПК РФ). В отношении подачи апелляционной жалобы в гражданском судопроизводстве нет такого прямо предписания и можно только сделать соответствующий вывод, что апелляционная жалоба должна быть составлена в письменной форме и подписана надлежащим на то лицом (ст. 322 ГПК РФ).

Содержание апелляционной жалобы (представления) определено, как АПК РФ, так и ГПК РФ. Перечень требований идентичен.

Второй стадией обжалуемого судебного решения являются действия соответствующего апелляционного суда после признания жалобы допустимой к принятию. Так, в соответствии с действующим процессуальным законодательством суд общей юрисдикции первой инстанции, после получения апелляционной жалобы обеспечивает направление участникам дела копий жалобы, принимает возражения в письменном виде относительно жалобы, предоставляет возможность ознакомиться с материалами дела. По результатам положительной проверки права заявителя на обжалование, приемлемости жалобы по сроку ее подачи, форме и содержанию и после истечения срока на обжалование суд общей юрисдикции первой инстанции направляет дело с апелляционной жалобой и возражениями на них в суд апелляционной инстанции, что соответствует правилам ч. 3 ст. 325 ГПК. Необходимо отметить, что ГПК РФ не предусматривает принятия особого процессуального акта при совершении вышеуказанных действий.

Противоположный подход содержится в системе арбитражного процессуального законодательства. Так, суд апелляционной инстанции в позитивном исходе событий обязан вынести определение о принятии апелляционной жалобы, а также о возбуждении производства на основании поданной апелляционной жалобы (ст. 261, 262 АПК РФ).

Таким образом, арбитражное судопроизводство на данной стадии несомненно выигрывает перед судами общей юрисдикции, которые в рамках апелляционного процесса не имеют обязанности фиксации начала разбирательства в рамках вышестоящей инстанции, что в свою очередь затрудняет контроль информирования участников процесса об актах взаимодействия с судом.

В случае непринятия апелляционной жалобы на решение суда первой инстанции суд апелляционной инстанции выносит определение об оставлении апелляционной жалобы без движения с назначением сроков для исправления неточностей или критических ошибок, содержащихся в апелляционной жалобе. Данная обязанность суда регламентирована не имеет существенных отличий в процессуальных кодексах (ст. 323 ГПК РФ и ст. 263 АПК РФ).

Основания возвращения апелляционной жалобы по правилам гражданского и арбитражного процесса не имеют принципиальных отличий и согласуются с основаниями оставления жалобы без движения. Возвращение жалобы оформляется определением суда, которое может быть предметом отдельного обжалования (ст. 324 ГПК РФ, ст. 264 АПК РФ).

Несмотря на вышесказанное, контрольные мероприятия по проверки критериев допустимости апелляционной жалобы в судах первой инстанции общей юрисдикции и арбитражного апелляционного суда по правовому значению в большей мере совпадают, чего нельзя сказать о процессуальной части принятия и оценки апелляционных жалоб.

Несмотря на различия в процессуальной части судов общей юрисдикции и арбитражных апелляционных судов суды апелляционных инстанций проводят подготовку к рассмотрению дела по правилам предусмотренных соответствующим кодексом, только после принятия соответствующего определения (ст. 261 АПК РФ), либо после фактического извещения участников дела о времени и месте рассмотрения принятой апелляционной жалобы (ч.1 ст. 327 ГПК РФ). Подготовка к делу в суде

апелляционной инстанции осуществляется в соответствии с общими правилами, которые предусмотрены процессуальным законодательством для судов первой инстанции, но с учетом особенностей апелляционного процесса. Так правила глав 39 ГПК РФ и 34 АПК РФ не предусматривают специфических норм для подготовки дела в суде апелляционной инстанции. Проанализировав соответствующие главы процессуальных кодексов можно сделать вывод, что подготовка к судебному разбирательству по принятой апелляционной жалобе должна включать в себя весь объем процессуальных мероприятий для полноценного проведения судебного заседания по рассмотрению апелляционной жалобы как в суде общей юрисдикции, так и в апелляционных арбитражных судах.

Особенности апелляционного процесса возникают в определенных случаях, например, таких как представлении новых доказательств, привлечение к участию в деле третьих лиц и т.д. На этапе подготовки дела к судебному разбирательству в судах апелляционной инстанции, по общему правилу, недопустимы действия, связанные с представлением и (или) истребованием новых доказательств, соединением или разъединением исковых требований, изменением субъектного состава дела, предъявлением не заявленных в суде первой инстанции требований (например, встречного иска), изменением исковых требований (ч. 6 ст. 327 ГПК, ч. 3 ст. 266 АПК). В противовес данным процессуальным нормам общие правила отказа от иска, признание иска, заключение мирового соглашения в общем порядке признается судами (ст. 326, ст. 326.1 ГПК РФ).

Список литературы

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 24.07.2002. № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Российская газета. № 137. 27.07.2002.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // Собрание законодательства РФ. 18.11.2002. № 46. Ст. 4532.

СОЗДАНИЕ ИСКУССТВЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КАК ВИД НЕПРАВОМЕРНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Мезенина А.В.

*Мезенина Анастасия Васильевна – студент,
юридический факультет,*

Пермский государственный национальный исследовательский университет, г. Пермь

Аннотация: в данной статье дается описание процедуры преднамеренного банкротства, рассматриваются способы формирования искусственной задолженности в делах о банкротстве, проанализирована судебная практика, предложены рекомендации для защиты интересов кредиторов.

Ключевые слова: банкротство, должник, кредитор, вексель, мнимая сделка, третейский суд.

В современной практике все чаще можно столкнуться с делами о банкротстве. Находясь в «предбанкротном» состоянии, для осуществления должником контроля и влияния на принятие необходимых решений при проведении процедуры банкротства, для включения в реестр «дружественных» кредиторов возможен вариант создания искусственной задолженности перед контролирующими кредиторами.

Процесс создания искусственной задолженности можно описать следующим образом: учредитель должника для включения в реестр требований кредитора прикладывает недействительные документы, которые свидетельствуют о наличии просроченной задолженности перед аффилированным лицом.

При фиктивном банкротстве для проведения выплат кредиторам в течение более длительного периода чаще всего создаются ситуации формального отсутствия денежных средств. Так, целью фиктивного банкротства является получение отсрочки или рассрочки по уплате задолженности, уменьшение либо прощение долга путем введения в заблуждение кредиторов через публичное объявление о своей несостоятельности, перед объявлением которой ликвидные активы организации переводятся в собственность аффилированных лиц.

Существует несколько известных способов, применяемых для достижения указанной цели.

1. Формирование необходимой должнику задолженности путем выдачи векселей. Сделки по выдаче векселей регулируются специальным законодательством. Анализ современной судебной практики позволяет сделать вывод о том, что суды не осуществляют проверку действительности сделки с вексельной ценной бумагой, ссылаясь на её абстрактность. Но это не значит, что обязанность доказывания действительности сделки с векселем не может быть возложена на векселедержателя.

Кроме того, оригинальные экземпляры векселя могут быть не предоставлены для рассмотрения судом. В таком случае должнику необходимо установить действительность факта выдачи ценной бумаги. Следовательно, нормы о выдаче векселя суд должен рассматривать в соответствии с принципами разумности и совокупно с положениями Гражданского кодекса Российской Федерации [7].

2. Заключение «мнимой» сделки. Данный способ наращивания задолженности можно рассмотреть с нескольких сторон. Кредиторскую задолженность могут создать путем составления фиктивной сделки.

Также следует обратить внимание на условия, указанные в договоре – они могут не соответствовать обязательным для сторон правилам, существенно отличаться от условий при заключении аналогичной сделки. Например, может быть завышена стоимость арендной платы, в договоре поставки могут отсутствовать условия о количестве товара, сроках поставки, порядке расчетов.

Не стоит забывать о фактической деятельности юридического лица – организация может вообще не заниматься указанной предпринимательской деятельностью, в связи с которой заключается договор, либо у неё могут отсутствовать все необходимые условия для осуществления данного вида деятельности.

Названные выше сделки необходимо признавать недействительными в судебном порядке.

В таких случаях суд должен разъяснить порядок применения нормы п. 1 ст. 170 Гражданского кодекса Российской Федерации и сослаться на Определение Верховного Суда РФ от 25.07.2016 № 305-ЭС16-24111 [8].

Фиктивность мнимой сделки заключается в том, что у сторон по договору нет определенной цели на достижение заявленных результатов. Волеизъявление сторон мнимой сделки не совпадает с их внутренней волей. Можно сказать, что стороны законно оформляют договорные отношения, однако в их результате не заинтересованы. Реальной целью мнимой сделки может служить как раз искусственное создание задолженности одной из сторон перед другой для последующего инициирования процедуры банкротства и участия в распределении имущества должника. Установление факта того, что стороны на самом деле не имели реальных намерений на заключение сделки для возникновения, изменения, прекращения между ними гражданских прав и обязанностей, которые обычно порождаются такой сделкой, будет являться достаточным для квалификации сделки

как мнимой и признания её ничтожной. Таким образом, при рассмотрении вопроса о мнимости договора и документов, подтверждающих факт его исполнения, суд не должен ограничиваться проверкой соответствия копий документов установленным законом формальным требованиям.

3. Инициирование третейского разбирательства исключительно с целью создания искусственной задолженности. На основании третейского разбирательства кредитор получает решение третейского суда, которое придает законность заявленной кредиторской задолженности и подтверждает нереальные обстоятельства, на которые ссылается должник. В дальнейшем должник проходит процедуру банкротства с необходимым ему исходом.

В подтверждение наличия указанных способов создания искусственной задолженности можно привести пример из судебной практики – Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 14.03.2017 по делу № А71-725/20162 [9]. Кратко излагая дело, следует упомянуть обстоятельства – по договору поставки было заявлено большое количество товара, однако доказательств того, что организация имеет лицензию на осуществление деятельности, оговоренной в договоре, не представлено, оплата произведена путем передачи векселя. После полной оплаты товара покупатель обратился в третейский суд к поставщику с требованием взыскания денежных средств, а не исполнения обязательств по договору.

Требование о признании договора поставки недействительной сделкой удовлетворено, поскольку установлено, что стороны сделки не имели намерения вступать в правоотношения, получать правовой результат, характерный для договоров поставки, удовлетворять предпринимательский интерес в виде получения товара либо оплаты, что в совокупности подтверждало порочность воли каждой из сторон и мнимость совершенной сделки. Установив, что реальной целью данной сделки являлось создание задолженности в целях инициирования процедуры банкротства и участия в распределении конкурсной массы, суд пришел к обоснованному выводу о наличии правовых оснований для удовлетворения исковых требований.

Гражданский оборот не стоит на месте, как и недобросовестные должники. С учетом изложенного, следует сделать вывод о необходимости совершенствования механизма борьбы с преднамеренным банкротством.

При наличии оснований полагать, что должник собирается незаконно признать себя банкротом, кредитору необходимо быть максимально бдительным, по возможности проверять деятельность должника, своевременно обращаться в суд для защиты своих интересов.

Список литературы

1. *Ахтямова Л.* Лжебанкротства граждан: анализ судебной практики // Административное право, 2017. № 1. С. 56-64.
2. *Волков А.В.* Отличие обхода закона от мнимых и притворных сделок // Гражданское право, 2016. № 6. С. 6-10.
3. *Дубровская И.* Должник-то ненастоящий! // ЭЖ-Юрист, 2013. № 43. С. 11.
4. *Евдокимова А., Тихонова В.* Обязательные платежи при банкротстве // ЭЖ-Юрист, 2017. № 6. С. 14.
5. *Михайловский М.В.* Преднамеренное и фиктивное банкротство // Административное право, 2017. № 2. С. 21-31.
6. *Саркисян А.В.* Сам себе кредитор, или к проблеме манипуляций дружественными кредиторами в банкротстве. Комментарий к Определению Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 28.04.2017 № 305-ЭС16-19572 // Вестник экономического правосудия Российской Федерации, 2017. № 5. С. 25-30.

7. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. № 32. Ст. 3301.
8. Определение Верховного Суда РФ от 25.07.2016 по делу № 305-ЭС16-2411, А41-48518/2014 // Бюллетень Верховного Суда РФ, 2017. № 6.
9. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 14.03.2017 № 17АП-19482/2016-ГК по делу № А71-725/2016. [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс»/ (дата обращения: 13.04.2018).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ФОРМИРОВАНИИ АДАПТИРОВАННОСТИ К ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СРЕДЕ

Никифоров Д.В.

*Никифоров Дмитрий Вячеславович – кандидат педагогических наук, старший преподаватель,
кафедра гуманитарных и социально-экономических дисциплин,*

Оренбургский филиал

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, г. Оренбург*

Аннотация: *в статье анализируется структура профессиональной адаптации и ее производной адаптированности к профессиональной среде как личностного состояния, затронуты вопросы формирования профессиональной адаптации на основе направленного использования средств физической культуры.*

Ключевые слова: *профессиональная адаптация, адаптированность к профессиональной среде, ценностный потенциал физической культуры, профессиональная деятельность, профессиональное образование.*

Профессиональная деятельность – неотъемлемая часть жизни современного человека. Основу успешной реализации в профессии создает полноценная адаптированность личности к профессиональной среде.

В этой связи высокую значимость приобретает необходимость поиска эффективных мер педагогического воздействия на процесс направленного формирования важных качеств и свойств личности будущих специалистов, лежащих в основе успешной профессиональной адаптации в различных видах профессиональной деятельности.

А.Б. Георгиевский на основе сравнительного анализа определений феномена адаптации сформулировал собственное. Он отождествлял адаптацию с особой формой отражения системами воздействия внешней и внутренней среды, которая заключается в тенденции установления с ним динамического равновесия, т. е. — гомеостаза [1, с. 48].

Достаточно близок к такому пониманию гомеостатической сущности адаптации Ф.Б. Березин, который характеризовал саму человеческую адаптацию как установление оптимального равновесия личности и окружающей среды в процессе деятельности, которое позволяет индивидууму удовлетворять актуальные потребности и реализовывать связанные с ними значимые цели (при сохранении психического и физического здоровья), обеспечивая одновременно соответствие психической деятельности человека и его поведения объективным требованиям среды.

Анализ специальной литературы, касающейся вопросов адаптации человека к трудовой (профессиональной) деятельности, позволяет определить, что в современной науке выделяют значительное количество аспектов, характеризующих ее с различных сторон: экологический, биологический, физиологический, операционный, коммуникативный, личностный, социально-психологический и целый ряд других.

В целях упорядочивания такого многообразия, обратимся к работе Б.Г. Ананьева «Психологическая структура человека как субъекта», в которой человек - субъект труда рассматривается как сплав свойств индивида и личности. В таком случае профессиональная адаптация представляет собой единство адаптации индивида к физическим условиям профессиональной среды (психофизиологический аспект адаптации), адаптации к профессиональным задачам, выполняемым операциям, профессиональной информации и т.д. (собственно профессиональный аспект) и адаптации личности к социальным компонентам профессиональной среды (социально-психологический аспект) [2, с. 18].

В работе И.А. Жданова «Адаптация и прогнозирование деятельности» указывается, что под адаптацией к профессиональной деятельности следует понимать такие процессы, «которые обеспечивают труженику вживание в профессиональный коллектив, приобщение к профессиональной деятельности, к режиму работы, обязанностям, особенностям рабочего места, стилю и трудовым традициям коллектива и т.п. или в целом обеспечивают успешную деятельность человека, в пределах существующих на производстве условий, требований и норм без ущерба для здоровья и личных общественно значимых устремлений (3, с. 96). «Профессиональная адаптация, таким образом, является критерием всей предыдущей работы и, в первую очередь, связанной с выбором профессии, поскольку процессы вживаемости зависят не в малой степени от соответствия склонностей, способностей, личностных качеств и психофизиологических способностей человека».

Адаптация индивида к неблагоприятным факторам профессиональной среды, являясь областью специальных интересов физиологии и медицины, подлежит в то же время и психологическому исследованию. Неблагоприятные воздействия физической среды приводят не только к сдвигам физиологических систем организма, но и к изменению его психических состояний, преломляются через соответствующие субъективные отношения личности [4, с. 63], нейтрализуются в процессе адаптации разными путями, в том числе психическими средствами.

Специалистами психологии труда (В.Ф. Галыгин, А.Л. Робалде, М.А. Дмитриева) отмечается, что к любой профессиональной ситуации человек адаптируется как целостная структура; и как организм, и как личность. Данное обстоятельство обуславливает необходимость применения системного подхода к решению проблемы формирования профессиональной адаптации. И.А. Жданов, отмечая зависимость успешной профессиональной деятельности от процессов адаптации, происходящих на различных уровнях организации, выделяет три так называемые адаптеты (единица адаптационного анализа), характеризующие сформированность профессиональной адаптации: состояние готовности личности, психофизиологическую готовность и состояние готовности организма.

Исходя из определения психологии труда как науки о закономерностях становления и сохранения динамического равновесия в системе «субъект труда - профессиональная среда», М.А. Дмитриева определяет профессиональную адаптацию как процесс становления и восстановления этого равновесия [5, с. 45]. Такое определение, по ее мнению, не противоречит общей концепции психической адаптации как процесса, который поддерживает динамическую сбалансированность в системе «человек - среда».

Профессиональная адаптация, т.е. состояние динамического равновесия в системе «человек - профессиональная среда», как отмечает Ф.В. Березин, проявляется, прежде всего, в эффективности деятельности, характеризующейся высокой производительностью и качеством продукта, оптимальными энергетическими и нервно-психическими затратами, удовлетворенностью профессионала [6, с. 22]. Ф.В. Березин формулирует три критерия оценки психической адаптации в условиях определенной профессиональной деятельности:

- 1) успешность деятельности;
- 2) способность избегать ситуаций, создающих угрозу для трудового процесса;
- 3) осуществление деятельности без значимых нарушений физического здоровья.

Достаточно подробно в литературе разработаны критерии социально-психологической адаптации к профессиональной деятельности. В частности И.А. Георгиева выделяет следующие критерии:

- а) в сфере общественной активности - участие в общественной работе и удовлетворенность этим участием;

б) в сфере межличностного общения - социометрический статус и удовлетворенность отношениями с товарищами; отношение к объединению, отношение к коллективу, удовлетворенность собой на работе, адекватность взаимодействий с другими участниками деятельности [7, с. 15].

Среди критериев психофизиологической адаптации исследователи также называют: состояние здоровья, настроение, уровень тревожности, степень утомляемости, активность поведения [8, с. 132].

Факторы, влияющие на успешность протекания адаптационных процессов, можно, по мнению Б.Г. Ананьева, разделить на две группы: субъектные и средовые. К субъектным относятся возраст, пол, физиологические и психологические характеристики человека; к средовым - условия труда, режим и характер деятельности, особенности социальной среды [2, с. 18]. Системообразующим фактором системного объекта «профессиональная адаптация» является ее цель - становление и сохранение динамического равновесия в системе «личность профессионала - профессиональная деятельность» [2, с. 21].

Подытоживая вышесказанное, можно утверждать, что главным результирующим показателем профессиональной адаптации служит личность профессионала, овладевшая ценностями культуры и обладающая специфическим набором высокоразвитых потребностей, личностных и двигательных способностей, соответствующих требованиям профессии. При этом важнейшей характеристикой является сформированность профессионального, психофизиологического и профессионально-личностного компонентов целостной структуры профессиональной адаптированности.

При этом структуру профессиональной адаптации как личностного состояния специалиста менеджера возможно представить в виде совокупности ее составляющих компонентов: профессионального, психофизиологического и профессионально-личностного. Набор компонентов характеризует единство специфического личностного состояния адаптированности к профессиональной деятельности.

Собственно профессиональный компонент - адаптированность субъекта профессиональной деятельности к конкретной трудовой деятельности и отдельным составляющим ее элементам. Критериями сформированности названного компонента, являются: оптимальное возрасту и полу физическое развитие; «избыточный» уровень прикладной физической подготовленности; сформированность комплекса прикладных двигательных умений и навыков; их гибкость и вариативность.

Психофизиологический компонент - адаптированность к внешним условиям профессиональной среды, физической и нервно-эмоциональной нагрузке. Основными показателями сформированности психофизиологического компонента, являются: достижение состояния необходимого уровня устойчивости психофизиологических свойств и функций организма профессионала к воздействиям внешних условий профессиональной среды, а также высокий уровень развития профессионально важных психомоторных качеств и способностей, позволяющих успешно справляться с профессиональными обязанностями.

Профессионально-личностный компонент - адаптированность личности к социальным факторам профессиональной среды и психологическим особенностям профессиональной деятельности. Критериями сформированности настоящего компонента следует считать:

а) в сфере социальной активности личности - сформированность системы ценностных ориентаций личности (ЦОЛ) в сфере профессиональной деятельности, а также отдельных ее компонентов (информационно-познавательного, оценочно-мотивационного, потенциально-деятельностного и реально-деятельностного);

б) в сфере межличностного общения - сформированность системы отношений личности и отдельных составляющих ее отношений (в т.ч. отношение к труду, отношение к делу, отношение к себе и людям, отношение к явлениям мира).

При этом следует отметить, что успешность становления социально-психологического компонента достигается при условии сформированности необходимого комплекса знаний физкультурного характера профессиональной и оздоровительной направленности.

Особую актуальность приобретает решение проблемы поиска эффективных мер педагогического воздействия на процесс направленного формирования профессионально важных двигательных и личностных качеств лежащих в основе успешной профессиональной адаптации будущих специалистов различных видов профессиональной деятельности.

Системный подход к многоаспектной проблеме профессиональной адаптации позволяет утверждать, что в становлении ее сущностных характеристик исключительно высокое значение приобретает необходимость комплексного воздействия на социальную и биологическую сферы личности. Данное обстоятельство обуславливает необходимость направленного использования ценностей физической культуры как важнейшей детерминанты обеспечения единства социального и биологического в культурном преобразовании личности (Н.И. Пономарев, М.Я. Виленский, В.М. Выдрин, Ю.М. Николаев, В.И. Столяров).

Использование ценностного потенциала физической культуры для обеспечения необходимой подготовленности современного специалиста к осуществлению конкретной профессиональной деятельности получило достаточное обоснование в концепции профессиональной физической культуры (С.С. Коровин, В.А. Кабачков), в соответствии с которой последняя призвана обеспечивать единство процессов формирования комплекса профессионально важных двигательных способностей и набора необходимых личностных качеств и черт.

Однако в настоящее время практика физического воспитания в учреждениях системы профессионального образования направлена, главным образом, на совершенствование системы двигательных способностей учащихся. Вместе с этим, реализации общекультурных функций физической культуры, а также ее воздействию на социальную сферу личности не уделяется должного внимания, что значительно снижает эффективность физкультурных воздействий на процесс становления личности профессионала и специфического личностного состояния адаптированности к профессиональной среде.

Таким образом, можно утверждать, что в настоящее время существует целый ряд вполне очевидных противоречий присущих профессиональному образованию, между:

а) социальной потребностью совершенствования системы профессионального образования в направлении формирования адаптированности к профессиональной среде и неиспользованием ценностного потенциала культуры в этом процессе;

б) признанием важности целенаправленного формирования адаптированности к профессиональной среде и недостаточной разработанностью системы мер педагогического воздействия обеспечивающей ее полноценное формирование;

в) высоким функциональным потенциалом физической культуры в формировании адаптированности и не разработанностью содержательного обеспечения процесса становления ее сущностных характеристик.

Разработка и внедрение в педагогический процесс профессионального образования учащейся молодежи программы профилированного физического образования, направленного на формирование адаптированности к профессиональной среде учащихся, будет способствовать разрешению вышеозначенных противоречий, а также реализации двух важнейших взаимообусловленных задач профессионального образования: во-первых, формированию личности, освоившей ценности культуры

общества; во-вторых, достижению высокого уровня профессиональной подготовленности к выполнению функциональных обязанностей в связи с образовательной практикой и конкретной профессиональной деятельностью.

Целенаправленность физической культуры в профессиональном образовании учащейся молодежи достигается реализацией профилированного физического образования, которое должно обеспечивать: на основе развития профессионально важных двигательных и личностных способностей – высокий уровень профессионально-прикладной подготовленности к высокоэффективной конкретной трудовой деятельности; на основе сопричастности к социальной культуре (в частности физической) – полноценную и всесторонне развитую личность профессионала [9, с. 22].

Эффективность использования средств физической культуры в практике формирования адаптируемости к профессиональным нагрузкам обусловлена: теоретико-методологическим обоснованием технологии формирования адаптированности к профессиональным нагрузкам; разработанностью профессиографических, психолого-педагогических, физиологических и дидактических основ физической культуры личности профессионала; качеством подбора и внедрения программно-содержательного обеспечения прикладной физкультурной деятельности, обеспечивающей комплексное и целенаправленное воздействие на совокупность основных компонентов целостной структуры адаптированности.

Список литературы

1. *Георгиевский А.Б.* Эволюция адаптаций (историко-методологические исследования). Л. Наука, 1989. 189 с.
2. *Ананьев Б.Г.* Психологическая структура человека как субъекта // Человек и общество / под ред. Б.Г. Ананьева. Л., 1967. Вып. 2. С. 4-21.
3. *Жданов И.А.* Адаптация и прогнозирование деятельности. Казань: Изд-во Казанского ун-та, 1991. 254с.
4. *Ломов Б.Ф.* Вопросы общей, педагогической и инженерной психологии. М.: Педагогика, 1991. 296 с.
5. *Дмитриева М.А.* Психологические факторы профессиональной адаптации // Психологическое обеспечение профессиональной деятельности / под ред. Г.С. Никифорова. СПб.: Изд-во СПбГУ, 1991. С. 43-61.
6. *Березин Ф.В.* Психическая и психофизиологическая адаптация человека. М., 1988. 126 с.
7. *Георгиева И.А.* Социально-психологические факторы адаптации личности в коллективе: автореф. дис. ...канд. психол. наук. Л., 1986. 21 с.
8. *Робалде А.Л.* О личностной адаптации в профессиональной деятельности // Вестник Ленинградского университета. Сер. 6, 1986. Вып. 3. С. 122-144.
9. *Коровин С.С., Кабачков В.А.* Профессиональная физическая культура и формирование личности: монография. Оренбург: Изд-во ОГПУ, 1998. 259 с.
10. *Гальгин В.Ф.* Психологические исследования и охрана здоровья рабочих // Психологический журнал, 1986. Т. 7. № 1. С. 14-26.

ИГРА КАК МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В СТАРШЕЙ ШКОЛЕ

Гусейнова Э.Р.

*Гусейнова Эльмира Рафиковна - студент магистратуры,
кафедра современных образовательных технологий,
Сибирский Федеральный Университет, г. Красноярск*

Аннотация: в данной статье рассматривается метод игры и причины ее использования в обучении английскому языку в старшей школе, а также описан пример возможного задания для урока. Представлены причины неиспользования игр со старшеклассниками в общеобразовательных школах.

Ключевые слова: игра, метод игры, обучение английскому языку, игровая деятельность, старшая школа.

УДК 372.881.111.1

Игра наряду с трудом и учением – один из основных видов деятельности человека, который является удивительным феноменом нашего существования. Игра это практика развития. Дети играют, потому что развиваются, и развиваются, потому что играют. Широкое применение игра находит в народной педагогике, в дошкольных и внешкольных учреждениях [1].

Использование игр в дошкольном и младшем школьном возрасте при обучении английскому языку обусловлено тем, что в этот период для детей характерны яркость и непосредственность восприятия, легкость вхождения в образы, но что происходит с игрой на более поздних этапах обучения?

Проведенный опрос среди учителей английского языка в общеобразовательных школах показал, что игровая деятельность на первом этапе обучения является наиболее эффективной, в то время как использования данного метода в старшей школе не является целесообразным. Учителя не используют игру со старшеклассниками, так как считают, что с ее помощью невозможно обучать иностранному языку успешно. Для них это скорее способ досуга или поощрения учеников, а не средство достижения образовательных задач.

Ниже приведены причины, почему стоит использовать игры на уроках английского языка в старшей школе.

- игровая деятельность является одним из методов, стимулирующих учебно-познавательную деятельность, и позволяет использовать все уровни усвоения знаний вне зависимости от возраста обучаемых;

- игра создает условия для раскрытия коммуникативной функции языка и позволяет приблизить процесс обучения к условиям реальности, что повышает мотивацию к изучению иностранного языка;

- игра является средством повышения эффективности учебного процесса, в ней обязательно должен присутствовать элемент соревнования и соперничества (например, игра-соревнование, игра-конкурс);

- игровая деятельность влияет на развитие внимания, памяти, мышления, воображения, всех познавательных процессов;

- игровой деятельности присущи такие черты, как: мотивированность, отсутствие принуждения; индивидуализированная деятельность; обучение и воспитание в коллективе и через коллектив; развитие психических функций и способностей; учение с увлечением.

Исходя из собственного опыта, хочется отметить, что использование игр на уроках английского языка в старших классах повышает интерес учащихся к его изучению. Рассмотрим пример одного из заданий.

Ученикам предлагается разделиться на группы по четыре человека, каждой группе выдается листок со словами, написанными в разном порядке (можно наклеить разные слова, вырезанные из газет, журналов и т. д.). Далее, каждая группа получает задание, составить как можно больше предложений, используя имеющиеся слова за 4 минуты. Ограничение времени дается для повышения активности умственных процессов и создания соревновательного духа среди учеников. По истечении времени, группа, составившая наибольшее количество предложений правильно – выигрывает. Для логического завершения данной игры, можно предложить учащимся написать рассказ или статью, используя свои предложения.

Данный, пример игры является инструментом, который активизирует у учащихся мыслительную деятельность, позволяет сделать учебный процесс привлекательнее и интереснее, что формирует мощный стимул к овладению языком. Ученики не только повторяют пройденный ранее материал, но и практикуют полученные знания. Даже самые слабые ученики задействованы, что является немаловажным фактором в обучении.

Таким образом, можно сделать вывод, что игра на уроках английского языка в старшей школе повышает эффективность усвоения изучаемого материала.

Список литературы

1. *Азимов Э.Г.* Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам). / Э.Г. Азимов, А.Н. Щукин. М.: Издательство ИКАР, 2009. 448 с.
2. *Бегларян С.Г.* Обучающие игры на уроках английского языка в средней общеобразовательной школе / С.Г. Бегларян // Актуальные вопросы современной педагогики: материалы IV междунар. науч. конф. (г. Уфа, ноябрь 2013 г.). Уфа: Лето, 2013. С. 77–79.
3. *Войтенко Т.П.* Игра как метод обучения и личностного развития. Калуга: Адель, 1997.
4. *Куприянов Б.В., Рожков М.И., Фришман И.И.* Организация и методика проведения игр с подростками: Взрослые игры для детей. М.: ВЛАДОС, 2001. 215 с.
5. *Сальникова С.А.* Игра как метод обучения иностранному языку. // Международный научно-исследовательский журнал, 2015. № 7 (38). С. 75.
6. *Соловова Е.В.* Методика обучения иностранным языкам: базовый курс лекций. М.: Просвещение, 2005. 239 с.
7. *Эльконин Д.Б.* Психология игры. 2-е изд. Москва: Владос, 1999. 360 с.

К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ И ДЫХАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ДЕТЕЙ С НАРУШЕНИЕМ ИНТЕЛЛЕКТА

Максимихина Е.В.¹, Белова Д.В.²

¹Максимихина Елена Владимировна - кандидат педагогических наук, доцент;

²Белова Диана Владимировна - магистрант,

направление: физическая культура для лиц с отклонениями в состоянии здоровья

(адаптивная физическая культура),

Череповецкий государственный университет,

г. Череповец

Аннотация: в статье анализируется функциональное состояние сердечно-сосудистой и дыхательной системы детей с нарушением интеллекта. Приводятся результаты исследования.

Ключевые слова: оценка, интеллект, система.

Из всех нарушений здоровья человека умственная отсталость является наиболее распространенным заболеванием в мире. В мире насчитывается более 300 млн человек с данной патологией [1].

Немаловажное значение для социализации личности умственно отсталых детей имеет организация физического воспитания в педагогическом процессе специальных (коррекционных) школ, в ходе которого преимущественно осуществляется коррекция нарушений двигательной сферы, повышение физической подготовленности, уровня здоровья и функциональных возможностей детей с данной патологией [2].

В исследованиях В.В. Воронковой, Б.В. Лавряшиной и других четко прослеживается, что у умственно отсталых школьников в показателях физического развития наиболее характерными являются такие нарушения, как отставание в длине и массе тела или ожирение; нарушение осанки и деформация стопы; низкие показатели жизненной емкости легких и окружности грудной клетки.

В связи с этим целью исследования явилось оценить функциональное состояние сердечно-сосудистой и дыхательной системы детей с нарушениями интеллекта.

Методы и организация исследования. Исследование проводилось на базе МОУ «Шекснинская школа-интернат для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья». В исследовании приняли участие учащиеся 12-14 лет, в количестве 14 человек.

Наиболее информативными и доступными методами контроля за функциональным состоянием в условиях школы-интерната для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья могут быть следующие:

1. Функциональное состояние сердечно-сосудистой системы:

✓ Проба Руфье.

2. Функциональное состояние дыхательной системы:

✓ Проба Штанге: измеряется максимальное время задержки дыхания после субмаксимального вдоха.

✓ Проба Генчи: регистрация времени задержки дыхания после максимального выдоха.

3. Также оценивали такие показатели как: рост, вес, ИМТ.

Результаты исследования и их обсуждение.

Результаты проведенного исследования представлены в таблицах 1-3.

Таблица 1. Индивидуальные показатели физического развития испытуемых

№ п/п	Рост, м	Масса тела, кг	ИМТ	Оценка ИМТ
1	1,59	66,5	26,30	Лишний вес
2	1,48	63	28,76	Ожирение 1 степени
3	1,65	83,8	30,78	Ожирение 1 степени
4	1,59	65,5	25,90	Лишний вес
5	1,49	64	28,82	Ожирение 1 степени
6	1,53	75	32,03	Ожирение 2 степени
7	1,67	96,4	34,56	Ожирение 2 степени
8	1,46	61	28,6	Ожирение 1 степени
9	1,60	66	25,8	Лишний вес
10	1,54	63	26,6	Лишний вес
11	1,63	76	28,6	Ожирение 1 степени
12	1,44	63	30,4	Ожирение 1 степени
13	1,61	68	26,2	Лишний вес
14	1,56	74	30,4	Ожирение 1 степени

Из полученных результатов мы видим, что у всех испытуемых наблюдается лишний вес, ожирение 1 и 2 степени. Наибольшее значение ИМТ у ребенка под № 7, наименьшее - у № 9. Следует отметить, что лишний вес является следствием медикаментозного сопровождения учащихся, основанного на их основном заболевании- нарушении интеллекта.

Таблица 2. Результаты оценки функционального состояния сердечно-сосудистой системы испытуемых (проба Руфье)

Уровень адаптации к нагрузке	Количество учащихся, чел.	Доля учащихся от общего числа, %
Неудовлетворительно	4	28,57
Слабо	6	42,85
Удовлетворительно	4	28,57
Хорошо	-	-
Отлично	-	-

Из данных таблицы можно сделать вывод, что состояние сердечно-сосудистой системы у 6 детей (42,85%) находится в зоне слабой адаптации к нагрузке, 4 ребенка (28,57%) имеют удовлетворительный уровень и неудовлетворительный уровень.

Таблица 3. Результаты оценки функционального состояния дыхательной системы испытуемых

Уровень	Проба Штанге		Проба Генчи	
	Кол-во учащихся, чел	Доля уч-ся от общего числа, %	Кол-во учащихся, чел	Доля уч-ся от общего числа, %
Неудовл-но	6	42,85	9	64,28
Удовл-но	7	50,0	4	28,57
Хорошо	1	7,15	1	7,15

По данным таблицы мы видим, что состояние дыхательной системы по пробе Штанге у 7 детей (50%) имеет удовлетворительное состояние, 6 (42,85%) - в

неудовлетворительном состоянии, 1 ребенок (7,15%) имеет хорошую дыхательную систему.

Проба Генчи показала, что 9 детей (64,28%) имеют неудовлетворительный уровень дыхательной системы, у 4 детей (28,57%) результаты находятся в зоне удовлетворительного значения, 1 ребенок имеет хорошую дыхательную систему.

Также хочется отметить, что дети столкнулись со сложностями в понимании проб для определения состояния дыхательной системы.

Выводы.

Оценка физического развития детей, функционального состояния сердечно-сосудистой и дыхательной системы позволяют сделать следующие выводы:

1. Показатели физического развития школьников с нарушением интеллекта показали, что у всех исследуемых детей превышена масса тела до ожирения 2 степени.

2. Проба Руфье показала, что у детей с интеллектуальными нарушениями сердечно-сосудистая система находится в удовлетворительном состоянии.

3. Наши исследования оценки дыхательной системы подтвердили, что у детей с нарушением интеллекта низкие показатели жизненной емкости легких.

Список литературы

1. *Тебенова К.С.* Оценка физического статуса детей с интеллектуальной недостаточностью/ К.С. Тебенова, А.М. Рахметова, К.М. Туганбекова, А.Б.Кулов// Педагогические науки, 2015. № 3. С. 258-261.
2. *Малер А.Р.* Проблема воспитания и обучения глубоко умственно отсталых детей за рубежом/А.Р.Малер // Дефектология, 2008. № 5. С. 25–27.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09.

[HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)
EMAIL: [INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU](mailto:info@scientificpublications.ru)

ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «ОЛИМП»
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЬЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
117321, Г. МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140

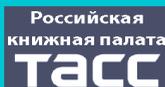


ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУЧНЫЕ ПУБЛИКАЦИИ»
HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU
EMAIL: INFO@SCIENTIFICPUBLICATIONS.RU

 **РОСКОМНАДЗОР**
СВИДЕТЕЛЬСТВО ЭЛ № ФС 77–65699



INTERNATIONAL STANDARD
SERIAL NUMBER 2542-081X



НАУЧНО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ РАССЫЛАЕТСЯ:

1. Библиотека Администрации Президента Российской Федерации, Москва;
Адрес: 103132, Москва, Старая площадь, д. 8/5.
2. Парламентская библиотека Российской Федерации, Москва;
Адрес: Москва, ул. Охотный ряд, 1
3. Российская государственная библиотека (РГБ);
Адрес: 110000, Москва, ул. Воздвиженка, 3/5
4. Российская национальная библиотека (РНБ);
Адрес: 191069, Санкт-Петербург, ул. Садовая, 18
5. Научная библиотека Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова (МГУ), Москва;
Адрес: 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ, Научная библиотека

ПОЛНЫЙ СПИСОК НА САЙТЕ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICPUBLICATION.RU](https://scientificpublication.ru)



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ